

2021年3月期第3四半期 決算補足資料

2021年2月17日（水）

株式会社アイティフォー（証券コード：4743）



1. 2021年3月期第3四半期

- 決算の概況
- 事業別の状況

2. 2021年3月期業績見通し

3. 参考資料 ～プレスリリース一覧～

1. 2021年3月期第3四半期 決算の概況

第3四半期連結決算ハイライト



■ 売上・利益ともに過去最高を更新

- ・ 受注残が計画通り売上に寄与したこと、
また前年同期に比べ粗利率が回復したことから増収増益を達成

	19/12期			20/12期		
(単位:百万円)	金額	構成比	前年同期比	金額	構成比	前年同期比
売上高	10,013	100.0%	+27.9%	11,004	100.0%	+9.9%
売上総利益	3,155	31.5%	+8.3%	3,631	33.0%	+15.1%
販管費	2,283	22.8%	+4.8%	2,351	21.4%	+3.0%
営業利益	872	8.7%	+18.7%	1,280	11.6%	+46.7%
経常利益	964	9.6%	+19.4%	1,380	12.5%	+43.2%
親会社株主に帰属 する四半期純利益	657	6.6%	+22.2%	992	9.0%	+50.9%
受注高	11,820	—	+16.5%	13,211	—	+11.8%
受注残	13,963	—	+30.5%	15,092	—	+8.1%

受注高・売上高・受注残の推移



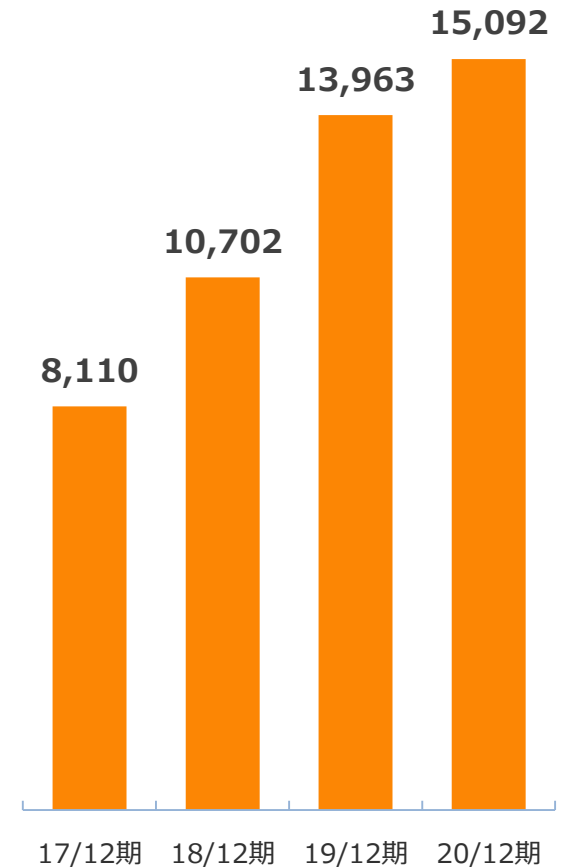
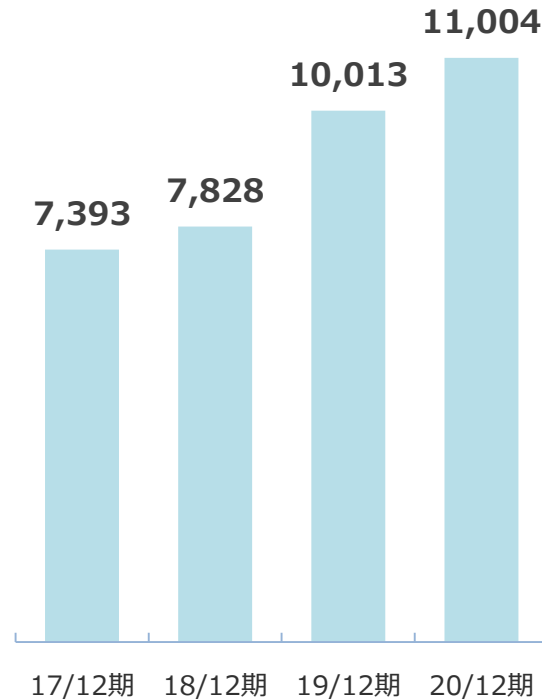
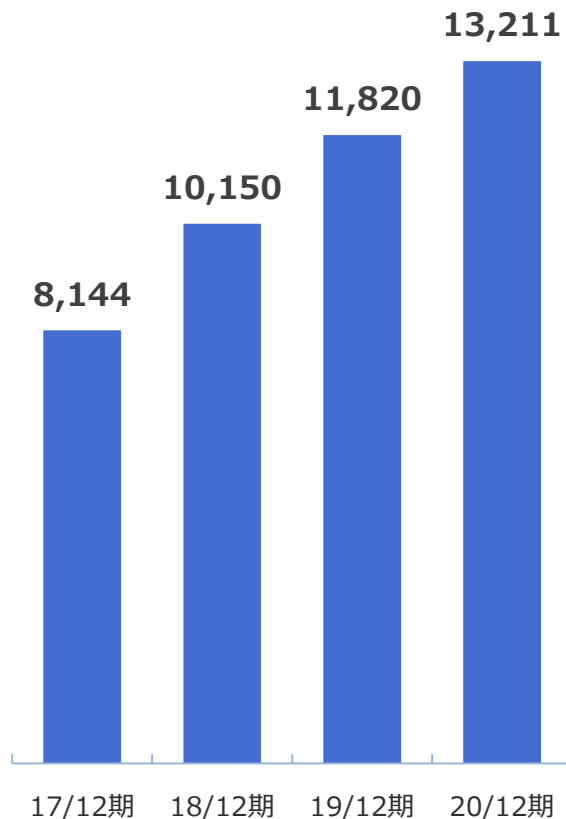
■ 受注高、売上高、受注残、それぞれ過去最高を更新

- ・ 公共向けBPOサービスにおいて中核市から大型案件の受注獲得
- ・ 金融機関向け個人ローン業務支援システム「SCOPE」に加え、ローンweb受付システム「WELCOME」や個人信用情報照会システム「MICS2.0」等の受注も好調

