

フリービット株式会社【3843】 2010年4月期第2四半期決算説明会



2009/12/11
フリービット株式会社

(注意事項)

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提(仮定)を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。

本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

アジェンダ



1. 2010年4月期中期業績、通期業績
修正理由

2. 下期の戦略と投資の成果の進捗

SiLK VISION 2012について

SiLK VISION 2012におけるフリービットの事業

<p>企業理念</p>	<p>Being The NET Frontier! インターネットを広げ社会に貢献する</p>
<p>目指す世界</p>	<p>Web to SiLK インターネットを、クモの巣からなめらかで 絹のように丁寧なネットワークに</p>
<p>事業の定義</p>	<p>Smart Infra 提供事業 インターネットを活用した スマートなインフラを提供</p>
<p>事業を支える コア</p>	<p>コアコンポーネントAPI 特許技術をベースとした部品を様々な企業に 組み合わせて提供する</p>

Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p> 	<p>XaaS事業</p> 
非継続サービス	<p>今後、追加予定</p>	<p>XaaS支援事業</p> 

9月29日発表
エグゼモード株式会社を完全子会社化

EXEMODE

デジタル家電の開発だけでなく、
フリービット独自の技術を組み合わせて
「Maker's Maker事業」を展開

Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p> 	<p>XaaS事業</p> 
非継続サービス	<p>ユビキタス CE 事業</p> <p>exemode</p>	<p>XaaS支援事業</p> 

SiLK VISION 2012業績目標

(売上高:百万円)

(経常利益:百万円)



売上高	10,767	15,500	21,000	30,000
経常利益 (経常利益率)	1,522 (14%)	2,200 (14%)	3,000 (14%)	4,500 (15%)
前年度比 成長率	—	44%	35%	43%

2010年4月期第2四半期業績サマリ

2010年4月期の連結決算の考え方

■ 当社グループ連結決算イメージ

現在



PL エグゼモード株式会社が第3四半期より連結開始

BS CF 現時点の資産・負債が連結され財政状態に反映

2010年4月期 第2四半期 連結業績サマリ [PL]



(単位:百万円)

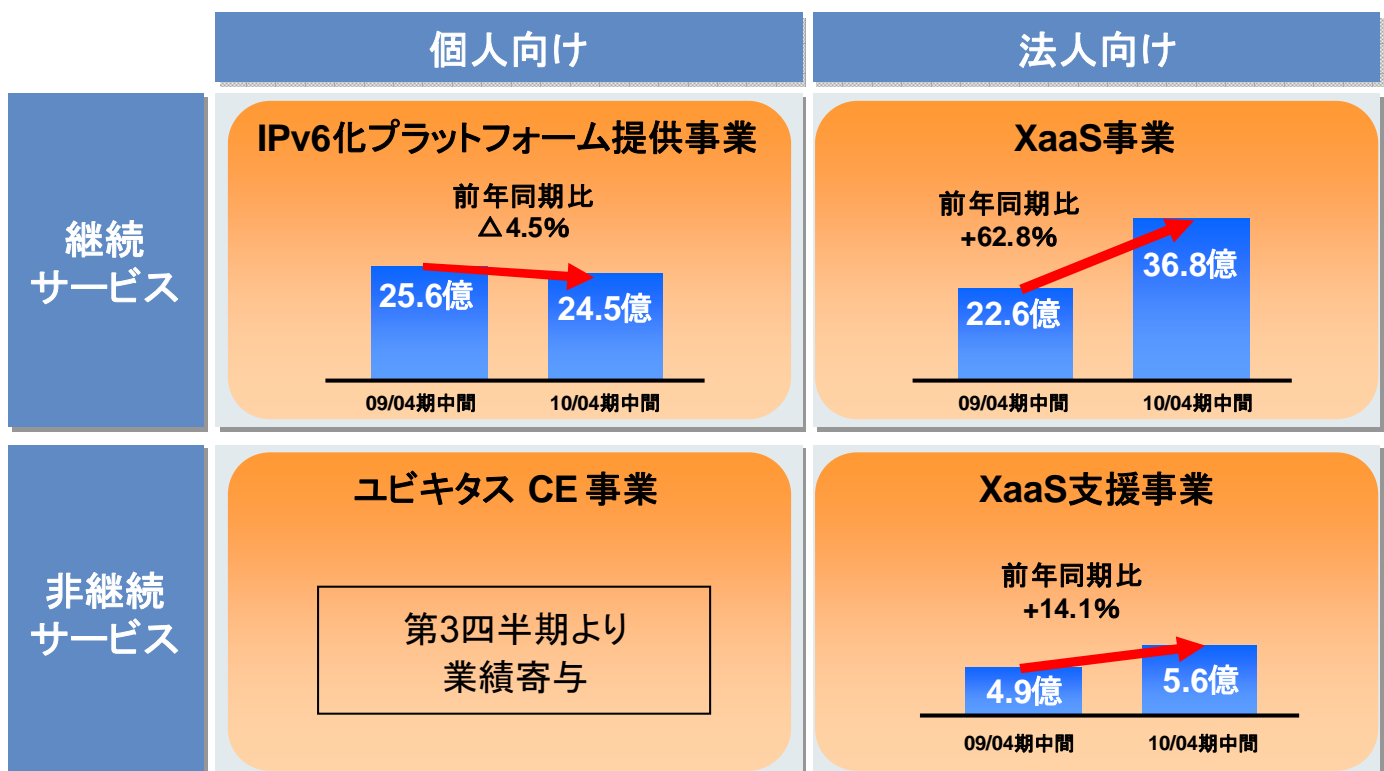
	2009年4月期 第2四半期実績	2010年4月期第2四半期		前年 同期比	中間 予想比
		期初予想	実績		
売上高	5,327	6,600	6,705	+25.9%	+1.6%
IPv6化プラットフォーム事業	2,566	-	2,452	△4.5%	-
XaaS事業	2,264	-	3,687	+62.8%	-
XaaS支援事業	495	-	565	+14.1%	-
営業利益	859	860	196	△77.2%	△77.2%
経常利益	830	1,000	424	△48.8%	△57.5%
税金等調整前純利益	870	-	484	△44.3%	-
純利益	870	900	393	△54.8%	△56.2%
一株純利益(円)	18,989	19,455	8,074	△57.5%	△58.5%

利益差異が対期初予想比で△30%を超過したため、12月3日に業績修正を発表

2010年4月期 第2四半期 連結業績ハイライト 事業区分別連結業績推移



Smart Infra 提供事業



2010年4月期 第2四半期連結業績サマリ [BS]

直近半年間におけるBS(連結)の変化



- 8月に1,257百万円の新株発行の払い込みが行われ、自己資本比率がさらに安定した。EXEMODEを子会社化し、資産・負債がBSに追加されさらなる事業拡大を目指す。

(単位:百万円)

		09/04期4Q	10/04期中間	増減	
総資産	流動資産	7,331	9,616	+2,284	新株発行の払い込み
	(現金預金)	2,920	6,084	+3,163	
	(商品及び製品)	28	525	+496	EXEMODE子会社化による在庫の増加
	固定資産	7,063	7,148	+85	
	(のれん)	4,456	4,445	-11	
	(投資有価証券)	943	860	-82	
	(差入保証金)	640	771	+131	
	合計	14,395	16,765	+2,369	
負債/ 純資産	負債合計	9,104	9,452	+347	
	(有利子負債)	4,740	5,120	+380	
	(負ののれん)	808	842	+33	
	純資産 (うち少数株主持分)	5,290 (793)	7,312 (225)	+2,022	
	(自己資本比率)	31.1%	42.3%	+11.2%	
	合計	14,395	16,765	2,369	

2010年4月期 第2四半期連結業績サマリ [CF]



(単位:百万円)

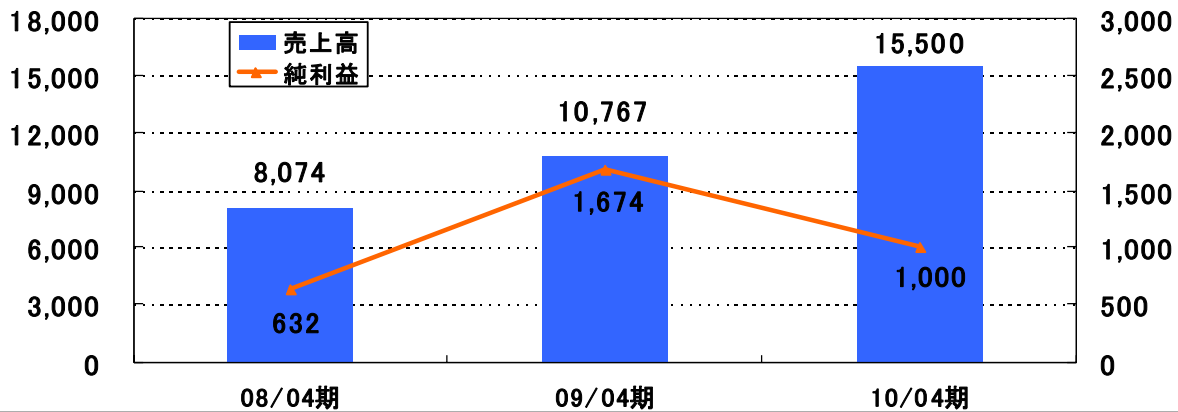
	2009年4月期 第2四半期実績	2010年4月期 第2四半期実績	トピック
営業キャッシュ・フロー	1,269	1,108	税金等調整前純利益、売上債権の増加、負ののれん償却
投資キャッシュ・フロー	△473	△600	MEX, EXEMODE株式取得、差入保証金の差入
財務キャッシュ・フロー	△392	1,556	株式発行による収入
現金及び現金同等物の 期末残高	1,998	6,084	

(単位: 百万円)

	2009年4月期 通期実績	2010年4月期通期業績		
		期初予想	修正後	増減率
売上高	10,767	15,500	15,500	—
営業利益	1,575	1,900	550	△71.1%
経常利益	1,522	2,200	870	△60.5%
純利益	1,674	2,000	1,000	△50.0%
一株純利益(円)	36,393	43,234	19,640	△54.6%

(売上高: 百万円)

(純利益: 百万円)



