



# 2024年12月期 第3四半期 決算説明資料

Nov.13,2024

株式会社ワイヤレスゲート  
(証券コード：9419)



- 1** 当社について
- 2** 2024年12月期3Q決算実績
- 3** 成長戦略と取り組み状況
- 4** 参考資料



**1** 当社について

**2** 2024年12月期3Q決算実績

**3** 成長戦略と取り組み状況

**4** 参考資料

# 会社概要

## Our Purpose

イマジネーションとつなげる力で  
社会に、そして未来に  
「あって良かった」を届ける

## Our Vision

社員に感動を  
社会に笑顔を

### 会社名

株式会社ワイヤレスゲート

### 事業内容

- 1.ワイヤレスゲートWi-Fi事業
- 2.デジタルマーケティング事業

### 代表者

代表取締役CEO 成田 徹

### 従業員

29名 (2024年9月末時点)

### 設立

2004年1月

### 資本金

933百万円 (2024年9月末時点)



- 1 当社について
- 2 2024年12月期3Q決算実績**
- 3 成長戦略と取り組み状況
- 4 参考資料

## エグゼクティブ・サマリー

**売上および営業利益は前年同期比で増収・増益を達成。  
e-SIM販売も順調に拡大。第3四半期までの投資余力を活かし、  
第4四半期は積極的な広告投資を実施し更なる成長を推進。**

- 1** 売上高は6,387百万円(前年同期比0.3%増)、営業利益は308百万円(前年同期比104.6%増)と順調に推移。
- 2** インバウンド(訪日観光客)向けe-SIM販売は、SNSを活用したプロモーションを積極的に実施することで、販売数を大幅に拡大。
- 3** 国内EC販売に特化した通信サービスを投入し、直販販路へ積極的に広告投資を行いマーケット開拓を行う。

# 通期業績予想の修正（2024年11月13日公表）

2024年2月14日に公表した通期業績予想について、WiMAXサービスにおいて一時的に法人顧客の大口解約が発生したため、売上高は当初予想を下回る見通し。

一方で、デジタルマーケティング事業では新サービスの開始が予定より遅れたことで、一部費用が翌期以降に繰り延べられる見込みとなり、営業利益、経常利益、及び当期純利益は大幅に予想を上回る見通し。

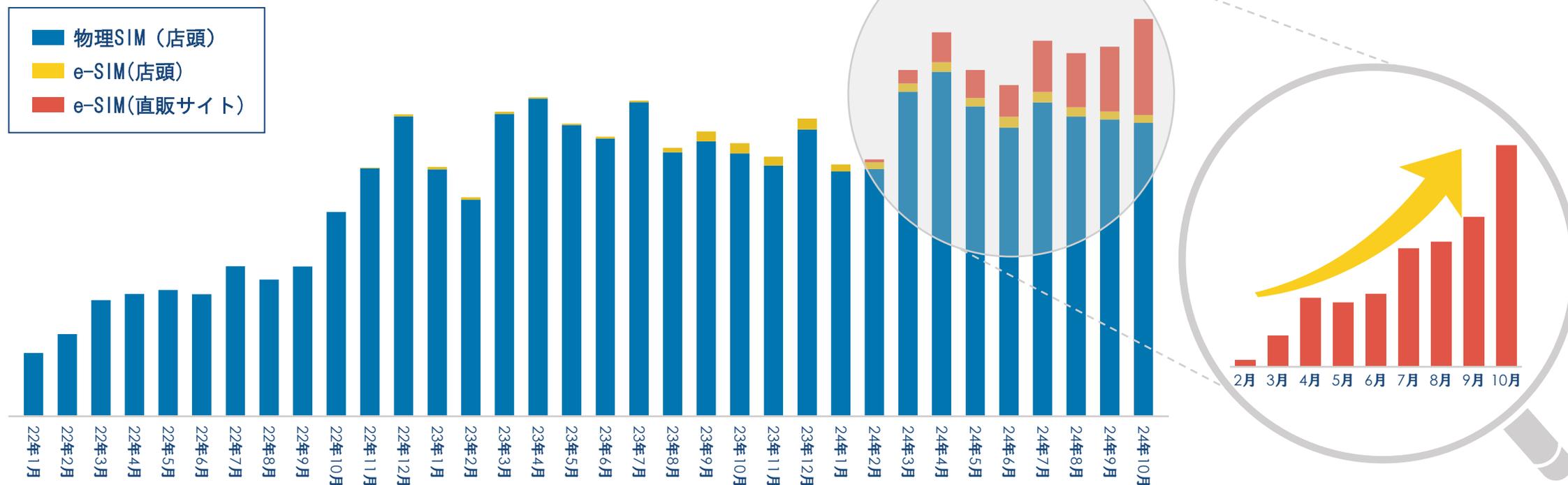
	2024年通期予想				(ご参考) 前期実績
	前回公表	今回公表	増減額	増減率	
売上高	8,741	8,500	△241	△2.8%	8,483
営業利益	162	300	138	85.2%	224
経常利益売上高	162	300	138	85.2%	225
当期純利益	178	300	122	68.5%	241

