

2024年8月20日

各位

## 株式会社 Surpass の過半数株式取得（子会社化） および資本業務提携に関するお知らせ

株式会社タナベコンサルティンググループ（本社：大阪市淀川区・東京都千代田区、代表取締役社長：若松 孝彦、東証プライム上場、銘柄コード：9644、以下「TCG」）は、2024年8月20日開催の取締役会において、下記のとおり株式会社 Surpass（本社：東京都品川区、代表取締役社長：石原 亮子、以下「Surpass」）が発行する株式の過半数を取得して子会社化すること、および同社と資本業務提携を行なうことを決議いたしましたので、お知らせいたします。



Surpass は、「女性と社会の架け橋になり、すべての人の未来を創造し続ける」というミッションのもと、「日本社会から“女性活躍”という言葉がなくなる日」を目指して、100名を超えるプロフェッショナルな女性を中心に、営業／マーケティング／DX支援を展開しております。また、意欲ある女性が働き続けられる環境づくりを積極的に行なっている企業として、「Forbes JAPAN WOMEN AWARD 2019」「WOMAN'S VALUE AWARD 2019」等も受賞。ダイバーシティ・エクイティ&インクルージョン（DE&I）を推進し、多様かつ公平な視点を包括したサステナブルな社会の実現に向けた経営へ取り組んでおります。

### 1. Surpass が提供するコンサルティングおよびサービス

#### （1）組織デザイン／業務プロセスコンサルティング

顧客企業が抱える課題に対し、下記の領域で組織デザイン、業務プロセスの企画・設計のコンサルティングサービスを提供し、顧客企業のビジネスにおける価値向上に貢献しております。

- ① BtoBセールス／マーケティングコンサルティング
- ② カスタマーサクセスコンサルティング
- ③ デジタルマーケティングおよびSFA（セールス・フォース・オートメーション）／CRM（カスタマー・リレーションシップ・マネジメント）の実装コンサルティング
- ④ DE&Iを実現する組織デザインコンサルティング

## (2) 女性を中心としたチームによるセールス／マーケティングプロジェクトの実装

上記の業務プロセスコンサルティングの企画・設計に留まらず、女性の視点を生かしたプロジェクトを組成し、一気通貫で受託・実装できる独自のメソッドで顧客企業の成長に貢献しております。

- ① セールス・プロセス・アウトソーシング
- ② カスタマーサクセス・プロセス・アウトソーシング
- ③ デジタルマーケティングおよびSFA／CRMのプロセス・アウトソーシング

## (3) 女性活躍推進総研の運営／人材育成サービスの提供

性別や年齢に関係なく、誰もが活躍できる組織風土の醸成に向けて、人材育成や資格取得支援による就業機会の創出等、DE&Iを実現する組織の研究・課題解決サービスを提供しております。

- ① 女性リーダー・マネジャーの育成プログラム
- ② TECH WOMAN® (テックウーマン) 育成プログラム
- ③ 女性社員向け育成プログラム
- ④ 地域在住の女性を対象とした育成・資格取得の支援および就業機会の創出

今後も女性が持つ可能性を開花させ、キャリアデザイン、働き方改革、処遇改善、人材育成プログラムの開発を支援し、真のDE&Iの実現を目指してまいります。

## 2. 資本提携の内容

Surpassの普通株式を既存株主からの株式譲受により取得する見込みです。当該株式取得により、同社の発行済株式総数に対する当社の所有割合は60.0%となる予定です。

## 3. 株式取得および資本業務提携の理由

Surpassと資本業務提携することにより、TCGのHRコンサルティング領域における「DE&I」「女性活躍推進および人材育成」「キャリアデザイン」等の「組織開発コンサルティング領域」を強化いたします。また、Surpassは大企業向けの「BtoBセールス／マーケティングの実装支援」において約90%という高いリピート率を有しており、TCGとしてこれらの領域に新たに参入することで、顧客企業のサステナブルな組織戦略を強力に支援してまいります。

人的資本経営の重要性が高まる現代の経営環境において、持続的成長と企業価値の向上を実現するためには、DE&Iを推進し、柔軟かつクリエイティブな仕事を創造する組織開発が不可欠であると認識しております。今後も、社会課題の解決に直接的にアプローチする新たなコンサルティングモデルを開発してまいります。加えて、今回の提携を通じて、TCG自身のDE&Iおよびサステナビリティ経営も加速させてまいります。