■ 受注高 (単位:百万円)

■ 売上高 (単位:百万円)

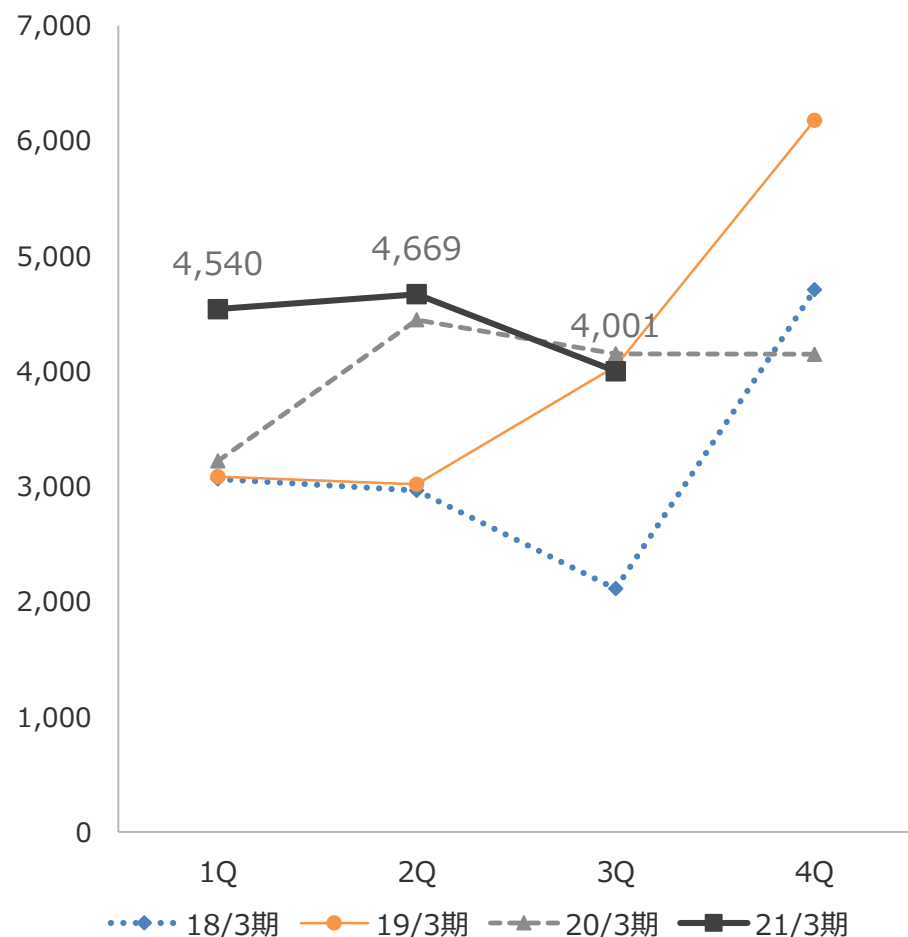
■ 受注残 (単位:百万円)



四半期毎の受注高・受注残の推移

(単位:百万円)

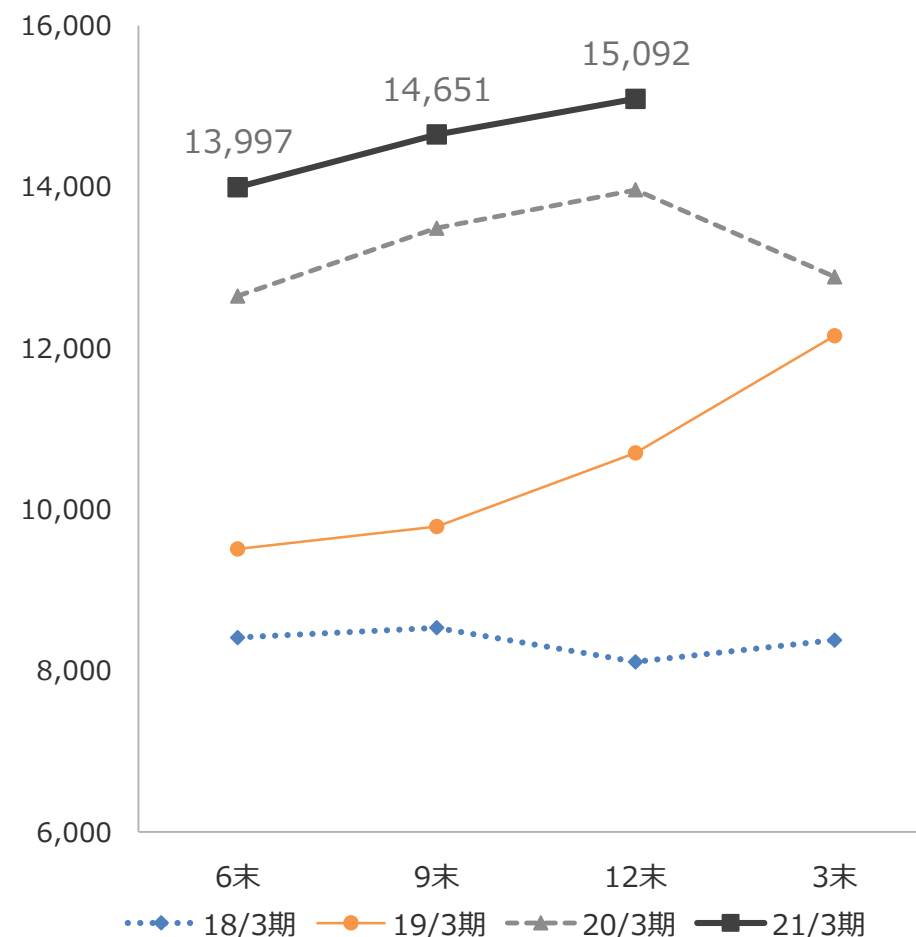
受注高



単位:百万円	1Q	2Q	3Q	4Q
18/3期	3,066	2,965	2,112	4,707
19/3期	3,087	3,019	4,043	6,179
20/3期	3,221	4,446	4,152	4,148
21/3期	4,540	4,669	4,001	

(単位:百万円)

