



毎日、発明する会社

2025年4月期

第3四半期決算説明資料

フリービット株式会社

2025年3月14日

1. 2025年4月期 第3四半期 連結業績	・ ・ ・ ・ ・	3
2. 2025年4月期 第3四半期 セグメント別業績	・ ・ ・ ・ ・	12
3. 2025年4月期 第3四半期 連結業績進捗	・ ・ ・ ・ ・	24
4. Appendix	・ ・ ・ ・ ・	31

1. 2025年4月期 第3四半期 連結業績

- ギガプライズグループ（GPG）は、前連結会計年度において決算日を3月31日から当社の連結決算日と同じ4月30日に変更いたしました。そのため、前連結会計年度における当該連結子会社は、2023年4月1日から2024年4月30日までの13ヶ月を連結対象期間とした変則的な決算になっております。
- 本説明資料における前年同期の値については「決算期変更影響含む値」と「決算期変更影響除外値」で説明いたします。

連結対象期間

		第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期									
(前期) 24/04期	GPG	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
	当社		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
(当期) 25/04期	GPG		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
	当社		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4

2025年4月期 第3四半期 連結業績サマリ

(単位：百万円)	24年4月期 第3四半期 (決算期変更影響含む値)	[参考] 24年4月期 第3四半期 (決算期変更影響除外値) ※1	25年4月期 第3四半期		
			実績	[参考] 増減額 ※2	[参考] 増減率 ※2
売上高	39,992	38,260	40,550	- (+2,290)	- (+6.0%)
営業利益	4,670	4,272	4,690	- (+418)	- (+9.8%)
経常利益	4,592	4,196	4,639	- (+442)	- (+10.5%)
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	2,868	2,711 (特別利益259百万円含む)	2,527	- (△183)	- (△6.8%)
1株当たり 四半期純利益	143円68銭	135円79銭	125円78銭	- (△10円01銭)	-

※1 決算期変更影響除外値は、GPGの決算期変更の影響を除外した未監査の参考数値です。

※2 P.4に記載の通り、GPGの決算期変更の影響があったことから、対前年同期の増減額及び増減率は記載しておりません。
なお、括弧内は24年4月期第3四半期の決算期変更影響除外値と比較した数値です。



売上高



営業利益～親会社株主に
帰属する四半期純利益



結果



5Gインフラ
支援事業

フリービットのB2B2X (B/C)
モバイルサービスにおける
提供数拡大



5G生活様式
支援事業

ギガプライズの事業である
5G Homestyleの集合住宅向け
ISPサービスにおける
提供戸数の順調な増加



企業・クリエイター
5G DX支援事業

フルスピードグループの
アフィリエイトサービスにおける
国内及びグローバルでの進展

売上高の増加

+

5G生活様式支援事業、
企業・クリエイター
5G DX支援事業の利益増

営業利益 伸長

営業利益の伸長により

経常利益 伸長

前期特別利益発生
により

親会社株主に
帰属する四半期純利益
減少

前年同期比
(決算期変更影響除外値) ※1

売上高 **+6.0%** ↑

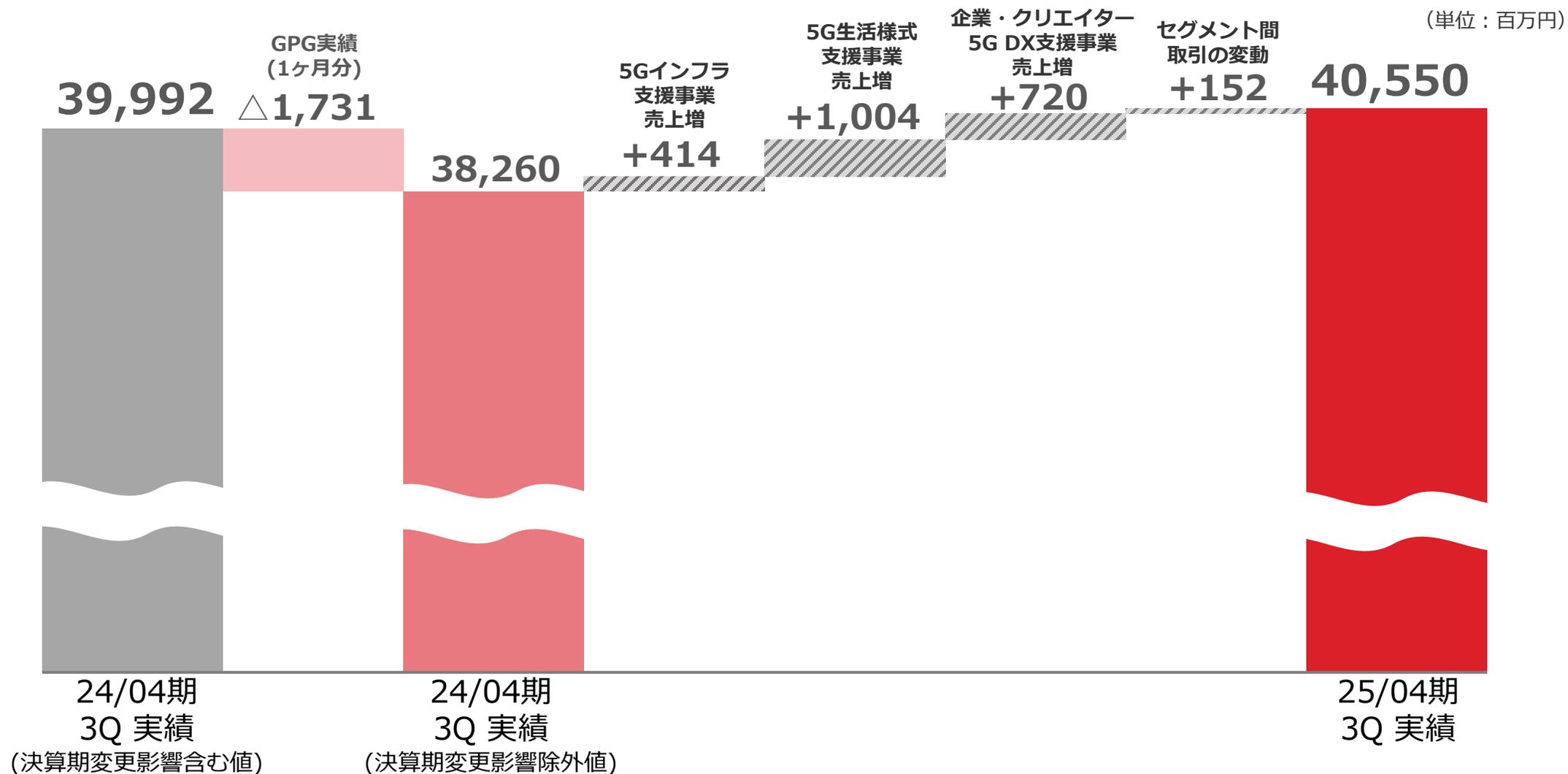
営業利益 **+9.8%** ↑

経常利益 **+10.5%** ↑

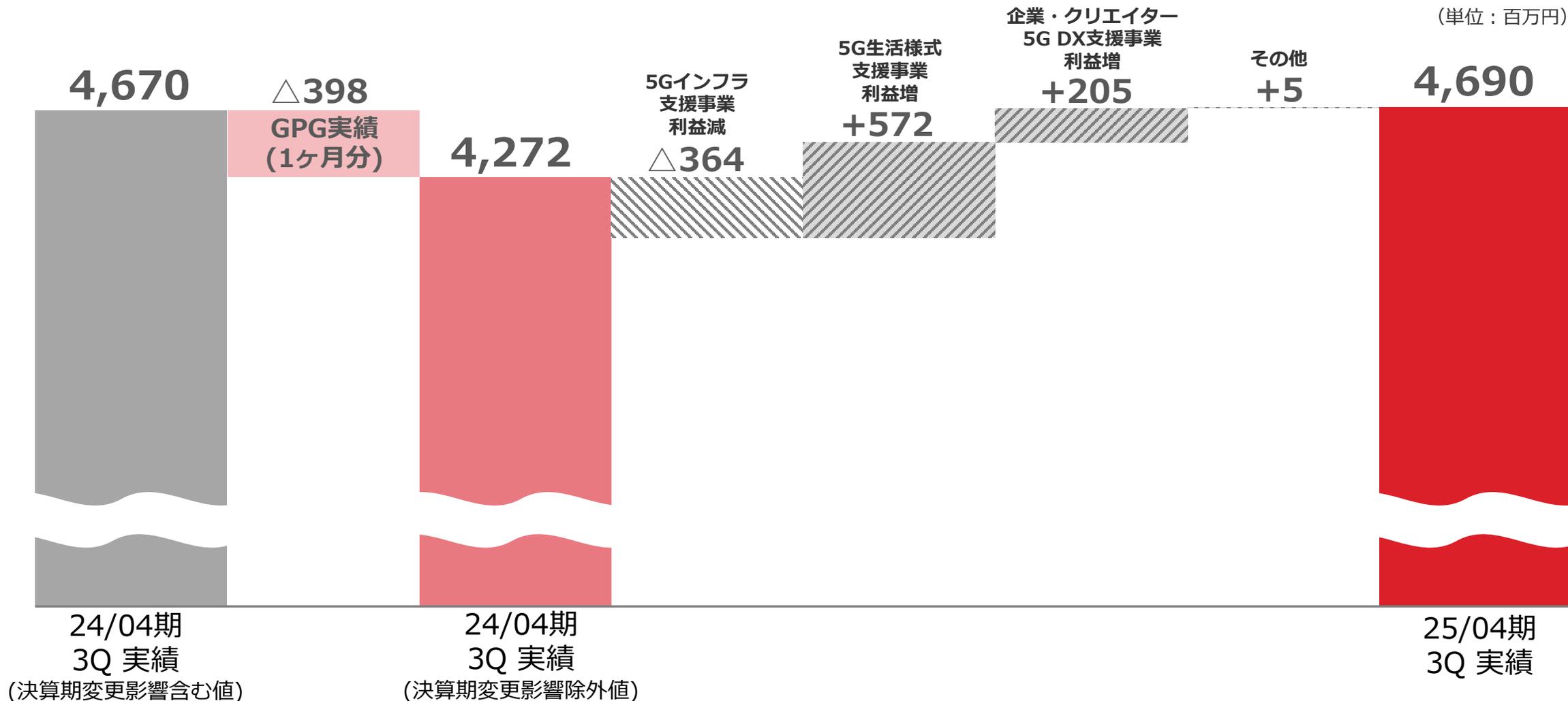
親会社株主に
帰属する
四半期純利益 **△6.8%** ↓

87百万円の営業外費用発生や
前期259百万円の特別利益発生
(投資有価証券及び関係会社株式の売却益) により
前年同期比では親会社株主に帰属する
四半期純利益は減少するも
業績進捗は堅調に推移

5G生活様式支援事業を中心に全てのセグメントが堅調に推移 (決算期変更影響除外値での前年同期比：6.0%増)



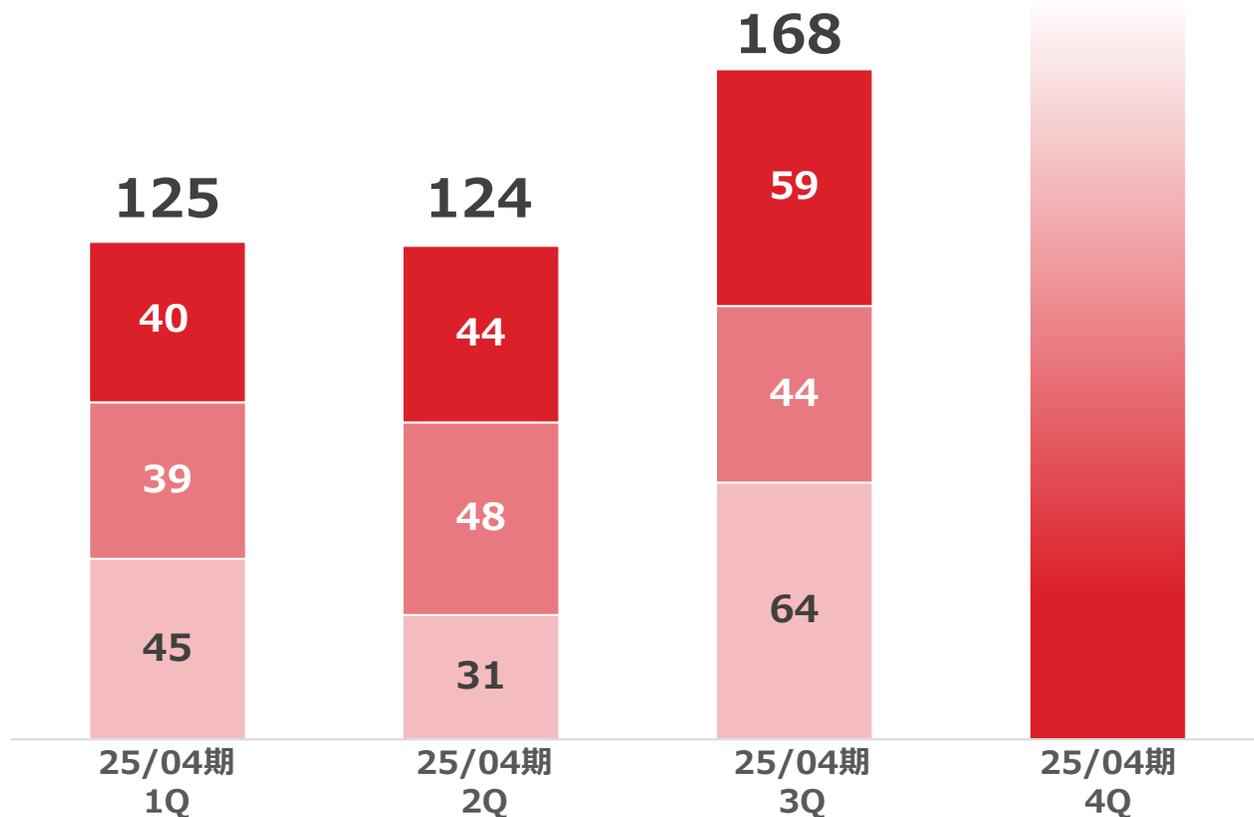
5Gインフラ支援事業は減少するも、5G生活様式支援事業、企業・クリエイター5G DX支援事業は堅調に推移（決算期変更影響除外値での前年同期比：9.8%増）