#### 4. グループビジョンを推進する資本業務提携

TCGは、中期経営計画（2021～2025）「TCG Future Vision 2030」において、中堅企業を中心に大企業から中規模企業の経営戦略の策定からプロフェッショナルDXサービスによる経営オペレーションの実装・実行までを一気通貫で支援できる「唯一無二の経営コンサルティングモデル」の構築を掲げております。

今回の資本業務提携で、TCGの経営コンサルティング領域における「HRコンサルティング」「アカデミーコンサルティング」「ブランドコンサルティング」「PRコンサルティング」等の戦略実装コンサルティングが強化されることとなります。

加えて、グループ企業である「タナベコンサルティング」「リーディング・ソリューション（BtoBデジタルマーケティング）」「グローウィン・パートナーズ（クロスボーダーを含むM&A全般の支援やバックオフィス部門のBPR/DX支援）」「ジェイスリー（ブランディングやCXデザイン）」「カーツメディアワークス（国内外における戦略PR）」と共に、グループとしてのシナジーを一層高めることができると考えております。



## 5. 各社代表コメント

### (1) 株式会社 Surpass 代表取締役社長 石原 亮子 コメント

この度、TCGの一員として新たなステージへと踏み出すこととなりました。

これまでDE&Iの推進を軸に事業を展開してまいりました。当社のミッションは、単なる「女性の地位向上」に留まらず、DE&Iを通じて社会的マイノリティーと共に歩む共存共栄のモデルを広げることです。今回のTCGとの資本業務提携により、多くの企業や業界リーダーの方々にDE&Iの意義と価値を一層広め、より多様で豊かな社会の実現に向けた課題解決に取り組んでまいります。

### (2) 株式会社タナベコンサルティンググループ 代表取締役社長 若松 孝彦 コメント

Surpass との資本業務提携により、双方のビジョン実現に向けて共に歩み出せることを大変嬉しく思っております。TCGは、創業67年を迎える日本の経営コンサルティングのパイオニア企業として「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを定めております。女性活躍やDE&Iの推進は、サステナブルな社会を実現するための課題解決策と認識しております。Surpass と共に「女性活躍／組織開発コンサルティング事業」「BtoBセールス／マーケティング支援事業」を新たに展開することで、労働人口の減少、人的資本経営の重要性が高まる日本経済において、より多くの企業、組織、人材を愛でささえ、救うことができるようになります。今回の提携で、TCGが目指す「唯一無二の経営コンサルティングモデル」にまた一歩近づき、サステナブルな社会の実現へ広く貢献できると確信しております。

**【株式会社 タナベコンサルティンググループ 会社概要】**

社名：株式会社タナベコンサルティンググループ

代表：代表取締役社長 若松 孝彦

創業：1957年10月16日

売上高：127億3,925万円 ※2024年3月期

資本金：17億7,200万円

総人員数：679名（グループ全体）※2024年4月1日現在

上場市場：東京証券取引所プライム市場

本社所在地：大阪市淀川区宮原3-3-41、東京都千代田区丸の内1-8-2

HP：<https://www.tanabeconsulting-group.com>

**【株式会社 Surpass 会社概要】**

社名：株式会社 Surpass

代表：代表取締役社長 石原 亮子

創業：2008年8月29日

売上高：9億8,700万円 ※2023年8月期

資本金：1,000万円

総人員数：127名 ※2024年7月1日現在

本社所在地：東京都品川区西五反田7-20-9 KDX 西五反田ビル3F

HP：<https://surpass-star.com/>

**【本件に関するお問い合わせ先（一般）】**

株式会社タナベコンサルティンググループ コーポレート戦略本部 経営企画部 林・岩橋

電話番号：06-7177-4011 メールアドレス：[ir-tanabe@tanabeconsulting.co.jp](mailto:ir-tanabe@tanabeconsulting.co.jp)

**【本件に関するお問い合わせ先（メディア）】**

株式会社タナベコンサルティンググループ コーポレート戦略本部 経営企画部 清水・田内

電話番号：06-7177-4011 メールアドレス：[pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp](mailto:pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp)

以上