

ベンダーリースとは

リコーリースグループの特長の一つに、ベンダーリースがあります。
ベンダーとはメーカーや販売会社のことを指し、ベンダーの販売支援とユーザーへのファイナンス支援を同時に実現できるビジネスモデルです。

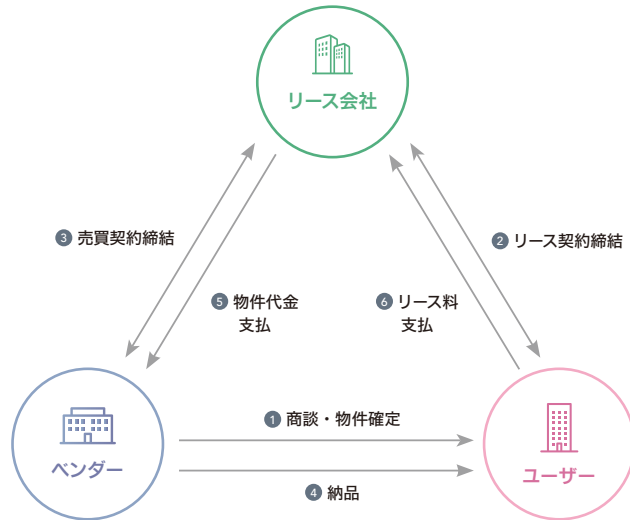
リースの仕組み

リース契約とは

リース契約とは、リース会社がユーザー（顧客）の希望する設備・機器等を購入し、その使用权をユーザーに一定期間提供する契約形態です。

基本的な流れ

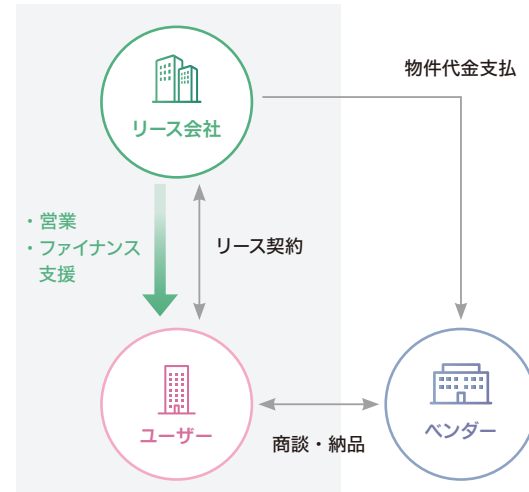
- 1 ユーザーはベンダー（メーカー、販売会社）と商談し設備投資を決定
- 2 ユーザーとリース会社間でリース契約の締結
- 3 ベンダーとリース会社間で売買契約の締結
- 4 ベンダーはユーザーに物件を納入
- 5 リース会社はベンダーに物件代金を支払い
- 6 ユーザーはリース会社にリース料を支払い



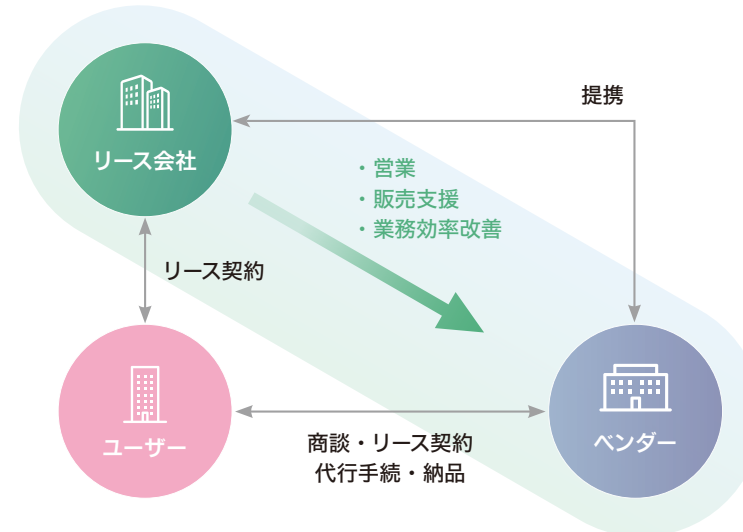
ベンダーリースの仕組み

ベンダーリースは、ベンダーと連携し、ベンダーが製品の販売からリース契約までをワンストップで提案できることが特長です。これにより、リース会社が顧客へ直接営業するよりも、より多くのユーザーへ販売やリース契約の提供が可能となり、ベンダーとしても商談の短期化が可能となります。このビジネスモデルを支えるために、リース会社には多くの審査や契約を処理できる高品質・高効率な業務体制が必要となります。

ユーザーからのリース契約申し込み



ベンダーを通したリース契約申し込み（ベンダーリース）



Index

Section 1

イントロダクション

Section 2

持続的な価値創造への原動力

数字から見るリコーリース

あゆみとビジネスモデルの変遷

価値創造プロセス

ビジネスモデル

● ベンダーリースとは

Section 3

価値創造を推進する重点戦略

Section 4

サステナビリティへの取り組み

Section 5

企業価値向上を支える経営基盤

Section 6

データ