データセンター移設や「StandAlone」プラットフォームの多面展開、web3関連プロジェクトをはじめとした投資を実施

- 5Gインフラ支援事業
- 5G生活様式支援事業
- 企業・クリエイター 5G DX支援事業

(単位：百万円)



想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社

ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等



独自web3サービスの展開
(コミュニティによるIEO検討含む)、
新型与信サービス等



全戸一括型回線提供+aによる社会問題
解決への挑戦

Full Speed

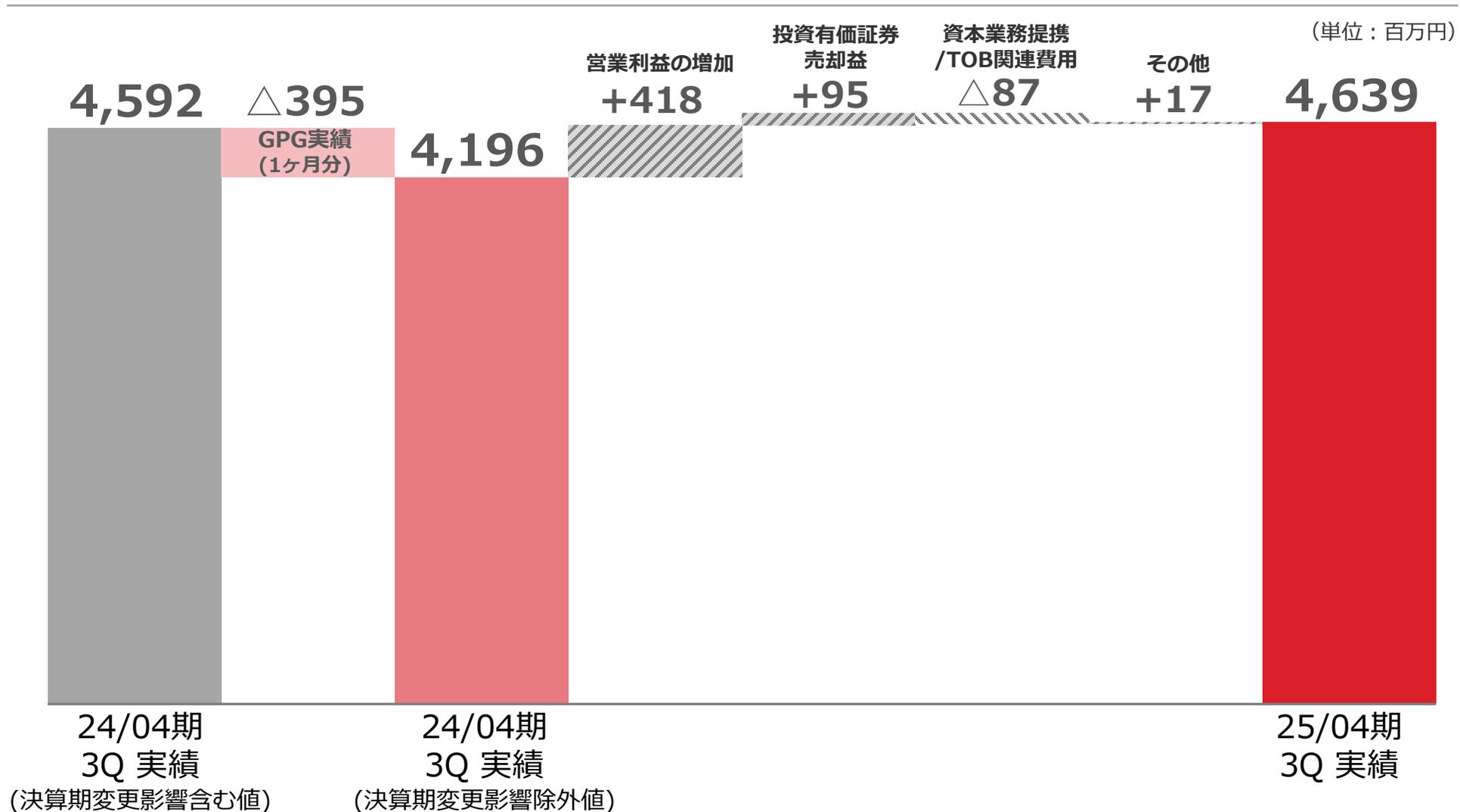


クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネント
を利用したアセンブリ

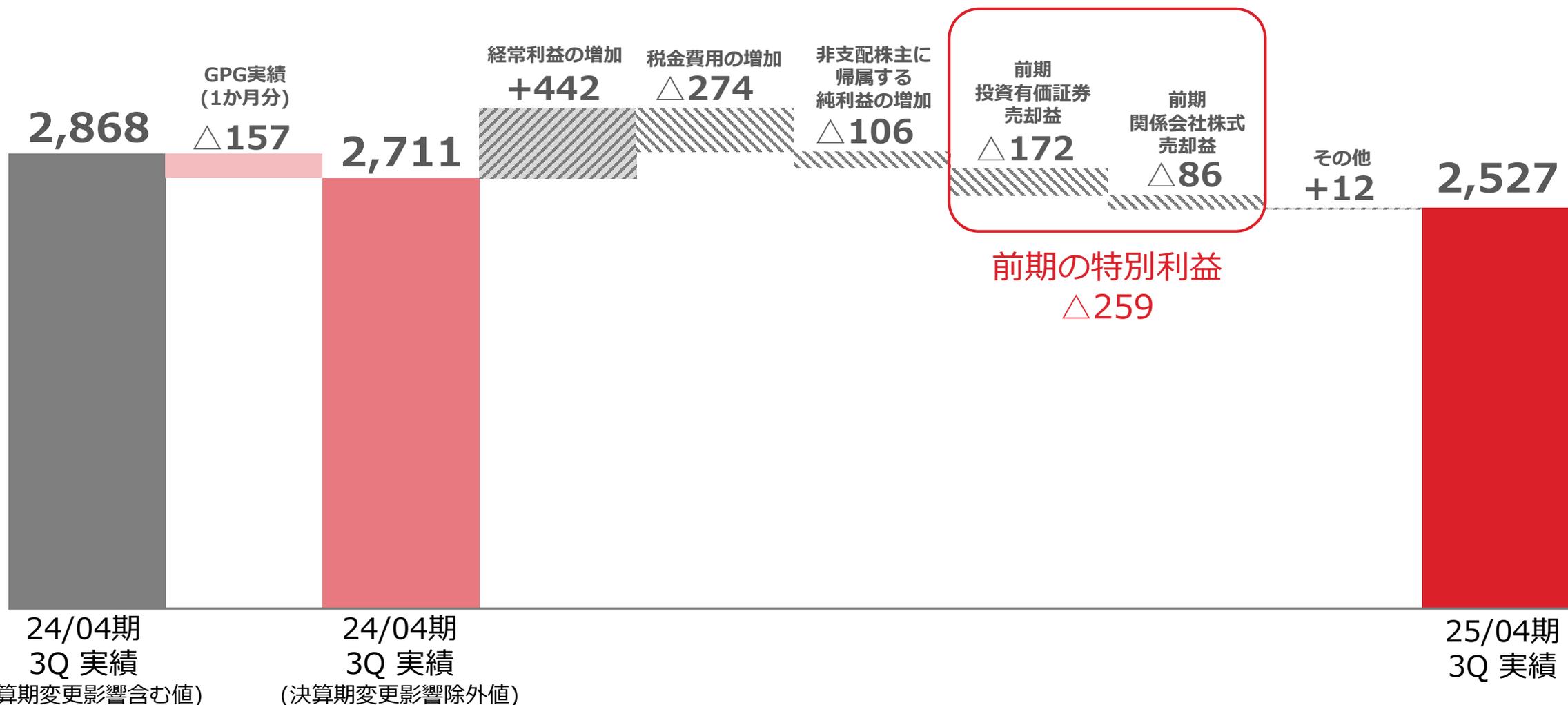
営業利益の堅調な推移により、経常利益も着実に進捗
 (決算期変更影響除外値での前年同期比：10.5%増)



前年同期比差異分析 親会社株主に帰属する四半期純利益

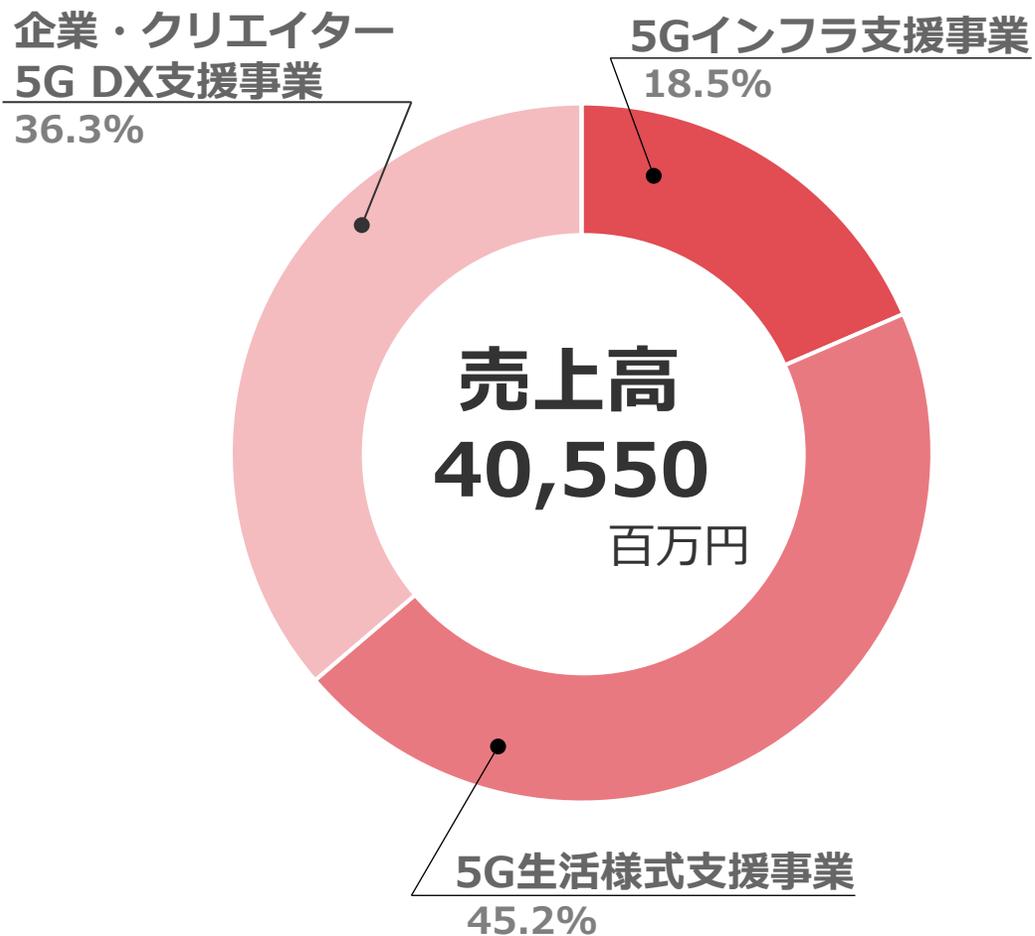
前期特別利益発生により親会社株主に帰属する四半期純利益は減少
 (決算期変更影響除外値での前年同期比：6.8%減)

(単位：百万円)



2. 2025年4月期 第3四半期 セグメント別業績

全てのセグメントにおいて、売上高は堅調に進捗し増収
セグメント損益は、5Gインフラ支援事業で一部コスト増により減益、その他は増益



売上高		セグメント損益※1	
5Gインフラ支援事業			
実績 7,838 百万円 YoY +5.6%		実績 1,056 百万円 YoY △25.7%	
5G生活様式支援事業※2			
実績 19,176 百万円 YoY - (YoY +5.5%)		実績 2,670 百万円 YoY - (YoY +27.3%)	
企業・クリエイター5G DX支援事業			
実績 15,374 百万円 YoY +4.9%		実績 976 百万円 YoY +26.6%	

※1 セグメント区分の変更について
第1四半期連結会計期間より、これまで「5Gインフラ支援事業」、「5G生活様式支援事業」及び「企業・クリエイター5G DX支援事業」に区分していた一部の基礎研究費用について、社会実装段階となったことから「5G生活様式支援事業」に区分変更しております。なお、本説明資料における前年同期比較については、前年同期の数値を変更後のセグメント区分に組み替えた数値で作成しております。

※2 P.4に記載の通り、GPGの決算期変更の影響があったことから、対前年同期の増減率は記載しておりません。なお、括弧内は24年4月期第3四半期の決算期変更影響除外値と比較した数値です。

【業績進捗】 5Gインフラ支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン

- 5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)
- 5G Homestyle (集合住宅インターネット)
- インターネットマーケティング
- アフィリエイト

- Creator Maker (StandAlone)
- Bizmodel Maker (4.0)
- 5G Workstyle
- 5G Healthstyle
- 5G Carlifestyle