受注残

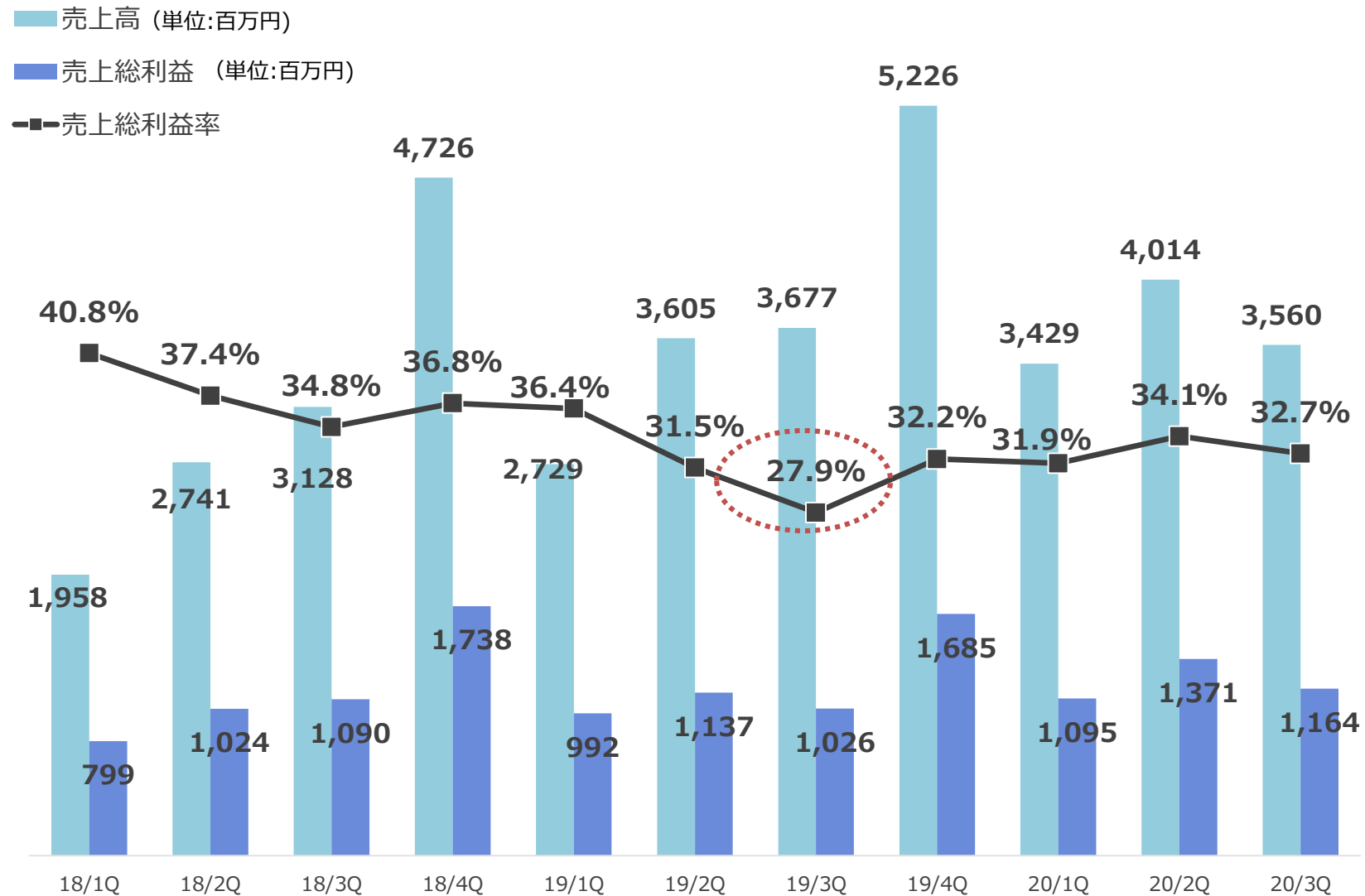


単位:百万円	6末	9末	12末	3末
18/3期	8,412	8,533	8,110	8,380
19/3期	9,509	9,787	10,702	12,155
20/3期	12,647	13,489	13,963	12,885
21/3期	13,997	14,651	15,092	

四半期毎の売上総利益率の推移



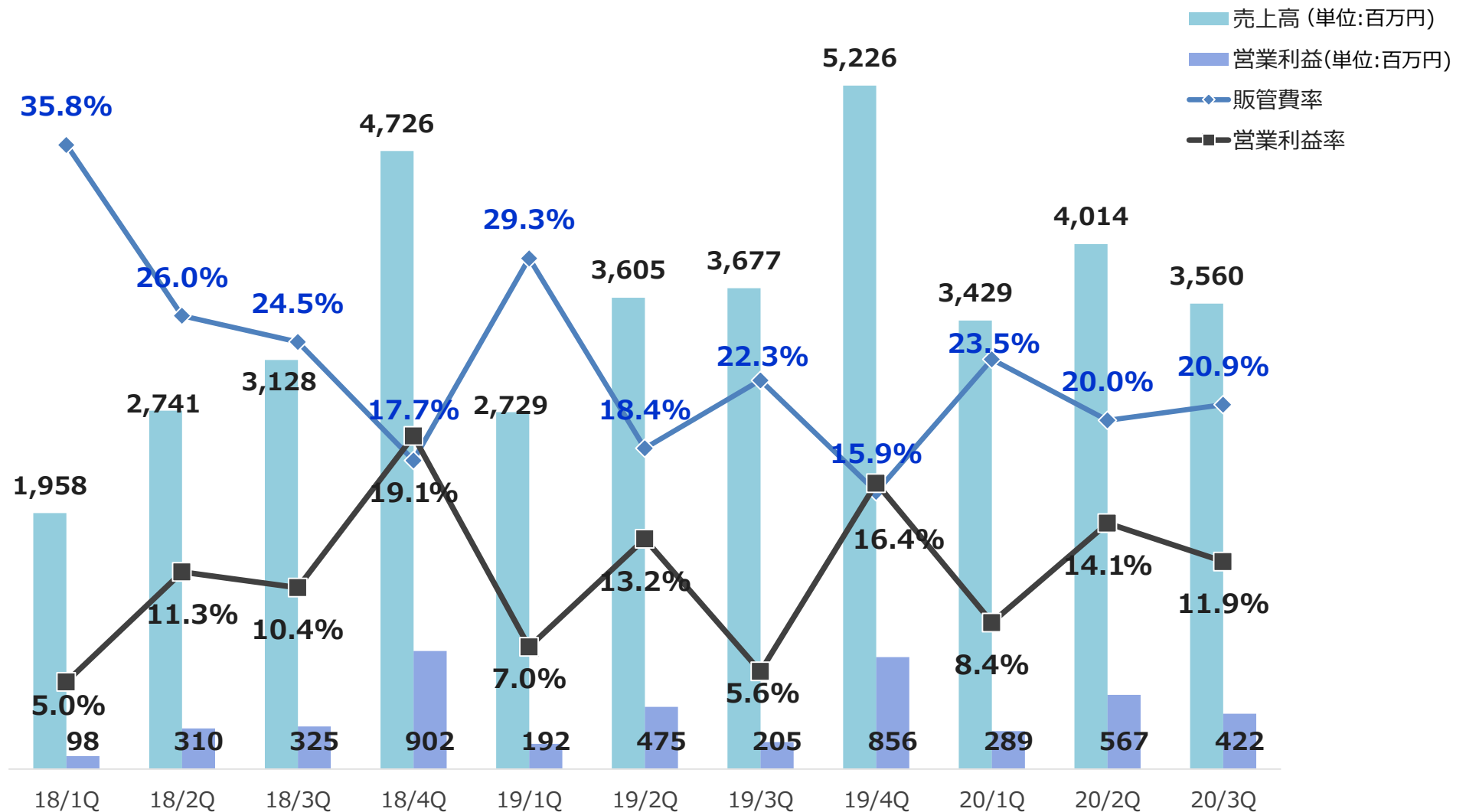
- 売上総利益率は前期第3四半期に底を打ち順調に回復
前年同期比4.8ポイント上昇