Copyright © 2009 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

15

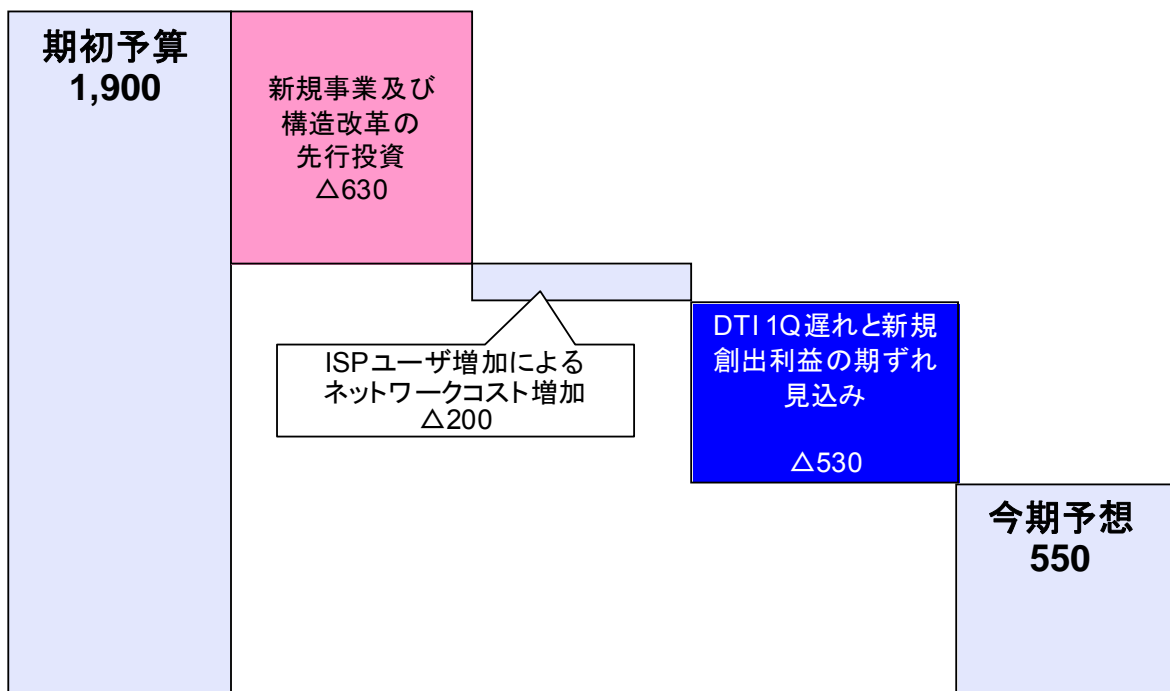
業績修正の理由

今後の成長に向けた
新規事業/構造改革への先行投資

ISPユーザ増加による
ネットワークコスト等の増加

DTIの売上/利益純増基調の1Q遅延と
一部新規創出利益の期ずれ

期初予想との営業利益差異理由

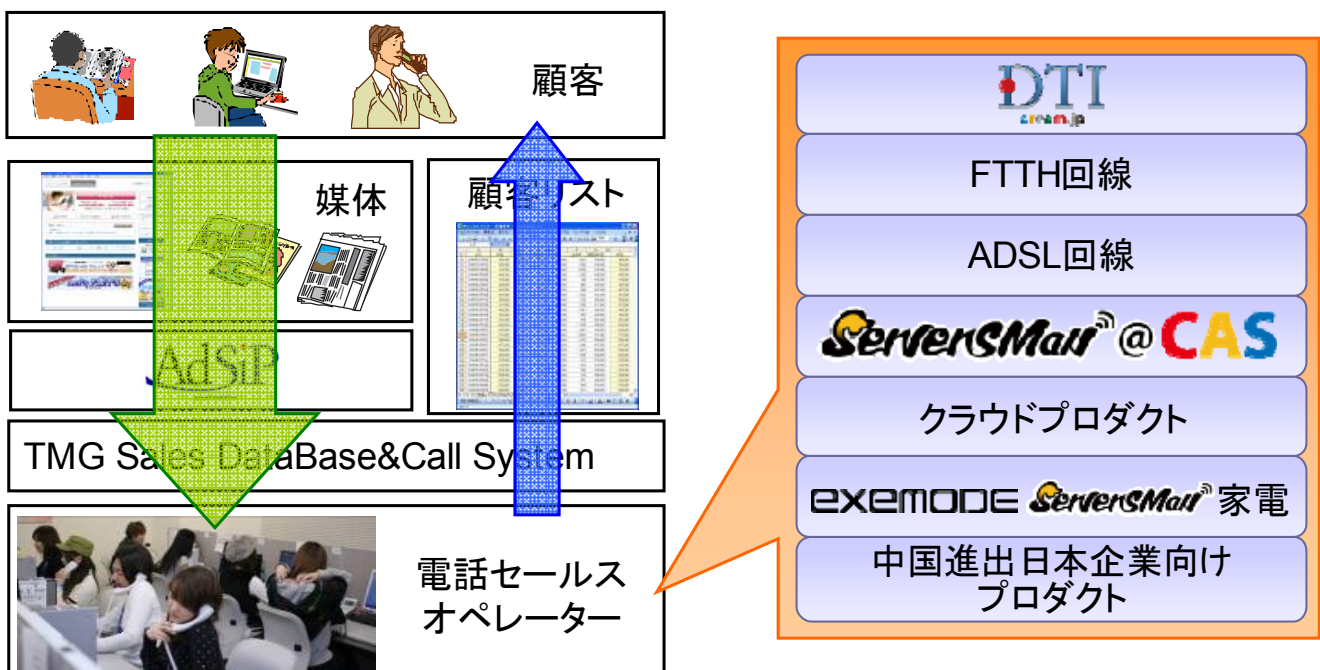


今後の成長に向けた 新規事業/構造改革への先行投資	6.3億
国内販売体制の拡充	2.9億
中国事業への投資拡大	2.1億
MEX構造改革/新サービス開発投資	0.8億
エグゼモード構造改革費用	0.5億
ISPユーザ増加による ネットワークコスト等の増加	2.0億
DTIの売上/利益純増基調の1Q遅延と 一部新規創出利益の期ずれ	5.3億

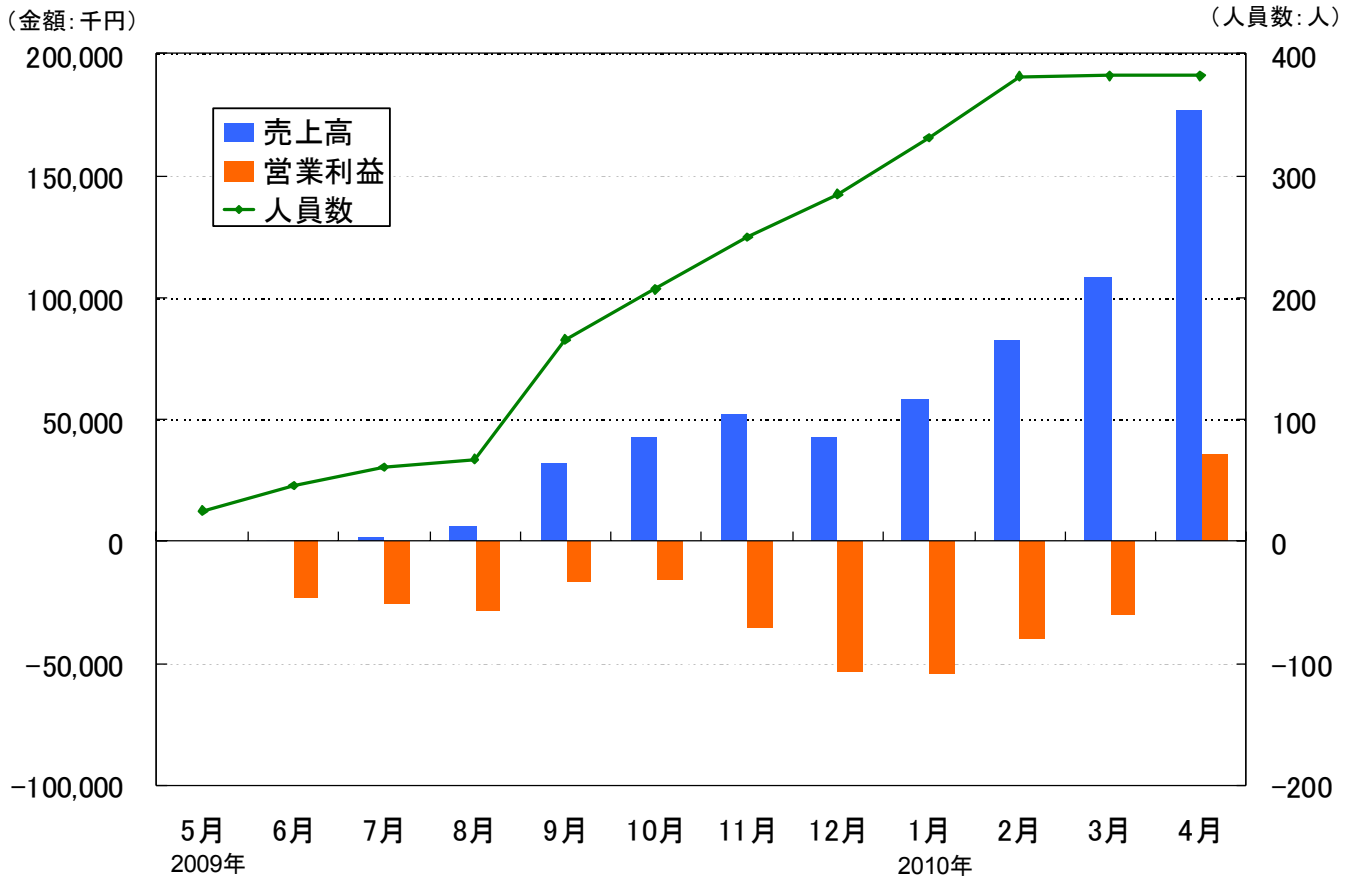
その他案件は、順調に推移

利益差異理由 #1 国内販売体制の拡充 トータルマーケティンググループの積極立ち上げ

- フリービットグループ独自のマーケティングとAdSiPを効果的に組み合わせたインバウンドテレマを中心(一部アウトバウンドも実施)に、グループ内の様々な商材のセールスを実施するためトータルマーケティンググループ(以下TMG)を新設



利益差異理由 #1 国内販売体制の拡充 TMGの業績と人員推移



Copyright 2009 FreeBit Co.,Ltd. All rights reserved.

21

利益差異理由 #2 中国事業



■ キャリア・政府向けIPv6化ソリューション

- ソリューションと中国でのIPv6化の動きがマッチし、顧客からの反応が予想以上に良い反面、想定していた以上のフィードバックがあった為、営業・検証コストが発生
- ローカライズと追加開発も随時実施

■ 仮想化ミドルウェア開発

- 今後の自社利用インフラや顧客向けホスティング、コロケーションサービスの中核となる仮想ミドルウェアの開発を北京にて実施

Copyright 2009 FreeBit Co.,Ltd. All rights reserved.

