

2003年3月期中間決算説明会

2002年10月23日

リコーリース株式会社

Financial Solution Provider

目次

● 中間の損益概況	P. 1
● 通期の損益予想	. 2
● 財務指標	. 3
● 基盤事業の強化	. 5
● 取扱高中間実績 通期予想	. 7
● 基盤事業の展開	. 9
● リューションファイン事業の展開	. 11

● 中間の損益概況

単位：億円

	2002年3月期中間			2003年3月期中間		
	実績	構成比	伸率	実績	構成比	伸率
売上高	1,014	100.0%	3.8%	1,076	100.0%	6.1%
営業利益	47	4.7%	20.8%	52	4.9%	10.2%
経常利益	46	4.6%	9.8%	51	4.8%	9.4%
当期利益	26	2.6%	10.0%	29	2.7%	9.5%

● 通期の損益予想

単位：億円

	2003年3月期通期予想					
	期初予想	構成比	伸 率	予 想	構成比	伸 率
売 上 高	2,094	100.0%	1.9%	2,160	100.0%	5.1%
営 業 利 益	101	4.8%	5.3%	105	4.9%	9.0%
経 常 利 益	98	4.6%	3.4%	102	4.7%	7.7%
当 期 利 益	55	2.6%	3.6%	58	2.7%	7.7%

上記の予想(計画)は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。
実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想(計画)とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。

● 財務指標（中間実績）

〔2002年3月期
実 績〕

ROE

13.7%



〔2003年3月期
中間実績〕

*13.0%

* C B 3 1 億円株式に転換
償還期限 2002年9月末日
増加株数 195万株

ROA

0.83%



0.88%

株主資本
比率

6.4%



7.2%

● 財務指標（通期予想）

	〔2003年3月期 期初予想〕		〔2003年3月期 予 想〕
ROE	11.8%	⇒	12.4%
ROA	0.83%	⇒	0.86%
株主資本 比率	7.5%	⇒	7.5%

上記の予想（計画）は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。
実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想（計画）とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。

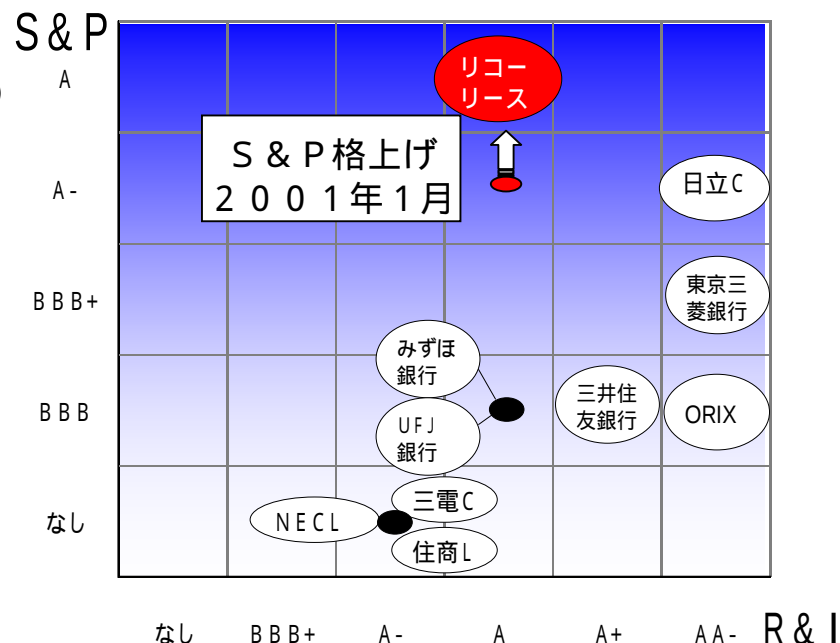
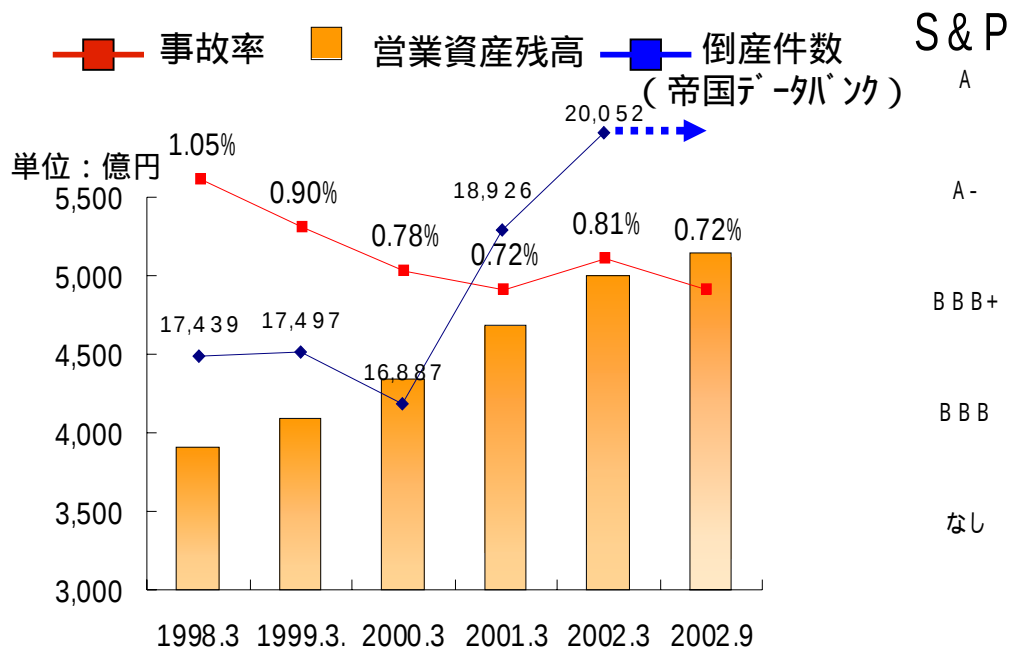
● 基盤事業の強化

