



フォースタートアップス
個人投資家向け説明会
(コード：7089)

2023.5.31



*Startups First
Be a Talent
The Team*

会社概要／ビジネスモデル

Mission

(共に)進化の中心へ

Vision

for Startups

Value

*Startups First
Be a Talent
The Team*

会社名 フォースタートアップス株式会社

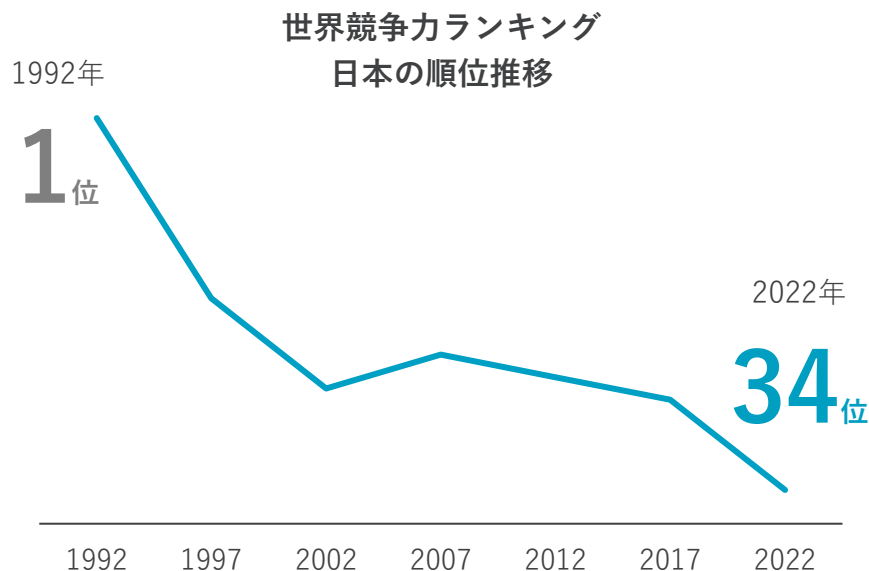
英文社名 for Startups, Inc.

設立	2016年 9 月	事業内容	成長産業支援 -タレントエージェンシー&オープンイノベーション事業 -ベンチャーキャピタル事業
本社所在地	東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー 36F	取引先企業数	700社以上
(サテライトオフィス)	CIC Tokyo 東京都港区虎ノ門 1-17-1虎ノ門ヒルズビジネスタワー 15階	職業紹介許可番号	13-ユ-307946
正社員数	185名 (2022年5月1日時点)	グループ会社	フォースタートアップスキャピタル合同会社 (100%子会社)
資本金	2億26百万円 (2023年3月末)		

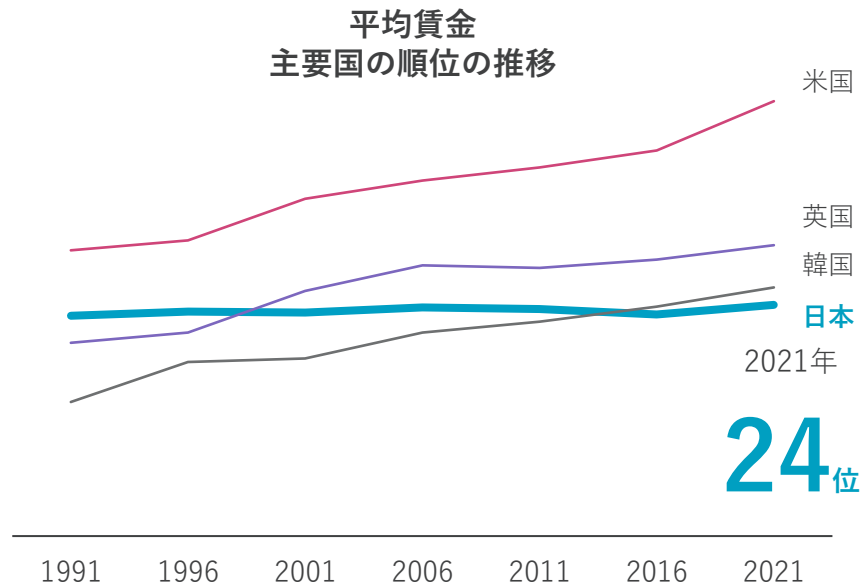
- 2013.4 ウィルグループ子会社セントメディア（現:株式会社ウィルオブ・ワーク）のネットジンザイバンク事業部発足
- 2016.9 会社分割により、株式会社ネットジンザイバンクを新設（ウィルグループ100%出資子会社）
- 2018.3 フォースタートアップス株式会社に社名変更
- 2020.3 東京証券取引所マザーズに上場（証券コード 7089）
- 2021.5 フォースタートアップスキャピタル合同会社設立（当社100%子会社）
- 2021.8 フォースタートアップス1号投資事業有限責任組合設立
- 2022.4 東京証券取引所の市場再編に伴い、マザーズからグロース市場に移行

日本が直面する社会課題

日本は、国際競争力が年々低下し、2022年は34位と30年で順位を大きく下げている
また平均賃金が30年間上昇しない状況が続く



IMD世界競争力ランキングより当社作成



OECD (2022), "Average annual wages", OECD Employment and Labour Market Statistics (database)

スタートアップ支援が必要な理由

スタートアップは、雇用創出・所得拡大・国の財政を支える成長ドライバーになりうる
日本においてはスタートアップを生み出すエコシステムが弱く、課題である

01 なぜスタートアップなのか

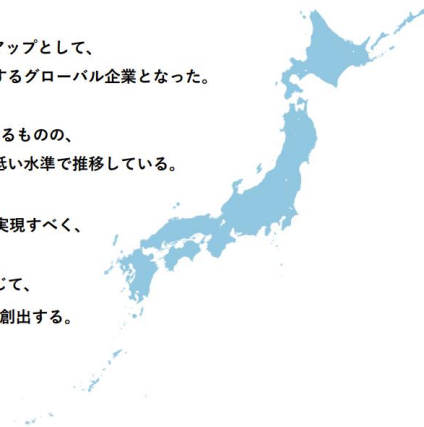


スタートアップこそ、 課題解決と経済成長を担うキープレイヤーである。

我が国を代表する電機メーカーや自動車メーカーも、
戦後直後に、20代、30代の若者が創業したスタートアップとして、
その歴史をスタートさせ、その後、日本経済をけん引するグローバル企業となった。

しかし、2023年現在、多様な挑戦者は生まれてきているものの、
開業率やユニコーン企業数は、米国や欧州に比べ、低い水準で推移している。

そこで、戦後の創業期に次ぐ、**第二の創業ブーム**を実現すべく、
スタートアップの起業や規模拡大・成長の加速、
既存大企業によるオープンイノベーションの推進を通じて、
日本に**スタートアップを生み育むエコシステム**を創出する。