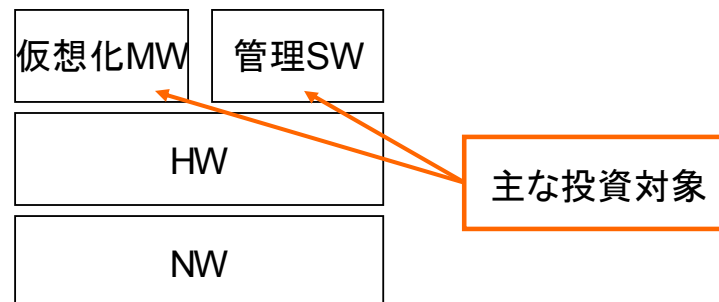
22

■ 構造改革

- ネットワーク統合の延期による二重コストの発生

■ 新サービス開発への投資

- 仮想化技術の進歩、サーバの高性能化、インターネット技術特性を勘案し、仮想化技術によるサーバの集約化トレンドは今後も継続すると推測
- コロケーションビジネスに加え仮想化を利用したVIDC（バーチャルIDC）サービスが必要と判断し、新サービス立上のためにソフトウェア評価、製造に着手



■ ビジネスモデルのシフトを開始

- OEMビジネスのボリュームを拡大し従来のプロパー中心からMaker's Maker事業シフトを開始。同時に在庫の圧縮に取り組む。

■ NW関連商品の開発

- ServersMan@Android プラットフォームの開発。ソフトウェア、ネットワークによる既存デバイスとの差別化の為の準備を行う。

■ オフィス移転

- 秋葉原から渋谷オフィスへの移転

今後の成長に向けた 新規事業/構造改革への先行投資	6.3億
国内販売体制の拡充	2.9億
中国事業への投資拡大	2.1億
MEX構造改革/新サービス開発投資	0.8億
エグゼモード構造改革費用	0.5億
ISPユーザ増加による ネットワークコスト等の増加	2.0億
DTIの売上/利益純増基調の1Q遅延と 一部新規創出利益の期ずれ	5.3億

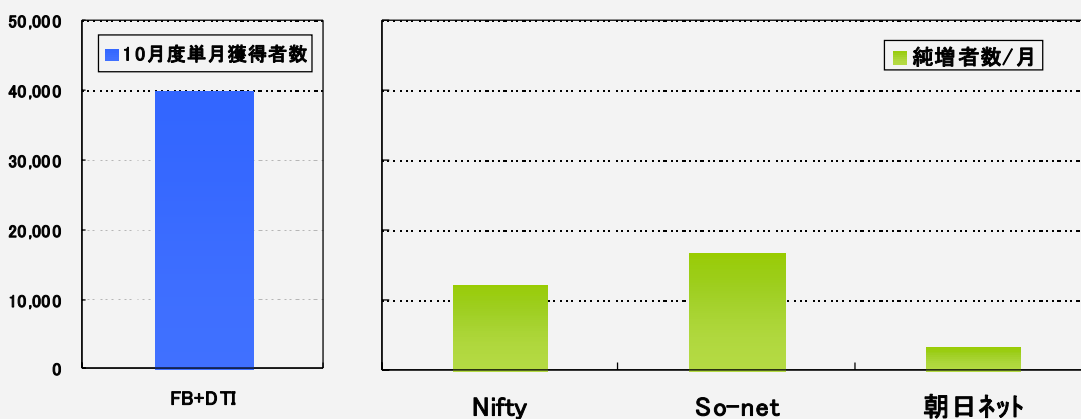
その他案件は、順調に推移

現状の認識

- 「XaaS事業」におけるISP's ISPサービスの提携先インターネットサービスプロバイダーの販売戦略が奏功しユーザーが急増している
- TMGによる営業力が強化され、「IPv6化プラットフォーム提供事業」におけるDTIの獲得も計画を第2四半期末から上ぶれしている
- 上記より、ブロードバンドユーザーが急激に増加（10月度獲得実績約4万件）
- 下期からIPv4アドレス枯渇に向けた投資を開始予定

他ISPのユーザ獲得者数比較

(件数:人)

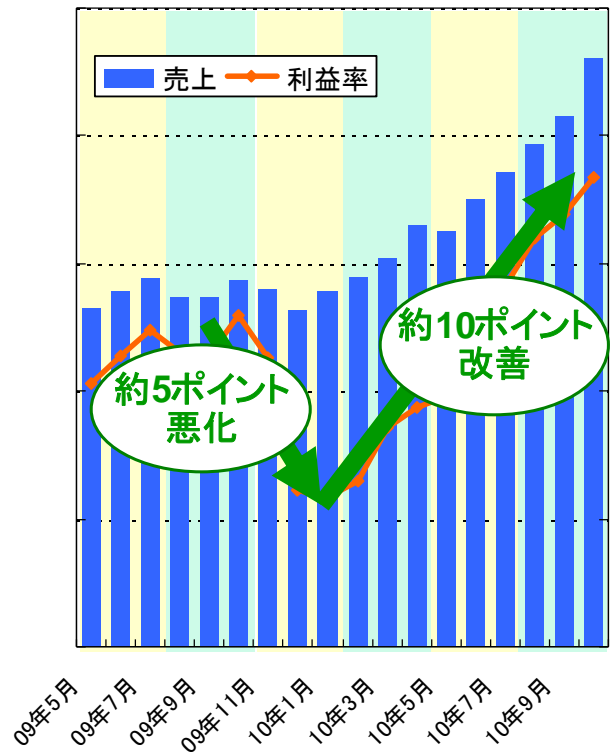


出典: 各社IR資料の過去1年間に於けるFTTHユーザ純増数より当社作成

利益修正差異の理由

- ネットワーク拡張に伴う工事費の増加
- 今後増加するトラフィックへの対応を有利にするキャリアとの契約内容の変更による一時的な固定費の増加
- トラフィック増加等の為に予定していた株式会社メディアエクスチェンジ(以下MEX)とのネットワーク設備等の統合を延期していることによる二重コストの発生(統合後は、月次約1,500万円の削減効果)
- サポートコールセンターの拡張工事・増席(約40席)

ネットワーク費用等増加による
利益率の低下



期初予想との営業利益差異理由

<p>今後の成長に向けた 新規事業/構造改革への先行投資</p> <ul style="list-style-type: none"> 国内販売体制の拡充 中国事業への投資拡大 MEX構造改革/新サービス開発投資 エグゼモード構造改革費用 	<p>6.3億</p> <p>2.9億</p> <p>2.1億</p> <p>0.8億</p> <p>0.5億</p>
<p>ISPユーザ増加による ネットワークコスト等の増加</p>	<p>2.0億</p>
<p>DTIの売上/利益純増基調の1Q遅延と 一部新規創出利益の期ずれ</p>	<p>5.3億</p>

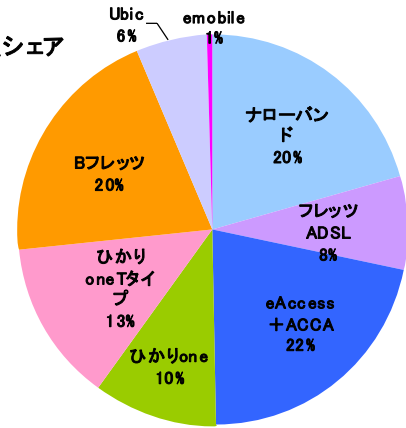
その他案件は、順調に推移

現状の認識

DTIの構造

- 東京電力の子会社であった経緯から他サービスと比較し、当社比1~1.5%解約率の高い「KDDIひかりOneタイプ」のユーザーが他のISPと比較して多い
- 12/8 KDDI社がキャリアとして同プランからの撤退を発表

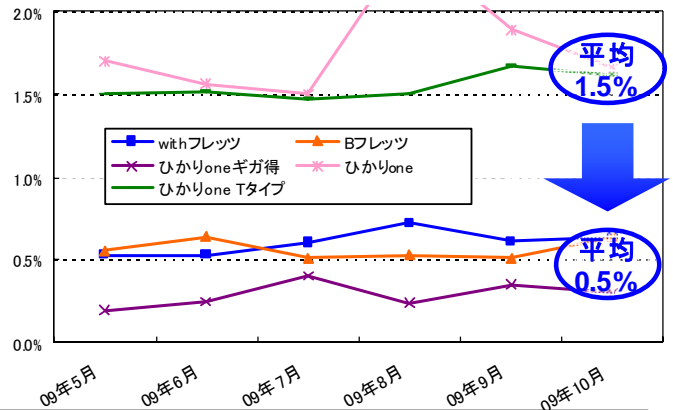
DTIの構造
プラン別会員シェア



KDDIひかりOneタイプ

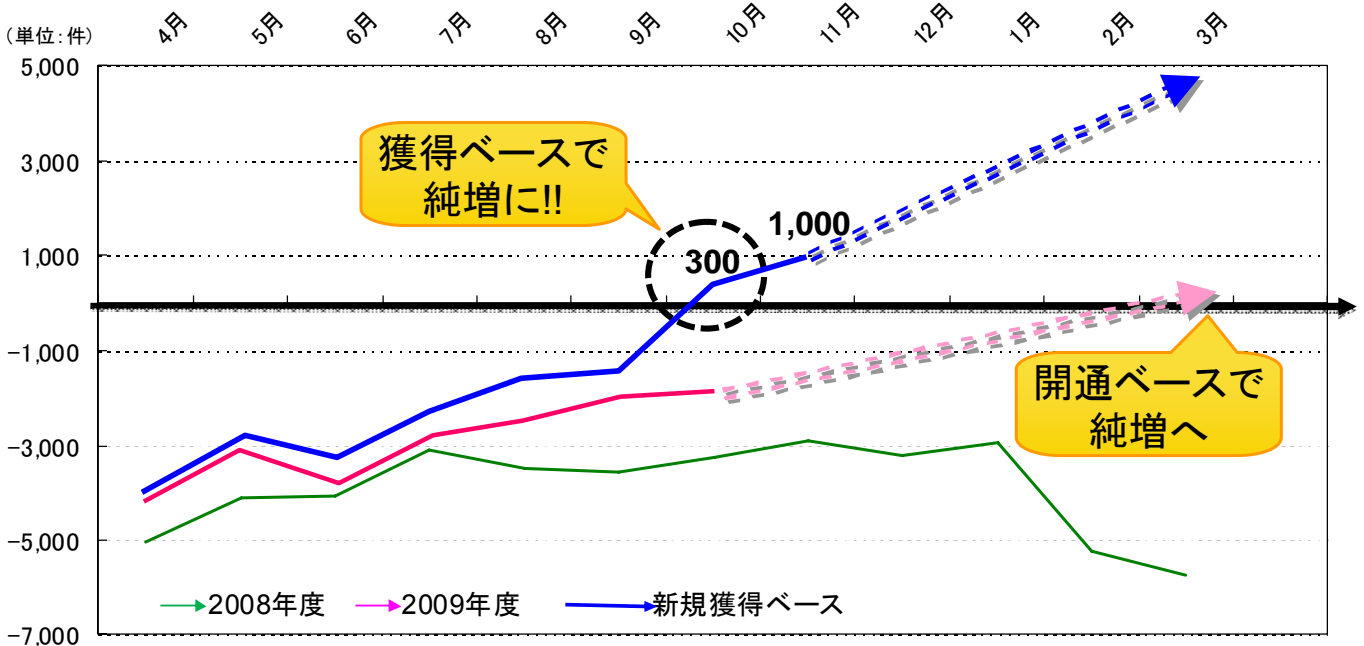
- 当社グループ入り以降、抜本的な構造改革プロジェクト(PhoenixOne/PhoenixOne2)を行い、別プランへの移行を促すが、当サービスにおける退会者が他の施策による新規入会者を上回る状況が継続(利益ベースで昨年度より約5億円の減益見込み)

