

各位

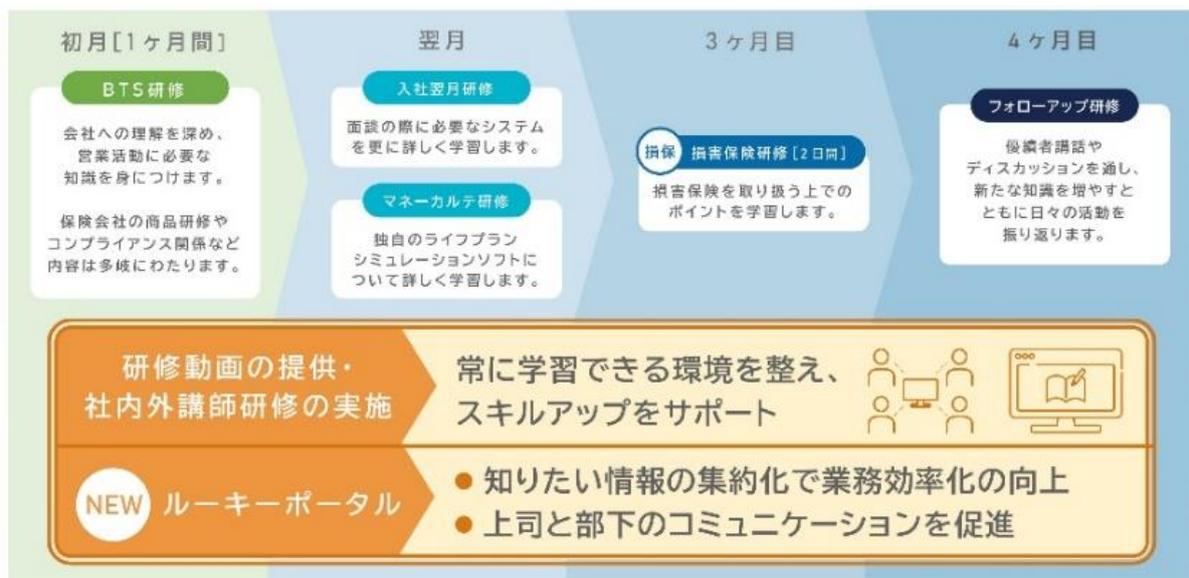
新入社員支援サイト「ルーキーポータル」を開設 ～ 未経験者の早期育成を目的として教育制度を拡充 ～

無料FP相談サービス「マネードクター」を運営する株式会社FPパートナー（本社：東京都文京区、代表取締役社長：黒木 勉、証券コード：7388、以下「当社」）は、当社成長の柱として、積極的な採用に取り組んでおります。近年、業界未経験者の入社も増加しているため、教育制度を整え、会社全体で人材育成に取り組むことを目的とし、2024年9月に新入社員支援サイト「ルーキーポータル」を開設いたしました。

全国均一で受けられる教育制度

全国に拠点を構える当社は、日本中どの地域においてもお客さまに均一のファイナンシャルプランニングサービスを提供できるよう、各地で積極的な採用と育成に取り組んでおります。近年では異業種の営業経験者だけでなく、消防士・看護師といった専門職からの転職も含め、業界未経験者の入社が増加傾向にあります。業界経験の有無を問わず、お客さま対応をするファイナンシャルプランナー（FP）として、プロフェッショナルへの成長を後押しすることを目的とし、全国の拠点からいつでもアクセス可能な新入社員支援サイト「ルーキーポータル」を開設いたしました。

FPパートナーの教育体制 研修の流れ



ルーキーポータルは、営業現場で長年支社長を務めた社員が開発に携わりました。多数のシステムの取扱方法や専門用語の解説など、新入社員の障壁になりやすいステップを丁寧に解説するとともに、知りたい情報を一か所に集約したことで、業務や自己研鑽の効率向上が見込まれます。使用した社員からは、「自分の業務が可視化できて効率的」「情報が集約されていて負担が軽減した」といったポジティブな声があがっています。

また、新入社員だけでなく既存社員の振り返りや、上長と部下とのコミュニケーションツールとしても活用でき、会社全体の生産性向上が期待できます。既に「部下の面談予定確認と進捗管理がルーキーポータル内で完結するのでフォローしやすくなった」といった声も聞かれており、今後においても使用した社員の声をもとに、随時ブラッシュアップを図っていく予定です。当社は、社員の育成体制を拠点単位ではなく、会社全体で整備することで、お客さまのご面談満足度の向上につなげてまいります。

(参考)

[成長の柱となる営業社員採用強化のため「マネードクター 営業社員採用サイト」リニューアル ～公開後 1.5 か月で応募者数が倍増～ \(fpp.jp\)](#)

ルーキーポータル コンテンツ内容と目的

- ・各部門からの情報を一か所に集約することによる業務効率化
- ・研修内容の振り返りコンテンツにより、各自の反復勉強に役立つ
- ・社内外のシステムやルールに関するマニュアルを整備することで、インシデントの予防
- ・困ったときの社内問い合わせ窓口の一覧化により、社員の心理的安全性の確保
- ・週ごとのスケジュールやチェックリストの可視化により、チーム内でフォローし合うことが可能
- ・上司と部下が同じツールを使用することで、コミュニケーション活性化

マネードクターとは

「マネードクター」とは、保険相談・資産運用・貯蓄方法・教育資金・住宅ローン・相続対策等、お金に関するあらゆることを当社所属のファイナンシャルプランナー（FP）に無料で何度でもご相談いただけるサービスです。お客さまのライフプランをもとに、適切なアドバイスをしてまいります。

また、地域に根差したサービスの提供ができるよう、全国 47 都道府県に拠点展開しております。システムセキュリティ体制や顧客情報の安全管理体制も整備しておりますので、安心してご相談いただけます。

マネードクターはお一人おひとりの人生を豊かにする一生のパートナーです。

株式会社 F P パートナーについて

【会社概要】

社名：株式会社 F P パートナー

本社所在地：東京都文京区後楽 1-5-3 後楽国際ビルディング 5F

代表者：代表取締役社長 黒木 勉

事業内容：保険代理業、金融商品仲介業、金融商品に関するファイナンシャル・プランニング業務

設立：2009年12月

HP：「F P パートナー」<https://fpp.jp/contact/>

「マネードクター」 <https://fp-moneydoctor.com/>

<当リリースに関するお問い合わせは Email もしくはお問い合わせフォームからお願いいたします。>

株式会社 F P パートナー 広報担当 Email：public-relations_sec@fpp.jp

お問い合わせフォーム：<https://fpp.jp/contact/>