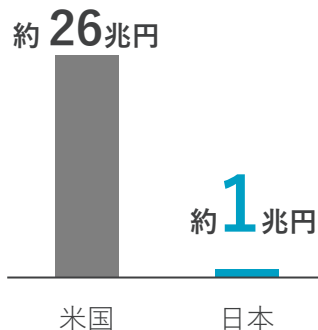
2

出所：経済産業省
『スタートアップ育成に向けた政府の取り組み—スタートアップの力で 社会課題解決と経済成長を加速する』

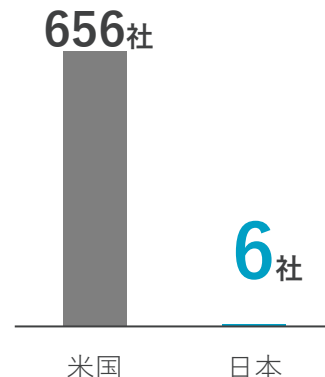
◀2022年に「スタートアップ支援」が国の重要な政策の1つとなり、
経済産業省を中心に積極的な情報発信がされるように。

▼日本のスタートアップエコシステムは米国と比べて極小である

スタートアップ資金調達額
(2022年)



ユニコーン企業数
(2023年4月時点)



出所) 米国：CB Insights 2022 State of Venture Report
日本：STARTUP DB 為替は2022年12月末日現在の値

出所) 米国：CB Insights The Complete List Of Unicorn Companies (As of April 2023)
*ユニコーン企業：評価額10億ドル以上の企業

【外部環境】日本の国家戦略としての重要な柱『スタートアップ支援』

政府の骨太方針の重要な柱として、スタートアップエコシステムの強化が掲げられた
2027年度にスタートアップ投資額10兆円が目標とされる

骨太方針

2022年度(令和4年度)補正予算

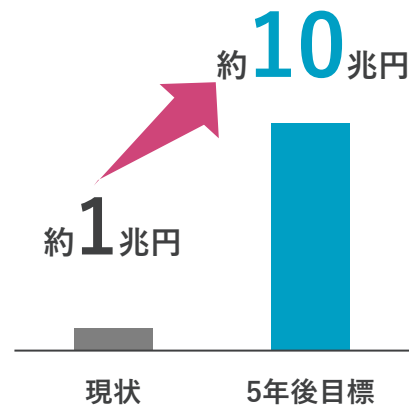
<約1兆円規模の補正予算>

スタートアップ支援が
明確に打ち出される

スタートアップ育成5か年計画 3本の柱

- ① スタートアップ創出に向けた人材・ネットワークの構築
- ② スタートアップのための資金供給の強化と出口戦略の多様化
- ③ オープンイノベーションの推進

スタートアップ投資額



スタートアップ支援は国策である

成長企業に資本を集中させ、持続的成長のためのエコシステムを形成

シリコンバレーのエコシステム要素を参考に、成長産業支援事業を推進

米国シリコンバレーのテックエコシステム6つの要素

Human Capital
人的資本

Strong Corporate Environment
強い企業環境

Strong University System
強力な大学システム

Financial Capital
金融資本

Adequate Infrastructure
充実したスタートアップ支援体制

Culture Conducive to Innovation
イノベーションを促進する文化

当社の注力領域：成長産業支援事業

人材

タレントエージェンシー

産学官連携・エコシステム

オープンイノベーション

資金

ベンチャーキャピタル

*出所 “Stars Aligning: How Southern California Could Be the Next Great Tech Ecosystem MARCH 20, 2018” <https://www.bcg.com/publications/2018/stars-aligning-southern-california-next-great-tech-ecosystem>

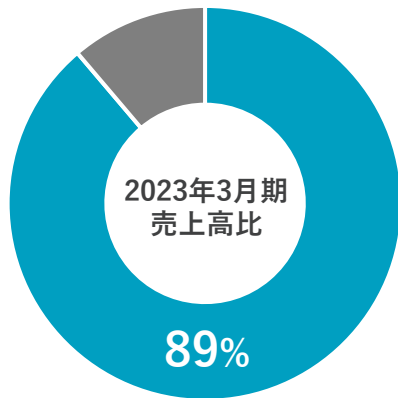
JETRO調査レポート「南カリフォルニアのスタートアップ・エコシステム（ロサンゼルス（シリコンビーチ）、サンディエゴ、アーバイン）（2020年4月）」 <https://www.jetro.go.jp/world/reports/2020/02/03dcf4dbb17e3f7c.html>