(単位：百万円)  
※百万円未満切り捨て

# インバウンド（訪日観光客）向けプリペイドSIM

2024年10月にはプリペイドSIM販売が好調に拡大し、店頭販売数と合わせて過去最高販売実績となる。

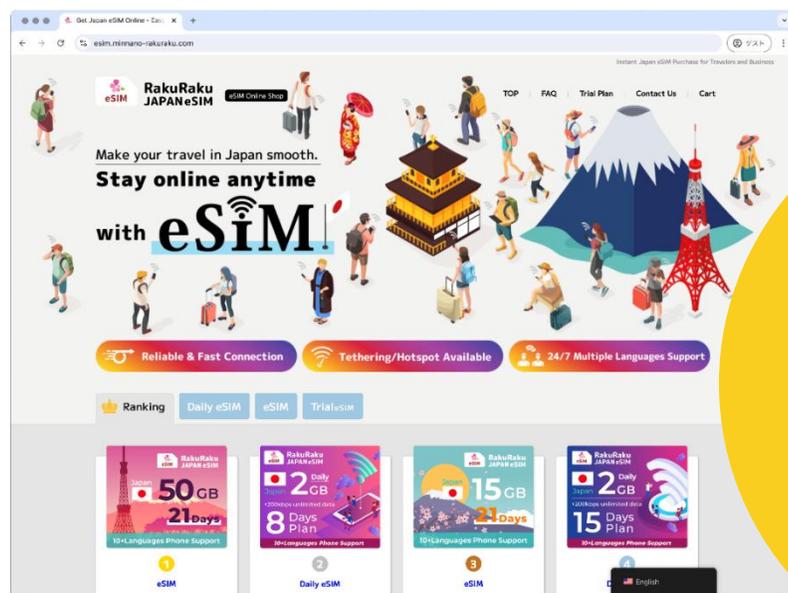
## ● SIM販売実績の過去3年の月次推移



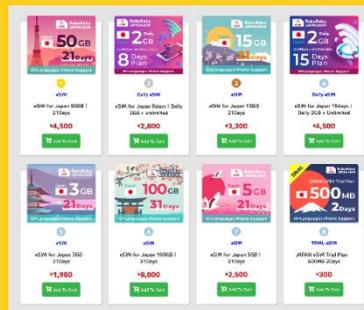
# デジタルマーケティング事業 / インバウンド e-SIM の進捗

多言語の検索広告などにより販売数を伸ばしている。SNSを活用したプロモーションを実施することで、販売チャネルを拡大中。

## ● インバウンド向け e-SIM の EC サイト 「RakuRaku JAPAN eSIM」



11言語対応



## ● 「RakuRaku JAPAN eSIM」 の SNS

### ▼ Instagram



### ▼ Facebook



### ▼ SNSクーポン



# デジタルマーケティング事業 / 通信サービスの国内EC販売を大規模に開始

## ●通信サービスのEC販売サイトイメージ



個人・法人・長期・レンタルなど、様々なニーズに応じたブランド展開を実施し、積極的な広告投資によって国内インターネット販売の拡大を目指す。

## デジタルマーケティング事業 / プレスリリース



2024年10月30日  
株式会社ワイヤレスゲート  
(コード番号: 9419)

### RakuRaku Wi-Fi リリースのお知らせ ～手軽で快適、業界最安級のインターネットサービス～

ワイヤレス・リモートサービスを提供する株式会社ワイヤレスゲート（本社：東京都品川区 代表取締役CEO：成田 徹、以下 当社）は、「RakuRaku Wi-Fi」を自社サイトにて販売開始いたします。



#### ■背景と狙い

コロナ禍以降、リモートワークやオンライン学習の普及に伴い、安定したインターネット環境への需要が高い状態が続いています。特に、手軽かつ安心して利用できるWi-Fiサービスへのニーズが高まっている中で、私たちは「RakuRaku Wi-Fi」をリリースすることといたしました。このサービスの最大の利点は、簡単な設定で誰でもすぐに利用できること、端末代金込みで業界最安級の価格であることです。これにより、ユーザーのインターネット体験の更なる向上を実現可能としております。

#### ■サービス概要

・RakuRaku 売り切れごめん！Wi-Fi

	月額料金（税抜）	通信量	通信速度	端末代金
縛りありプラン	3,618 円	無制限	最大 2.7Gbps	0 円（レンタル）
縛りなしプラン	4,300 円	無制限	最大 2.7Gbps	0 円（レンタル）