● 収益力の強化

新規契約の利回り向上

審査精度の向上による事故の抑制

高格付けを活用した資金調達



● 基盤事業の強化

● 小口契約分野のさらなる優位性追求

全国カバーのネット審査センター稼動

審査スピードUP (リアルタイム

低コストオペレーション



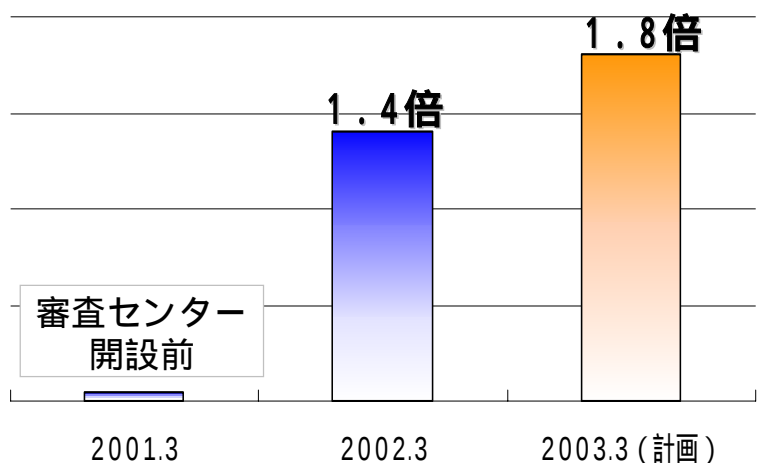
ネット審査利用率
80%

秒単位の業務の効率化 (ABCの活用)

ABC Activity-Based Costing (活動基準原価計算)

■ ネット審査センターの効果

営業1人あたりの獲得契約高の伸び



営業拠点数

	2000.3	2003.3 予定
リージョナル オフィス	32	19
サテライト オフィス	8	23
業務 センター	0	2

人 員

692

600

取扱高中間実績 通期予想

● 事業別取扱高

単位：億円、%

		2003年3月期			
		中 間		通 期	
		実 績	対前年 伸 率	予 想	対前年 伸 率
	リース	1,132	4.4%	2,313	0.2%
	レンタル	42	11.0%	60	7.1%
	割賦	75	29.9%	134	7.0%
	基盤事業計	1,250	3.1%	2,507	0.4%
	ソリューションファインズ事業	41	58.6%	100	59.4%