フォースタートアップスの『成長産業支援事業』概要

タレントエージェンシー&オープンイノベーション事業

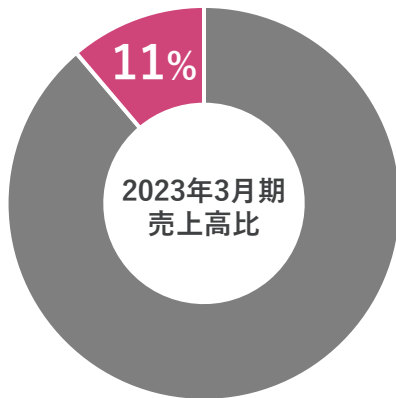
ベンチャーキャピタル事業

タレントエージェンシー



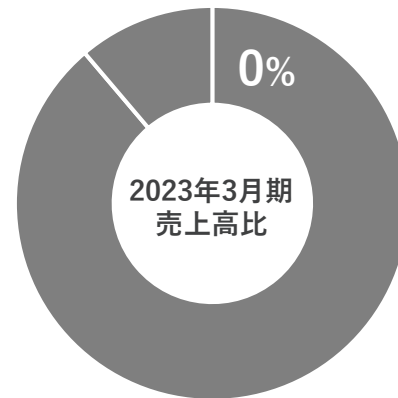
- ・ 起業支援サービス
- ・ 人材紹介サービス

オープンイノベーション

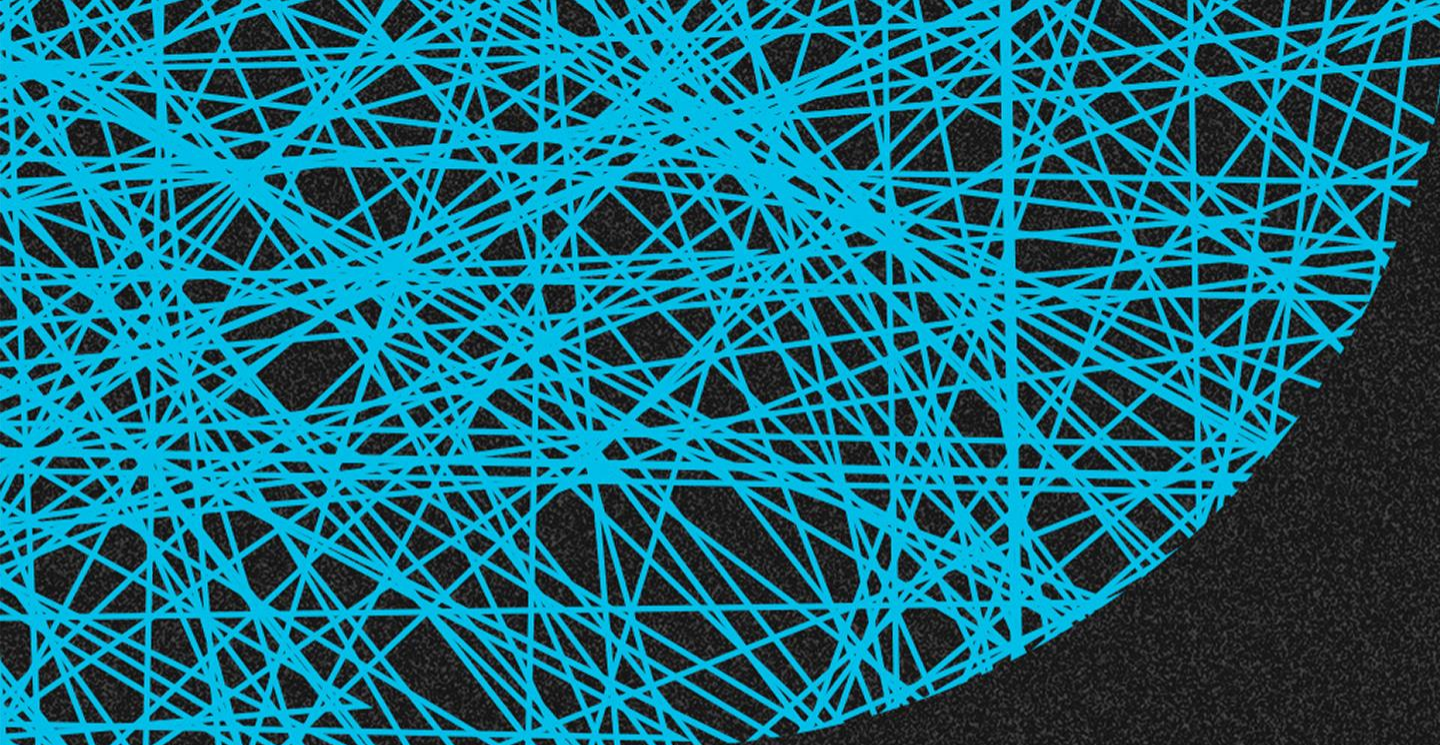


- ・ STARTUP DB
- ・ Public Affairs
- ・ 資金調達支援

ベンチャーキャピタル



- ・ スタートアップ投資



Talent Agency

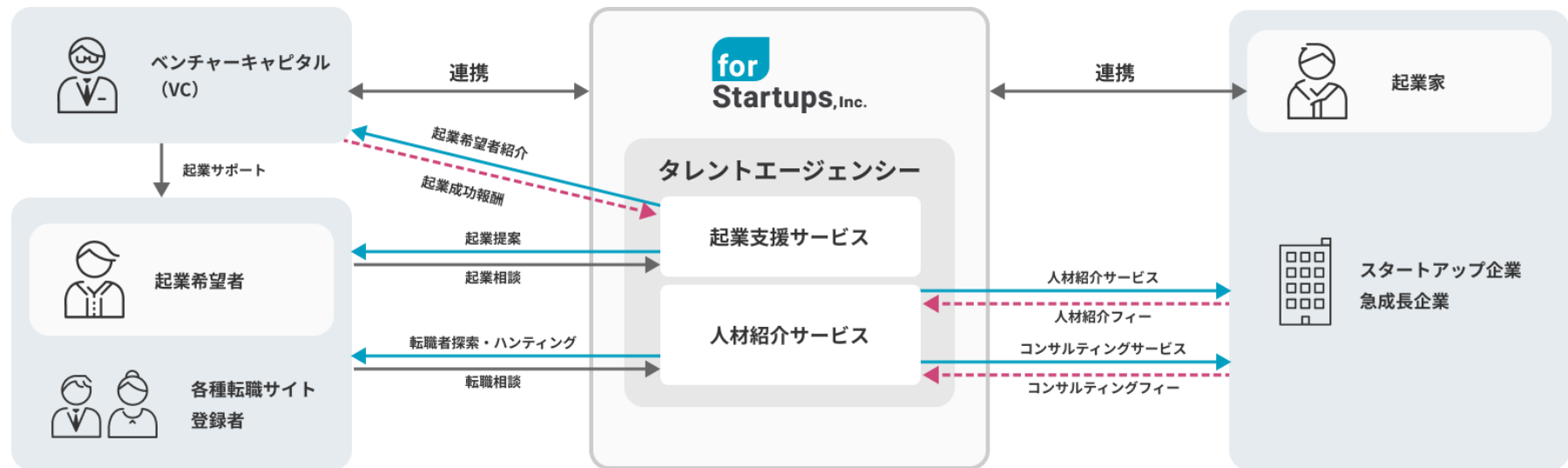
タレントエージェンシーサービス

【タレントエージェンシー】ビジネスモデル

起業支援：当社グループ紹介経由で起業に至った場合の成功報酬

人材紹介：スタートアップ企業等への人材紹介の成功報酬

コンサルティング：月額固定報酬。スタートアップ各社の採用戦略を強力に支援



← 役務提供の流れ

← 手数料、報酬等の支払

VCや大学と連携して、スタートアップ起業家を創出

VC
連携

★☆☆ YOURMYSTAR

ユアマイスター / 星野貴之 CEO (楽天出身) / 2016年8月設立
日本最大級のサービスECプラットフォーム運営

 Graffer

グラファー / 石井 大地 CEO (リクルート出身) / 2017年7月設立
行政サービスのデジタル改革推進

TERASS

TERASS / 江口亮介 CEO (マッキンゼー出身) / 2019年4月設立
不動産ITサービス運営

 NABLA
Mobility

NABLA Mobility / 田中 辰治 代表取締役社長 (BCG出身) / 2021年4月設立
航空機業界の効率改善、地球全体の脱炭素に貢献するソリューションを、AIやデータを活用して提供

 Yuimedi

Yuimedi / グライムス 英美里 代表取締役社長 (マッキンゼー出身) / 2020年11月設立
医療のリアルワールドデータ*を用いた研究をデジタルソリューションでサポート