1

・RakuRaku Express Wi-Fi

	月額料金（税抜）	通信量	通信速度	端末代金
縛りありプラン	4,220 円	無制限	最大 4.2Gbps	月額料金に含む
縛りなしプラン	4,700 円	無制限	最大 4.2Gbps	月額料金に含む

- ※ 一定期間内に大量のデータ通信のご利用があった場合、高稼働する時間帯の通信速度を制限する場合があります。
- ※ 本サービスはベストエフォート型のサービスで、記載の速度は技術規格上の最大値であり、実使用速度を示すものではありません。
- ※ RakuRaku Express Wi-Fiの端末代金については、クレジットカード会社による分割（24回）となります。端末代金の分割支払い期間中に解約された場合は、支払い期間終了まで端末代金の支払いがクレジットカード会社より請求となります。
- ※ 詳細については、各販売サイトをご確認ください。

RakuRaku 売り切れごめん！Wi-Fi <https://minimo-rakuraku.com/jp/wifi/urikiregomen-wifi/>  
RakuRaku Express Wi-Fi（個人向け） <https://minimo-rakuraku.com/jp/wifi/express-wifi/>  
RakuRaku Express Wi-Fi（法人向け） <https://minimo-rakuraku.com/jp/wifi/expressbusiness-wifi/>

#### ■リリースキャンペーンについて

本サービスのリリースを記念して、11月にリリースキャンペーンを実施いたします。キャンペーン内容につきましては、11月の各販売サイトにてご確認ください。

当社は、社会インフラとして必要不可欠な「ワイヤレス・ブロードバンドサービス」を基としたサービス提供を通じて、社会に、そして未来に「あって良かった」を届けるための付加価値創造を目指してまいります。

以上

株式会社ワイヤレスゲート  
コーポレートサイト：<https://www.wirelessgate.co.jp/>  
IRサイト：<https://www.wirelessgate.co.jp/ir/>  
【問い合わせ先】広報担当 [pr@wirelessgate.co.jp](mailto:pr@wirelessgate.co.jp)

2

## ワイヤレスゲートWi-Fi事業 / オリジナルLTEタブレットの販売を開始



LTE通信対応のワイヤレスゲートオリジナルSIMフリータブレット「wg\_tablet\_01」を2024年11月13日よりヨドバシカメラ全店舗およびヨドバシ・ドット・コムにて販売開始。

## ワイヤレスゲートWi-Fi事業 / プレスリリース



2024年11月13日  
株式会社ワイヤレスゲート  
(コード番号: 9419)

ワイヤレスゲートオリジナルLTEタブレット  
「wg\_tablet\_01」販売のお知らせ  
～SIMフリーのタブレットを導入～

ワイヤレス・リモートサービスを提供する株式会社ワイヤレスゲート(本社:東京都品川区 代表取締役CEO:成田 徹、以下 当社)は、SIMフリーのLTE通信対応タブレット「wg\_tablet\_01」を2024年11月13日より、ヨドバシカメラ全店舗およびヨドバシ・ドット・コムにて販売を開始いたします。



■本タブレットの特長

1. SIMフリーモデルとしての自由な通信プラン選択

ユーザーは自由に通信プランを選べ、Wi-Fi環境がなくてもどこでもネット接続が可能です。また、海外でも現地のSIMに差し替えて使用できるため、利便性が非常に高いです。

2. DTS対応による高音質サウンド体験

DTS (Digital Theater Systems) 対応により、臨場感あふれるサウンドを実現。音楽、映画、ゲームにおいて、細部までクリアで迫力ある音響を提供。小型デバイスながら、プロフェッショナルなオーディオ品質を楽しめます。

1

■主なスペック

- **画面サイズ**: 10.1インチ、800 × 1280 HD IPS INCELL
- **OS**: Android 14
- **CPU**: MT6765 オクタコア (4 × 2.3GHz ARM Cortex-A53, 4 × 1.8GHz ARM Cortex-A53)
- **Wi-Fi**: 802.11a/b/g/n/ac 2.4G / 5G
- **ストレージ**: 4GB + 64GB、Micro SD カードスロット ×1
- **カメラ**: フロント 5MP + リア 13MP
- **USB**: Type-C (USB 2.0) ×1
- **バッテリー**: 6000mAh ポリマーリチウムイオンバッテリー
- **カラー**: アイアングレー

※ 記載されている製品名などは各社の商標または登録商標です。

当社は、社会インフラとして必要不可欠な「ワイヤレス・ブロードバンドサービス」を基としたサービス提供を通じて、社会に、そして未来に「あって良かった」を届けるための付加価値創造を目指してまいります。