- 5G Lifestyle (TONE/DTI)
- 5G Homestyle

想定される新たな成長ドライバー例

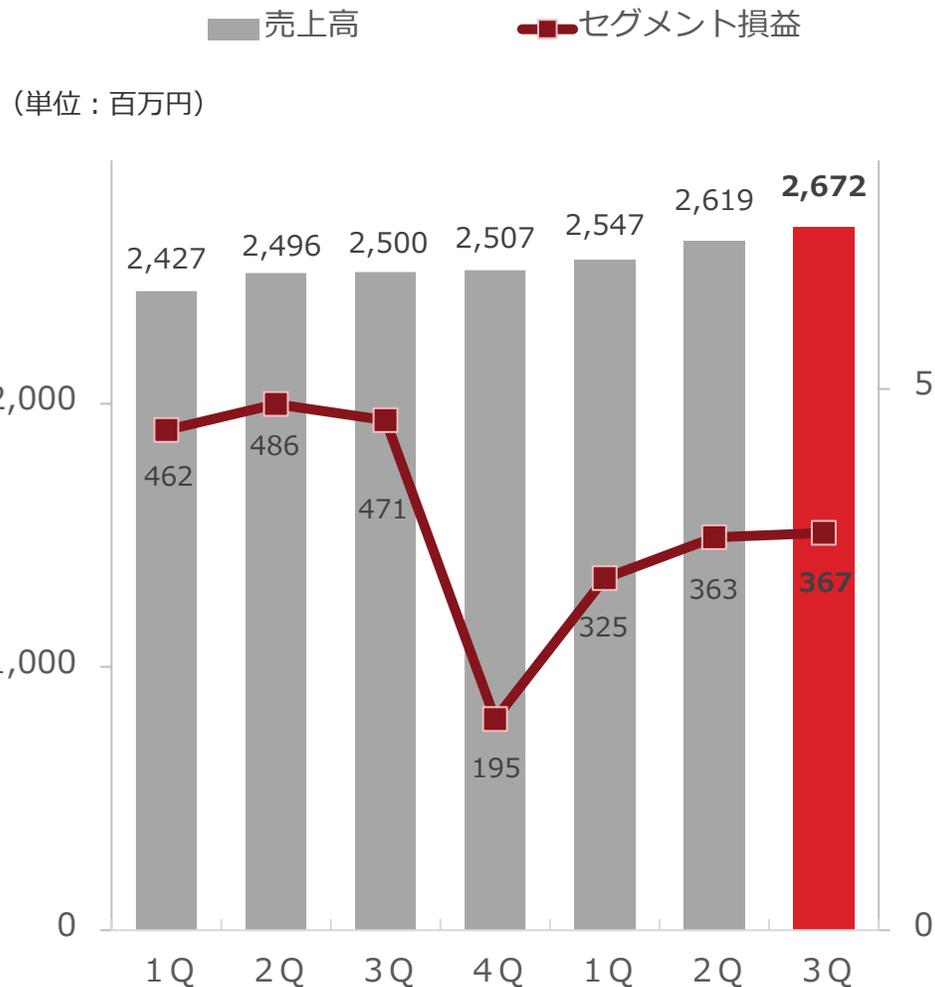
- freebit 毎日、発明する会社
ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等
- TONE DTI
独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等
- GIGA PRIZE
全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦
- Full Speed
クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- CRAID
web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長

- freebit 毎日、発明する会社
MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- GIGA PRIZE
5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- Full Speed
インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

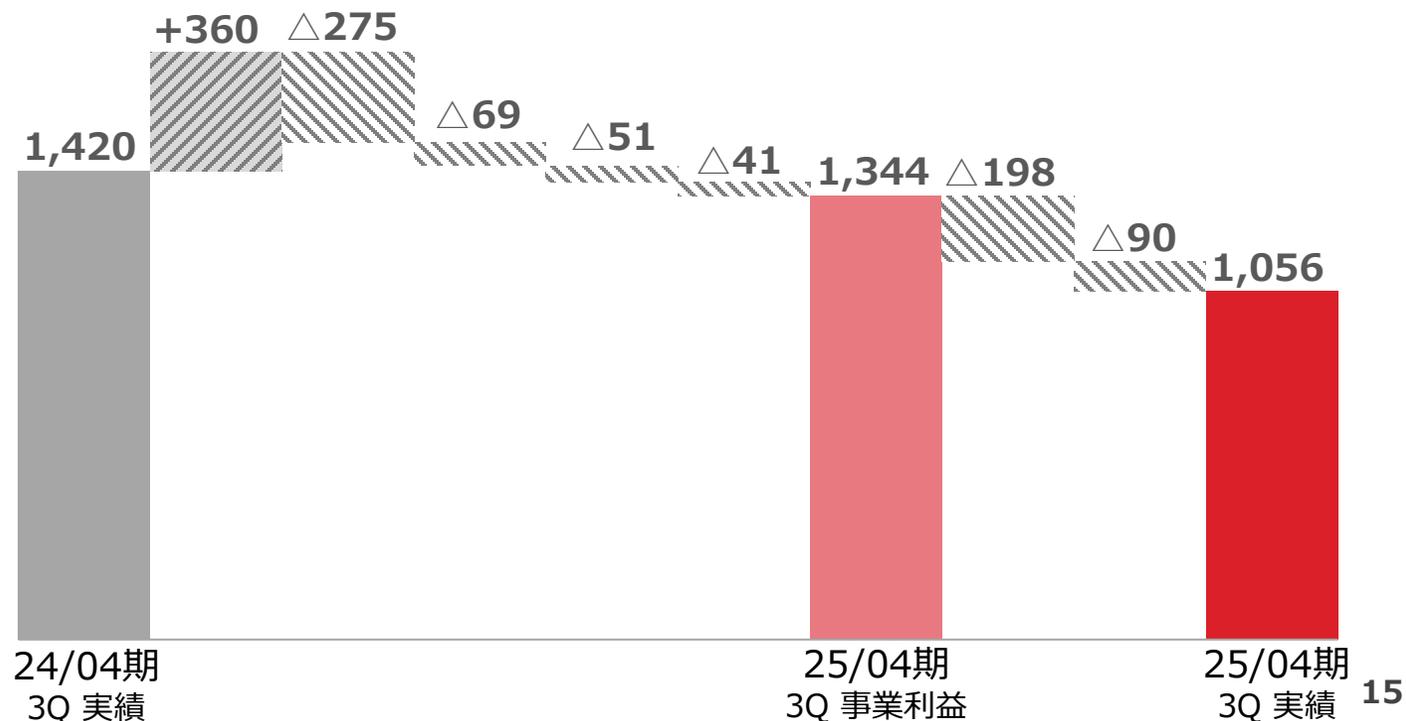
B2B2X(B/C)モバイルのサービス利用増はあったものの、通信品質向上の費用や一時費用の発生、共通費等の増により、前年同期比25.7%の利益減

売上高・セグメント損益



セグメント損益前年同期比差異分析

- +360** B2B2X(B/C)モバイル：サービス利用増による利益増 (単位：百万円)
- △275** B2B2X(B/C)モバイル：通信品質の向上に係る費用
- △69** B2B2X(B/C)モバイル：ネットワーク設備更改による一時費用
- △51** クラウドサービス事業：為替変動の影響等による仕入原価増など
- △41** B2B2X(B/C)固定網：サービス利用減による利益減 他
- △198** 人材強化等による共通費増
- △90** 全社費用等

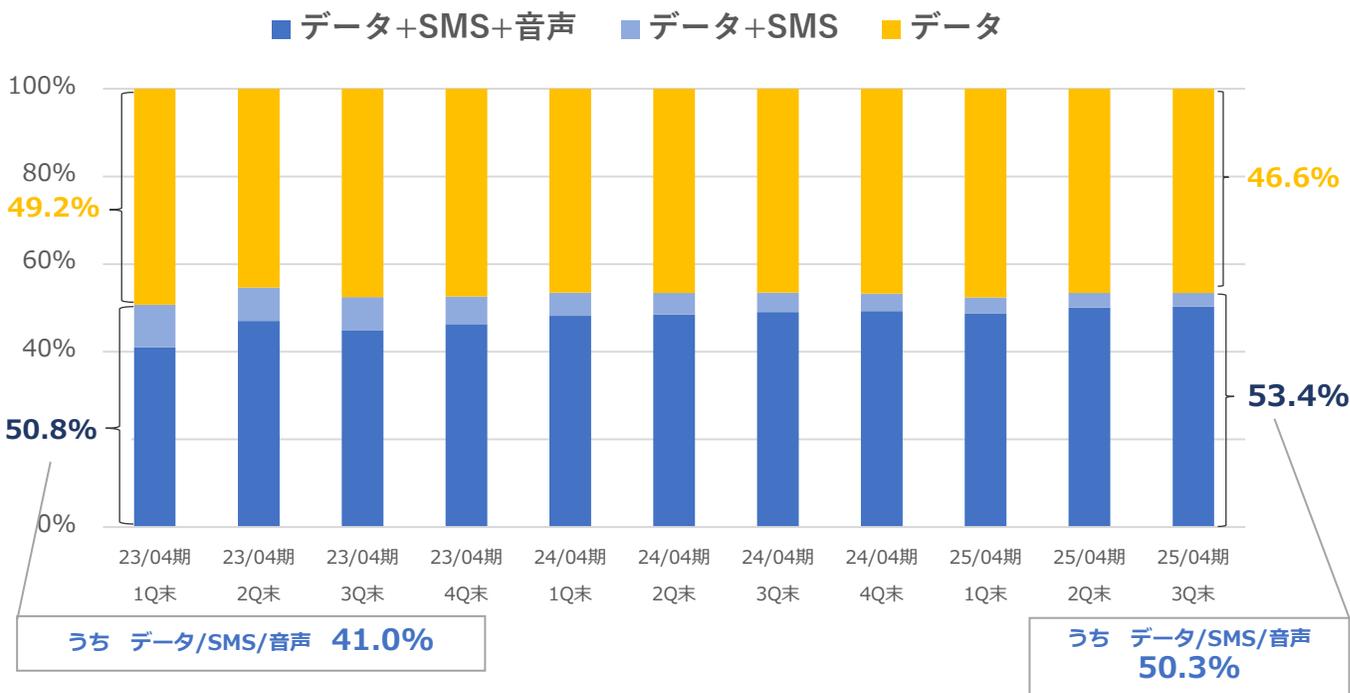


freebit MVNO Pack

回線、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、MVNO事業者が自社ブランドのモバイル通信サービスを独自プランでエンドユーザーへの提供するための、MVNO支援サービス

■ 販売SIMの構成比推移

付加価値の高い「データ+SMS+音声」の販売数増加の傾向が継続し、売上高に貢献



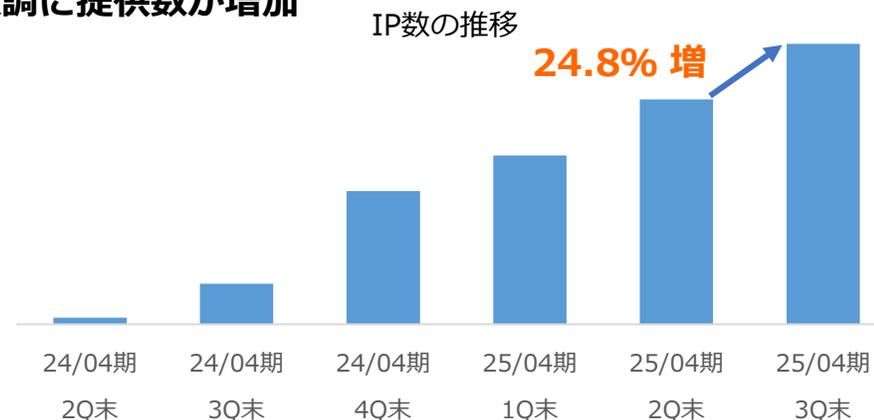
freebit Business (法人向け直販)



固定IPアドレスを使って、外出先から簡単・高セキュリティに社内サーバーにアクセスできる「契約プロバイダ/通信環境」に依存しない、どこにでも持ち出し可能な固定IPアドレスサービス

■ 提供IP数の推移

2023年9月のサービスインから900社超の契約を獲得し、順調に提供数が増加



プライベート用回線とビジネス用回線を1台の端末で利用可能にする法人向け5G対応SIM「freebit mobile Biz」の提供を開始



サービス開始を記念して、2025年4月30日(水)までにお申し込みいただいたすべての回線を対象に、対象外通話やSMS費用などを除き、月額費用と完全かけ放題が最大3か月間無料※となるキャンペーンを実施

【業績進捗】 5G生活様式支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン

トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker (StandAlone)
Bizmodel Maker (4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
5G Homestyle