*リアルワールドデータ (RWD) とはレセプトデータや電子カルテデータ、DPCデータ等、臨床現場で得られる診療行為に基づく匿名化された医療ビッグデータ

大学
連携

 Blue Practice

Blue Practice / 鈴木 宏治 代表取締役社長 (日本IBM出身) / 2019年2月設立
医療シミュレータの開発・製造・販売

【タレントエージェンシー】人材紹介支援実績

国内の名だたるスタートアップ・成長企業に対し、多数の支援実績を有する

未
上
場
企
業

人
材
支
援
中
上
場
し
た
企
業



※米国法人がNASDAQ市場へSPAC上場

出資済 フォースタートアップス株式会社による出資

投資済 フォースタートアップスキャピタル合同会社によるファンド投資

【タレントエージェンシー】スタートアップの成長戦略に合う人材支援

スタートアップ各社の戦略や文化を理解し、成長に必要な人材を支援できることが当社の強み



株式会社カケハシ

2016年3月設立。

合計資金調達金額*150億円

人材＆資金のハイブリッドキャピタルで支援
社員の約4分の1(約70名)が当社経由で入社

セーフィー株式会社(グロス：4375)

2014年10月設立。2021年9月上場

部門長クラス6名をはじめ約30名を支援
当社提案を起点にポストを用意し採用した人材も



株式会社タイミー

2017年8月設立。

合計資金調達金額*272億円(※デット含む)

CFO支援により当社の介入価値を実感して頂き、
社員の5分の1(累計65名)を当社から支援

株式会社ココナラ(グロス：4176)

2012年1月設立。2021年3月上場

現代表取締役社長CEO鈴木氏をCOOとして支援
マネージャーの半数弱が当社経由で入社



【タレントエージェンシー】CxO・ハイレイヤー人材の支援実績

多くのCxO・経営幹部層を支援実績をもつ。オウンドメディアにて「働き方の軸」を公開

EVANGE (エヴァンジェ)

<https://evange.jp/>

当社がご支援した**CXO・経営幹部層**の
代表的な支援事例をご紹介しているオウンドメディア



*ココナラ社の鈴木 歩氏は、COOとして支援後、2020年9月にCEOに就任
*ヤプリー社の山本 崇博氏は、CMOとして支援後、2023年1月に取締役執行役員COOに就任

HEROES (ヒーローズ)

https://note.com/forstartups_ep/

当社のエンジニア支援チームがご支援した**エンジニア**の
代表的な支援事例をご紹介しているオウンドメディア



READYFOR株式会社
エンジニアリングマネージャー
岡村 謙氏

株式会社ブレイド
エンジニア
安海 悠太氏

株式会社Mobility Technologies
エンジニア
金 志妍氏



株式会社ココナラ
バックエンド開発グループ Group
Manager
江口 桐土氏

株式会社バニッシュ・スタンダード
エンジニア
大竹将司氏

株式会社SmartHR
情報セキュリティマネジメント担当
桑原 良二氏
セキュリティエンジニア 岩田 季之氏

Open Innovation

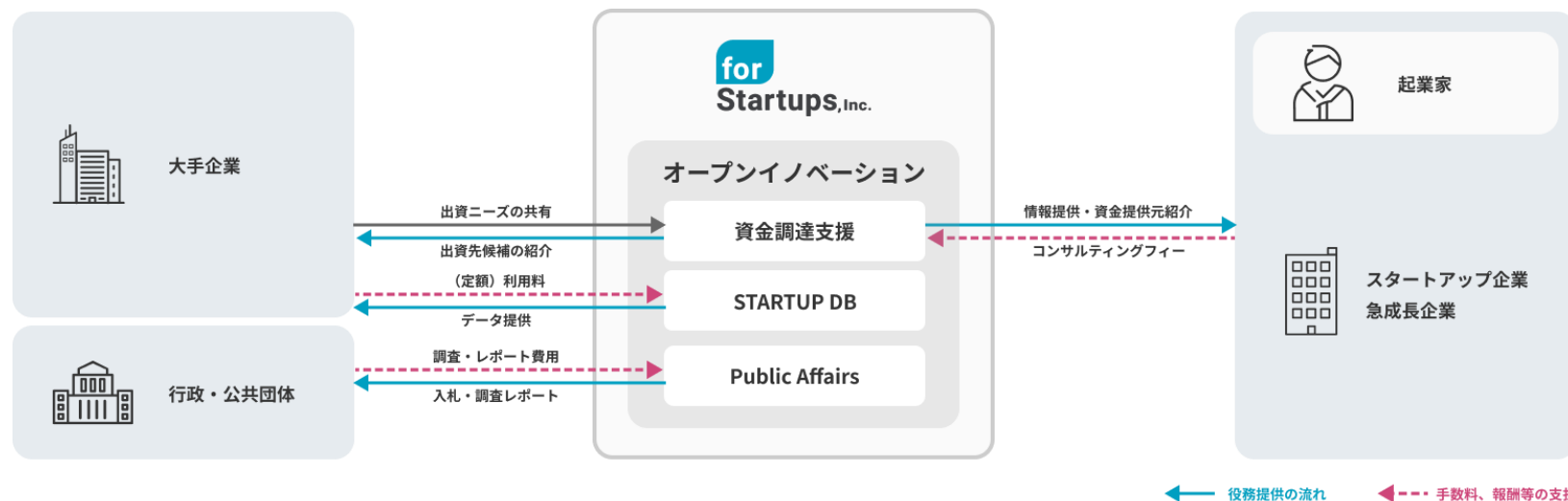
オープンイノベーションサービス

【オープンイノベーション】ビジネスモデル

資金調達支援：スタートアップ企業等から調達金額に応じた手数料収入

STARTUP DB：データ利用料収入

Public Affairs：スタートアップの政策支援事業。行政・公共団体のスタートアップ関連事業を受託*



*作業を一部を外注する場合、
外注費用が発生する場合があります

資金調達支援は大企業やCVCとスタートアップ企業との資本業務提携のマッチングを支援

【主な支援事例】



株式会社Luup×NOBUNAGAキャピタルブリッジ株式会社

- 株式会社十六銀行の投資専門子会社、NOBUNAGAキャピタルブリッジ株式会社から出資
- 今後の地方展開におけるモデルケースともなる協業を開始



株式会社iYell×SREホールディングス株式会社

- ソニーグループのSREホールディングス株式会社から出資
- 不動産×金融の領域におけるDXを推進する協業を開始



株式会社エアロネクスト×JA三井リース株式会社

- 農林中央金庫と三井物産を主要株主に持つJA三井リース株式会社から出資
- ファイナンススキームを活用した配送インフラ実現に向けた協業を開始



株式会社WizWe×エムスリー株式会社

- 日本を代表するメガベンチャーであるエムスリー株式会社から出資
- 未病、予防領域での価値創出に向けて協業を開始

【オープンイノベーション】STARTUP DB

18,000社以上のスタートアップ情報を集約した国内最大級の情報プラットフォーム

情報開示が義務化されていない未公開企業の情報を集約し、市場全体を可視化



スタートアップとの事業創造をサポートする「ENTERPRISE」を2021年7月にリリース

メディア掲載実績・情報提供

テレビ朝日	週刊ダイヤモンド	日本経済新聞	Bloomberg
会社四季報	日経ヴェリタス	読売新聞	DIAMOND SIGNAL
Forbes Japan	月刊金融ジャーナル	日刊工業新聞	CNET Japan
日経ビジネス	月間事業構想	週刊東洋経済	Yahoo!ニュース