FTTH会員の退会率推移

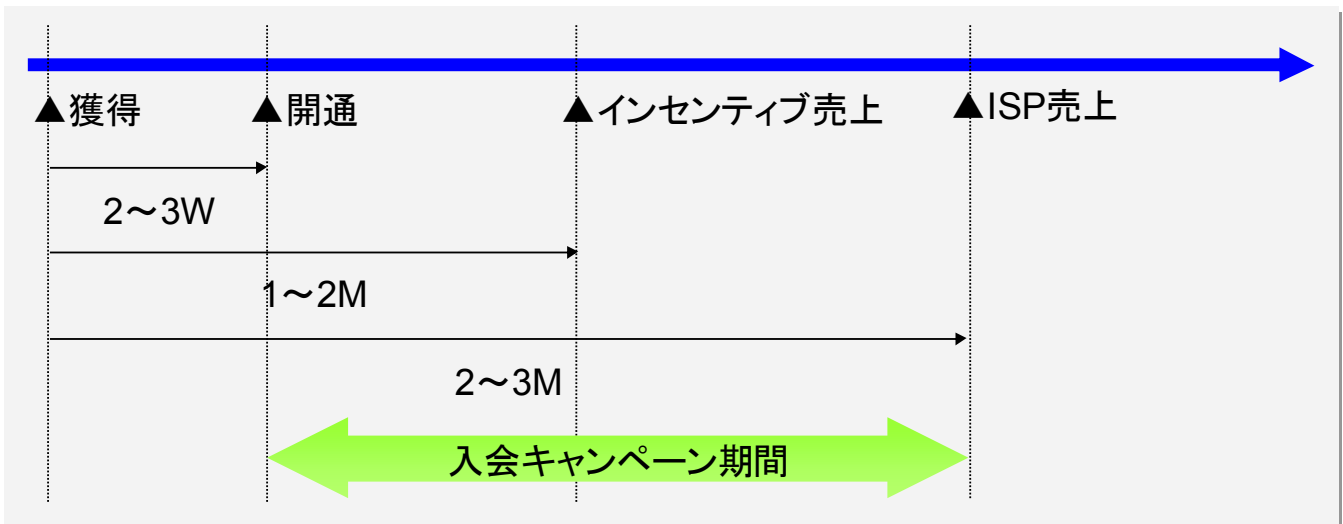


DTIのユーザー獲得の現在値

(DTIへの新規入会者) - (退会者)



入会者獲得ベースでは2009年10月実績で純増に転じた！
新規契約(開通)ベースでも2009年度中には純増に転じる見込。

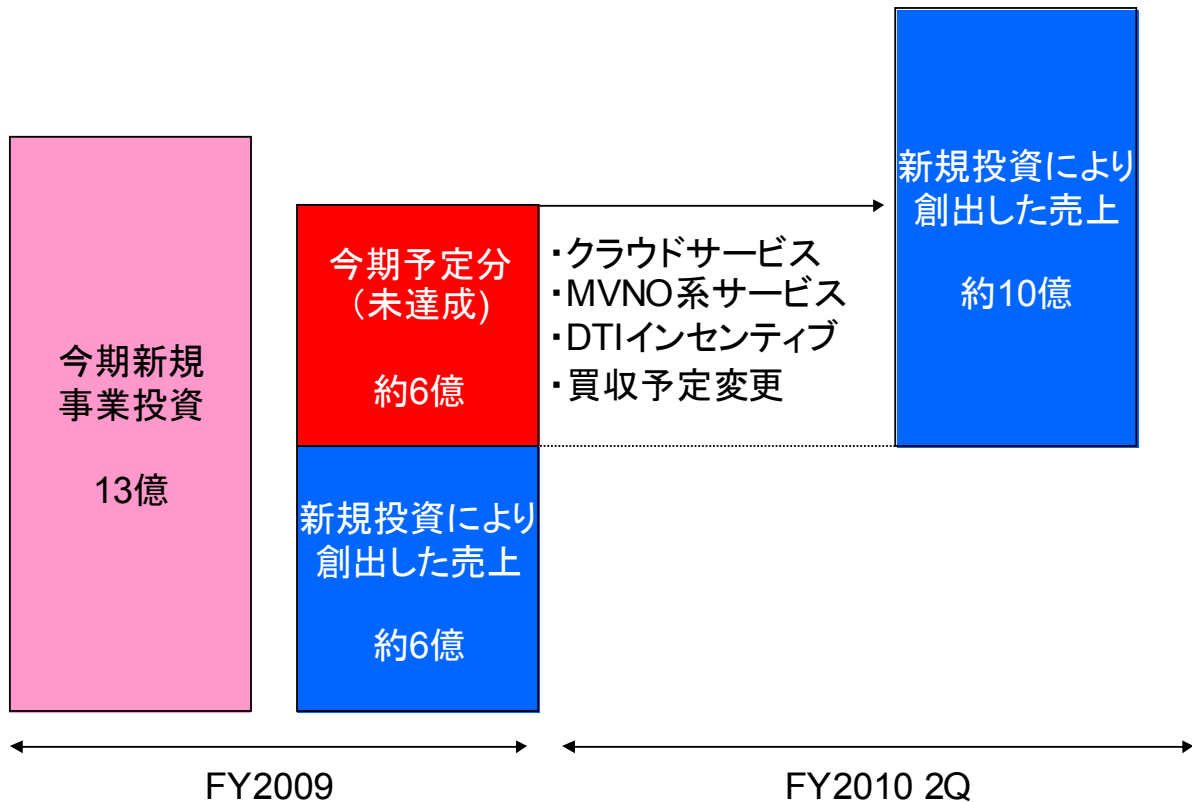


ユーザー獲得後、ブロードバンド回線の開通、ユーザーからの月額課金の開始、キャリアからの獲得インティブ収入を受けるまで2~3か月

現状の認識

- フリービットグループとしてDTIの会員純増化は至上命題と認識し、新COOの元徹底した取り組みを実施
 - TMGとの連携
 - 唐津SiLK Hotlinesによるリテンション施策
 - サービスのシンプル化
- その結果10月に「獲得ベース」の純増化(+300名)を達成し、11月は+1000名以上の純増と急増。さらにこのペースは増加傾向(2010年4月時点で月次獲得ベース +2500~+4000)
- 唐津SiLK Hotlinesとの連携を強化し、ビジネスプロセスを改善するプロジェクトを推進。来期の大幅な業務コスト低減を目指す。

来期以降は、グループ内の“Cash Cow”として更なる収益力の強化
IPv6などの特徴ある製品のショールーム化を実現する

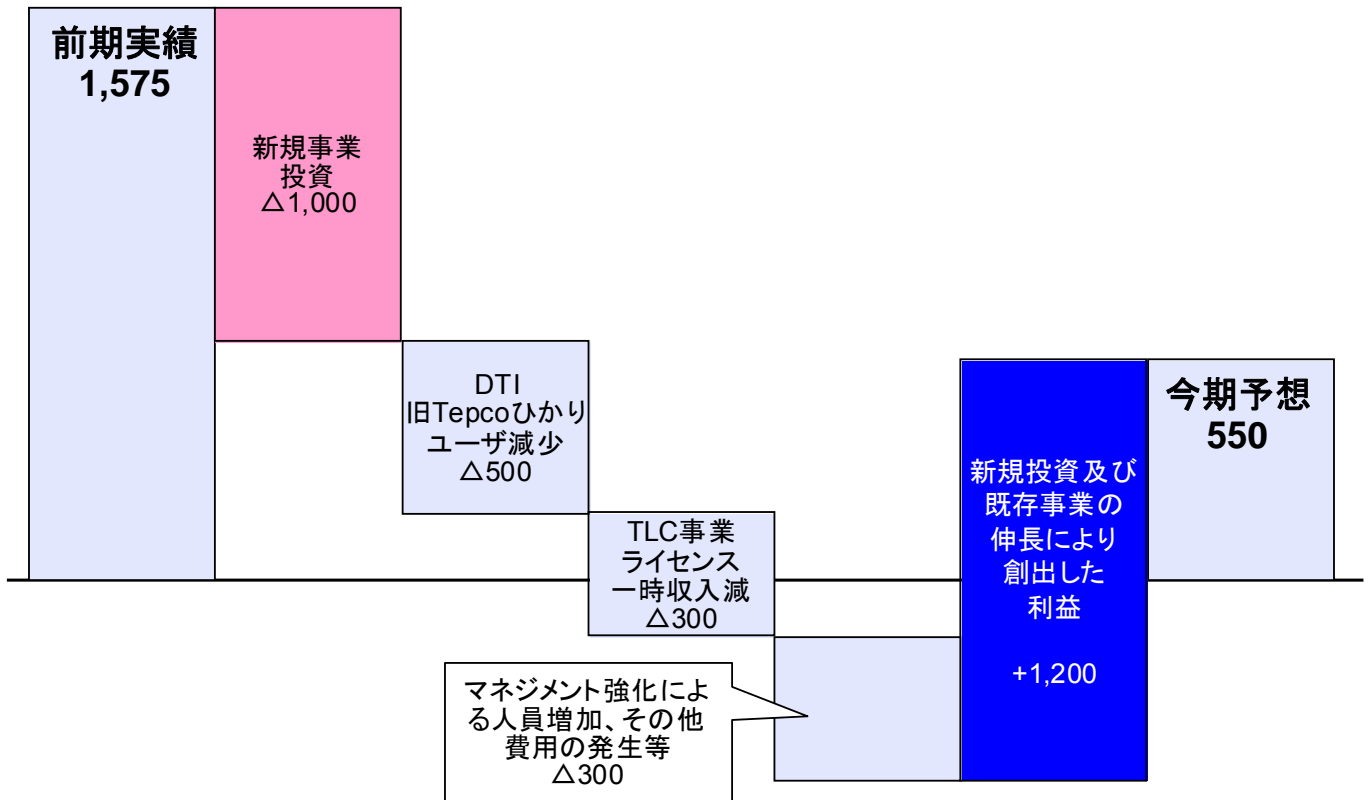


下期の方針

■ これらの構造的な問題の解消への施策

- KDDI社の「ひかりOne Tタイプ」撤退に伴う移行、退会抑止対応
- 進捗の遅れている新規施策をできるだけ今期内に売上げ化できる取り組みを行っていく。(全グループを貫いたセールス体制の構築)