以上

株式会社ワイヤレスゲート

コーポレートサイト: <https://www.wirelessgate.co.jp/>

IRサイト: <https://www.wirelessgate.co.jp/ir/>

【問い合わせ先】 広報担当 pr@wirelessgate.co.jp

2

# 2024年3Q決算 業績概要

売上高は前年同期比0.3%増、営業利益は前年同期比104.6%増、当期純利益は前年同期比98.1%増で推移。

(単位：百万円) ※百万円未満切り捨て	2023/12期 3Q実績 (前期)	2024/12期 3Q実績 (今期)	前年同期比較		2024/12期 通期	
			増減額	増減率	通期予想	進捗率
売上高	6,368	6,387	18	0.3%	8,500	75.1%
売上総利益	3,056	3,207	150	4.9%	-	-
売上総利益率	48.0%	50.2%	-	-	-	-
営業利益	150	308	157	104.6%	300	102.7%
経常利益	150	303	152	101.2%	300	101.1%
当期純利益	158	314	155	98.1%	300	104.8%

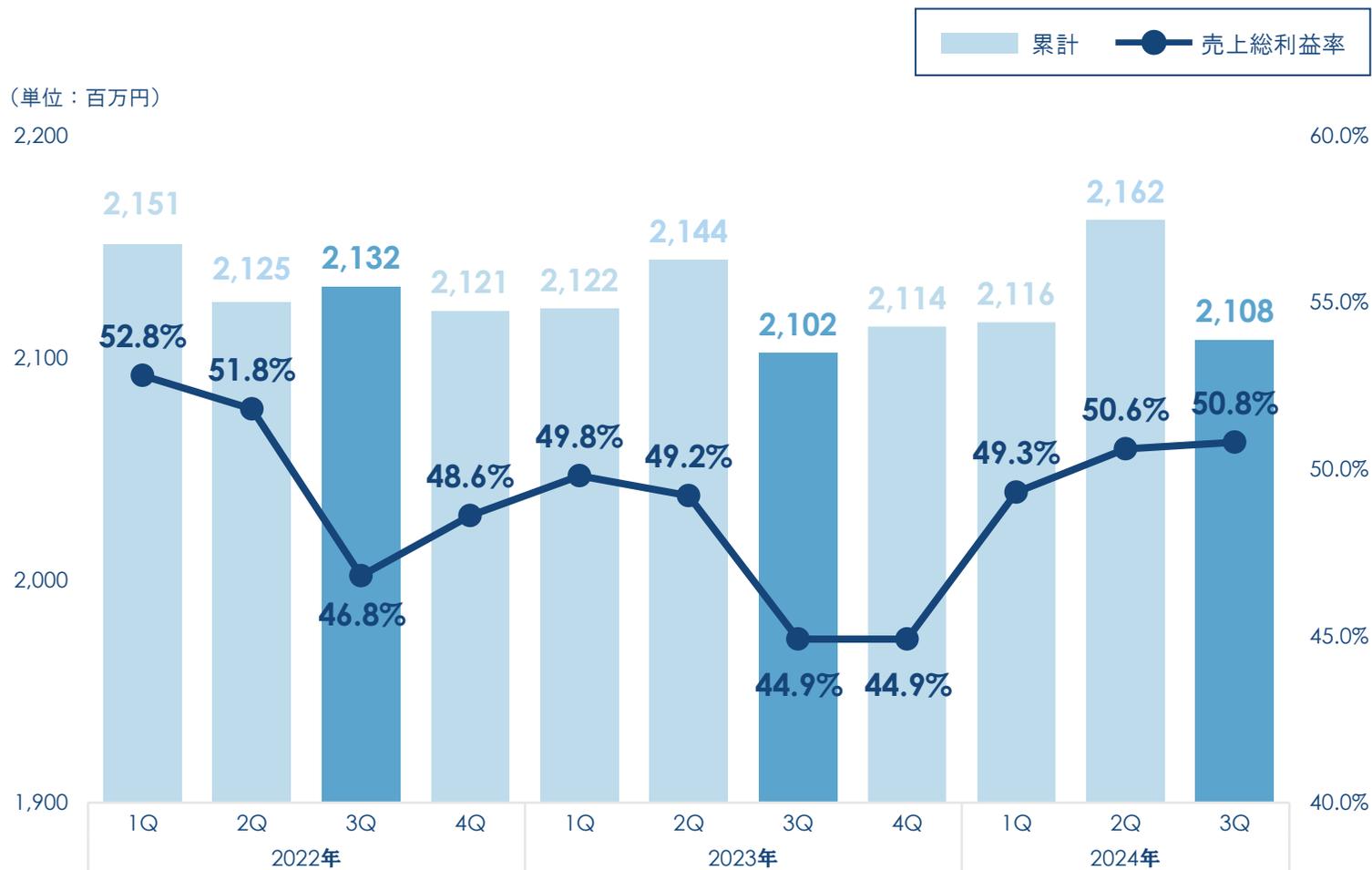
# 売上高・売上総利益の四半期別推移

## <売上高>

売上高は前年3Q同期比で2.9%増加し、順調に拡大。

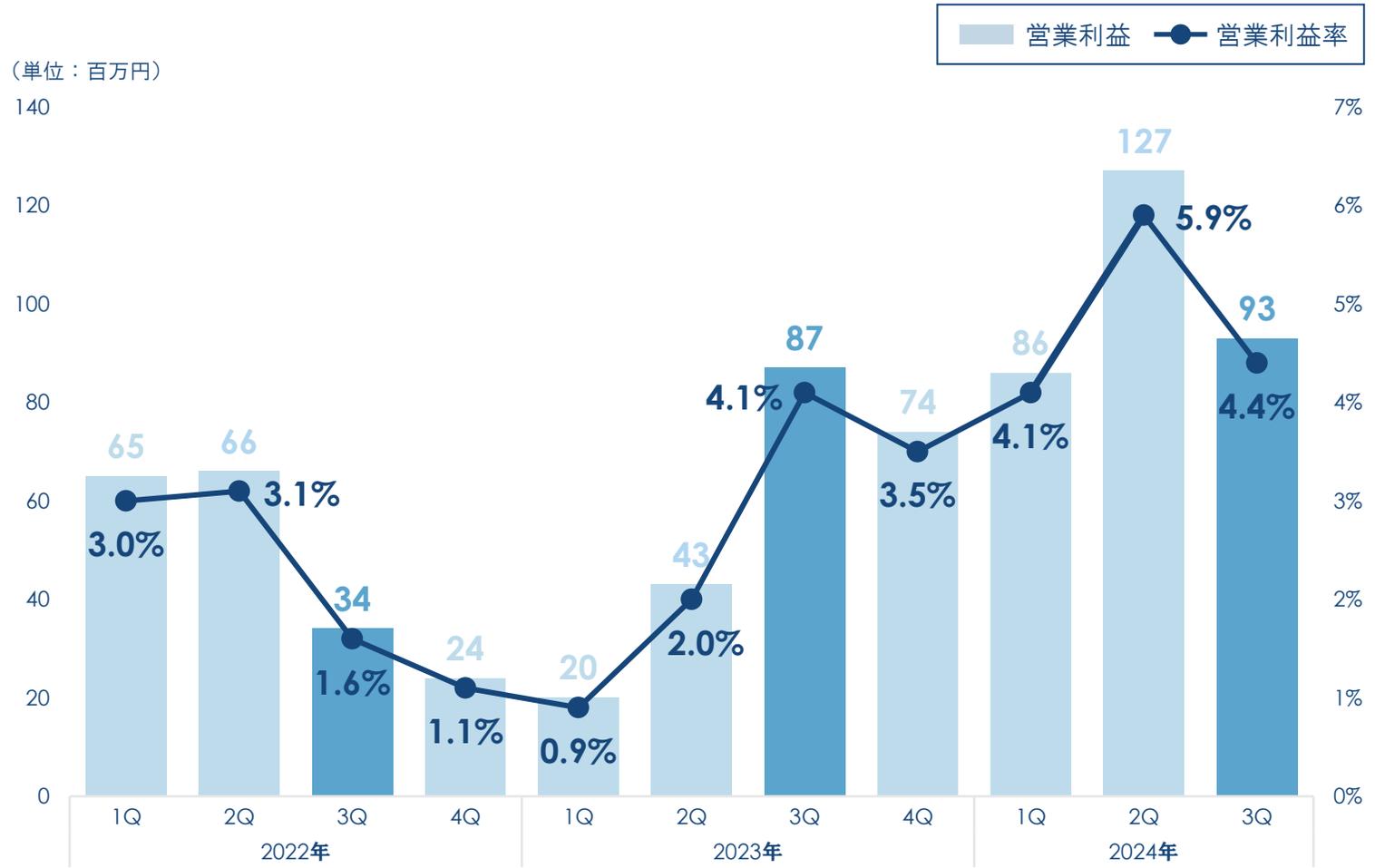
## <売上総利益>

売上総利益率は前年3Q同期比で5.9ポイント改善し、改善傾向を維持。



# 営業利益・営業利益率の四半期別推移

< 営業利益・営業利益率 >  
 デジタルマーケティング事業への投資の一部が計画より遅れたため、コストが後ろ倒しとなり、結果として、2024年3Qの営業利益は93百万円となり、前年同期の87百万円から増加。営業利益率も4.1%から4.4%へと0.3ポイント改善。