海外

世界最大級のベンチャーデータベース「Crunchbase」と業務提携

crunchbase

政府・公共団体

内閣府やNEDO（国立研究開発法人）事業との連携等

学術研究

東京大学、東京工業大学、早稲田大学
名古屋市立大学、東北学院大学、
関西学院大学、大阪大学 等

金融機関

SMBCグループと業務提携



【オープンイノベーション】STARTUP DBを活用した情報発信強化



STARTUP DB MAGAZINE

スタートアップ関連のニュースを定期的に発信
＜独自のデータ分析や企業取材により得られた情報を掲載＞

- ・ TV番組・雑誌企画等での引用
- ・ 著名人を含むSNSでの投稿・シェア



世界時価総額ランキングTOP10 (1989年)

順位	企業名	時価総額 (億ドル)	国・地域名
1	NTT	1,639	日本
2	日本興業銀行	716	日本
3	住友銀行	696	日本
4	富士銀行	671	日本
5	第一勧業銀行	661	日本
6	IBM	647	アメリカ
7	三菱銀行	593	日本
8	Exxon	549	アメリカ
9	東京電力	545	日本
10	Royal Dutch Shell	544	イギリス

世界時価総額ランキングTOP10 (2023年)

順位	企業名	時価総額 (億ドル)	国・地域名
1	Apple	23,242	アメリカ
2	Saudi Aramco	18,641	サウジアラビア
3	Microsoft	18,559	アメリカ
4	Alphabet	11,452	アメリカ
5	Amazon.com	9,576	アメリカ
6	Berkshire Hathaway	6,763	アメリカ
7	Tesla	6,229	アメリカ
8	NVIDIA	5,728	アメリカ
9	UnitedHealth Group	4,525	アメリカ
10	Exxon Mobil	4,521	アメリカ

注1:2023年2月28日時点

注2:1989年のデータはダイヤモンド社のデータ (<https://diamond.jp/articles/-/177641?page=2>) を参照

注3:2023年のデータはWright Investors Service, Inc.のデータ (<https://www.corporateinformation.com/Top-100.aspx?topcase=b#/tophundred>) を参照

注4:小数点以下は四捨五入

注5:1USDに対し、次のレートでドル換算した。そのため参照元と順位が異なる場合がある。

3.75SAR 30.65TWD 6.93RMB 0.94EUR 7.03DKK 1,318.38KRW 0.94CHF 0.83GBP 3.67AED



【オープンイノベーション】Public Affairs－官公庁等との連携状況

Public Affairsにおいて、政府・官公庁・自治体・大学・経済団体等と連携を実施
今後、更なる連携を深め事業を通じてスタートアップエコシステムの発展に貢献

加盟団体

日本経済団体連合会（経団連）	会員、スタートアップ委員会企画部会/スタートアップ政策タスクフォース
新経済連盟（新経連）	会員
経済同友会	会員、ラウンドテーブル・クロスリーチ PT副委員長
日本ベンチャーキャピタル協会	会員、ベンチャーエコシステム委員

中央政府事業採択事例

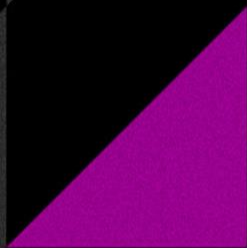
内閣府	「令和2年度スタートアップ・エコシステム海外発信調査」事業
経済産業省	J-Startup Supporters選定企業、経済産業省令和3年度「SHIFT(x)」事業 総合アドバイザー
NEDO	スタートアップ向け人材支援事業の取り組み状況に関する調査事業
JETRO	日本におけるスタートアップエコシステムを海外に発信するための調査及び広報活動

大学との連携事例

みちのくアカデミア発スタートアップ 共創プラットフォーム	東北・新潟の10大学で組成されたプラットフォーム。 東北から国内外の課題解決に資する大学発スタートアップの創出に協力機関として参画
---------------------------------	--

内閣府による「世界に伍するスタートアップ・エコシステム拠点形成戦略」に基づき選定されたスタートアップ・エコシステム8拠点のうち4拠点において連携

地方政府事業採択事例			
拠点都市	実施主体	年度	事業名
東京コンソーシアム	港区	2022年度	スタートアップ事業成長プログラム
Central Japan Startup Ecosystem Consortium	愛知県	2022年度	シンガポール国立大学連携事業
	浜松市	2021年度 2022年度	Next Innovator 育成事業
		2022年度	スタートアップ成長支援事業
大阪・京都・ひょうご神戸 コンソーシアム	関西広域連合	2021年度 2022年度	関西スタートアップ・エコシステム情報発信事業
	大阪産業局	2022年度	スタートアップ・コンソーシアム Exective Advisor
	一般社団法人京都 知恵産業創造の森	2022年度	Kyoto Launch Site インキュベーションプログラム事業
	京都市	2022年度	戦略的首都圏企業連携推進業務
広島地域イノベーション 戦略推進会議	広島県	2021年度	広島県ユニコーン創出基本計画等策定業務
		2022年度	ひろしまユニコーン10アクセラレーション業務