昨年度との営業利益差異理由



Copyright © 2009 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

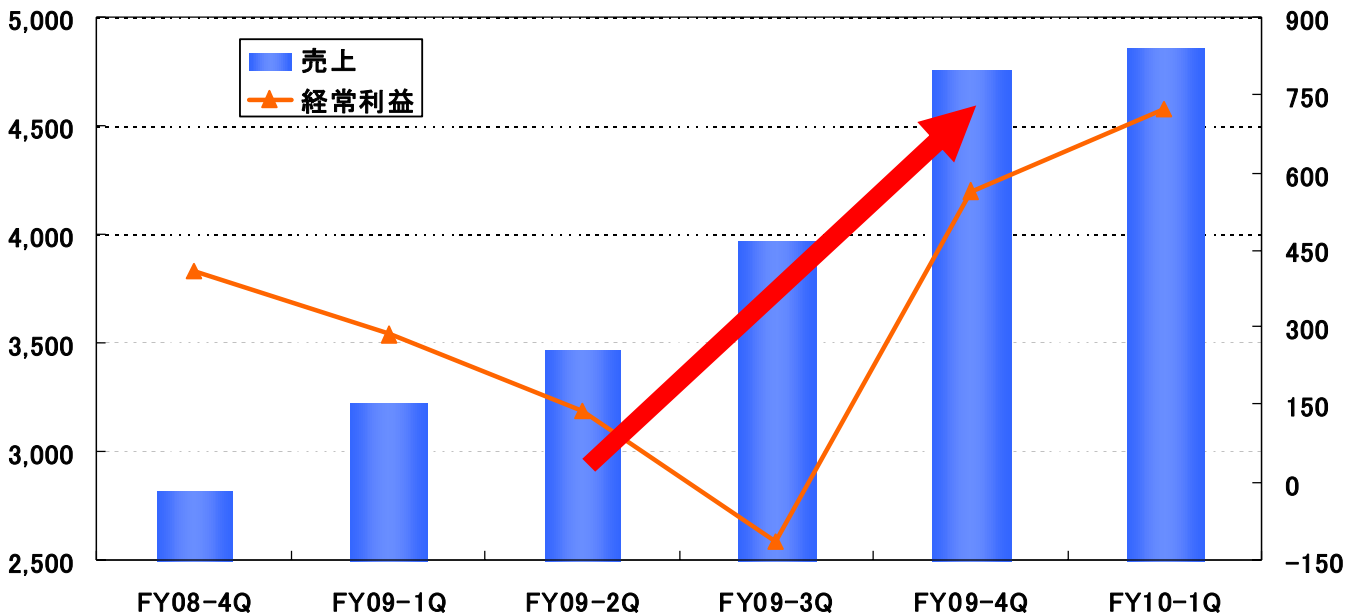
35

今後の業績計画



(売上高:百万円)

(経常利益:百万円)



投資によって、第3四半期より売上が急伸し、収益性は第3四半期が底となり、第4四半期以降急速に立ち上がっていく見込みです。

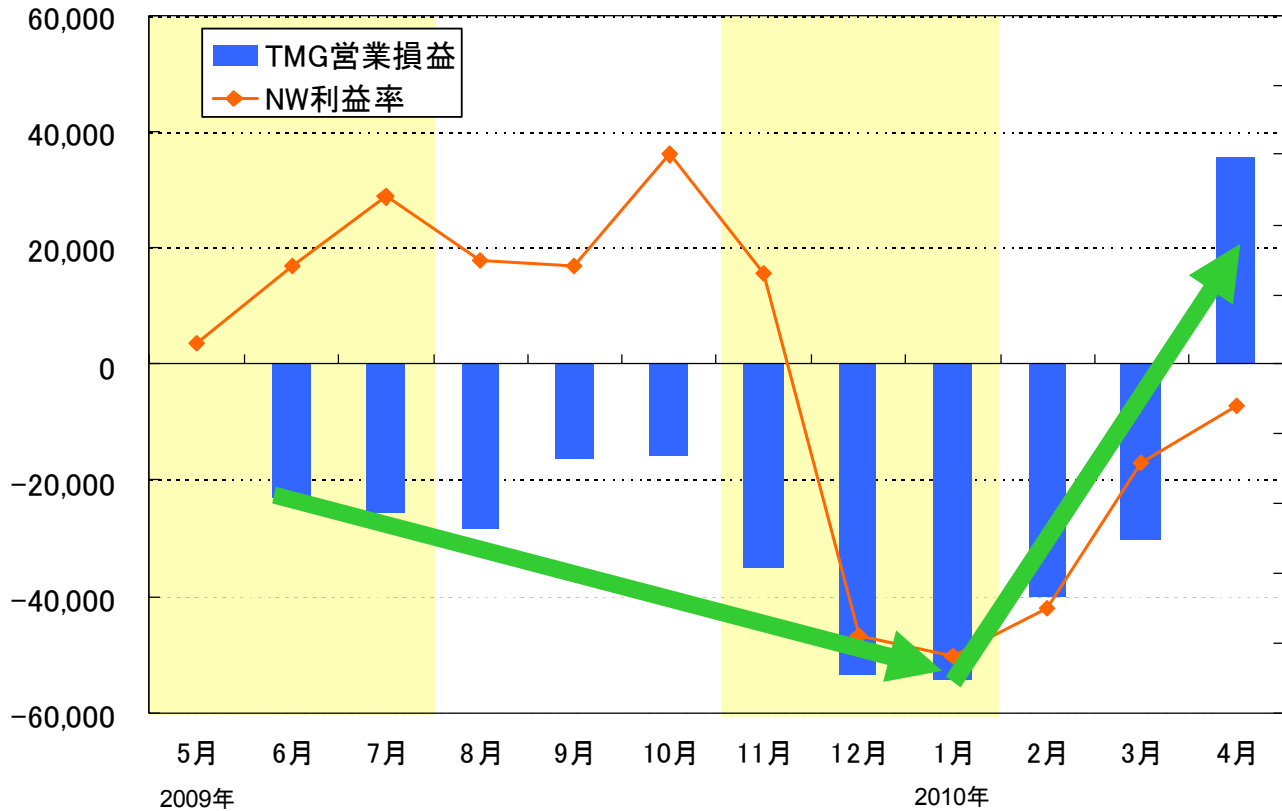
Copyright © 2009 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

36

TMG営業損益推移とNW回線の利益率推移



(金額: 千円)



Copyright © 2009 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

37



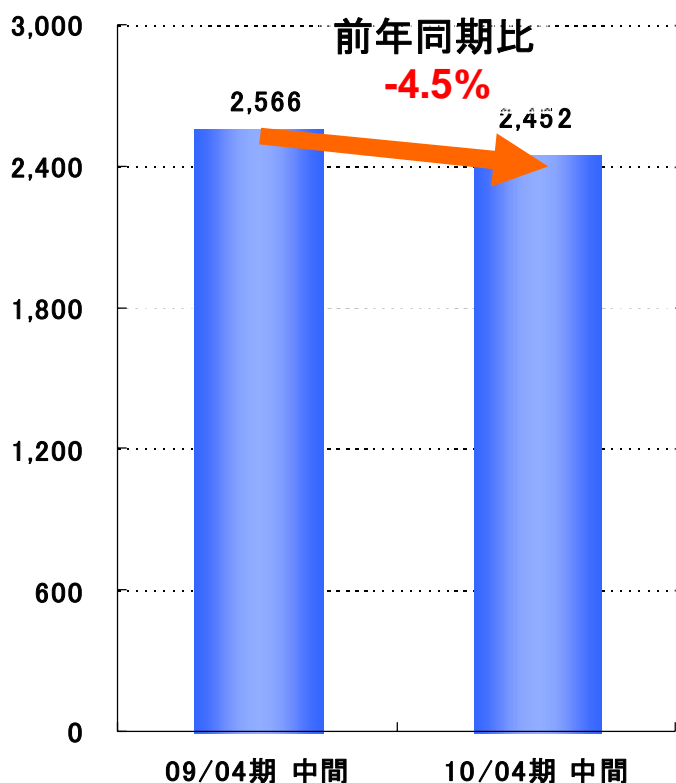
事業区分別第2四半期結果 及び取組み概要

Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p>	<p>XaaS事業</p>
非継続サービス	<p>ユビキタス CE 事業</p> <p>exemode</p>	<p>XaaS支援事業</p>

事業区分別売上推移および取組み概要
[IPv6化プラットフォーム提供事業]

(単位:百万円)



業績サマリ	<ul style="list-style-type: none"> DTI(△114百万円) 競争力が低い「ひかりone Tタイプ」ユーザの移行施策の影響(移行によるARPUの低下と退会)。 来期から純増となる見込み。
中間取組みサマリ	<ul style="list-style-type: none"> リテンション施策による解約者の減少 ユーザ満足度向上のためのHP改修の実施 新規ユーザ獲得体制を構築し、獲得ベースで純増基調へ(10月度)

