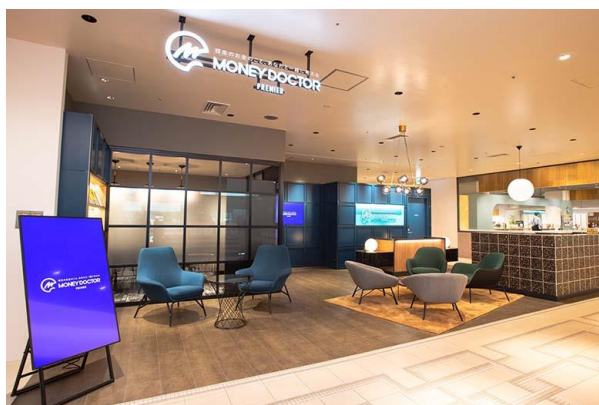


各位

## 地域の皆さまに寄り添ったお金の相談場所 「マネードクタープレミア」を全国 30 か所に開設 「3年30店舗開設」の目標達成

無料FP相談サービス「マネードクター」を運営する株式会社FPパートナー（本社：東京都文京区 代表取締役社長：黒木 勉、証券コード：7388、以下「当社」）は、人生設計からお金の終活まで、お客さまの一生涯に起こるお金のことを無料でファイナンシャルプランナー（以下、「FP」）に相談できるワンランク上のお金の総合サービスとして、「マネードクタープレミア」を全国主要都市に展開してまいりました。本日、「ならファミリー店」のオープンをもって、2021年11月に掲げた「3年30店舗開設」の目標を達成したことをご報告いたします。

### 東日本に18店舗、西日本に12店舗を開設



【第1号店のコレド日本橋店】

当社は2009年の創業以来、保険代理業としてお客さまに寄り添い、どの地域にお住まいの方でも当社のファイナンシャルプランニングサービスを受けていただけるよう、全国での拠点拡大を進めてまいりました。2018年10月徳島県の拠点開設により、全国47都道府県への営業拠点開設を達成いたしました。その後、各都道府県への複数拠点開設を進め、2024年8月現在、165拠点、営業社員2,491名体制で全国のお客さま対応にあたっております。

当社FPは、ご自宅・近隣のカフェ・職場等、お客さまのご希望に合わせた場所に赴く訪問型FP相談を主体としておりますが、多様化するお客さまニーズを踏まえ、2021年11月に店舗型の「マネードクタープレミア」1号店をコレド日本橋に開設いたしました。開設と同時に「3年30店舗開設<sup>※</sup>」の目標を掲げ、精力的に出店を進め、本日30店舗目である「ならファミリー店」オープンにより、目標達成いたしました。

※3年：2022年11月期（2021年12月～2022年11月）～2024年11月期（2023年12月～2024年11月）

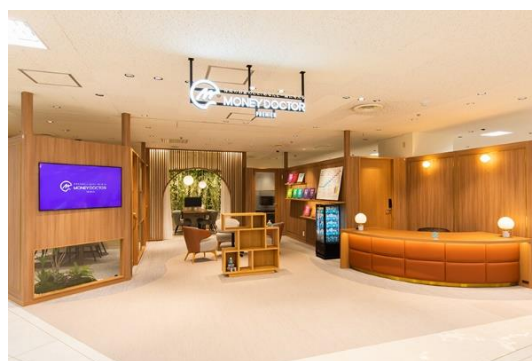
## 気軽にご来店いただけ、安心してご相談できる店舗づくりを実現

マネードクタープレミアは、地域にお住まいの皆さまに寄り添い、気軽にお越しいただける「お金の相談場所」として、お客さまのお悩みに合わせた金融アドバイスをご提案しております。全店で安心してご来店いただける店舗づくりを実現しております。