Venture Capital

ベンチャーキャピタル

【ベンチャーキャピタル】現時点で5社に投資

投資先はミドル・レイターステージのタレントエージェンシー支援先が中心
スタートアップ企業に対し、人材と資金の両面で支援を実行



for Startups Capital

投資先一覧



リテイルテック事業（リテイル業界のデジタルトランスフォーメーションに関する事業）

2015年12月設立

代表取締役

伊丹 順平



サービスECプラットフォーム事業（ハウスクリーニングやリペア等、サステナブル関連サービス産業のDX）

2016年8月設立

代表取締役

星野 貴之



クラウドファンディング事業、寄付・補助金マッチング事業

2014年7月設立

代表取締役

米良はるか、樋浦直樹



翻訳機及び翻訳に関するソフトウェアの企画開発、製造、利用許諾、販売

2022年2月設立

代表取締役

松田憲幸



医療関連サービスの開発・提供

2016年3月30日設立

代表取締役社長

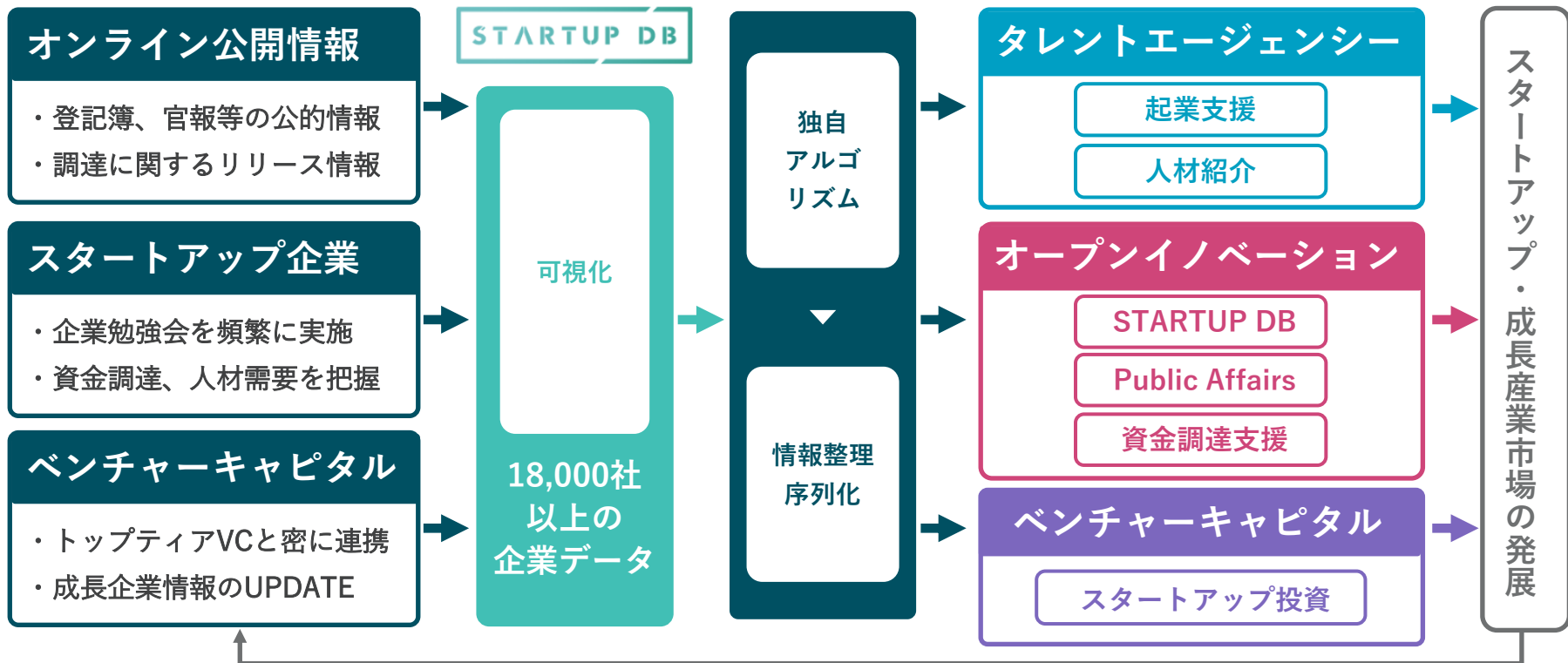
中尾 豊

代表取締役CEO

中川貴史

【強み】 成長産業支援のシナジーを創出するビジネスモデル

未公開の企業情報の可視化・序列化から戦略を推進できることが私たちの強み



市場の正しい把握に必要な多種多様な情報



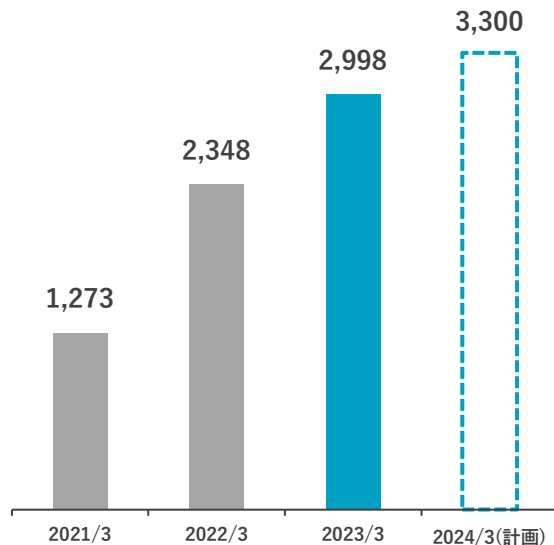
経営戦略

創業以来 7 期連続の増収を目指す

2024年3月期は足もとの事業環境をふまえ減益計画も、中長期の成長にフォーカスし採用を推進

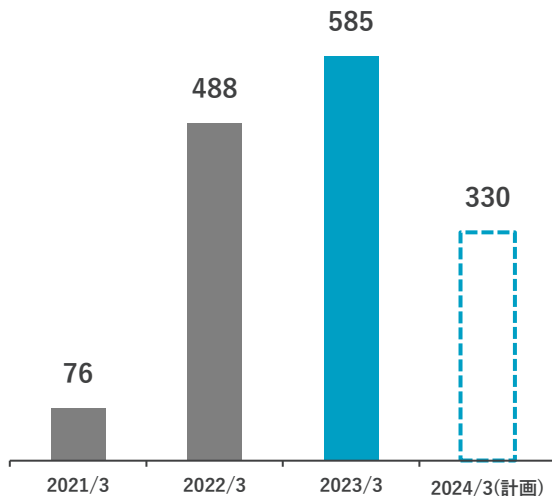
売上高

(百万円)



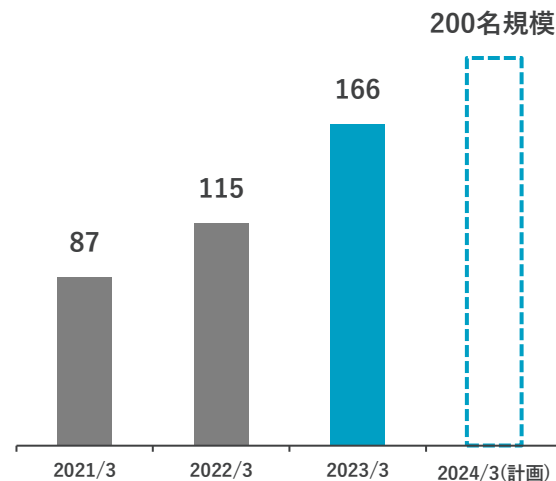
営業利益

(百万円)



社員数

(名)