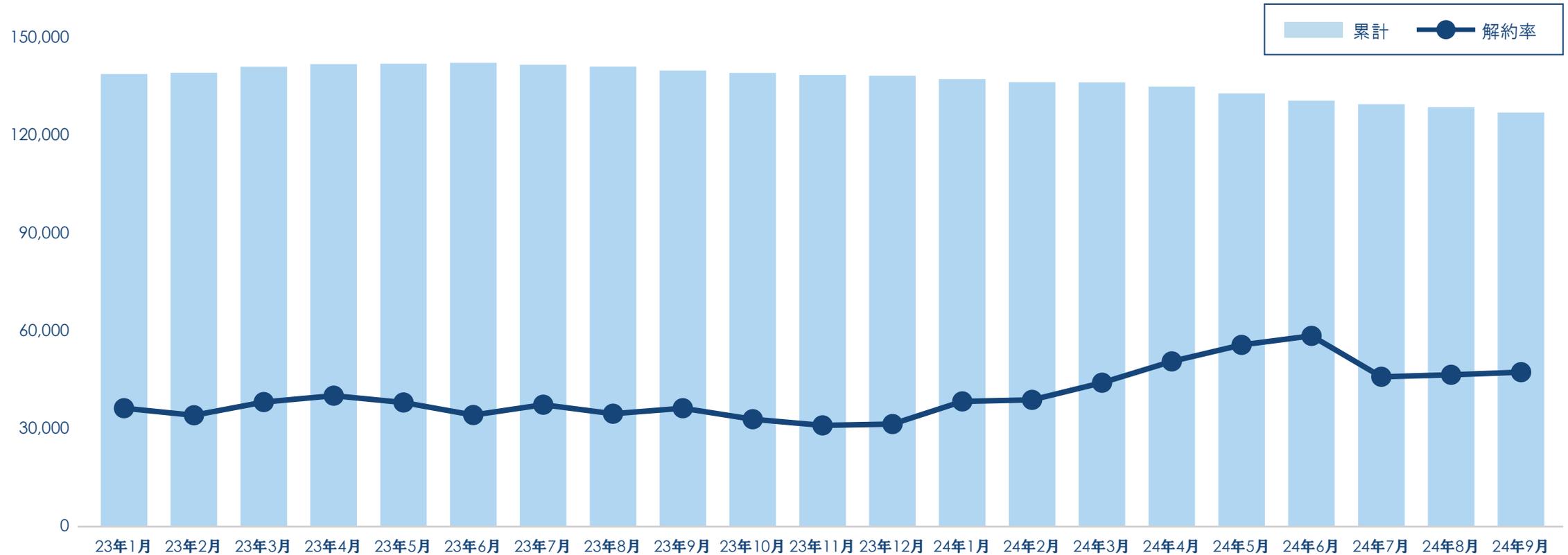


- 1 当社について
- 2 2024年12月期3Q決算実績
- 3 成長戦略と取り組み状況**
- 4 参考資料

## 2024年度取り組み状況

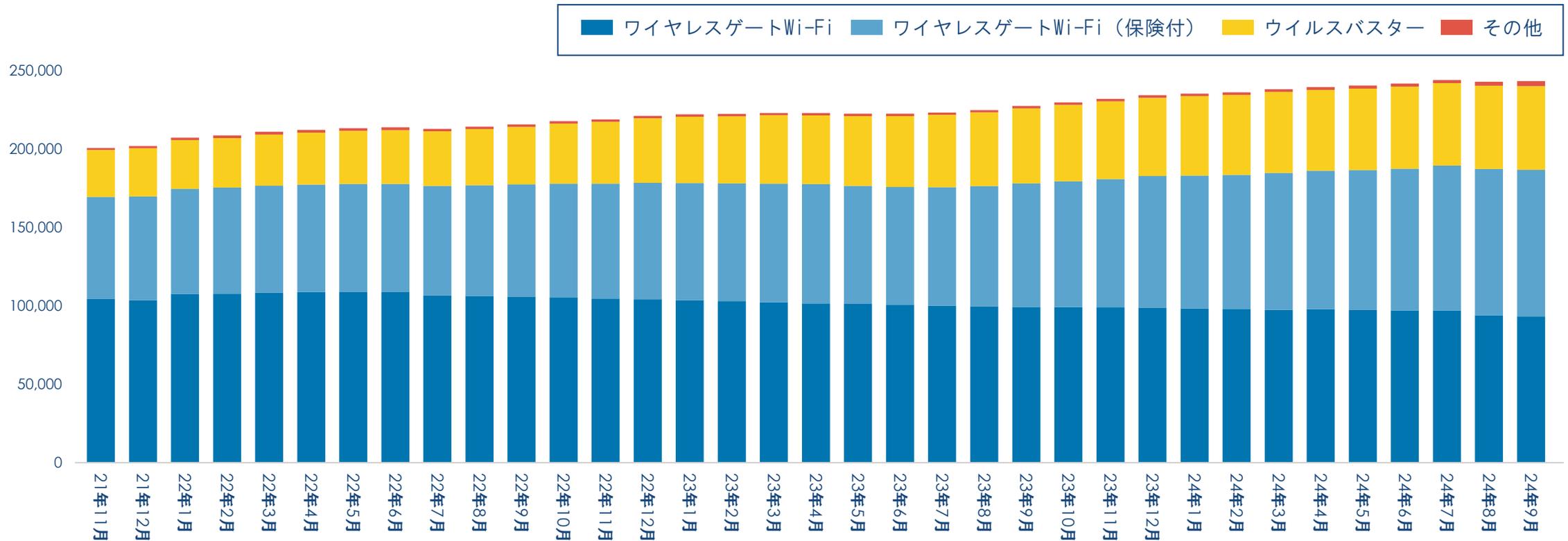
# WiMAX 累計と解約率

2024年3Qでは、法人の大口解約による一時的な解約件数が落ち着き、解約率は低減傾向。  
4Qに向けて 解約率はさらに改善する見通し。



# 2024年度取り組み状況 周辺商品契約者数の進捗推移

2024年7月より新たな周辺商品2商品の取り扱いを開始し、2024年9月時点での契約件数は24.3万件に達した。引き続き、顧客満足度の高いサービスを提供し純増を目指す。



# 2024年度取り組み状況

2024年4Q以降、3Qまでの投資余力を活かし更なる販促投資を行うことで成長拡大を目指す。

デジタル  
マーケティング事業  
インバウンド向け  
e-SIM販売  
チャンネル拡大

ヨドバシカメラ  
との  
パートナーシップ強化  
新規コンテンツ  
販売の開始

利益率の高い  
ECサイト  
での  
通信サービス販売の  
拡大

# 中期経営計画2026

事業を成長軌道へ回帰させることを至上命題とし、基盤となる通信事業の安定拡大とデジタルマーケティング事業の成長拡大により、持続的な「増収・増益」体制を目指す。

		2023/12 (実績)	2024/12 (予想)	2026/12 (予想)
売上高	通信事業	84.8億円	86.8億円	90億円以上
	デジタルマーケティング事業	N/A	0.6億円	10億円以上
	合計	84.8億円	87.4億円	100億円以上
営業利益		2.24億円	1.62億円	5億円以上



- 1 当社について
- 2 2024年12月期3Q決算実績
- 3 成長戦略と取り組み状況
- 4 参考資料**

# 経営体制

代表取締役CEO

## 成田 徹

Toru Narita

1998年 DDIポケット株式会社(現：ソフトバンク(株))入社  