想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等

独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等

全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦

クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開

web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長



MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画

5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持

アフィリエイト事業の継続成長

Full Speed

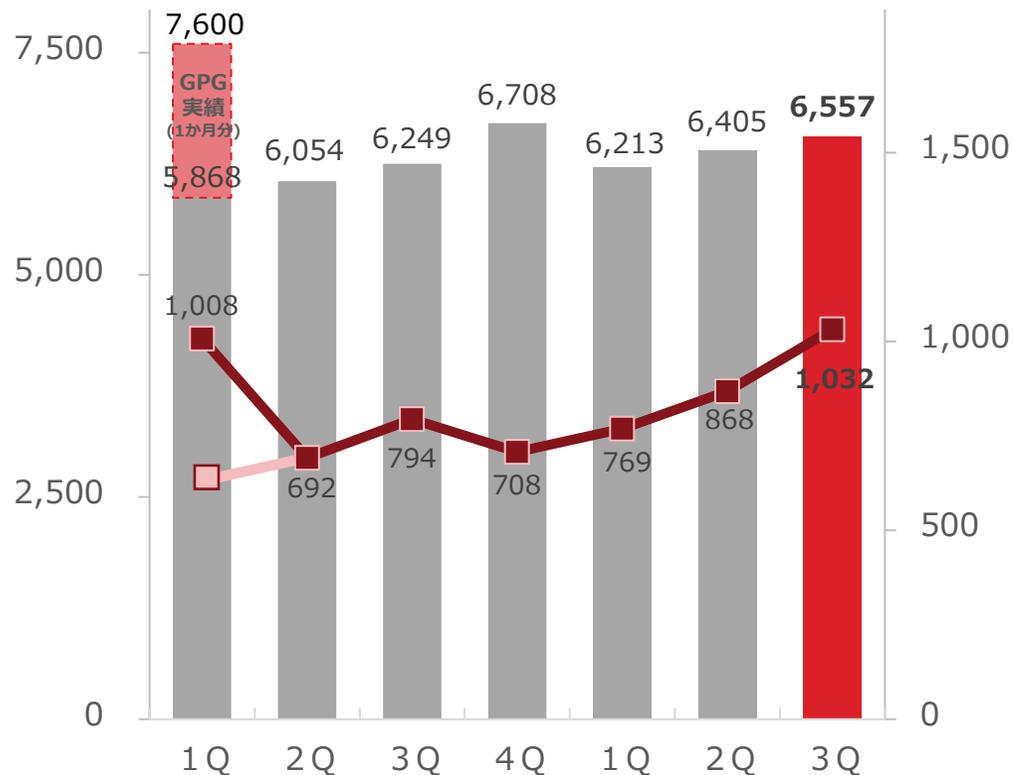
インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

5G Homestyleの順調な推移及びコストコントロール等により、 決算期変更影響除外値での前年同期比27.3%の利益増

売上高・セグメント損益

- 売上高
- セグメント損益 (実績/決算期変更影響含む値)
- セグメント損益 (実績/決算期変更影響除外値)

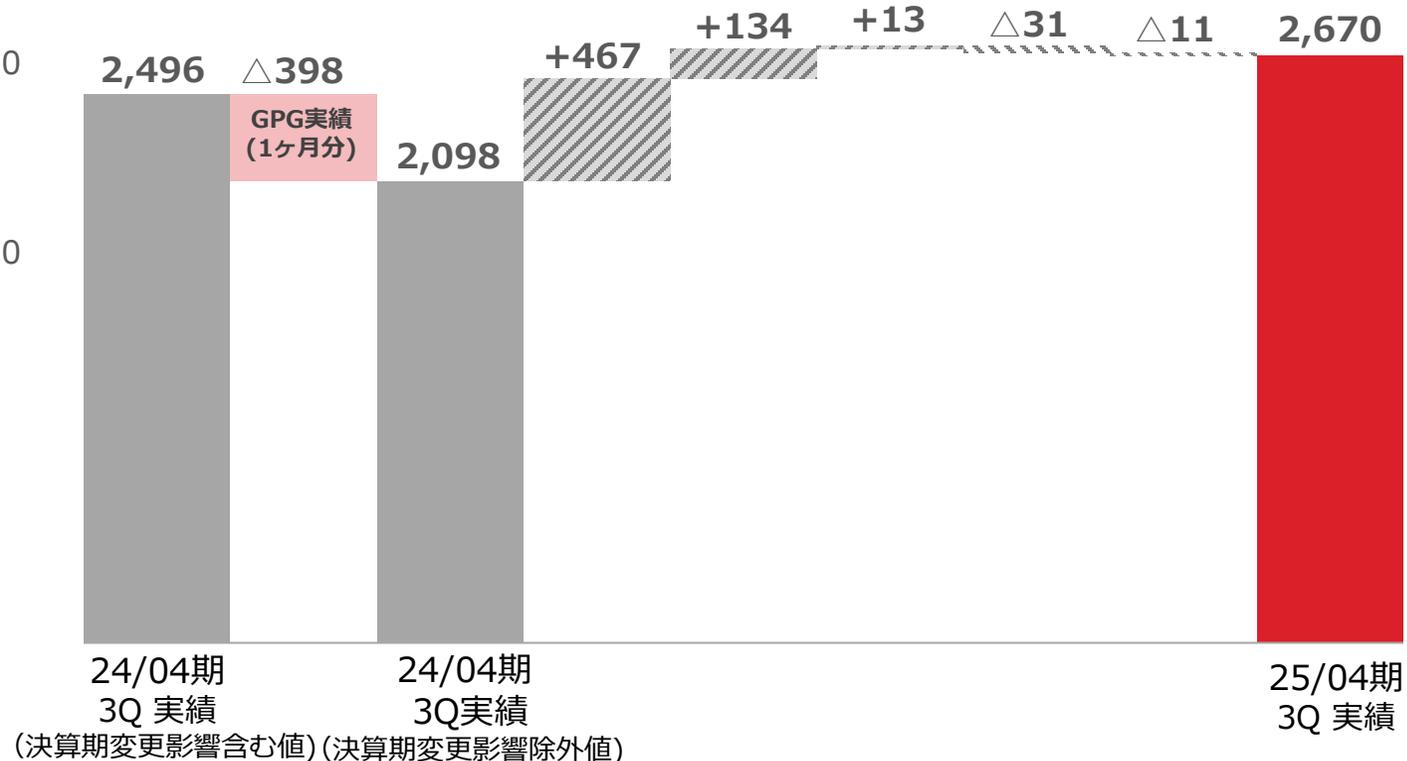
(単位：百万円)



セグメント損益前年同期比差異分析

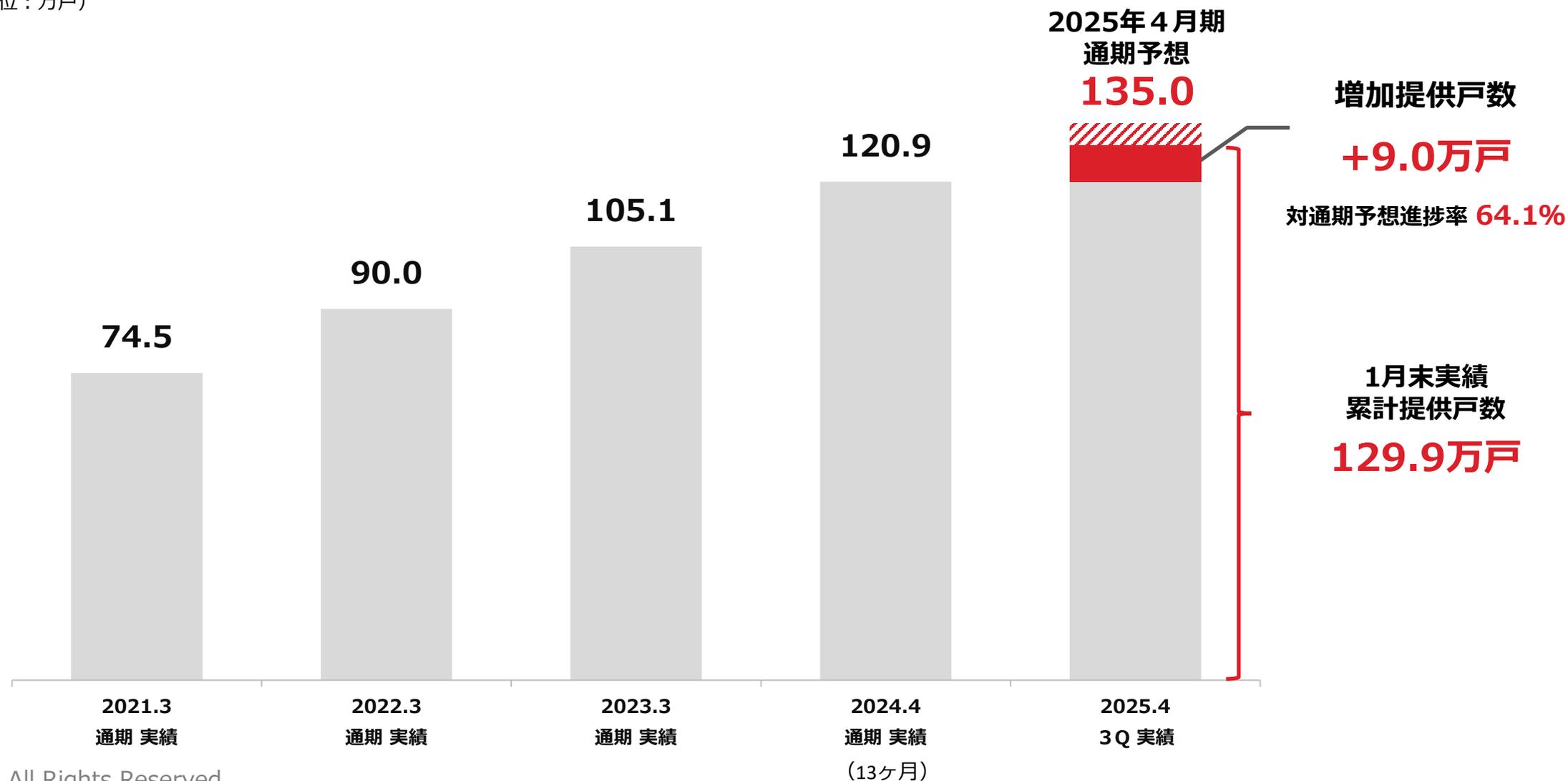
(単位：百万円)

- +467 5G Homestyle (GPG) の売上増による利益増
- +134 web 3、5G Healthstyle領域、データ連携プロジェクトに係る費用減
- +13 TONE事業の獲得コストコントロール等による利益改善
- △31 5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減等
- △11 その他



5G Homestyle (GPG) の重要指標である集合住宅向けISPサービスの提供戸数は前期末 (120.9万戸) 比で、9.0万戸増の累計129.9万戸と順調に推移

(単位: 万戸)



【業績進捗】 企業・クリエイター5G DX支援事業



Creator Maker (StandAlone)
Bizmodel Maker (4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
5G Homestyle

パフォーマンスゾーン

- 5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)
- 5G Homestyle (集合住宅インターネット)
- インターネットマーケティング
- アフィリエイト

想定される新たな成長ドライバー例

- freebit 毎日、発明する会社: ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等
- TONE DTI: 独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等
- GIGA PRIZE: 全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦
- Full Speed: クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- CRAID: web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長

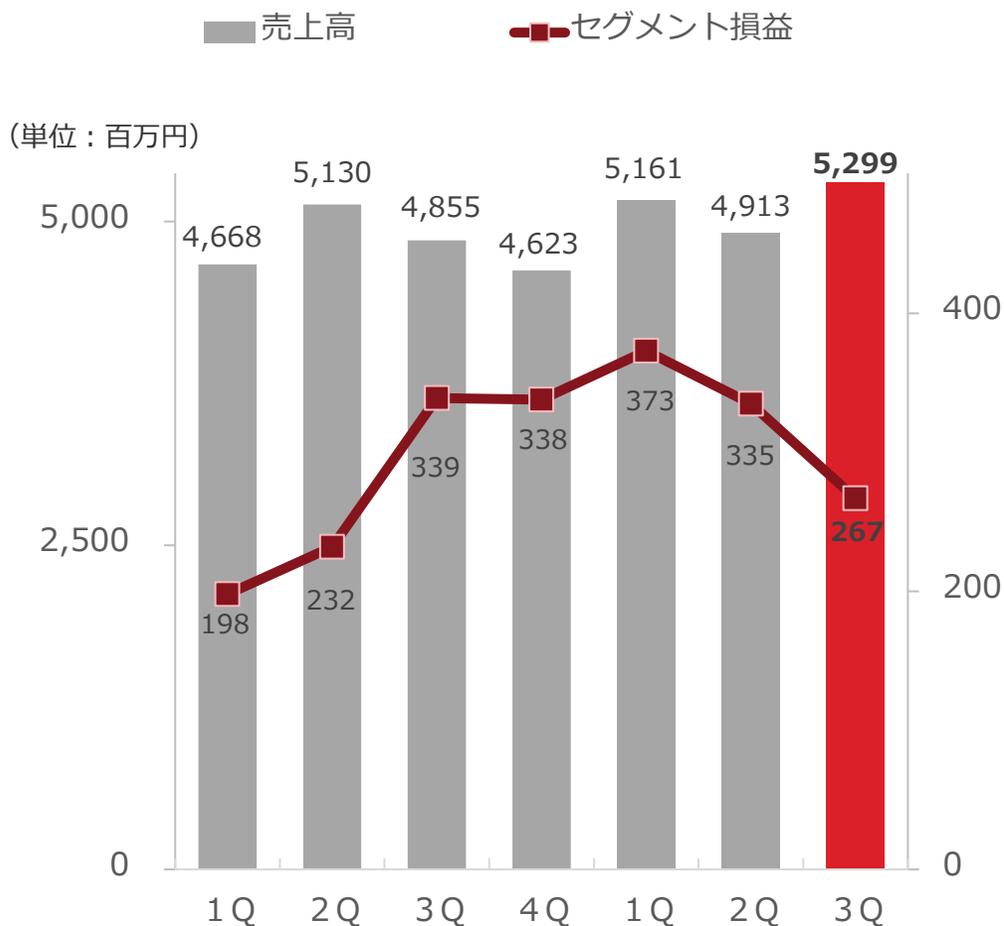
- freebit 毎日、発明する会社: MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- GIGA PRIZE: 5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- Full Speed: インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