*ソリューションファインズ事業 = ビジネスローン、A B L、職域ローン

上記の予想(計画)は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。

実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想(計画)とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。

取扱高中間実績 通期予想

リース取扱高商品別内訳

単位：億円、%

	2003年3月期					
	中 間			通 期		
	実 績	構成比	対前年 伸率	予 想	構成比	対前年 伸率
事務用機器 情報関連機器	841	74.3	5.7	1,718	74.3	0.4
医療機器	120	10.7	11.1	254	11.0	11.3
商業用及び サービス業用機械	94	8.4	13.5	194	8.4	10.3
産業工作機械	41	3.7	31.6	76	3.3	34.9
車両及び輸送用機器	15	1.4	19.6	30	1.3	8.1
そ の 他	17	1.5	8.4	37	1.6	4.0
合 計	1,132	100.0	4.4	2,313	100.0	0.2
リース取扱高に占める リコーブランド比率	50.7%			50.9%		

上記の予想(計画)は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。

実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想(計画)とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。

● 医療分野の伸展

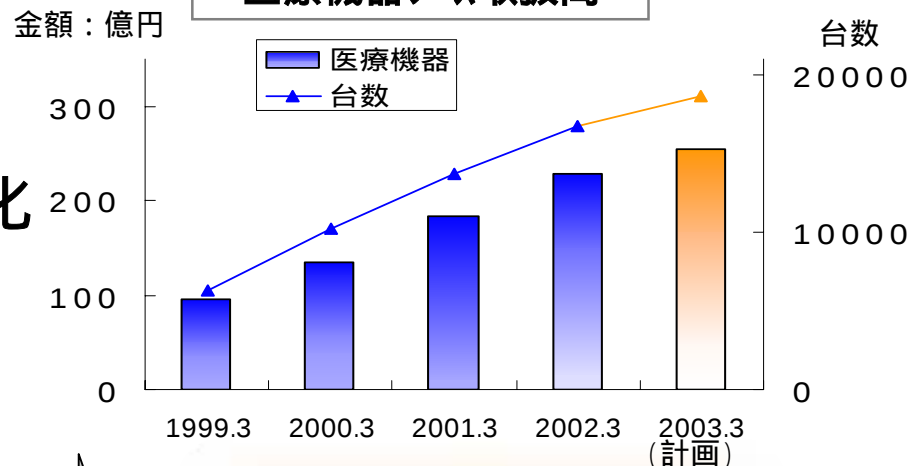
小口案件を伸ばす
リコーグループとの連携強化

■ 医療制度改革による
環境変化

診療報酬の改定
医療機関の機能分化

医療機器リース
診療所ホールド融資
診療報酬ファクタリング
コンサルティング

医療機器リース取扱高



診療所の
増加

金融ソリューション ITソリューション