 2010年 当社入社  
 2014年 当社 営業本部長  
 2015年 当社 執行役員営業本部長  
 2020年 当社 取締役執行役員営業本部長  
 2021年 当社 新規事業本部長 兼任  
 2023年 当社 取締役COO執行役員 営業本部長兼新規事業本部長  
 2024年 当社 代表取締役CEO



取締役COO兼CFO

## 原田 実

Minoru Harada

1990年 マニュファクチャラス・ハノーバー銀行  
 (現：JPモルガン・チェース銀行) 入行  
 1997年 株式会社NEC総研(現：NECマネジメントパートナー(株))  
 EC担当専任研究員  
 1998年 ライコスジャパン株式会社(現：楽天グループ(株))  
 WEBプロデューサー  
 1999年 株式会社ライブドア(現：NHNテコラス(株))  
 コンテンツ担当ディレクター  
 2000年 株式会社シープロド 専務取締役COO  
 2004年 当社設立 取締役COO  
 2022年 当社 取締役CFO兼CAO  
 2024年 当社 取締役COO兼CFO

# 社外取締役

経験と実績豊かな独立社外取締役、監査等委員によるコーポレートガバナンス

取締役(社外・監査等委員)

## 西 康宏

Yasuhiro Nishi

元 株式会社インターネットイニシアティブ 取締役CFO  
 元 株式会社オークネット 取締役経営管理部門長  
 元 日本ベリサイン株式会社(現：デジサート・ジャパン(同))  
 取締役副社長兼CFO  
 MySkin株式会社 代表取締役  
 TAK-Circulator株式会社 取締役

取締役(社外・監査等委員)

## 渡邊龍男

Tatsuo Watanabe

株式会社オールアバウトライフマーケティング 監査役  
 株式会社インターネットインフィニティー 監査役  
 株式会社CAC Holdings 社外取締役  
 株式会社オールアバウト 社外取締役(監査等委員)  
 株式会社セルム 社外取締役(監査等委員)

取締役(社外・監査等委員)