アフィリエイト事業を中心とした売上高の堅調な推移に加え、コスト削減効果等も奏功し、前年同期比26.6%の利益増

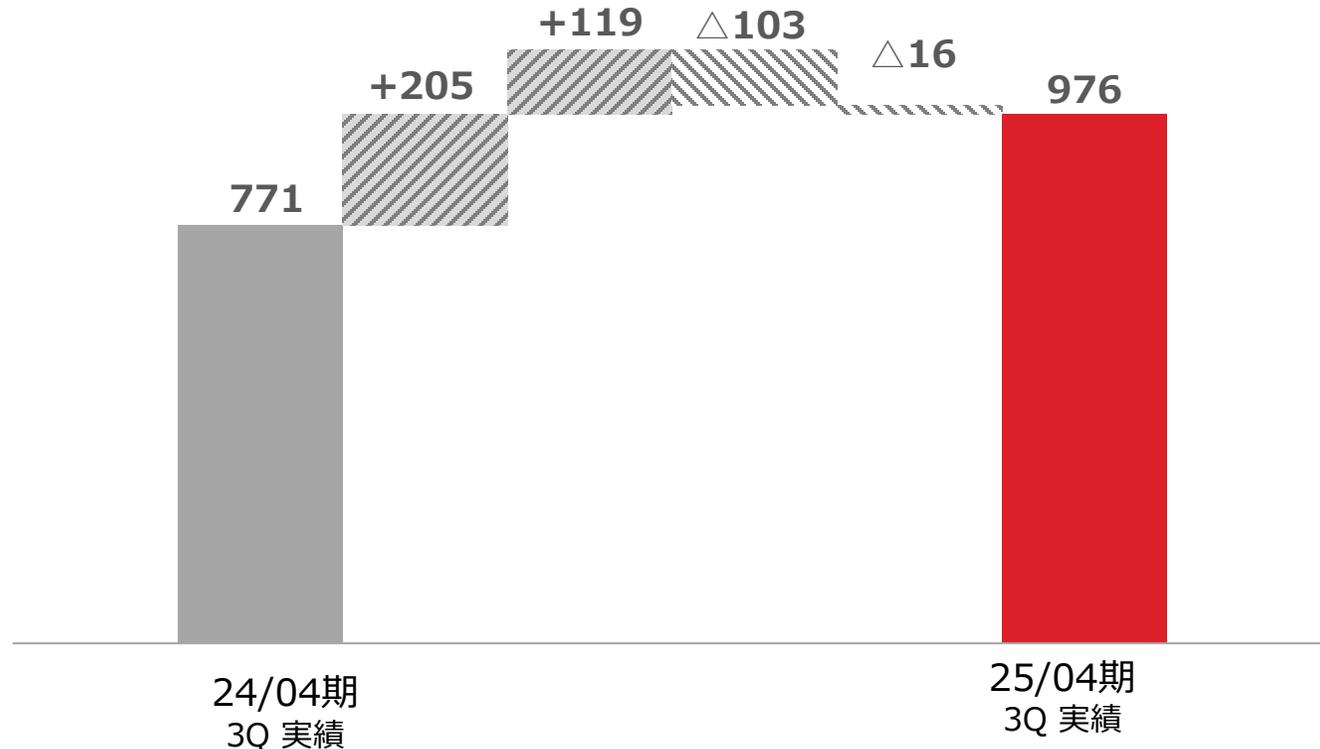
売上高・セグメント損益

セグメント損益前年同期比差異分析

(単位：百万円)



- +205 国内外におけるアフィリエイト事業での売上増による利益増
- +119 アドテックプロダクトにおけるコスト削減施策等による利益増
- △103 「StandAlone」プラットフォームの多面展開による費用増
- △16 その他



(2024年11月6日 公表)

フルスピード、グループ会社のフォーイットと連携し、 海外アフィリエイト運用コンサルティングサービスの提供を開始

フルスピード独自のアフィリエイト広告用のワンタグプラットフォーム「DeepTrack」と、フォーイットが運営するグローバルアフィリエイトプラットフォーム「Webridge (ウェブリッジ)」を接続させることで、**越境EC市場において効率的に新規顧客を獲得するソリューションの提供が可能に**



今回のDeepTrackとWebridgeの接続により、急速に成長する越境EC市場において、取引先企業がグローバルな市場でのプレゼンスを向上させるための強力な手段となることを目指す

海外アフィリエイト運用コンサルティングサービスを提供開始



DeepTrack

- 複数のアフィリエイトサービスプロバイダー (ASP) を一元管理できる機能を搭載しており、広告運用を効率化
- 広告主は提携メディアおよびASPからの成果を一括管理し、重複するコンバージョンを排除することで、広告費の最適化を実現

Webridge

- フォーイットの提供する全世界型アフィリエイト広告プラットフォーム
- 広告主とパブリッシャーをつなぐシステムであり、企業が自社の商品やサービスをアジア太平洋地域 (APAC) 全域で効果的にプロモーションすることを可能にする

詳細につきましては
こちらをご参照ください

2024年11月6日公表

[「株式会社フルスピード、海外アフィリエイト運用コンサルティングサービスをリリース」](#)

StandAloneで新規アーティストのサービス展開が進捗 5G/web3時代におけるファンコミュニティ形成の拡大を目指す

■ 2025年4月期にリリースしたStandAlone一覧 (リリース日)



山本 舞香
Mk.ZeRo.
(2024.7.11)



渡辺 碧斗
BLUE
(2024.8.28)



緑川 光
Snow Crystal
(2025.1.25)



柘太朗
TOTARO
(2024.7.22)



田口 純平
J'z
(2024.11.5)



グローバルクリエイター支援 /web3

- web3技術などを含めたITプラットフォームの提供/開発で全面支援するための提携として、**Dean Fujioka (ディーン・フジオカ) 氏**のファンコミュニティ「**FamBam**」において、「世界中のファンと直接つながる」ことを目指しアプリをリリース
- 今後はweb3型の相互貢献的な仕組みやAI技術により多様な個人のつながりをサポートすると同時にweb3技術やBlockchain技術が「信用」を与え自律的に発展していく仕組みを展開していく