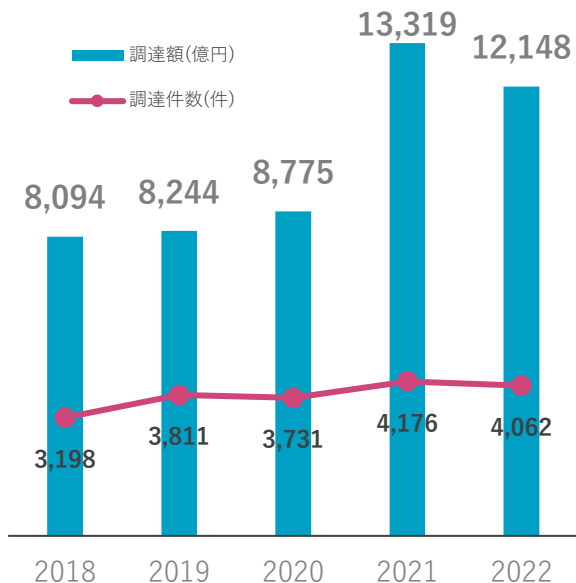


【スタートアップを取り巻く環境】 資金調達市場の動向

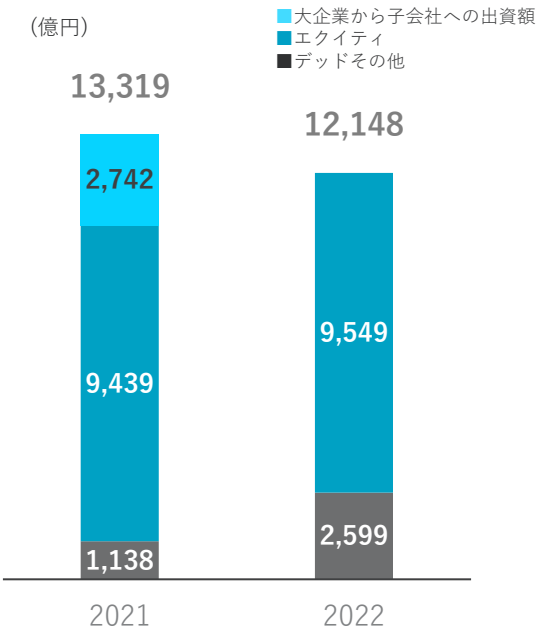
2022年の資金調達金額は前年と同水準で伸び悩み、直近3ヶ月では急減している
スタートアップはコスト調整等に対応しており、採用コストの抑制トレンドが続いている

年間合計資金調達金額 / 調達件数の推移

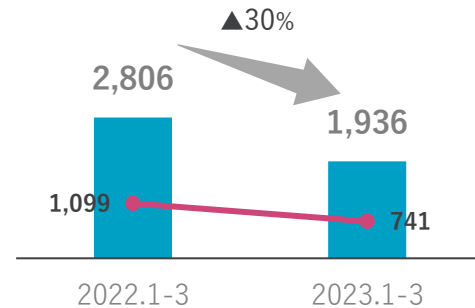
※デットによる調達等を含む



2021/2022年比較



2023年1-3月の状況



参照：STARTUP DB ※2023/4/27時点

政府のスタートアップ支援に関する各種施策に基づき、ヒトの支援領域にリソースを集中投下
特に、Pre-IPOマーケットの人材紹介シェアで『圧倒的No.1』を目指す

		スタートアップ育成5カ年計画 3つの柱		
●・▲：既存領域		ヒト	カネ	オープンイノベーション
領域	起業	●	●	—
	Pre-IPO	●	●	●
	Post-IPO	▲	—	●
	研究開発型スタートアップ	▲	—	●
	地方創生	—	—	●
	グローバル	—	—	●

集中領域

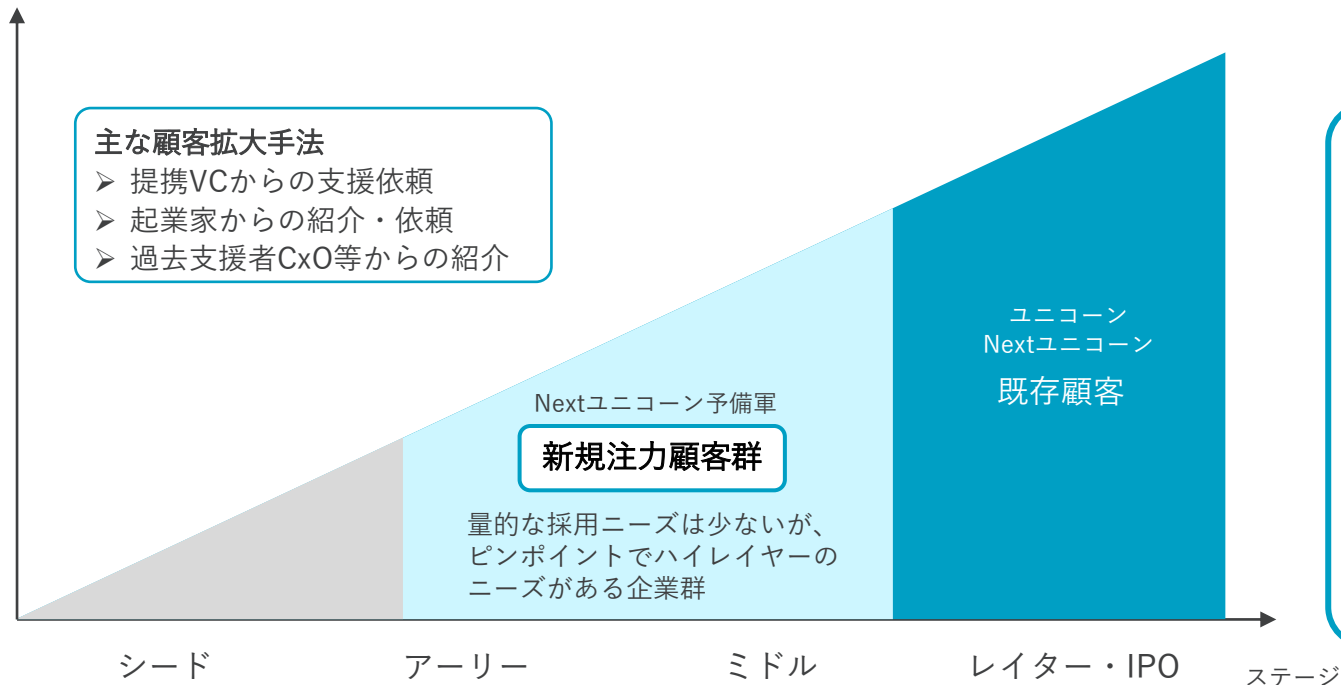
最重要領域は「ヒト」

- 『人の無限大の可能性を最も信じた事業創造・社会創造・未来創造』がテーマ
- 付加価値と利益率の高い領域に経営資源を集中
- 既存のPre-IPOスタートアップ領域については顧客層を広げて支援を行い、シェアを確立する
→ 『圧倒的No.1』だからこそできるVCやオープンイノベーションへの波及をも視野にいれる
- 新ブランド立ち上げも想定