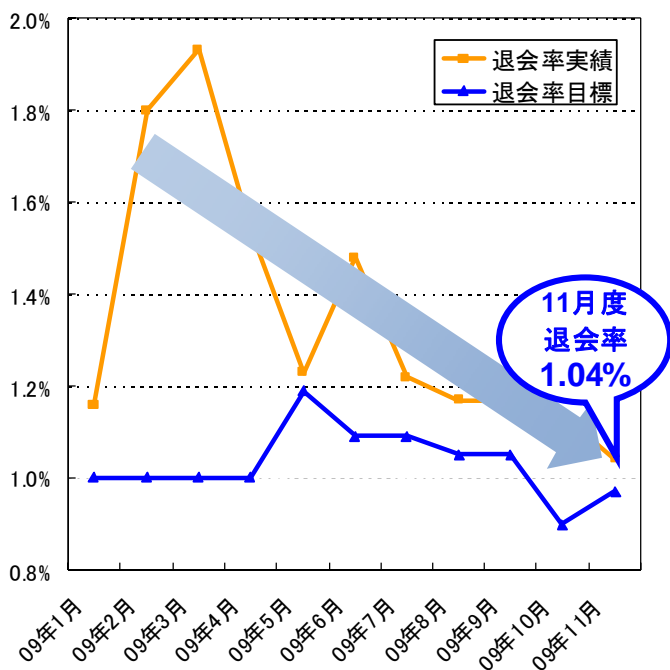
構造改革 Last Phase



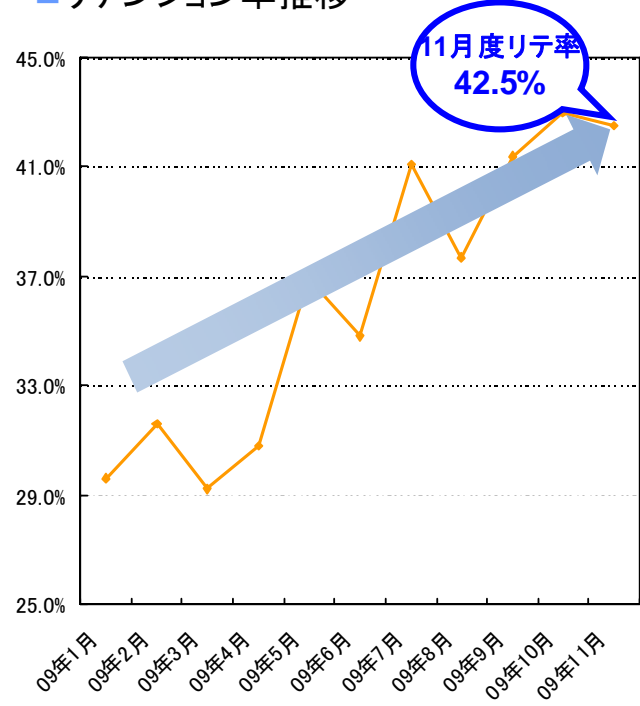
会員純増基調に向けた 自力成長

一般個人ユーザ向けISP 自力成長の確保 退会率とリテンション率推移

■全プランの退会率



■リテンション率推移



DTI全プランでの退会率は減少傾向となっており、
リテンション率は増加傾向となっている



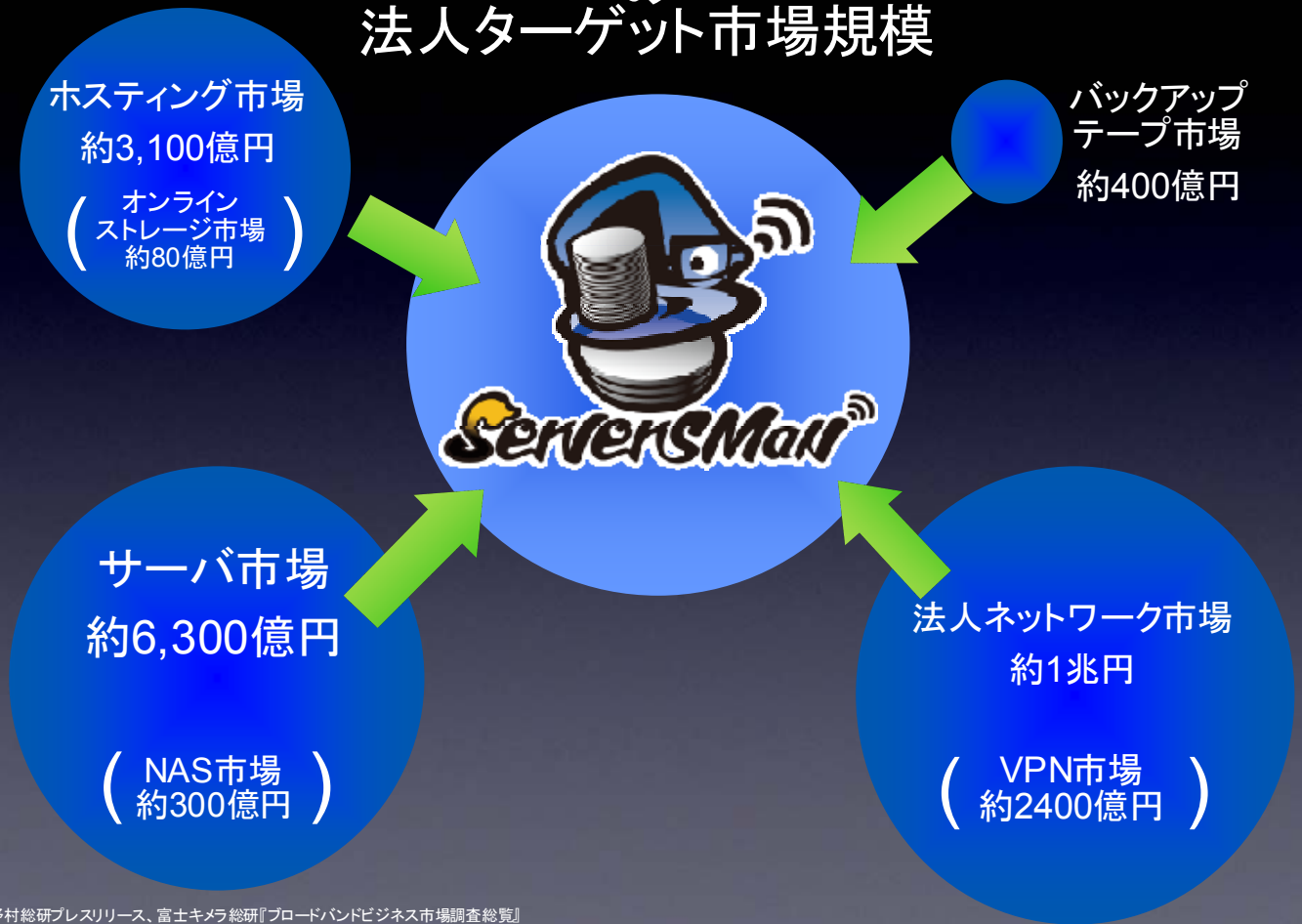
10月28日発表

究極の **SERVERSMan**TM

SERVERSManTM @ **CAS**



の 法人ターゲット市場規模



IDC・野村総研プレスリリース、富士キメラ総研『ブロードバンドビジネス市場調査総覧』

販売ターゲット

	直接販売モデル	パートナー販売モデル
ターゲット	FB法人ユーザ 2,700社	印刷・出版会社 建築・土木・設計会社 オンラインストレージ提供会社 クラウドサービス構築会社 会計ソフト提供会社 等
チャネル	トータルマーケティング センターを活用	代理店販売 等

ご提供価格









初期費用

¥19,800

月額費用

¥6,300〜

※emobile接続等の追加オプションあり

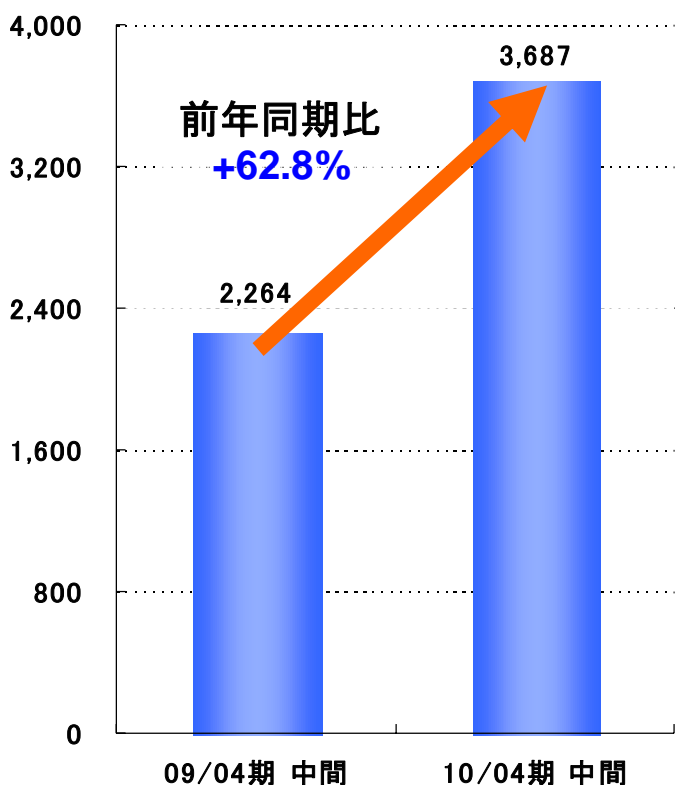
プラットフォーム	現状	市場規模
	<ul style="list-style-type: none"> ・8/17に3.0βをリリース ・世界の77カ国のAppStoreでダウンロード可能に ・次バージョンである3.1.5βをAppStoreへ申請中 	<p>2,600万台 (累計出荷台数) Apple社発表数値</p>
	<ul style="list-style-type: none"> ・10/6に2.1βをリリース ・Windows MarketPlace for Mobile登録完了 ・中国向けの2.2βのリリースを準備中 	<p>5,000万台 (累計出荷台数) Microsoft社発表数値</p>
	<ul style="list-style-type: none"> ・本日、2.0βをリリース 	<p>800万台 (2009年出荷予想) Strategy Analytics予想</p>
	<ul style="list-style-type: none"> ・エグゼモード社の製品「ServersMan Scoop by EXEMODE」として、発売中 ・他プラットフォームとの連携アプリを本日リリース 	<p>—</p>
	<ul style="list-style-type: none"> ・ServersMan miniをベースにWindows/Macで利用できるServersMan。近日リリース予定。 	<p>2億8200万台 (2009年出荷予想) 米IDC社予想</p>
	<ul style="list-style-type: none"> ・10/28に製品発表を行い、個人向けが発売中 ・今後は法人向けにも展開予定 	<p>1,300万台 (2012年までの出荷予想) Parks Associates社予想</p>

Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p>	<p>XaaS事業</p>
非継続サービス	<p>ユビキタス CE 事業</p> <p>exemode</p>	<p>XaaS支援事業</p>

事業区分別売上推移および取組み概要 [XaaS事業]

(単位: 百万円)



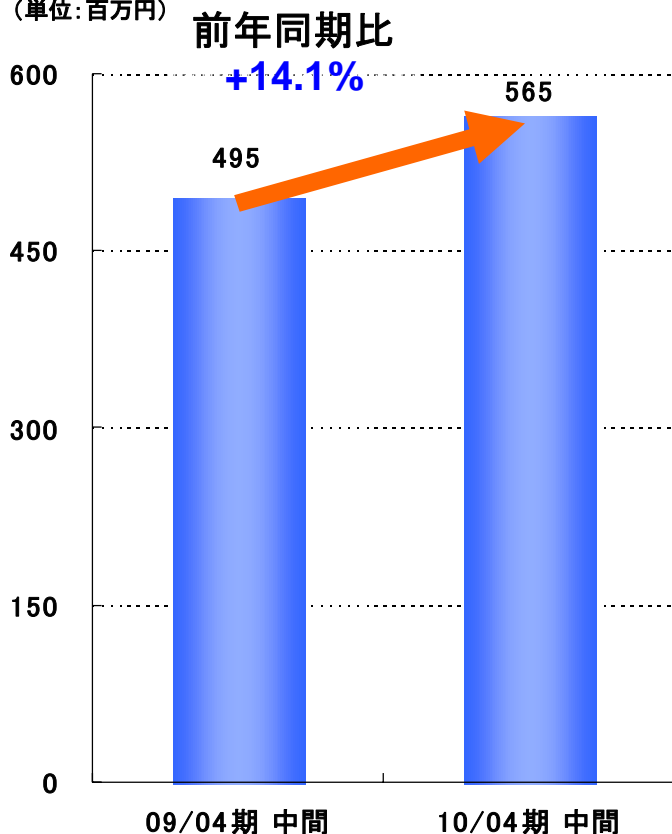
業績サマリ	概要	
業績サマリ	<ul style="list-style-type: none"> MEXのiDC事業およびギガプライズのHomeIT事業が連結開始されたため、大幅に増収 	
中間取組みサマリ	ISP向け	<ul style="list-style-type: none"> FTTHユーザが順調に増加 (前期末比: 162千ユーザ増加)
	マンションISP	<ul style="list-style-type: none"> DTI: 新規ディベロッパの開拓、コスト削減の実施 GP: 回線品質向上や新規商品の提案の実施
	大規模IP電話	<ul style="list-style-type: none"> テレワーク実証実験の実施 (IPv6利用)
	クラウド	<ul style="list-style-type: none"> Smart Infra新サービスの第1弾をリリース 新仮想サーバ/ViDCサービスを準備中。北京仮想化ラボとの連携 ELの販売が順調に推移
	通話報酬型	<ul style="list-style-type: none"> AdSiP利用社数が前期末比: 19社増加 Webコンサル等の周辺ビジネスへの拡大に着手 TMGでの活用
	ハウジング	<ul style="list-style-type: none"> MEXの構造改革を実施

Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p> 	<p>XaaS事業</p> 
非継続サービス	<p>ユビキタス CE 事業</p> <p>exemode</p>	<p>XaaS支援事業</p> 

事業区分別売上推移および取組み概要
[XaaS支援事業]

(単位:百万円)



業績サマリ	■ ギガプライズのシステム開発ビジネスが連結が連結され増収
中間取組みサマリ	■ 従来からの強みである医療分野のシステム受託開発に加え、テレマティクス分野(通信と情報処理を組み合わせた技術)のシステム開発受託を段階的に受注