リコーリース

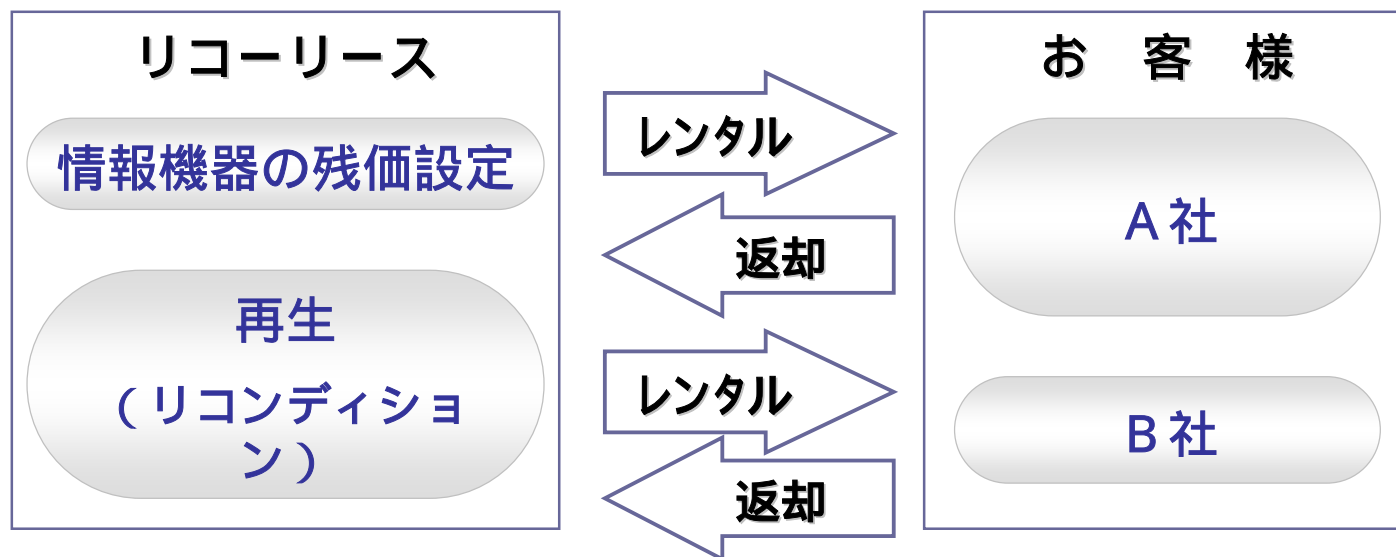
リコーグループ

● 基盤事業の展開

● ホーレーティングリースへの取組み

■ ランニング型ビジネスモデルの構築

環境負荷低減



■ 当スキームに必要な機能

RICOH グループのインフラ

メーカー

金融

保守

物流

● リューションファイナンス事業の展開

● ビジネスローンの伸展

新商品導入

スーパービジネスローン

アセットバックライン（売掛金担保融資）

診療所サポート融資

コンサルティング機能

(単位:百万円)



■ 今後の展開

中小企業中心に展開

ビジネスローン

リース

特化型融資

アセットバックライン

ファクタリング

コミットメントライン

上記の予想(計画)は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。
実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想(計画)とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。

● リューションファインズ事業の展開

● 手数料ビジネスの伸展

中小企業経営課題

資金
ニーズ

売掛金
回収

IT機器
の保険

経費の
清算

ワンストップオフィス

金融ソリューション・オフィスソリューション

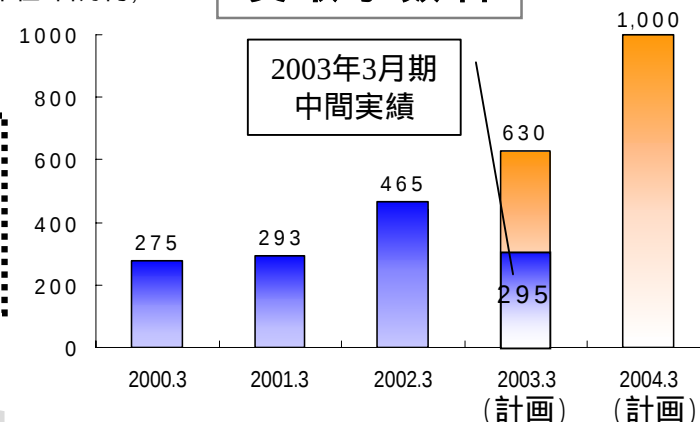
グループの優位性を高める付加価値商品

ビジネスローン・請回収代行・保険・キャッシュレス

リコーグループの国内販売インフラ

(単位: 百万円)

受取手数料



サービサー子会社設立
(リクレス債権回収株式会社)

顧客基盤
120万社

IT経営度NO.1

ソリューション営業

上記の予想(計画)は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものです。
実際の業績は、さまざまな重要な要素により、上記予想(計画)とは大きく異なる結果となり得ることをご承知おき下さい。