四半期毎の販管費率と営業利益率の推移



- 販管費率は前年同期に対し1.4ポイント低下
- 営業利益率は前年同期に対し6.3ポイント上昇

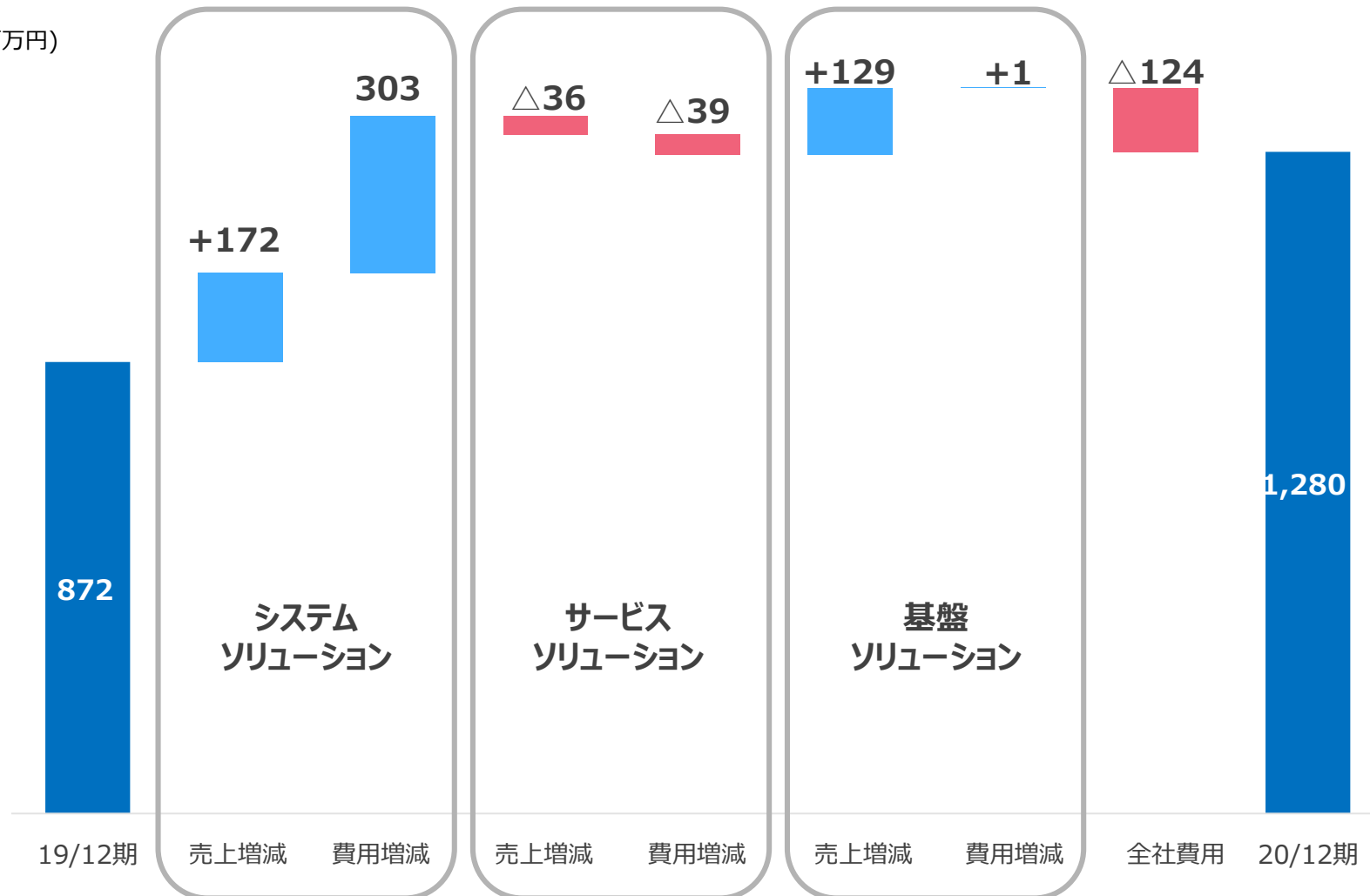


営業利益の増減分析



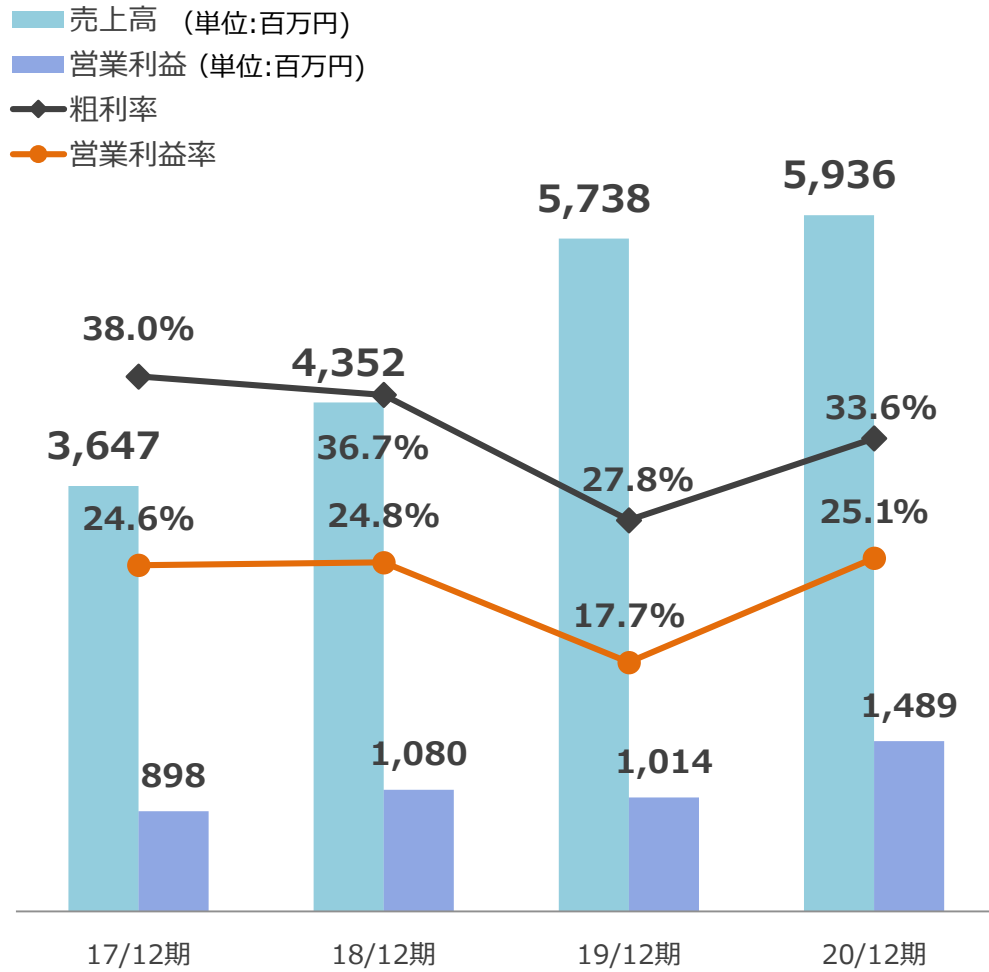
■ システムソリューションの増収およびコスト削減効果により増益

(単位:百万円)