3. 2025年4月期 第3四半期 連結業績進捗

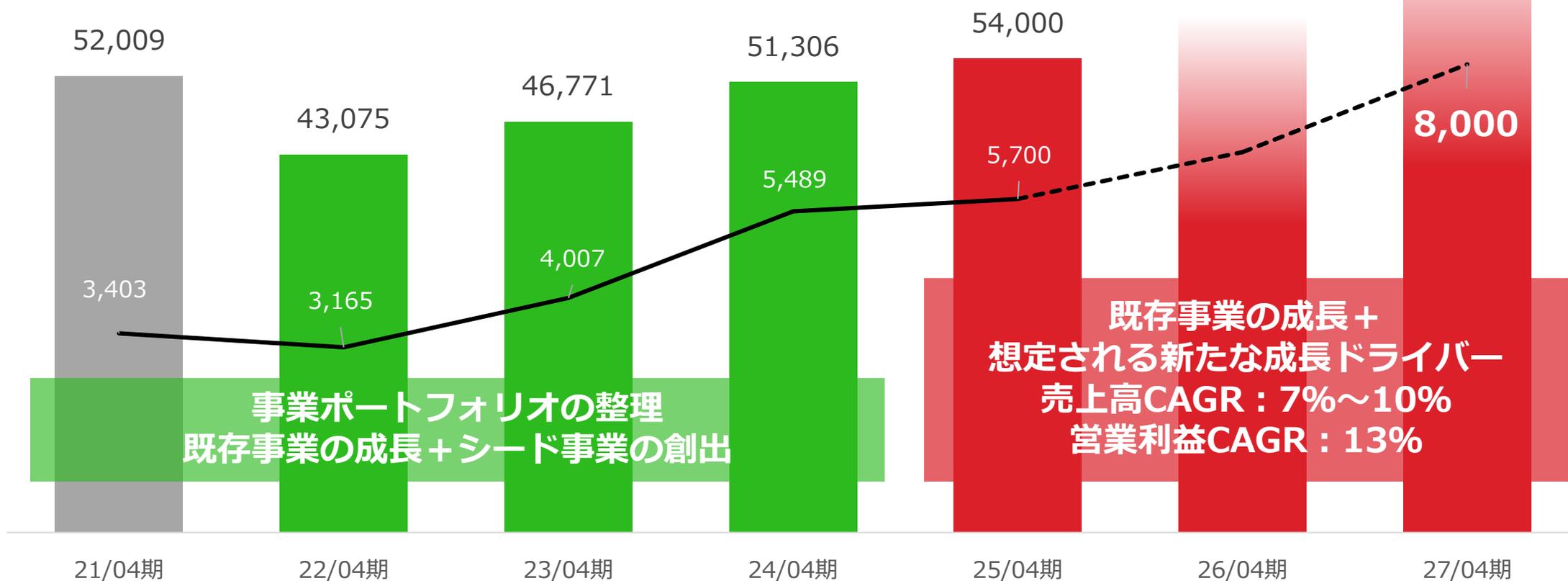
単位：百万円



■ 売上高
— 営業利益

■ 売上高
— 営業利益

63,000~70,000



事業ポートフォリオの整理
既存事業の成長+シード事業の創出

既存事業の成長+
想定される新たな成長ドライバー
売上高CAGR：7%~10%
営業利益CAGR：13%

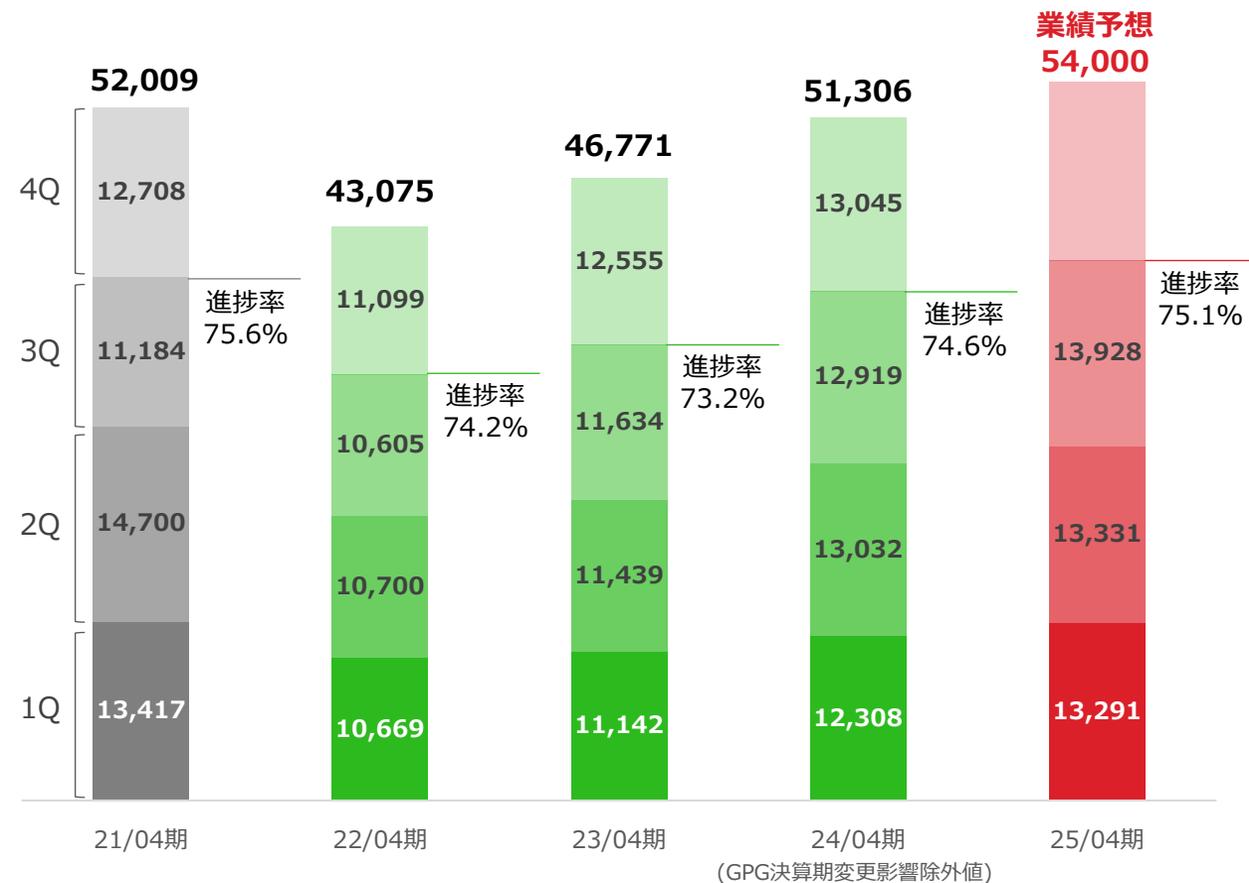
GPG決算期変更影響除外値

※決算期変更影響除外値は未監査の参考数値です。 25

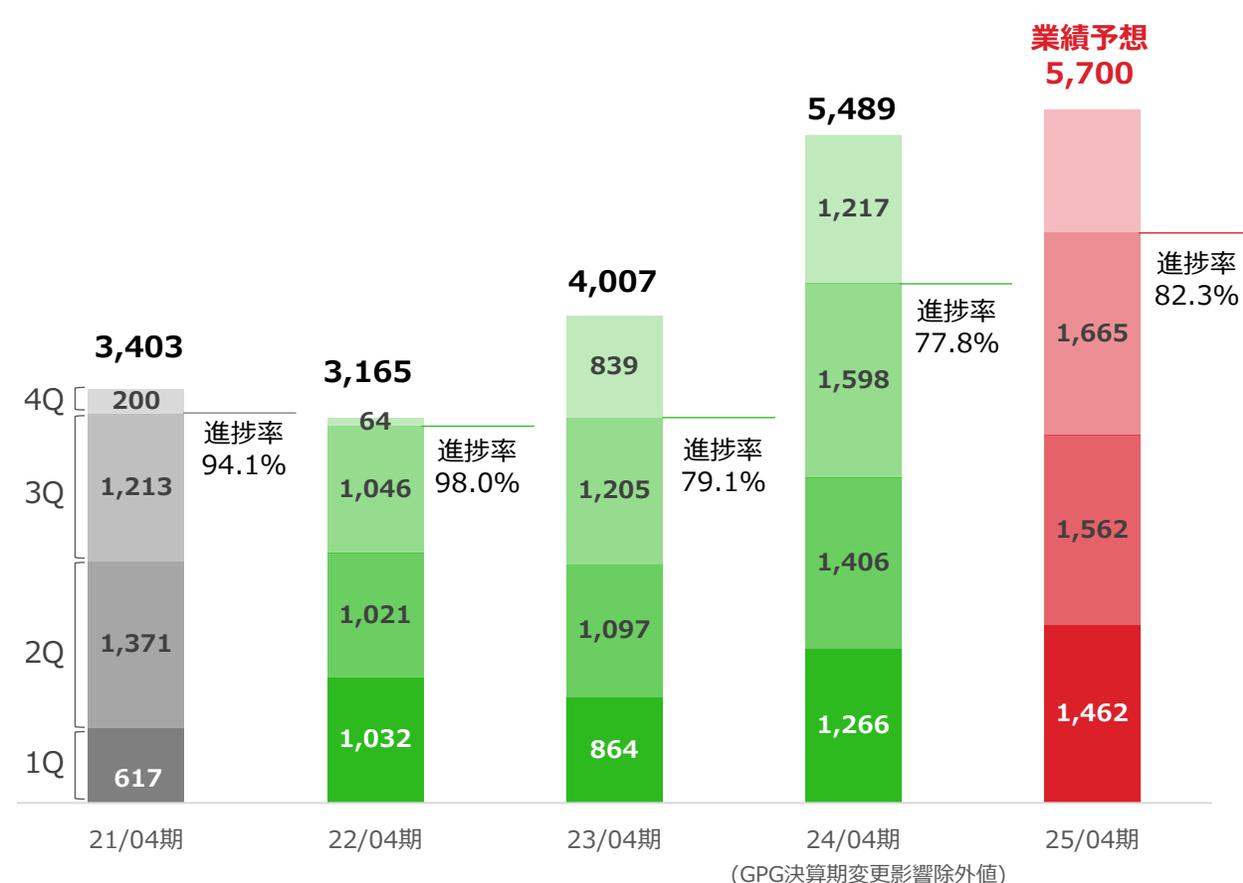
2025年4月期 第3四半期の売上高・営業利益も、通期業績予想に対し堅調に推移

(単位：百万円)

売上高



営業利益



Transformation Term

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

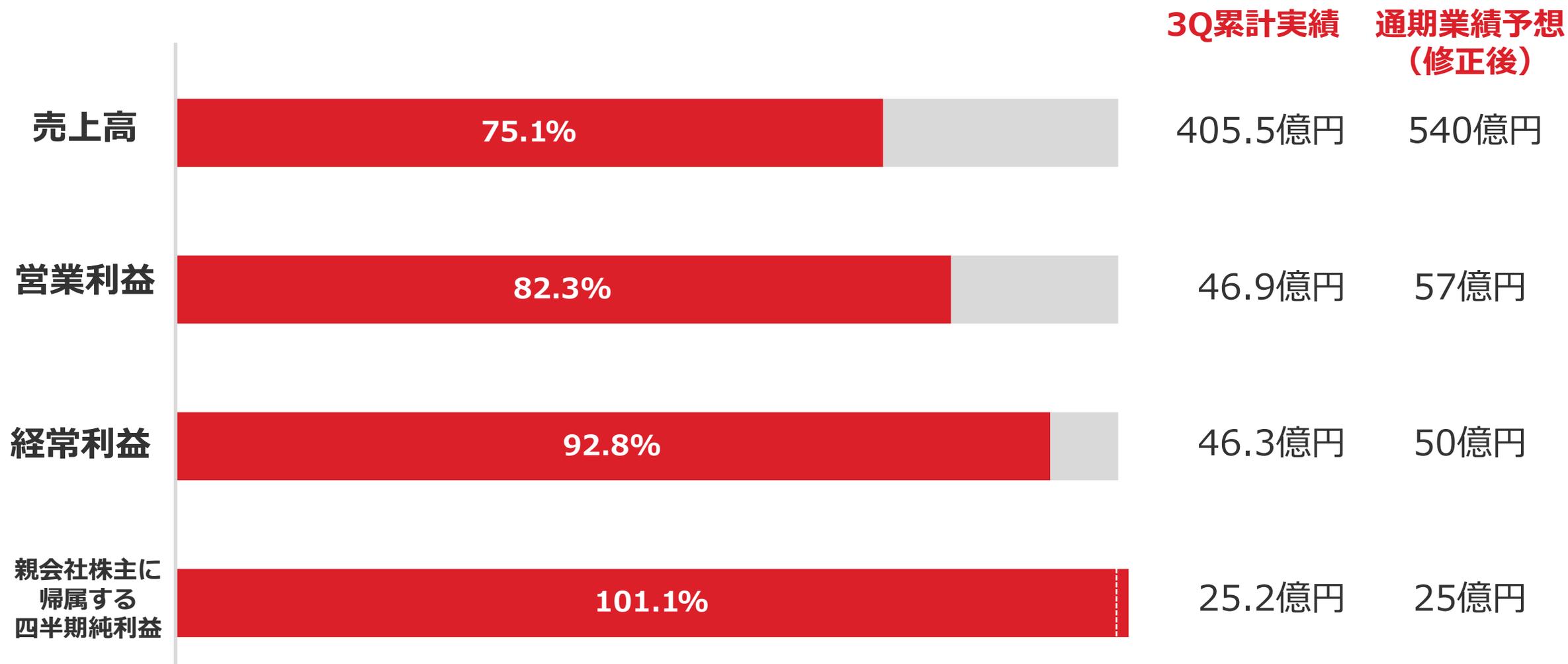
Transformation Term

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

売上高及び各段階利益の全てにおいて堅調に推移

4Qに資本業務提携及びギガプライズのTOB関連費用が営業外費用で発生する見込み



ソフトバンク株式会社との資本業務提携及び 第三者割当による自己株式の処分に関するお知らせ



2025年1月31日

各位

会社名 フリービット株式会社
(コード番号 3843: 東証プライム市場)
本社所在地 東京都渋谷区円山町3番6号
代表者 代表取締役社長 CEO 兼 CTO 石田宏樹
問合せ先 取締役執行役員グループ経営企画本部長 和田育子
電話番号 03-5459-0522(代表)
(URL <https://freebit.com/>)

ソフトバンク株式会社との資本業務提携及び 第三者割当による自己株式の処分に関するお知らせ

当社は、2025年1月31日開催の取締役会において、ソフトバンク株式会社（以下「割当予定先」又は「ソフトバンク」といいます。）との資本業務提携（以下「本資本業務提携」といいます。）を行うことに関する資本業務提携契約（以下「本資本業務提携契約」といいます。）の締結、及びソフトバンクに対する第三者割当（以下「本第三者割当」といいます。）による自己株式（以下「本株式」といいます。）の処分（以下「本自己株式処分」といいます。）を行うことを決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 本資本業務提携の概要

1. 当社グループの事業背景

当社の企業グループは、連結子会社 21 社及び関連会社 1 社の合計 22 社（以下「当社グループ」と

詳細につきましては
こちらをご参照ください

2025年1月31日公表「[ソフトバンク株式会社との資本業務提携及び第三者割当による自己株式の処分に関するお知らせ](#)」

株式会社ギガプライズ株式（証券コード：3830） に対する公開買付けの開始に関するお知らせ



2025年1月31日

各位

会社名 フリービット株式会社
(コード番号 3843: 東証プライム市場)
本社所在地 東京都渋谷区円山町3番6号
代表者 代表取締役社長 CEO 兼 CTO 石田宏樹
問合せ先 取締役執行役員グループ経営企画本部長 和田育子
電話番号 03-5459-0522(代表)
(URL <https://freebit.com/>)

株式会社ギガプライズ株式（証券コード：3830）に対する公開買付けの開始に関するお知らせ

フリービット株式会社（以下「フリービット」といいます。）及びフリービットがその発行済株式数の全てを所有する株式会社である株式会社 LERZ（本店所在地：東京都港区、代表者：岡本真哉、以下「公開買付者」といいます。なお、公開買付者の設立時の代表取締役は中園仁孝氏であったところ、2025年1月30日付で同氏が代表取締役の地位を辞任し、岡本真哉氏が公開買付者の代表取締役に就任しております。）は、それぞれ、本日、以下のとおり、公開買付者が、株式会社ギガプライズ（株式会社名古屋証券取引所（以下「名古屋証券取引所」といいます。）ネクスト市場、証券コード：3830、以下「対象者」といいます。）の普通株式（以下「対象者株式」といいます。）を金融商品取引法（昭和23年法律第25号。その後の改正を含みます。以下「法」といいます。）による公開買付け（以下「本公開買付け」といいます。）により取得することを決定いたしましたので、お知らせいたします。

詳細につきましては
こちらをご参照ください

2025年1月31日公表「[株式会社ギガプライズ株式（証券コード：3830）に対する公開買付けの開始に関するお知らせ](#)」

ソフトバンクとの提携及びギガプライズの非公開化により、「通信生まれのweb3社会実装企業」への転換を力強く推進する4事業戦略を展開

》》 通信事業からのカテゴリーチェンジへ

1



web 3 / AIの社会実装のさらなる推進、加速化

web3 / Trusted Web
+Web2.0 Connector

IoTセンシング/ 生成AI/
アクチュエーターAPI

通信 x コアコンポーネントx
eKYC / ZEN / 生成AI (BPO)

通信事業
(5G/集合住宅向け
固定回線)

2



新たなサービスをさらに幅広い層に届けていくためのモバイル事業の充実

高PER化
(通信事業からの脱却)

3



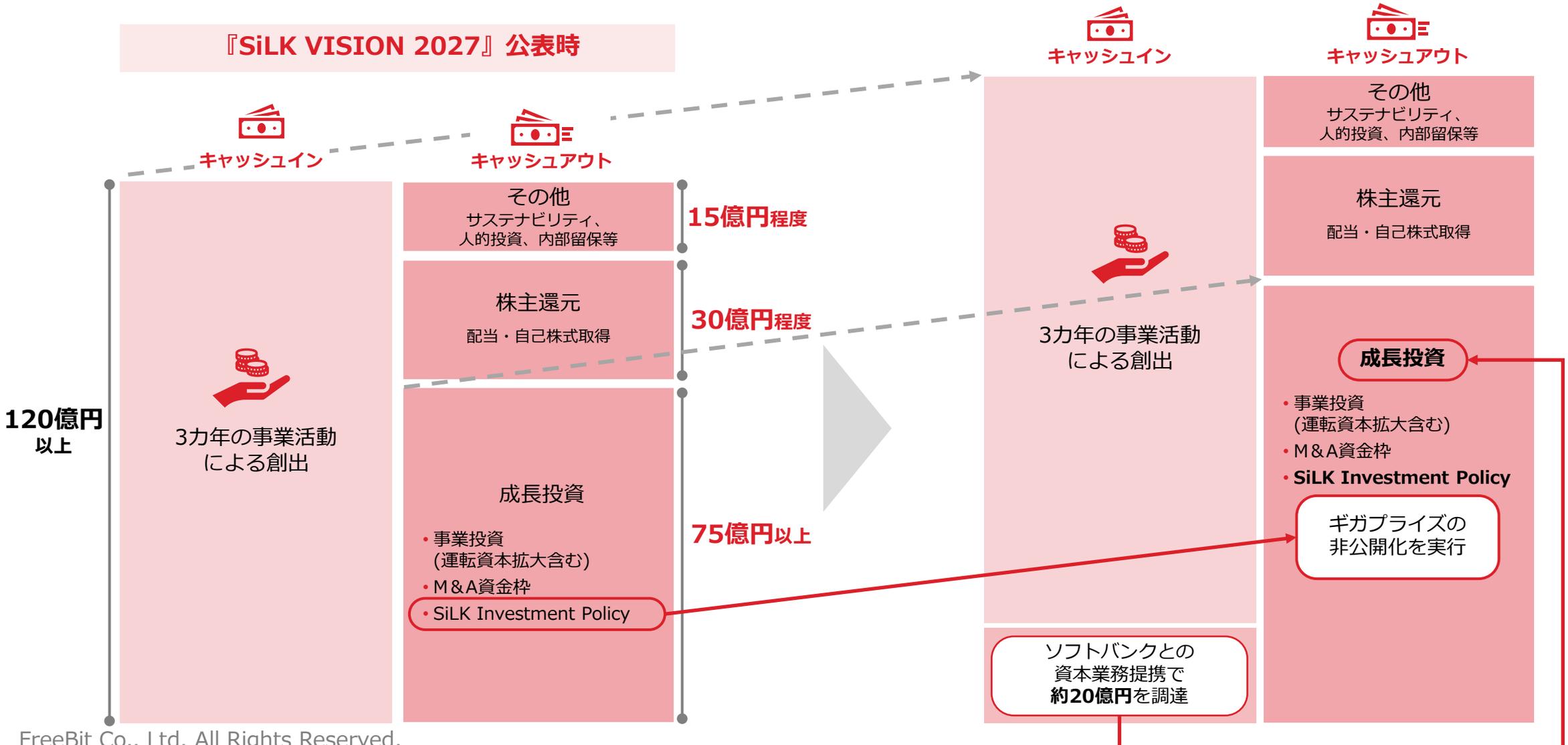
IoTやUnmanned Device (無人デバイス)の拡大

4



ギガプライズを非公開化しグループ一体となった事業運営を行うことで住宅市場での競争力を拡大
高齢化市場に向けた取り組みも開始

『SiLK VISION 2027』で公表したキャピタルアロケーションもアップデートし、 更なる継続的成長と企業価値の向上を目指す



4. Appendix

会社概要

会社名	フリービット株式会社 (FreeBit Co., Ltd.)
本社所在地	東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー
代表者	代表取締役社長CEO兼CTO 石田 宏樹
設立	2000年5月1日
資本金	45億14百万円
従業員数	連結：884名／単体：260名 (2024年4月期)
連結子会社	連結子会社21社／持分法適用関連会社1社
連結売上高	530億37百万円 (2024年4月期)
連結営業利益	58億87百万円 (2024年4月期)
発行済株式総数	23,414,000株
上場市場	東証プライム市場 (コード 3843)