1. 2010年4月期中期業績、通期業績 修正理由

2. 下期の戦略と投資の成果の進捗

グループ組織の再編

11月1日付けで、グループ最適化を目指した グループ横断の最大規模の組織再編を行った

	組織変更内容	取組み概要
1	グループ経営管理強化	<ul style="list-style-type: none"> ・グループ管理の強化 ・グループリソースの配分状況の把握、管理等 ・経営ダッシュボードの企画・作成・管理
2	ギガプライズとのシナジーの強化	<ul style="list-style-type: none"> ・ギガプライズとFB間でマネジメントレイヤでの人材交流 ・FB,DTIとマンションISPのオペレーション統合
3	法人向けITソリューション営業オペレーションの融合	<ul style="list-style-type: none"> ・FBとMEXの法人ITソリューションのオペレーション統合
4	グループ営業機能の強化	<ul style="list-style-type: none"> ・TMGを新設し、グループ全体の商材を販売するマーケティングセンターを構築
5	新規事業Gの新設	<ul style="list-style-type: none"> ・FBの強みを生かしたアウトソースサービスと法人向けソリューションを利用した新規ビジネスの開拓
6	中国事業の現地法人化	<ul style="list-style-type: none"> ・中国国内に子会社を設立

重点投資分野の進捗

新規事業/構造改革への先行投資分野



地域
(中国)

技術分野
(IPv6移行、ネットワークサーバーの仮想化、
クラウドプロダクト、M2M)

国内販売体制の拡充
(トータルマーケティンググループの新設)

地域
(中国)

技術分野

(IPv6移行、ネットワークサーバーの仮想化、
クラウドプロダクト、M2M)

国内販売体制の拡充

(トータルマーケティンググループの新設)

本日発表

飛比特(北京)科技有限公司(FBBJ)
中国事業統括会社/FB技術ライセンス管理

北京天地互連飛比特網絡科技有限公司(FBII)
華北エリア(北京周辺)

- ・六飛 public サービス
 - ・IPv6移行サービス(六飛 enterprise)
 - ・BIIとの連携による事業
 - ・IPv6データセンター事業
 - ・IX運用
 - ・モバイルインターネット
 - ・家庭向けネットワーク事業
 - ・仮想化ラボ
- [BII所有ライセンス]
全国VPN/全国ICP/CPN(IPv6)等

無錫自由位科技有限公司
華南エリア(上海周辺)

- ・ServersManコンシューマ向けサービス運営
- ・ServersMan M2M Gateway
- ・FBオフショア開発
- ・SiLK NOC(24時間365日監視センター)

中国事業を機動的に展開するために、
1つの事業統括会社、2つの事業会社を設立準備中
(無錫自由位科技有限公司は設立完了)



AppStoreへ
申請中

3.1.5β

ServersMan

ServersMan@iPhone

The advertisement features a stylized character with a red head and yellow body, holding a smartphone. The character is positioned behind a large, blue, stylized text '3.1.5β'. Below this, the word 'ServersMan' is written in a bold, black, outlined font. At the bottom, the text 'ServersMan@iPhone' is displayed in a white, sans-serif font. A yellow speech bubble in the upper right corner contains the text 'AppStoreへ申請中'.

ServersMan@iPhone 3.1.5 β 追加機能

- 中国でのサービス
→無錫CCC (Cloud Computing Center) 内に
Super Nodeを設置
- Baidu Musicとの連携機能搭載(中国利用時のみ)
- Twitter連携(ServersManが勝手につぶやく)
- Apple Bonjour のサポート
- 「Scoop」機能搭載。他のServersManに写真を
保存。
- URLダウンロード機能

ServersMan@iPhone 3.1.5 β 追加機能 Baidu機能

- 中国最強のミュージックプレイヤー
- Baiduが提供するMP3の検索APIを利用し、Server
s ManのMusicフォルダにDL
→ServersManのMusicPlayerで聴くことが可能

ServersMan@iPhone 3.1.5 β 追加機能 Baidu機能



ServersMan@iPhone 3.1.5 β 追加機能 Twitterのつぶやき機能



ServersMan@iPhone 3.1.5 β 追加機能 「Scoop」機能



新規事業/構造改革への先行投資分野



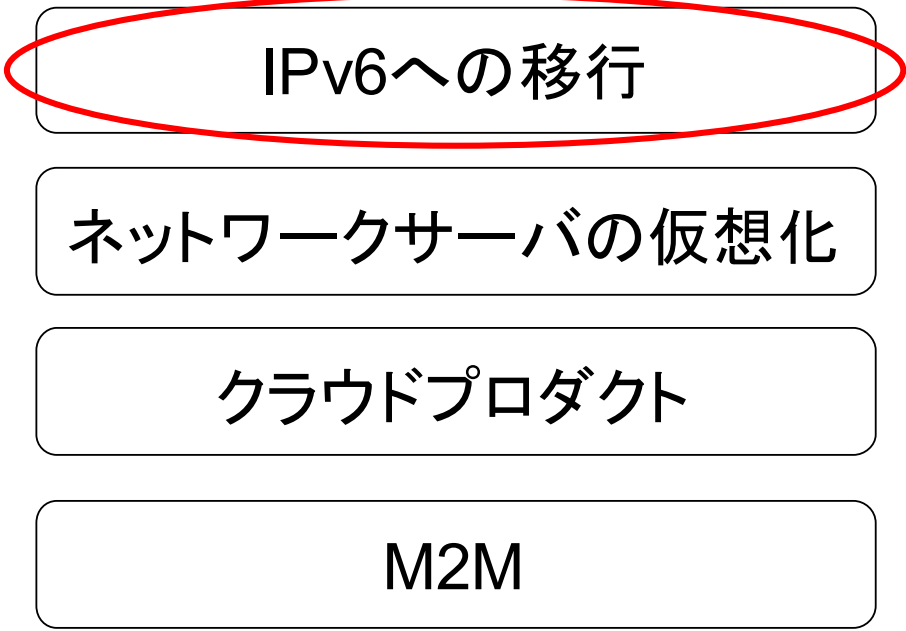
地域
(中国)

技術分野

(IPv6移行、ネットワークサーバーの仮想化、
クラウドプロダクト、M2M)

国内販売体制の拡充

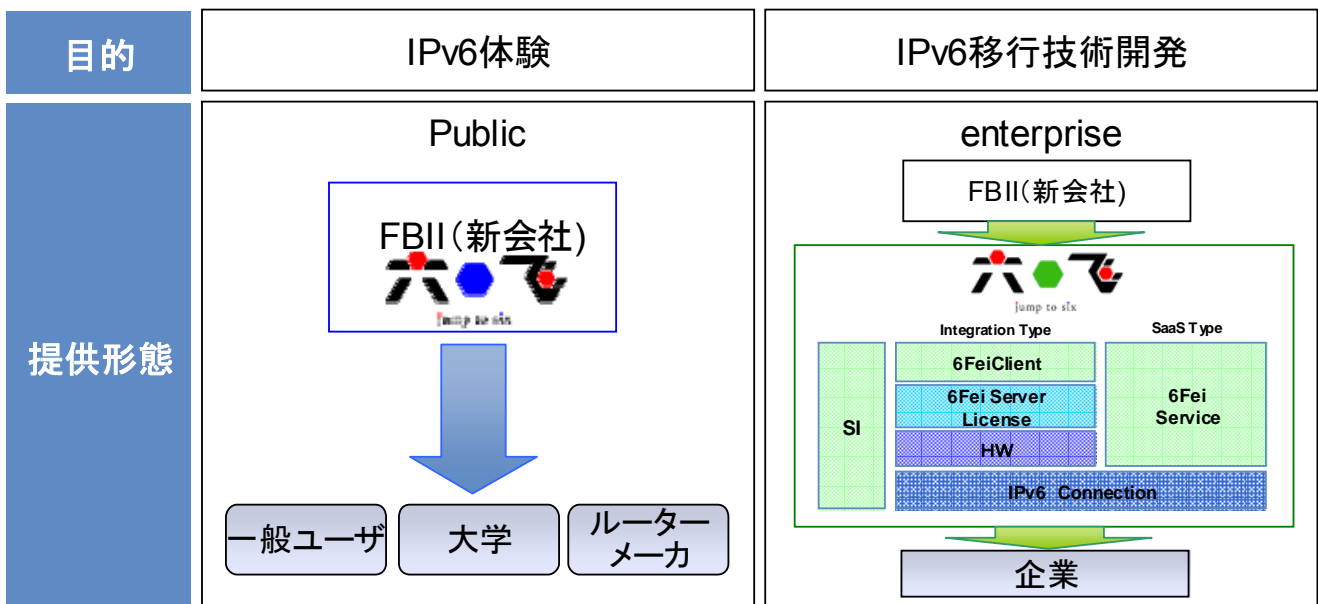
(トータルマーケティンググループの新設)



中国のIPv6化への取組み



フリービットのビジネスパートナーである北京天地互連(BII)が中国全土において、仮想化技術を利用した中国初の一般ユーザー向けIPv6接続サービスを開始
 ~全世界のネットユーザー8億人にv6アクセスを無料で実現と発表~
 (BIIが取得した全国VPNライセンスを独占的活用)



飛比特(北京)科技有限公司(FBBJ)
中国事業統括会社/FB技術ライセンス管理

北京天地互連飛比特網絡科技有限公司(FBII)
華北エリア(北京周辺)

六飛 public サービス
 ・IPv6移行サービス(六飛 enterprise)
 ・BIIとの連携による事業
 ・IPv6データセンター事業
 ・IX運用
 ・モバイルインターネット
 ・家庭向けネットワーク事業
 ・仮想化ラボ
 [BII所有ライセンス]
 全国VPN/全国ICP/CPN(IPv6)等

無錫自由位科技有限公司
華南エリア(上海周辺)

・ServersManコンシューマ向けサービス運営
 ・ServersMan M2M Gateway
 ・FBオフショア開発
 ・SiLK NOC(24時間365日監視センター)

中国事業を機動的に展開するために、
1つの事業統括会社、2つの事業会社を設立準備中
(無錫自由位科技有限公司は設立完了)

本日発表

世界最大のブロードバンドキャリア中国電信(チャイナテレコム)、
北京天地互連とフリービットのコラボレーションソリューションを
IPv6移行に向けた評価対象技術候補に選定
～中国電信 北京・広東研究院において評価作業を開始～

- 12月より、同社の技術研究所にあたる中国電信股份有限公司北京研究院(北京市)および中国電信股份有限公司広州研究院(広東省)で評価を開始。
- 目的は、BII提供の六飛を用い、IPv4ネットワークからIPv6ネットワークへの接続を可能とする「IPv6 over IPv4」環境の大規模運用実験
- 近い将来、中国のインターネット網がIPv6化を果たすことを見据え、IPv4ネットワークを構成する資産の有効活用を目指すための「IPv4 over IPv6」環境での運用実験も平行して検討
- 中国政府は今後、中国国内のネットワークのIPv6移行を国内需要の拡大及び産業アップグレード政策の一環として重要視しており、そのための推進計画を策定し、近日公表する見通しと報じられてる

中国電信



飛比特(北京)科技有限公司(FBBJ)
中国事業統括会社/FB技術ライセンス管理

北京天地互連飛比特網絡科技有限公司(FBII)
華北エリア(北京周辺)