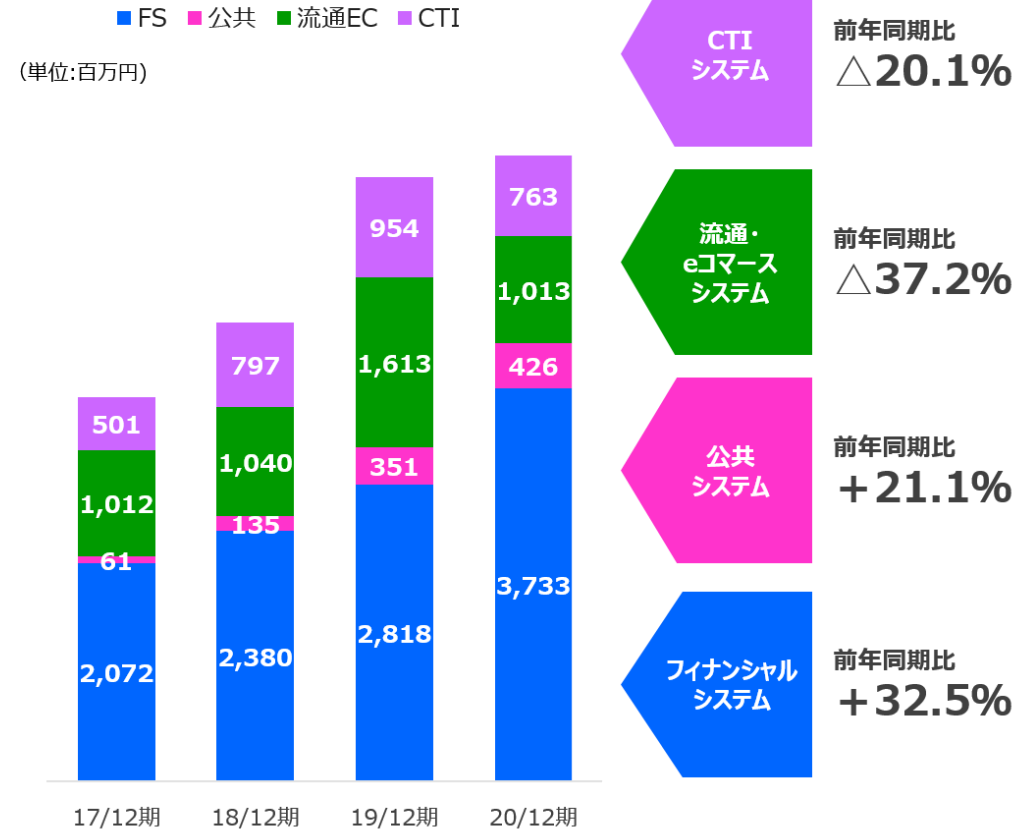


1. 2021年3月期第3四半期 事業別の概況

【1】システムソリューションの業績



分野別の売上高

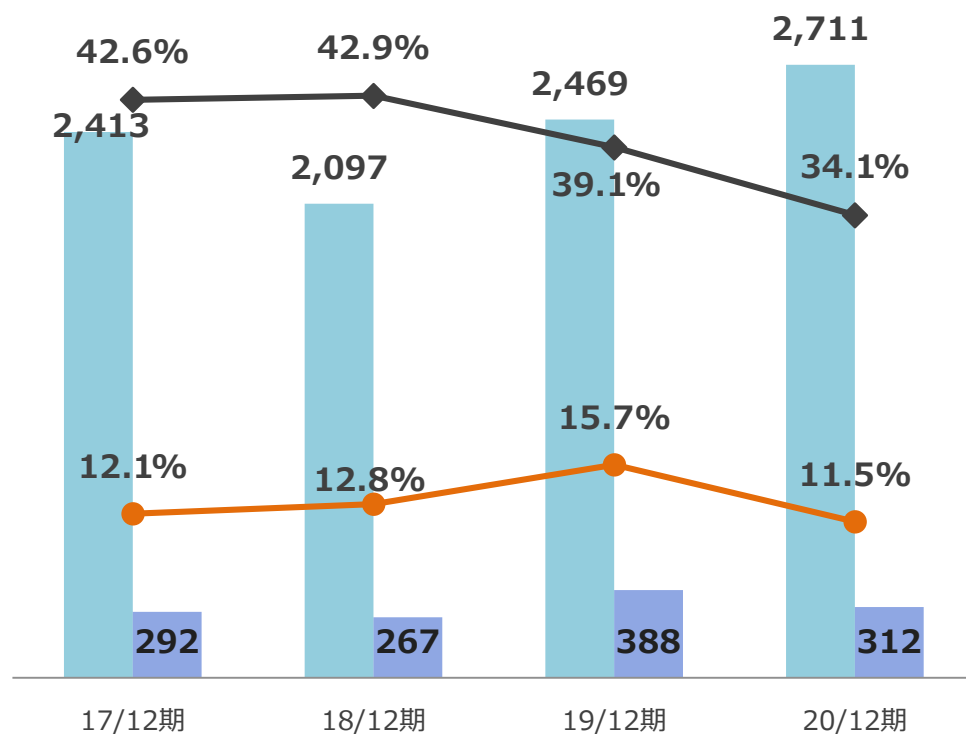


(単位:百万円)	17/12期	18/12期	19/12期	20/12期	前年同期比
受注高	5,055	6,341	6,297	6,927	+10.0%
受注残	5,423	7,593	8,331	8,106	△5.6%