沿革

2000年5月	設立
2007年3月	東証マザーズ上場
2007年8月	連結子会社化：(株)ドリーム・トレイン・インターネット<以下、DTI>
2009年3月	連結子会社化：(株)ギガプライズ
2010年8月	連結子会社化：(株)フルスピード
2015年1月	MVNO事業子会社設立：フリービットモバイル(株) (現DTIが事業承継)
2016年7月	東証第一部市場変更
2019年7月	業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2022年4月	東証プライム市場へ移行
2022年11月	完全子会社化：(株)フルスピード
2023年3月	資本業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)



毎日、発明する会社

フリービット株式会社   

ISP支援サービス、MVNE、クラウドサービス、
web3関連プラットフォーム

<https://freebit.com/>

Full Speed

株式会社フルスピード 

運用型広告サービス、インターネットマーケティング事業、
クリエイター向け支援プラットフォーム
<http://www.fullspeed.co.jp/>



FOR IT

株式会社フォーイット 

アフィリエイト広告サービス
<https://www.for-it.co.jp/>



株式会社クライド 

広告統合マネージメントプラットフォーム提供サービス、
スマートフォン向けアドネットワークサービス
<https://www.craid-inc.com/>



株式会社ジョブロード 

東南アジア諸国の外国人材の日本語教育、
就職支援・転職支援など人材サービス
<https://jobroad.co.jp/>



Rita株式会社 

OtoO動画広告プラットフォーム、
CPI/CPEネットワークの開発・運用
<https://rita-inc.co.jp/>



株式会社ギガプライズ 

集合住宅向けインターネット関連サービス
<https://www.gigaprize.co.jp/>



株式会社ソフト・ボランチ 

不動産管理ソフト
<http://s-volante.co.jp/>



株式会社ギガテック 

マンションインターネット工事施工サービス
<https://www.giga-tech.co.jp/>



株式会社ドリーム・トレイン・インターネット 

個人向けインターネット関連サービス
<https://www.dti.co.jp/>



株式会社ベッコアメ・インターネット 

データセンター関連サービス
<https://www.bekkoame.co.jp/>



フリービットスマートワークス株式会社 

コールセンターの受託
<https://freebit.com/freebit-smartworks/>



5Gインフラ支援事業

5G

eSIM

AI

Blockchain

により、膨大なヒトとモノが安心・安価につながるインフラプラットフォームを提供

→ 「Free ISP's ISP」から始まった free you a bit

スタート

日本のインターネットユーザー層の拡大を目指し「Free ISP's ISP」(無料ISPのためのISP) というコンセプトの事業からスタートしたフリービット

その後

高品質でセキュアな高速通信、先進的ネットワーク技術を駆使した新サービスを次々と展開

現在

5Gインフラ支援事業では、MVNO事業への参入支援サービス、ISP向けの事業支援サービスに加え、様々な事業法人がクラウドやIoT等の導入を行うための支援サービスを推進

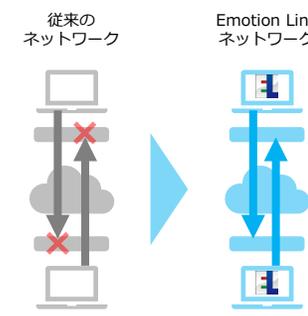
Highlight Technology

独自技術【Emotion Link】

- Emotion Linkは「OverLay Internet (既存のインターネットの上に仮想的なインターネットを構築する)」により、通信の到達性や安全性を柔軟に確保することができる、安全・安心な通信を実現するネットワーク・ソリューション
- ネットワークの実現に必要な機器、端末同士の安全な双方向通信、ファイアウォールやNATを越えてのダイレクト・アクセスを実現



OverLay Internetであらゆる機器の安全・安心な通信を実現



NATやファイアウォールなどのネットワーク障壁を越えた通信を実現



Emotion Linkでは、顧客の様々なニーズにお応えするため、多様な機器のネットワーク化を可能にする豊富なクライアントバリエーションを用意しています



- 5G時代に対応するための次世代ネットワークやデータセンターを構築し、クラウド基盤を活かしたサービス提供の強化や5G、eSIM (組み込み型のSIM) を活用したサービスも展開するとともに、それらをはじめとした事業リソースを組み合わせたサービスも拡大していく
- 国内産業向け5G関連市場は2,106億円、IoT市場は10.2兆円※という巨大市場の創出が見込まれている
- その市場を視野に入れ、安定かつ安心・安全な通信インフラサービスの継続的な提供を行いつつ、5G時代に対応する次世代ネットワークやデータセンターを構築し、5GやeSIMを活用した新サービスの展開を目指す



主要サービス紹介



概要
MVNO事業展開をサポートするMVNE事業

主な提供ソリューション

MVNO事業者を支援するMVNEサービスを提供
MNO (NTTドコモ) とMVNO事業者の間に入り、MVNO事業の立ち上げ・運用のサポート、コンサルティングを行い、MVNO事業の円滑な展開をサポート

サービスの特徴

- 専任コンサルタント制
- 豊富なラインナップで組合せは無限大
- 低コストで実現



ISP事業を全方位バックアップ

ISP事業者に対し、プロバイダーアウトソーシングサービスを提供。インターネット接続、大容量メールなど基本サービスに加え、オンラインストレージ・クラウドプラットフォーム・モバイル接続といった周辺サービスまで総合的にバックアップ

- YourNet ISP アウトソーシングサービス
- M-Plus! VPN
- ISP in a Cloud



高セキュリティなハイブリッドクラウド

汎用プランからオーダーメイドのサーバー構築まで、幅広いニーズに対応可能なホスティングサービスを提供
次世代ファイアウォール「FortiGate」と、実績と信頼高い仮想化ソフトウェア「VMware」を組み込んだセキュアで安定性に優れたクラウド

- freebit cloud VDC
- freebit cloud security SIM
- freebit cloud IoT Platform



5G生活様式支援事業 ①

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

▶ 5G Lifestyle (TONE/DTI)

個人をメインターゲットとしたスマートフォン等を利用したモバイル通信サービスや固定回線によるインターネット関連サービスの提供

トーンモバイル

▷フリービットグループの有する技術のShowroomとしての位置付けも担当

トーンモバイルは

- 子供たちが初めて使うスマホはどうあるべきか
- シニア世代が使うスマホはどうあるべきかを考え、テクノロジーによってできること、スマホを使うことへの不安やストレス、抵抗感を軽減し、安心・安全に使える「やさしいスマホ」を提供



Highlight Technology

フリービットグループの技術を集結させた「トーンモバイル」は「TONE IN」戦略を展開



子どもにスマホを持たせるのが不安

TONEファミリー

夜中もスマホが心配

夜使えないスマホ (22時-6時利用できない)

Webは危険

あんしんインターネット

スマホの利用が不安

置くだけサポート

やさしいスマホへ。

TONE

自撮り被害防止

TONEカメラ

店舗が近くにない
操作が難しい

遠隔サポート

詐欺電話が心配

あんしん電話

健康でいたい

ライフログ (中之条メソッド)

社会課題を「トーンモバイル」で解決

TONE Care



どこからでも気軽に無料で医師等※2にオンライン健康相談

医師等が健康に関するアドバイスを実施

TONE Careでは、医師等が契約者や利用者、ご家族の健康相談を実施

チャットで気軽に相談 月に何度でも利用可能

お手軽にチャットで、しかも無料で何度も相談ができる

オンライン健康相談は 1回15分で月2回まで

1回15分で、月2回までお手持ちのトーンモバイルから気軽に相談可能

※1 VC (Verifiable Credentials) : 学歴や資格、身分証明などの情報を保有し、それが信頼できる機関によって検証されていることを証明するデジタル証明書

※2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。



5G生活様式支援事業 ②

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

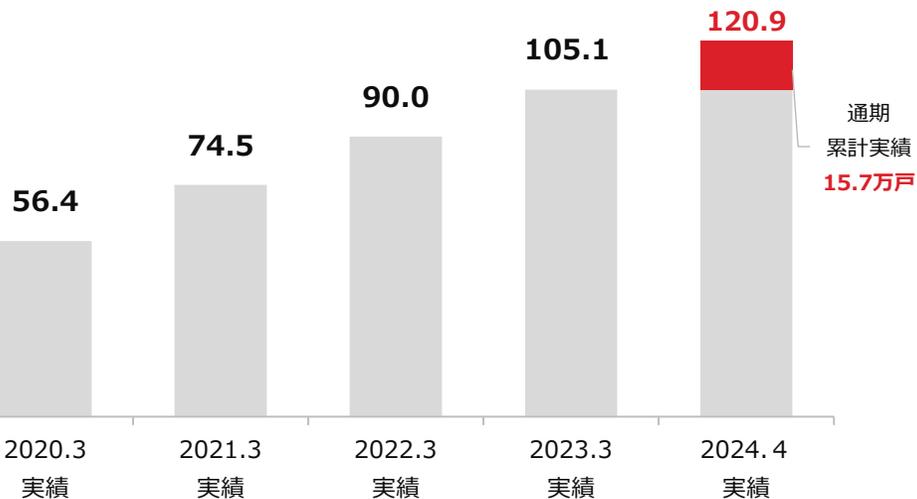
▶ 5G Homestyle (GIGA PRIZE) 集合住宅向けインターネットサービスの提供に加え、新規サービスの確立にも注力

+ 集合住宅向けISPとスマートライフを支援するギガプライズ

- 5G生活様式支援事業の5G Homestyle (集合住宅向けインターネットサービス) の提供を行っているギガプライズは、集合住宅をターゲットにしたインターネットサービスプロバイダ (ISP) として、高速かつ安定したインターネット接続サービスを提供
- 不動産業界向けの業務支援システムやクラウドベースの監視カメラサービスなど、デジタル化を進める多彩なソリューションの展開も進行中

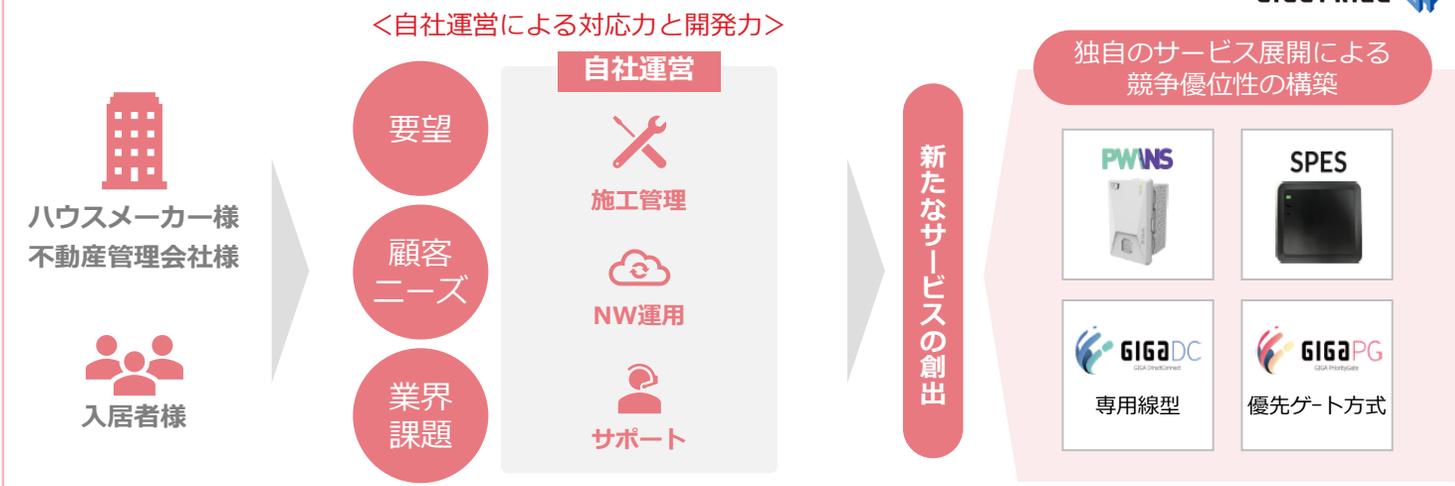
<集合住宅向けISPサービス サービス提供戸数 実績>

2024年4月期 (13ヶ月)



Highlight Technology

自社運営による独自サービス展開で競争優位性を確保



Smart City 実現に向けた取り組み



- ギガプライズグループが運営する「LIVINGTOWN みなとみらい」は、「住」を中心に暮らしのアップデートをサポートする異業種共創型の複合施設
- 5GやIoTなどの次世代通信技術を活用したスマートホーム体験を提供し、スマートタウン実現に向けた実証検証を推進



テクノロジーで暮らしを豊かにするべく、住宅周辺の環境においても様々なソリューションを展開

- クラウド型防犯カメラは、レコーダーを使わずに映像をクラウドに記録。ゴミ置き場の不法投棄・駐車場のトラブル対策から侵入・窃盗等の犯罪抑止と、入居者に「安心感」を提供
- スマートポールは、基本的な街灯機能や、LED灯のイルミネーション機能、クラウド型防犯カメラを搭載し、安心・安全を提供
- ギガプライズは住まいの課題やニーズに合わせたソリューションサービスの開発や改善に取り組み、物件価値向上と快適で豊かなくらしの実現に貢献