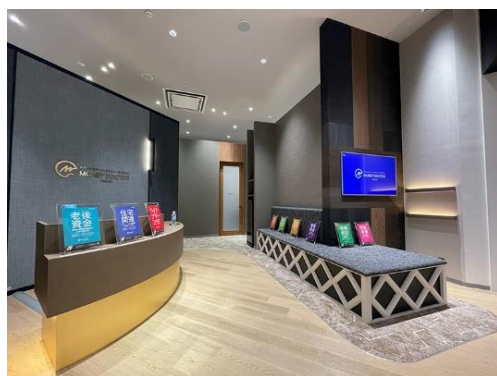
### 【横浜ランドマークプラザ店】

横浜赤レンガ倉庫をイメージし、レンガ造りを基調とした外装であたたかみを演出。



### 【札幌東急店】

創業 50 年を超える歴史ある「東急百貨店さっぽろ店」に北海道第 1 号店を出店。



### 【倉敷店】

倉敷の観光名所「美観地区」の特長である土蔵造・なまこ壁をイメージし、現代的なデザインに。



### 【大名古屋ビルヂング店】

「お金の情報収集の場」としてお役立ていただきたいという願いを含め、内装コンセプトは「マネーライブラリー」に。

## 【マネードクタープレミアのこだわり】

### 1. 集客力のある百貨店やショッピングモールに出店

全国の皆さまにサービスをお届けするためには、「マネードクター」の名を知っていただくことが重要だと考え、利便性が高く、集客を見込める大型商業施設に出店しています。ブランディング効果により認知度が高まることを期待しています。