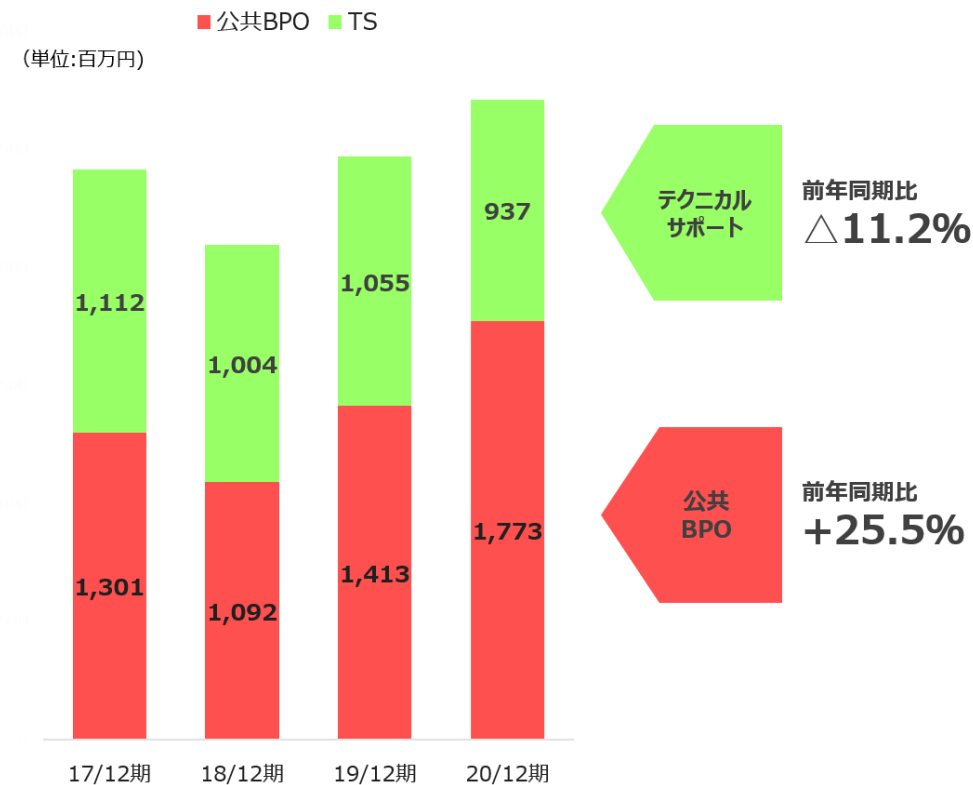


【2】サービスソリューションの業績

■ 売上高 (単位:百万円)
 ■ 営業利益 (単位:百万円)
 ◆ 粗利率
 ● 営業利益率

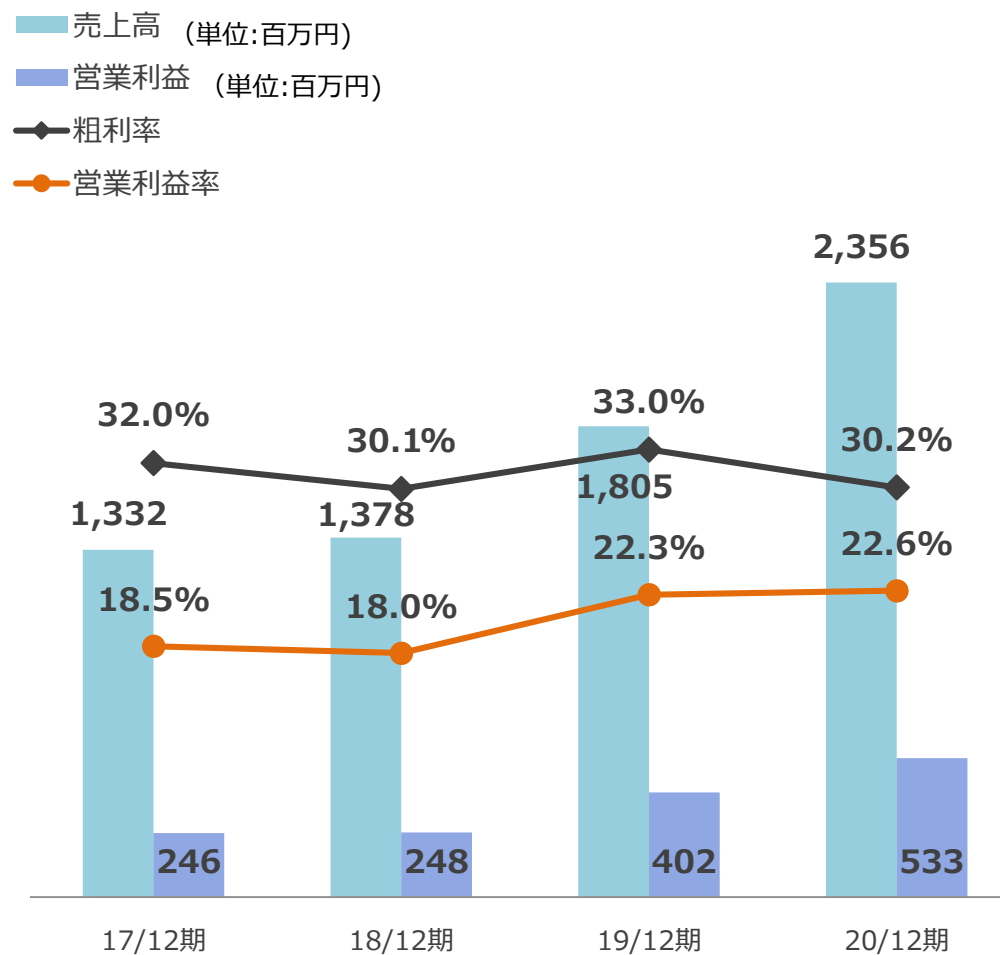


分野別の売上高



(単位:百万円)	17/12期	18/12期	19/12期	20/12期	前年同期比
受注高	1,693	2,198	2,992	3,727	+24.6%
受注残	1,878	2,058	3,748	4,875	+53.2%

【3】基盤ソリューションの業績



(単位:百万円)	17/12期	18/12期	19/12期	20/12期	前年同期比
受注高	1,407	1,609	2,530	2,556	+1.0%
受注残	808	1,049	1,883	2,109	+12.0%

2. 2021年3月期業績見通し

連結業績見通し



■ 中間決算発表時の期末予想から変更なし

(単位:百万円)	20/3期				21/3期 計画			
	金額	構成比	前期比	上期 進捗率	金額	構成比	前期比	上期 進捗率
売上高	15,239	100.0%	+21.4%	41.6%	15,800	100.0%	+3.7%	47.1%