企業・クリエイター 5G DX支援事業

企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って「市場創出から市場投入、顧客関係維持」までを可能とするプラットフォーム構築を支援する事業



先端技術のwebマーケサービを提供 ▶ フルスピード

100万サイト超のアフィリエイトネットワーク ▶ フォーイット

5Gマーケティングを意識したサービスの拡充やインフルエンサーズマーケティングの拡大を図る

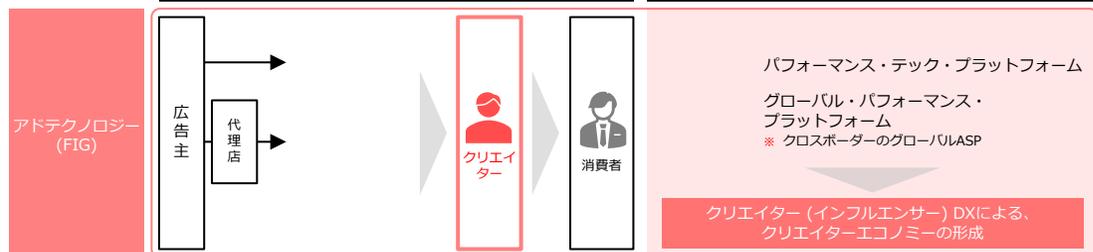
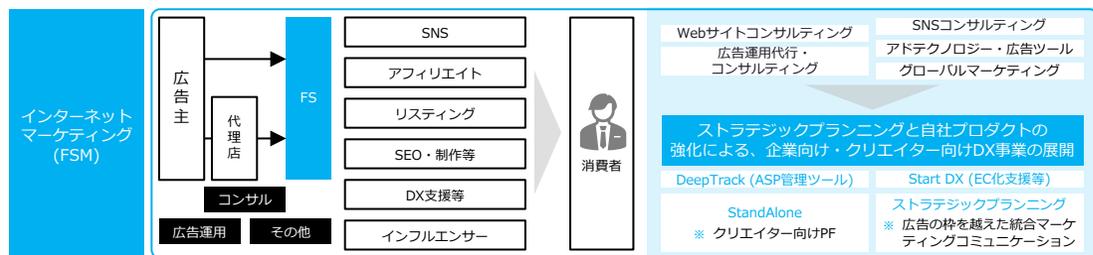
web3を視野に入れたインターネットマーケティングやアドテクノロジー関連事業の推進



クリエイター / インフルエンサーが大手プラットフォームを介さずに自ら情報発信し、その価値を最大化できるクリエイタープラットフォーム「Stand Alone」を展開

企業・クリエイター5G DX支援事業

5G時代のモノづくりを、企業だけでなく、クリエイターやインフルエンサーに寄り添って、独自のDX手法によりプラットフォーム構築を支援していきます。



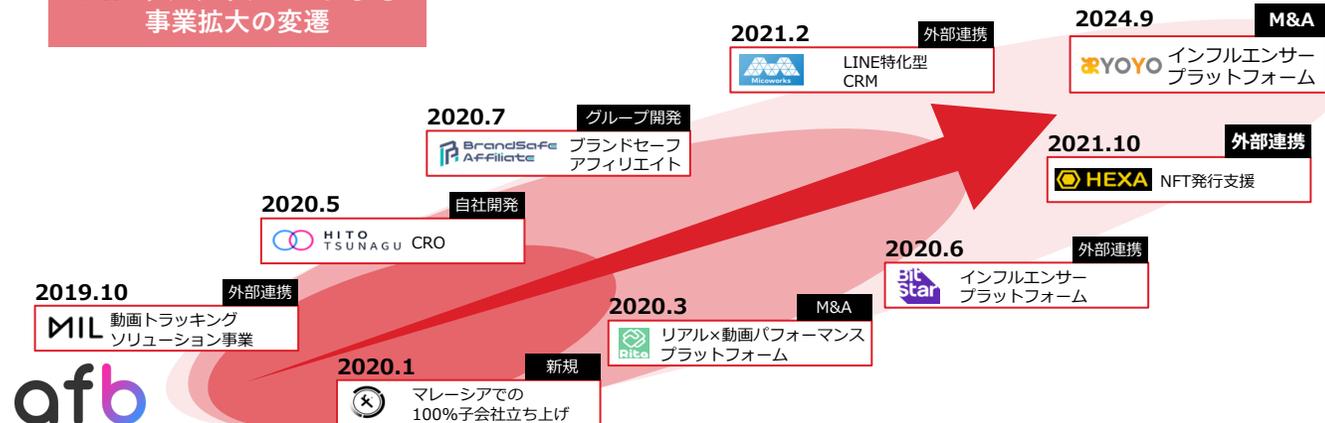
Highlight Technology パフォーマンステクノロジーネットワーク / ASP



- フォーイットが運営する成果報酬型のアフィリエイト・サービス「afb」は「顧客第一主義」を掲げ、パートナーへの支払いサイクルは業界最速
- 「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2023」における利用者満足度において、高収入パートナー(月50万円以上の収入)からの満足度、12年連続でNo.1を獲得しています

出所) 「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2024」 <https://affiliate-marketing.jp/release/202408.pdf>

M&Aやアライアンスによる事業拡大の変遷



📄 当社HPのTOPページよりご覧いただけます



『SiLK VISION 2027』説明動画URL

https://freebit.com/ir/movie/movie_20240724.html



統合報告書

「freebitのこれから、ここから-Integrated Report 2024-」URL

<https://pdf.irpocket.com/C3843/BSCD/TpK7/S6o2.pdf>



『SiLK VISION 2027』説明動画の書き起こし記事

『SiLK VISION 2027』説明動画テキスト版URL (外部サイト)

<https://finance.logmi.jp/articles/380238>



フリービット、新中期経営計画『SiLK VISION 2027』を発表
「信用の所在地」を追求し、通信生まれの
web3実装企業へ

提供：フリービット株式会社 新中期経営計画『SiLK VISION 2027』説明動画



毎日、発明する会社

SiLK VISION

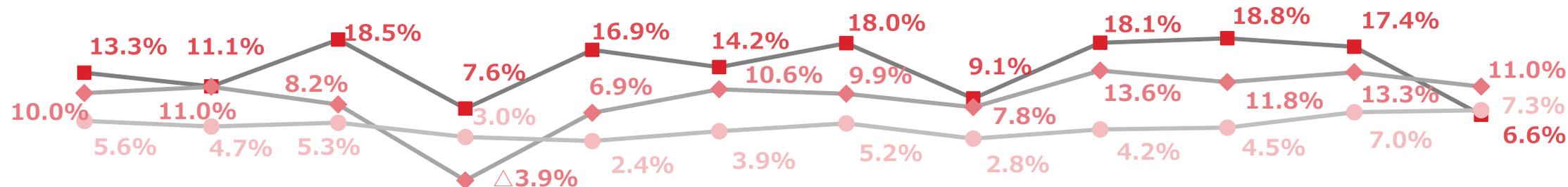
2027

信用の所在地

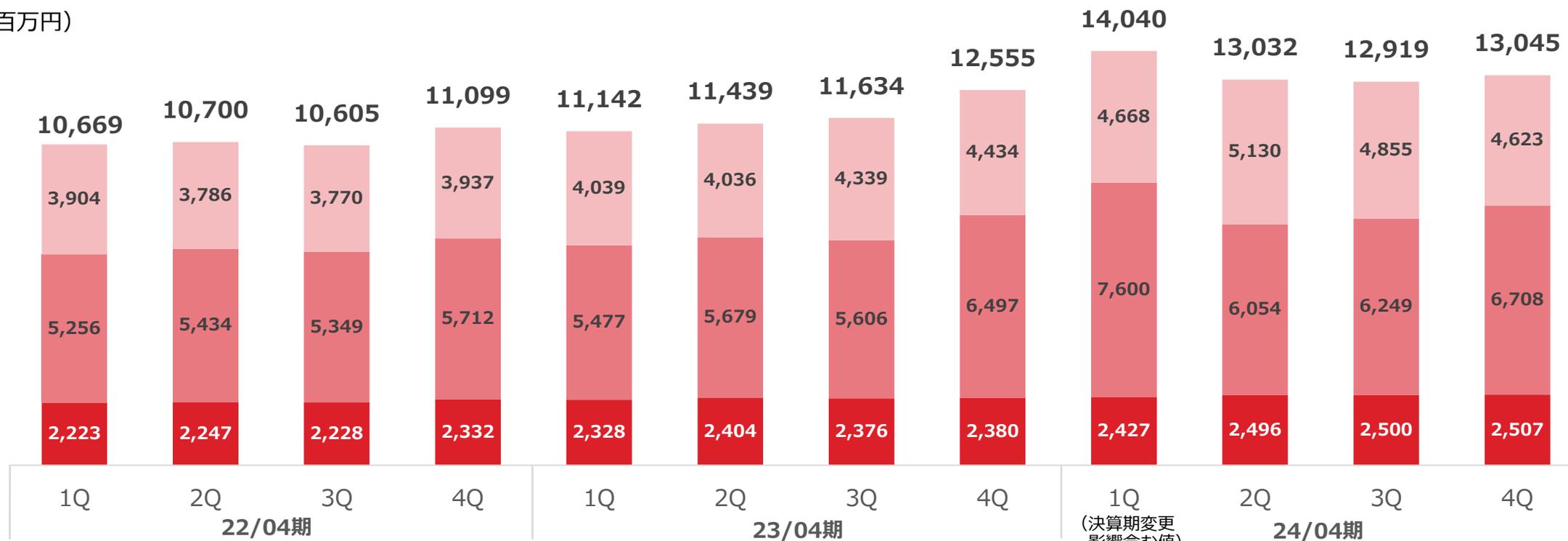
born in the Garage

継続課金による売上の安定成長と、着実な利益率の向上

(売上高) ■ 5Gインフラ支援事業 ■ 5G生活様式支援事業 ■ 企業・クリエイター5G DX支援事業
 (セグメント利益率) ◆ 5Gインフラ支援事業 ◆ 5G生活様式支援事業 ● 企業・クリエイター5G DX支援事業



(単位：百万円)



(決算期変更影響含む値)

定量情報（財務指標）

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※
連結子会社数	11	11	14	20	24	27	19	20	21	21
業績（百万円）										
売上高	21,469	28,389	35,222	38,653	50,365	55,295	52,009	43,075	46,771	53,037
営業利益	1,244	1,902	1,321	1,851	2,981	2,587	3,403	3,165	4,007	5,887
経常利益	982	1,322	807	1,426	2,569	2,481	3,661	2,878	3,707	5,756
親会社株主に帰属する当期純利益	1,025	553	△150	△567	279	△619	1,586	827	1,792	3,566
財政状況（百万円）										
総資産	19,323	21,931	25,597	30,796	39,164	42,472	34,835	35,050	35,926	38,183
純資産	10,654	11,164	11,251	10,675	11,308	10,848	12,148	11,039	11,032	15,196
自己資本	9,842	9,972	9,648	8,875	9,001	8,079	8,714	6,881	8,242	11,628
有利子負債（リース債務含む）	3,901	4,430	6,499	12,107	16,941	18,897	14,317	15,144	15,991	14,144
キャッシュ・フロー（百万円）										
営業活動によるキャッシュ・フロー	2,207	1,751	3,811	1,030	3,182	1,480	7,122	2,333	3,322	4,225
投資活動によるキャッシュ・フロー	△524	△508	△2,291	△2,140	△3,688	△1,870	△2,655	510	△644	△1,085
財務活動によるキャッシュ・フロー	585	△306	844	4,504	2,320	625	△2,571	△2,731	△2,110	△2,720
現金及び現金同等物の期末残高	6,983	7,911	10,249	13,656	15,458	15,718	17,619	17,741	18,305	18,722
生産性（百万円）										
従業員1人当たり売上高	33.1	41.8	40.0	39.0	39.7	42.8	56.8	45.9	51.2	59.9
従業員1人当たり営業利益	1.9	2.8	1.5	1.8	2.3	2.0	3.7	3.3	4.3	6.6

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※
収益性										
営業利益率（%）	5.8	6.7	3.8	4.8	5.9	4.7	6.5	7.3	8.6	11.1
ROA（総資産経常利益率）（%）	5.4	6.4	3.4	5.1	7.3	6.1	9.5	8.2	10.4	15.5
ROE（自己資本当期純利益率）（%）	12.9	5.6	-	-	3.1	-	18.9	10.6	23.7	35.9
安全性										
流動比率（%）	180.4	176.7	181.8	215.1	199.2	186.4	207.0	216.0	213.3	224.9
D/Eレシオ（倍） ※E（自己資本）	0.4	0.4	0.7	1.4	1.9	2.3	1.6	2.2	1.9	1.2
効率性										
総資産回転率（回）	1.2	1.4	1.5	1.4	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	1.4
売上債権回転期間（日）	52.3	49.5	45.3	44.0	48.5	58.1	56.0	61.9	63.7	58.2
1株当たり指標										
1株当たり純資産額（BPS、円）	436.56	449.30	434.70	399.88	405.57	368.19	415.12	366.01	412.94	582.26
1株当たり配当金（円）	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.5	8.0	27.0
1株当たり当期純利益（EPS、円）	51.40	24.75	△6.77	△25.56	12.59	△27.93	74.06	41.86	95.07	178.58
配当性向（%）	13.6	28.3	-	-	55.6	-	9.5	17.9	8.4	15.1

※GPGの決算期変更影響含む値

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提（仮定）を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

＜IR及び本資料に関するお問い合わせ＞

フリービット株式会社
グループ経営企画本部 IR担当
Email freebit-ir@freebit.net
WEB <https://freebit.com/>