【タレントエージェンシー】Pre-IPOスタートアップの顧客拡大

直近は社内リソースの観点から、レイターステージの厳選顧客への支援を中心に行っていた
人員増加を背景に、次のユニコーン企業になりうるチームを支援するための『種まき』を進める

事業規模（採用ニーズ）



フォースタートアップスの強み
自分たちの力で市場を創れる

アーリー期でハイレイヤーや
ボードメンバーを支援

数年後

採用ニーズの拡大
VC事業から資金支援

数年後

IPO後も継続支援

数年後

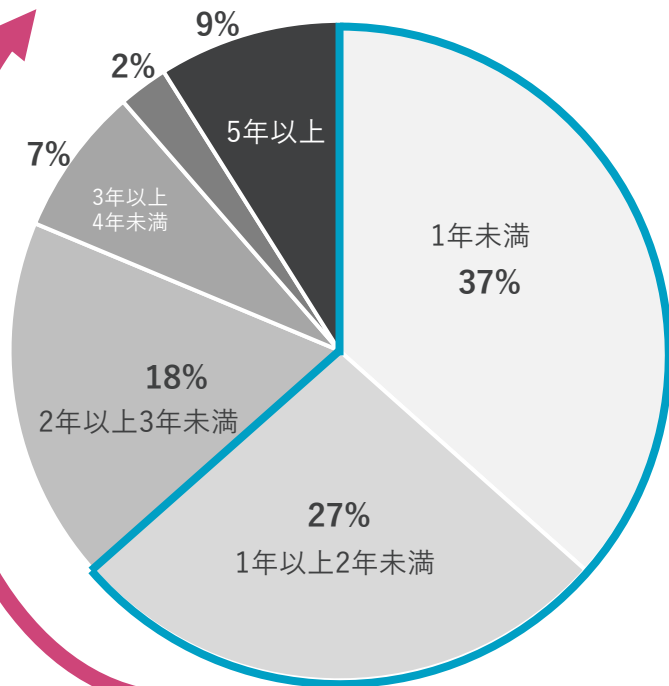
グロース企業の経営層の
人材紹介シェアNo.1へ

【タレントエージェンシー】人材育成の強化

優秀かつ伸びしろのある人材採用は継続的にできているが、在籍年数が短い社員の割合が増加
一時的に生産性が下がるものの、チームの総合力向上のために人材育成の強化を図る

生産性－高

タレントエージェンシー所属社員
123名の在籍年数(2023/4/1)



具体的な育成施策

- スタートアップ企業の情報に加え、経営に関する知識や最新ビジネストレンドのインプット
 - 起業家・有識者等から学ぶ「進化塾」の開催
 - 各スタートアップの経営戦略を学ぶ「勉強会」



- 転職希望者との面談時、ベテラン・エース社員の同席
- 両面型として担当企業を積極的に任せ、ヒューマンキャピタリストとして担当企業支援の責任を負うとともに、将来のマネジメント候補を育成する
- 人材紹介業における重要な法令、契約内容等も踏まえた総合的な育成研修の充実化

【オープンイノベーション】STARTUP DBへの投資

STARTUP DBをハブとした事業展開を見据えた投資を実行

- 大企業・CVC会員の獲得に向けた広告投資
- 掲載情報の充実化、掲載社数の増加
- スタートアップ関連ニュース・タイアップ記事の配信



STARTUP DB

カンファレンス

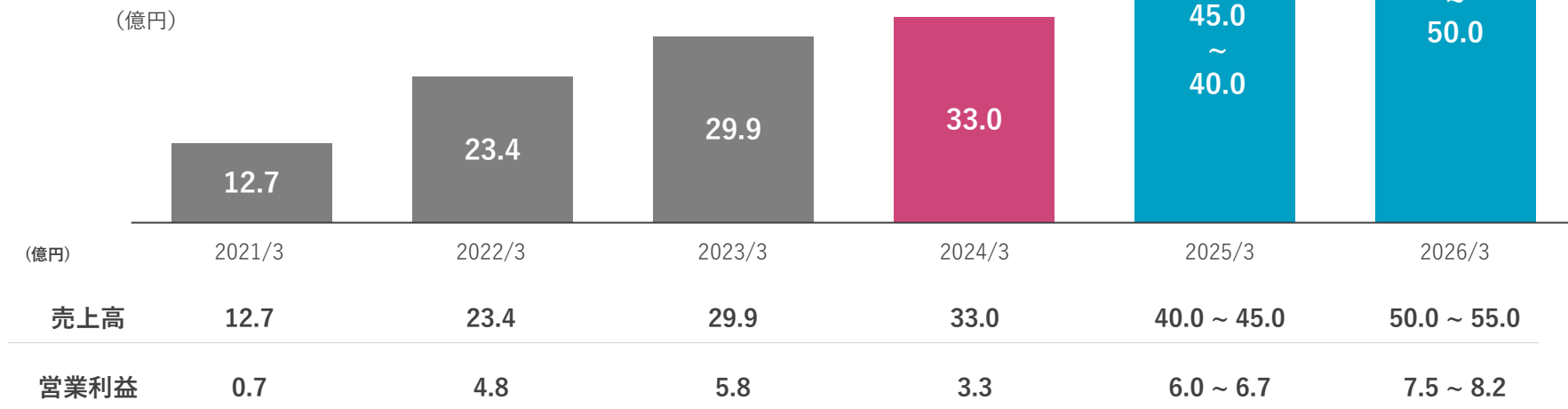
- ・ 海外投資家との接点拡大
- ・ 日本のシンボルカンファレンスへ成長

資金調達支援

- ・ オープンイノベーションの収益へ貢献
- ・ マッチング精度の向上

直近の当社を取り巻く環境を踏まえ目標を修正。2026年3月期に連結売上高50億円超を目指す
25年3月期以降は営業利益率は15%程度を原則とし、全社CAGRの向上を見据えた再投資を行う

連結売上高計画



The background of the entire image is a high-quality photograph of Earth taken from space. The top half shows the bright blue and white horizon of the planet, with a thin layer of atmosphere. Below this, the dark surface of the Earth is visible, with numerous yellow and white lights from cities and towns glowing against the night. The overall tone is deep blue and black, with the lights providing a warm contrast.

for Startups

すべては、スタートアップスのために。

世界で勝てる成長産業・成長企業を日本から生み出す。

本資料の取り扱いについて

本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの記述は、当該記述を作成した時点における情報に基づいて作成されたものにすぎません。さらに、こうした記述は、将来の結果を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。実際の結果は環境の変化などにより、将来の見通しと大きく異なる可能性があることにご注意ください。

上記の実際の結果に影響を与える要因としては、国内外の経済情勢や当社の関連する業界動向等が含まれますが、これらに限られるものではありません。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合において、当社は、本資料に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新・改訂を行う義務を負うものではありません。

また、本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。



すべては、スタートアップスのために。