売上総利益	4,840	31.8%	+4.0%	44.0%	5,100	32.3%	+5.4%	48.4%
販管費	3,112	20.4%	+3.2%	47.0%	3,250	20.6%	+4.4%	49.5%
営業利益	1,728	11.3%	+5.5%	38.6%	1,850	11.7%	+7.1%	46.4%
経常利益	1,839	12.1%	+7.6%	39.1%	1,930	12.2%	+4.9%	47.0%
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,232	8.1%	+7.3%	40.3%	1,300	8.2%	+5.5%	50.7%
受注高	15,969	—	△2.2%		17,500	—	+9.5%	
受注残	12,885	—	+6.0%		14,585	—	+13.2%	
ROE	9.9%	—	—		10.0%	—	—	

報告セグメント別業績見通し

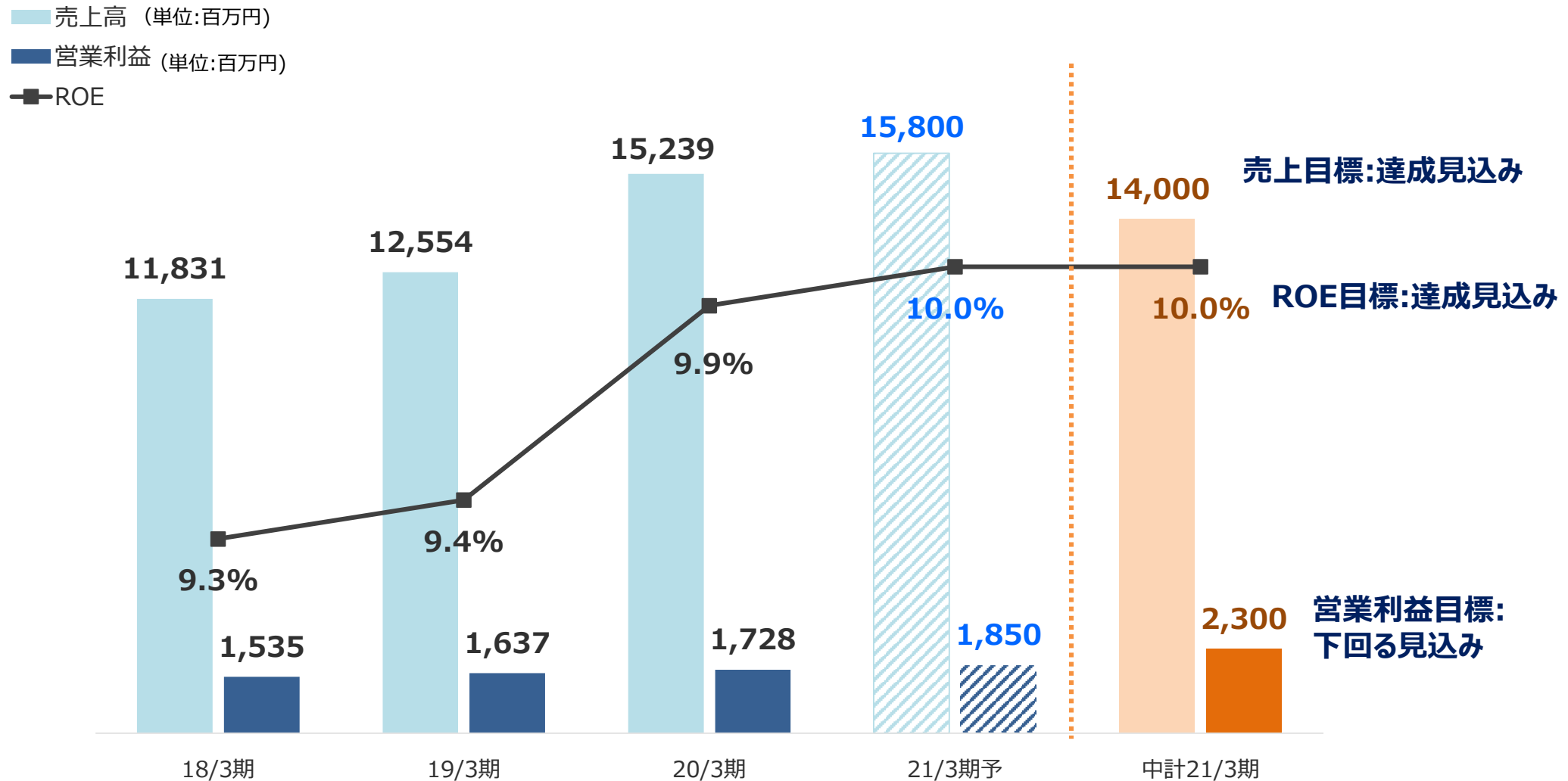
- 金融機関／公共向け事業およびキャッシュレス決済事業は好調を維持
 新型コロナの影響により、流通向け・CTIシステム事業は苦戦が見込まれる

