



平成 30 年 11 月 20 日

各 位

会 社 名 ナ レ ッ ジ ス イ ー ト 株 式 会 社
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 稲 葉 雄 一
(コード番号 3999 東証マザーズ)
問 合 せ 先 取 締 役 コ ー ポ レ ー ト ビ ジ ネ ス ユ ニ ッ ト 長 柳 沢 貴 志
(TEL 03-5405-8120)

沖縄セルラー電話株式会社との販売提携に関するお知らせ

～地域企業育成を目的に、沖縄県向け Knowledge Suite (ナレッジスイート) の提供を開始～

当社は、平成 30 年 11 月 1 日付けで、以下のとおり、沖縄セルラー電話株式会社（本社：沖縄県沖縄市
代表取締役社長 湯浅 英雄、以下 沖縄セルラー：東証 JASDAQ 市場 9436）との間で、販売提携を行うこ
とを決定いたしましたのでお知らせいたします。



記

1. 販売提携の理由

当社は、中小中堅企業の働き方改革を目的とした、クラウド型営業支援 SFA/顧客管理 CRM、コミュニケーションを活性化させるグループウェアなど、統合ビジネスアプリケーション「Knowledge Suite (ナレッジスイート)」を提供しております。累計 5,300 社以上の導入実績に加え、毎月 800 社以上の中小中堅企業からの問い合わせや、展示会への出展、またセミナー開催など積極的なプロモーションを実施していることにより、導入企業数が拡大しております。

沖縄セルラーは、従来の通信会社としての枠組みを越え、沖縄県の企業育成に貢献する為、地域企業における働き方改革を積極的に支援してきました。

今回の提携により、当社が提供する「Knowledge Suite」と沖縄セルラーが提供する通信の枠にとられない、地域特化型のソリューションと連携し、沖縄県向けに Knowledge Suite (ナレッジスイート) を提供開始いたします。ユーザー無制限で、沖縄県における中小企業向けに新たなクラウドストレージ料金プランで、グループウェアをはじめ、営業支援 SFA や名刺 CRM による名刺共有、ターゲティング可能なメール配信サービスなどオールインワンで沖縄県独自のプランをご用意いたします。これにより無理なくそして無駄なく中小企業また中堅企業の業務効率の活性化が見込め、中小企業向けのテレワーク支援、クラウドアプリケーションを通じたモバイル・スマートデバイス活用、組織の IT 活用を軸にしたチームワーク強化に大きく貢献していきます。

この販売提携をきっかけに、Knowledge Suite (ナレッジスイート) の販売提携のみならず、沖縄県における IT 化支援で様々な企業育成活動に協力していきます。

両社は、すでに多くの引き合いがあり、中小中堅企業における働き方改革を目的とした業務の自動化・効率化を積極的に推進していきます。これにより同社及び当社の企業価値向上を目指してまいります。

2. 販売提携の内容等

当社と沖縄セルラーは、当社の提供する中小中堅企業向けクラウド型営業支援 SFA・顧客管理 CRM、グループウェアが統合された Knowledge Suite (ナレッジスイート) の販売ならびに導入支援を皮切りに、沖縄県内における様々な企業育成活動で提携を深めてまいります。

3. 販売提携の相手先の概要

(1) 名 称	沖縄セルラー電話株式会社
(2) 所 在 地	沖縄県那覇市松山 1 丁目 2 番 1 号
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長 湯浅 英雄
(4) 市 場	東証 JASDAQ 市場 : 9436
(4) 事 業 内 容	・ 電気通信事業 携帯電話サービスの提供
(5) 資 本 金	1,414,581,000 円
(6) 沖縄セルラーグループ	沖縄通信ネットワーク株式会社 (OTNet) UQ モバイル沖縄株式会社 沖縄セルラーアグリ&マルシェ株式会社
(7) 導入に関するお問い合わせ先	営業部 : 098-869-1757

以 上