

2023年6月12日

各 位

会社名：フォースタートアップス株式会社

代表者：代表取締役社長 志水 雄一郎

(東証グロース市場 証券コード：7089)

問い合わせ先 担当者： 取締役兼コーポレート本部長 菊池 烈

電話番号：03（6893）0650

**2023 年 5 月 31 日開催の個人投資家向けオンライン会社説明会における
質疑応答の概要**

2023 年 5 月 31 日(水)に開催いたしました個人投資家向けオンライン会社説明会にて、ご質問をいただいておりますが、時間内に回答できなかった内容につきまして、下記のとおり回答いたします。

なお、ご理解いただきやすいよう、一部内容の加筆・修正を行っております点、ご容赦ください。

質問 1

自社ファンドが拡大することによって、ほかの VC から競合と捉えられて、STARTUP DB 等の事業運営に影響が出る可能性はありますか？

<回答>

当社は VC 事業で収益を上げるビジネスモデルではなく、タレントエージェンシーとのシナジー創出を目的としております。当社ファンドは、ほかの VC と競争する関係ではないことから、ご指摘のような影響は特に見込んでおりません。

質問 2

新卒採用の比率を高めると、業績に貢献するまでの時間がかかります。新卒採用をする具体的なメリットと、今後の新卒と中途の採用比率はどの程度でお考えでしょうか？

<回答>

新卒採用を行うメリットは、2 点あります。1 点目は、中途採用では獲得が難しい優秀な人材を獲得できることであると考えております。個人差はあるものの、新卒社員が早い段階

からハイパフォーマーとして活躍しているケースもありますので、新卒採用市場での優秀な人材の獲得は必要と考えております。2点目は、会社の文化や社風に馴染みやすいため、育成の観点でメリットがあるものと考えております。

新卒・中途採用の割合ですが、明確な方針は決めておらず、バランスをとりながら採用活動を進めていく方針です。

質問 3

説明資料の 28 ページ「2024 年 3 月期フォースタートアップスの支援領域」に「新ブランド立ち上げも想定」との記載があります。この新ブランドとはどのようなものでしょうか。

<回答>

本件は、現時点で未決定事項であるため詳細をご回答いたしかねますが、2024 年 3 月期の重点方針である「Pre-IPO マーケットでのシェア・顧客の拡大」を担う新しいブランドの立ち上げを検討しております。

質問 4

今期のオープンイノベーション事業の売上は、全体売上の何%を想定されていますか。

<回答>

計画におけるタレントエージェンシー・オープンイノベーションの比率は開示しておりませんが、タレントエージェンシーを取り巻く環境は厳しいものでありますが、オープンイノベーションにおいては政府によるスタートアップ支援政策の追い風を若干受けていること等も踏まえて、高い成長率での売上高成長を目指していければと考えております。

質問 5

2023 年 3 月のユーザベース社稲垣氏との対談記事で、ユーザベース社との協力について言及されていますが、具体的な取組み事例等がありますか？

<回答>

現時点でご回答できる情報はございませんが、引き続き、スタートアップを取り巻く各社様とともにスタートアップエコシステムの構築を推進できればと考えております。

質問 6

スタートアップ界限で人材需要が高いポジションはどの分野の人材になるのでしょうか。

<回答>

スタートアップ各社でニーズはそれぞれ異なりますが、大企業向けの営業活動ができる人材や CFO をはじめとする経営人材のニーズは高いです。

また、スタートアップに限らず、エンジニア人材はニーズが高い状況が続いております。

補足事項

投資情報メディアにて当社のキーワードに「人材派遣」というワードがありますが、人材派遣業はやられているのでしょうか。

<回答>

現時点で人材派遣業は行っておりません。人材関連ビジネスにおいては、人材紹介業いわゆる転職支援のみを行っております。

一方で、親会社の株式会社ウィルグループにおいては、人材派遣業を行っております。

以上