(単位:百万円)		20/3期 実績	21/3期 計画	前期比	コメント
システム ソリューション	受注高	8,333	8,600	+3.2%	コロナ禍におけるIT投資意欲は、各業界の事業環境・業績により異なる 金融：「非接触」「非対面」をキーワードに需要増 公共：学校給食費の公会計化／業務効率化 Eコマース：巣ごもり消費等により需要増 流通：業績悪化によりIT投資の冷え込み
	売上高	8,988	9,100	+1.2%	
	セグメント利益	1,797	2,000	+11.3%	
サービス ソリューション	受注高	4,387	5,300	+20.8%	自治体向けBPOサービスは順調に拡大 居住確認等、調査業務の受託について 新型コロナの影響長期化により回復が遅れる
	売上高	3,475	3,700	+6.5%	
	セグメント利益	619	460	△25.7%	
基盤 ソリューション	受注高	3,248	3,600	+10.8%	新型コロナの影響が懸念されるものの、 マルチ決済端末「iRITSpay決済ターミナル」の 受注・売上拡大を見込む
	売上高	2,775	3,000	+8.1%	
	セグメント利益	597	680	+13.9%	

中期経営計画目標数値の達成状況



- 公共向けBPOサービス・キャッシュレス決済事業の積極的な事業展開による成長で売上は計画を大幅に上回る見込み。一方、売上総利益率の低下により営業利益は計画を下回る見込み



3. 参考資料

～プレスリリース一覧～



金融機関向けソリューション

京葉銀行様で、アイティフォーのパッケージシステム「SCOPE」が稼働
～無担保ローン審査業務の本部集中化への対応～（6月29日）

【業界初・新製品】個人ローンの申込みから契約までを非対面で実現
～ローンWeb受付システム「WELCOME」～（10月1日）

住宅ローンサービス「モゲチェック」の**MFS様**が、個人信用情報照会システム「MICS2.0」を導入
～システム連携による自動化で、リアルタイムに審査結果を提供～（12月15日）

キャッシュレス決済ソリューション

決済プラットフォーム「iRITSpay」が「**TSUBASAちばぎんキャッシュレス加盟店サービス**」で採用（4月2日）

自治体窓口業務で当社のマルチ決済端末導入が拡大、窓口業務改革へ
～キャッシュレス化によるデータ化で、現金管理や出納業務を効率化～（5月19日）

コンタクトレス決済対応の無人販売用組み込み型決済端末の開発を開始
～セルフ決済のニーズが急増、今年度上期中の開発完了を目指す～（6月12日）

スマレジとアイティフォー、キャッシュレス決済推進に向け協業を開始
～全国の中小規模店舗への決済端末の拡販強化へ～（11月19日）

コンタクトセンターソリューション

在宅コンタクトセンターソリューションの提供を開始～コンタクトセンターの新しいワークスタイルを実現～（7月3日）

アイフル様がコンタクトセンターシステムを全面刷新、本格稼働を開始
～アイティフォーの複数システムの連携でトータルサポートを実現～（10月8日）

コンタクトセンター向け「コンプライアンスセンター」の提供を開始
～PCI DSSやGDPRなどセキュリティポリシーの順守状況を一元管理～（2021年1月13日）

公共機関向けソリューション

- 就学援助システムの標準機能で、自治体独自の臨時給付金対応を実現
～**戸田市様**事例をご紹介、新型コロナ禍での迅速な支給で市民サービス向上へ～（7月9日）
- 川口市様**が給食費管理・修学支援システム導入、アイティフォーのパッケージ採用
～事務処理の効率化と債権管理強化によりさらなる市民サービス向上へ～（12月1日）
- 尼崎市様**が学校給食費公会計化で、アイティフォーの給食費管理システムを採用
～最小限のカスタマイズで対応可能なパッケージシステム～（2021年1月6日）
- 沖縄県様**でBPOセンター開所、アイティフォーが税窓口業務とコールセンター業務を受託
～県職員の負荷軽減、収納率と接触率の向上を図る～（2021年1月28日）

小売業/EC事業者向けソリューション

- CRM機能を強化したPOSソリューション「RITS-DX」を販売開始
～高度な顧客分析で販促強化、One to Oneマーケティングを実現～（7月7日）
- 米久様**のカatalog通販システムを、ECサイト構築パッケージ「ITFOReC」で刷新
～カatalog通販とECとの注文情報を一元化～（8月19日）

基盤ソリューション

- クラウド型ビデオ会議システム「Zoom」の取り扱い開始のお知らせ（5月15日）



本資料のお取り扱い注意事項

- 本資料は資料作成時点において当社が入手している情報に基づき策定しており、当社がその実現を約束する趣旨のものではありません。
- 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- 本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転載を行わないようお願い申し上げます。