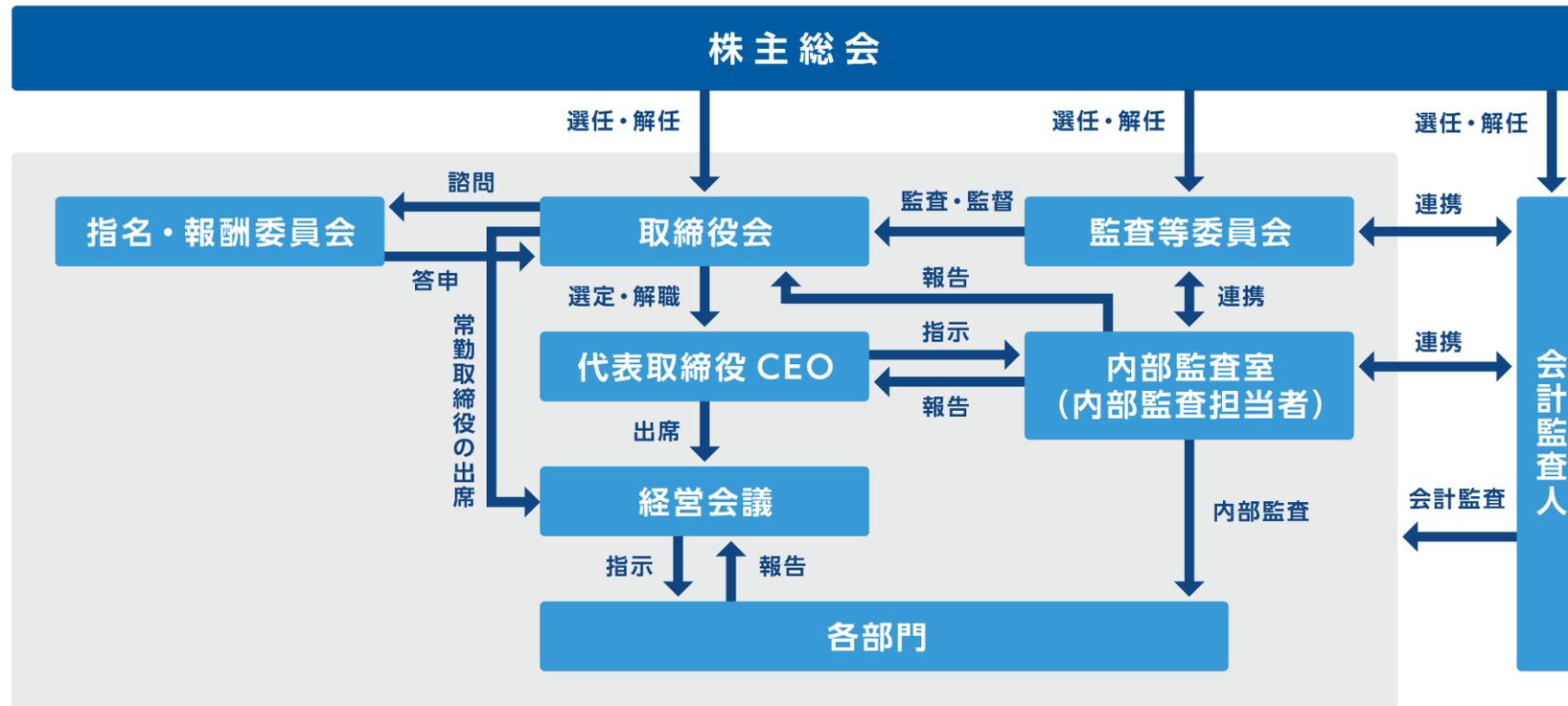
## 江口真理恵

Marie Eguchi

祝田法律事務所 パートナー  
 株式会社サイゼリヤ 社外取締役(監査等委員)  
 株式会社五十嵐電機製作所 社外取締役(監査等委員)

# コーポレートガバナンス体制

取締役総数5名、独立社外取締役（監査等委員）3名、うち女性取締役1名。指名・報酬委員会において、取締役構成・報酬構成を審議。取締役会の客観性を高め、コーポレートガバナンスの充実を図る。



- 本資料に記載された業績見通し等に関する記述は、発表日時点での当社の判断に基づくものであり、その情報の正確性を保証するものではありません。事業環境の急速な変化により、実際の業績と異なる可能性があることをご了承ください。
- これらのリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- 新たなリスクや不確定要素は随時発生し得るものであり、その発生や影響を予測することは不可能であります。新たな情報、将来の事象によって、当社が将来予想に関する記述を見直す可能性があります。記載内容に重要な変更が生じた場合には、速やかにその内容について開示します。



**株式会社ワイヤレスゲート**  
(証券コード：9419)