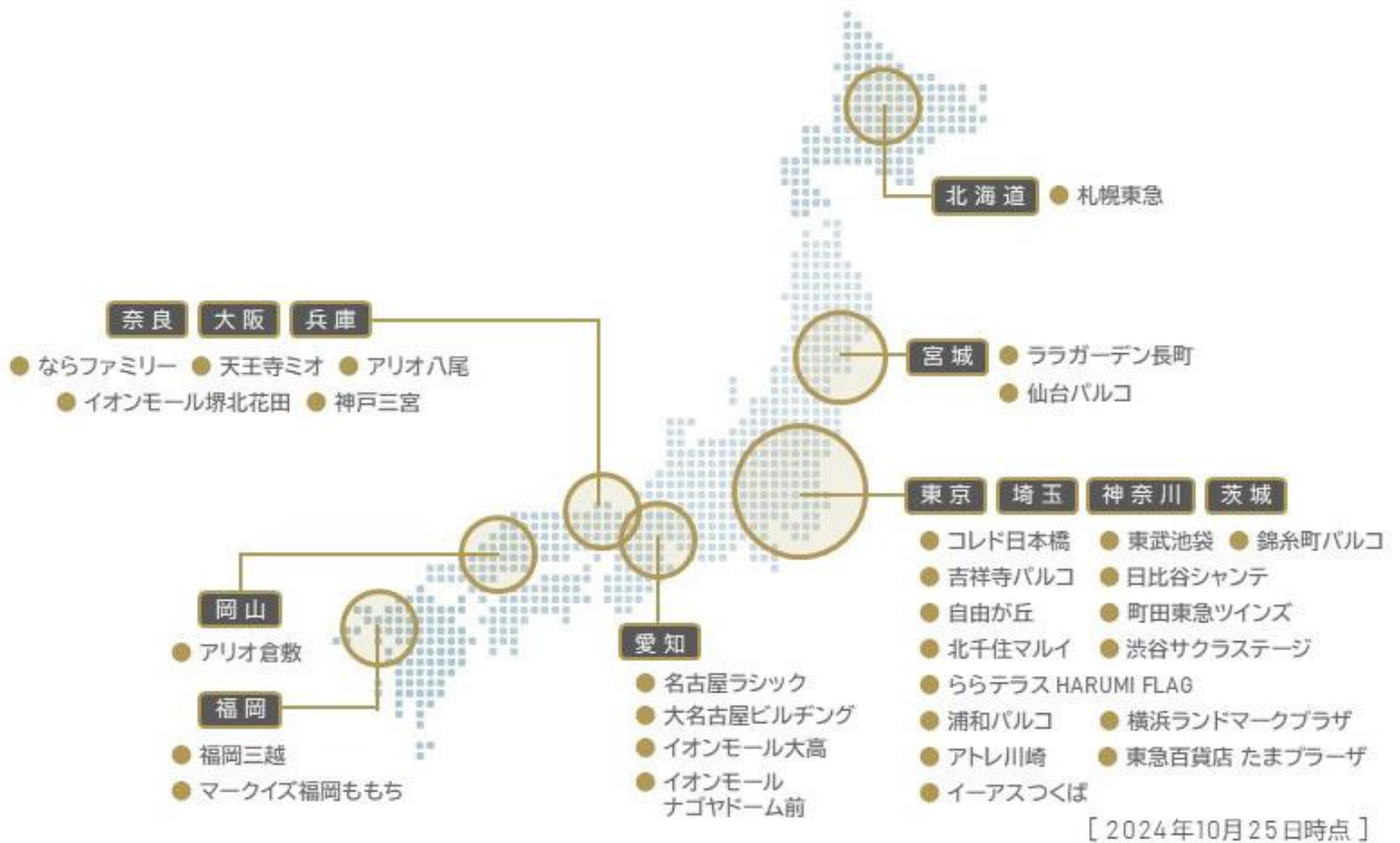
### 2. 「安心感」のある「上質な空間」を演出したこだわりの内装

当社のサービスは、保険だけでなくお金全般と多岐にわたるため、リラックスできる「安心感」とともにプライベートバンクのような「上質な空間」を意識した内装にしております。各店にコンセプトを持たせ他店との差別化を図っているため、店舗ごとに異なるカラーをお楽しみいただけます。

### 3. 個室を完備

大切なお客さまの人生や夢、お金のことなど相談内容はデリケートな話に及ぶこともありますので、全店プライバシーに配慮した個室をご用意しております。お客さまには「ゆったりくつろぎながら相談できる」と好評をいただいております。また、小さなお子さま連れのお客さまも気兼ねなくご利用いただけます。

## 全国のマネードクタープレミア出店エリア



マネードクタープレミア <https://fp-moneydoctor.com/lp/premier/>

## 日本中の金融リテラシー向上のために

### 【店舗開発責任者の言葉】

第1号店を出店した2021年11月以降、当社にもさまざまな変化がありました。最たるものとして、2022年9月の東京証券取引所グロース市場上場（その後2023年9月にプライム市場に区分変更）がありますが、これにより当社の社会への責任が一層高まったことを実感しております。一人ひとりのお客さまに向き合うだけでなく、日本中の金融リテラシー向上を実現することが当社代表黒木の夢であり、それを実践していくのが各拠点のFP、またマネードクタープレミアのFPの務めです。

出店に至るまでには、マーケット・施設・区画・タイミング・人等、いくつもの条件を揃える必要があり、この3年間多くの困難もありました。しかし、関わってくださった皆さま方の多大なるご協力のおかげで「3年30店舗」という大きな目標を成し遂げることができました。ファーストステップを達成し、次なる目標は「長く愛され続ける店」に育てていくことです。ご協力いただいた皆さま方の想いものせて、多くのお客さまに「マネードクタープレミア」に相談してよかったと笑顔になっていただけるよう、スタッフ一同、誠心誠意努めてまいります。

## マネードクタープレミアとは

老後資金や資産形成、将来へ向けた貯蓄計画など、人生に必要となる「お金」に関することをファイナンシャルプランナー（FP）に無料で相談できるサービスです。さまざまなお金に関するお悩みを解決できるよう、お客さまごとのライフプランに合わせて FP がアドバイスいたします。専門家の知見が必要なご相談には、FP が連携し、税理士や司法書士などをご紹介します。

マネードクタープレミアでは、遠方のご家族とも大画面で接続できるオンラインブース（個室）など、すべてのお客さまに落ち着いた雰囲気の中で相談いただける、上質な空間をご用意しております。

## 株式会社 F P パートナーについて

### 【会社概要】

社名：株式会社 F P パートナー

本社所在地：東京都文京区後楽 1-5-3 後楽国際ビルディング 5F

代表者：代表取締役社長黒木勉

事業内容：保険代理業、金融商品仲介業、金融商品に関するファイナンシャル・プランニング業務

設立：2009年12月

HP：「F P パートナー」<https://fpp.jp/>

「マネードクター」<https://fp-moneydoctor.com/>

<当リリースに関するお問い合わせは Email もしくはお問い合わせフォームからお願いいたします。>

株式会社 F P パートナー 広報担当 Email：[public-relations\\_sec@fpp.jp](mailto:public-relations_sec@fpp.jp)

お問い合わせフォーム：<https://fpp.jp/contact/>