- ・六飛 public サービス
 - ・IPv6移行サービス(六飛 enterprise)
 - ・BIIとの連携による事業
 - ・IPv6データセンター事業
 - ・IX運用
 - ・モバイルインターネット
 - ・家庭向けネットワーク事業
 - ・仮想化ラボ
- [BII所有ライセンス]
全国VPN/全国ICP/CPN(IPv6)等

無錫自由位科技有限公司
華南エリア(上海周辺)

- ・ServersManコンシューマ向けサービス運営
- ・ServersMan M2M Gateway
- ・FBオフショア開発
- ・SiLK NOC(24時間365日監視センター)

中国事業を機動的に展開するために、
1つの事業統括会社、2つの事業会社を設立準備中
(無錫自由位科技有限公司は設立完了)

本日発表

中国5大大学の1つである浙江大学のインターネットセンターへ、
六飛ソフトウェアを提供
～デジタル博物館プロジェクトにおいて、IPv4環境からのアクセスを提供～

■ 目的

- ・ IPv6次世代インターネットアクセスプラットフォームを利用し、IPv4既存ユーザーがIPv6デジタル博物館にアクセスできる環境を整備する。

■ 概要

- ・ 無錫自由位は、浙江大学に対して、六飛サーバ/クライアントを提供を行い、浙江大学は、提供を受けて自らクライアントアプリケーションを開発し、デジタル博物館プロジェクトインフラとして利用する。

浙江大学



jump to six

IPv6への移行

ネットワークサーバの仮想化

クラウドプロダクト

M2M

仮想化ラボ、クラウドサービス

■ 仮想化ラボ

● 設置目的

- 仮想化プラットフォームの自社内開発により、仮想化サービス投資を抑えるとともに、ノウハウを自社内に蓄積し、サービスの競争力強化を狙う。

● 場所・人員

- 北京、仮想化SW開発経験者、高学歴人材

■ クラウドサービス

● ラインナップ

- MEXブランドとして仮想専用サーバサービスと仮想データセンタサービスのフルラインナップを準備中

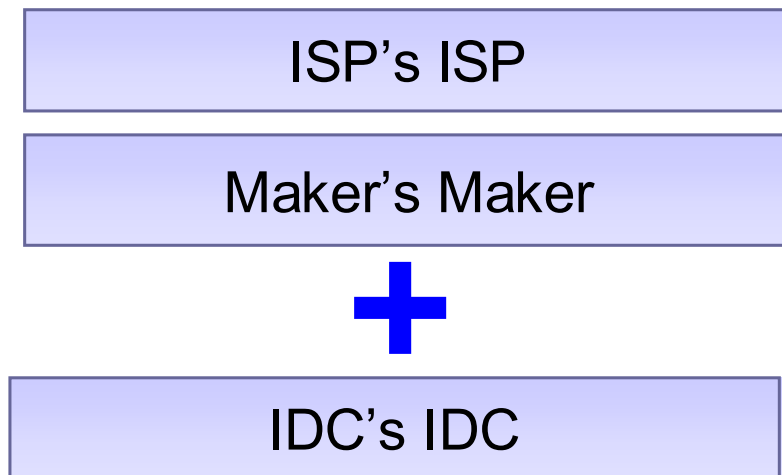
● 特徴

- 上記仮想化ラボを活用し、コストパフォーマンスが高い

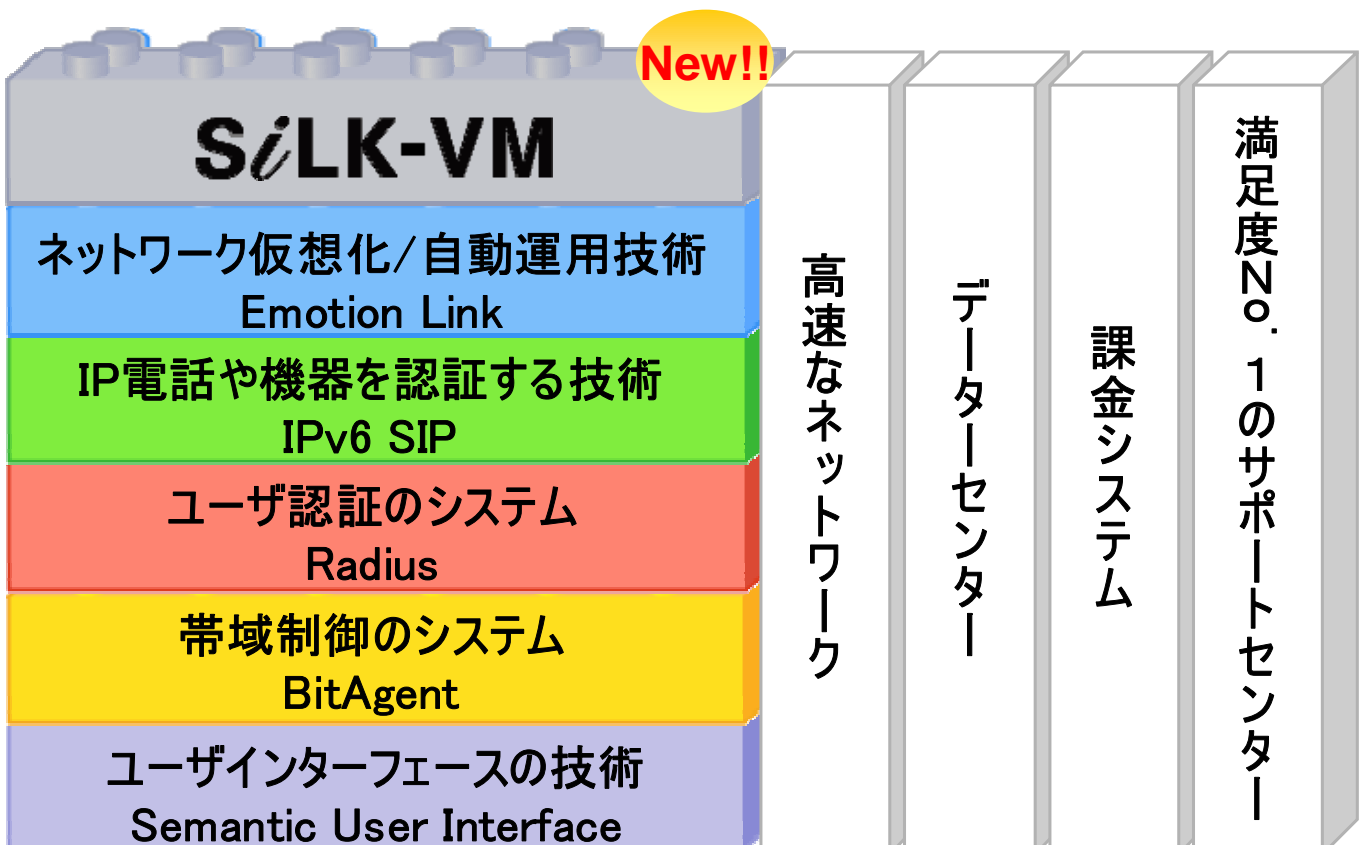


MEXクラウドソリューション





インターネットサービスプロバイダー(ISP)システムの提供事業である「ISP's ISP」、Ubiquitous CEプラットフォームの提供事業である「Maker's Maker」に続く、XaaS事業の第3の中核サービスとして「iDC's iDC」サービスを開始



SiLK-VM

効率的に多くの仮想マシンを稼働させることができるミドルウェア
OSSをベースにFB独自に改修

フリービットグループの仮想化サービスの強み

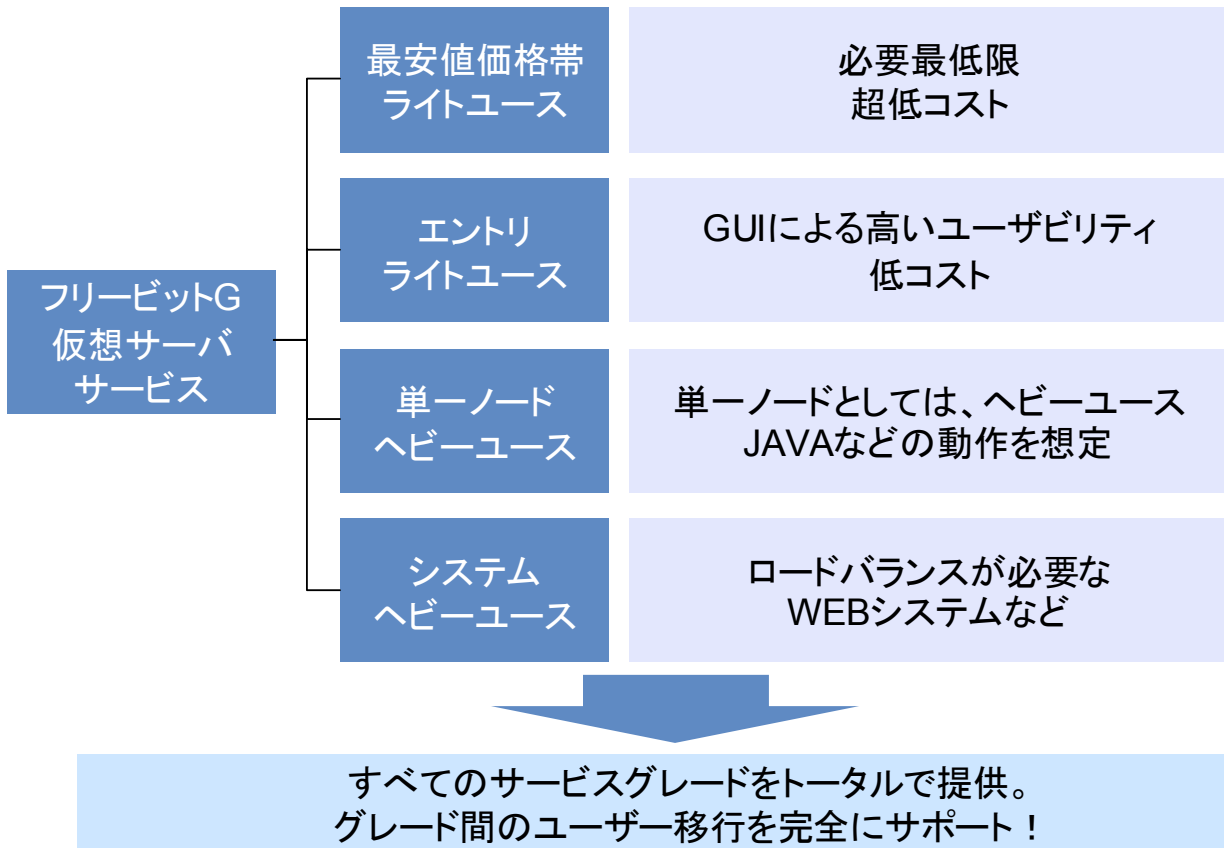


コンポーネント	フリービットGの取り組み	優位性
仮想化ミドル	OSSをベースとしたSiLK VMを利用するためにスケールメリットを得やすい	◎
SV	購買方法の工夫により調達力をアップ	○
IDC	グループ各社で持つラック数による購買力 MEXでの自前設備	◎
NW	ISP's ISPビジネスで共用のため調達力が高い	◎

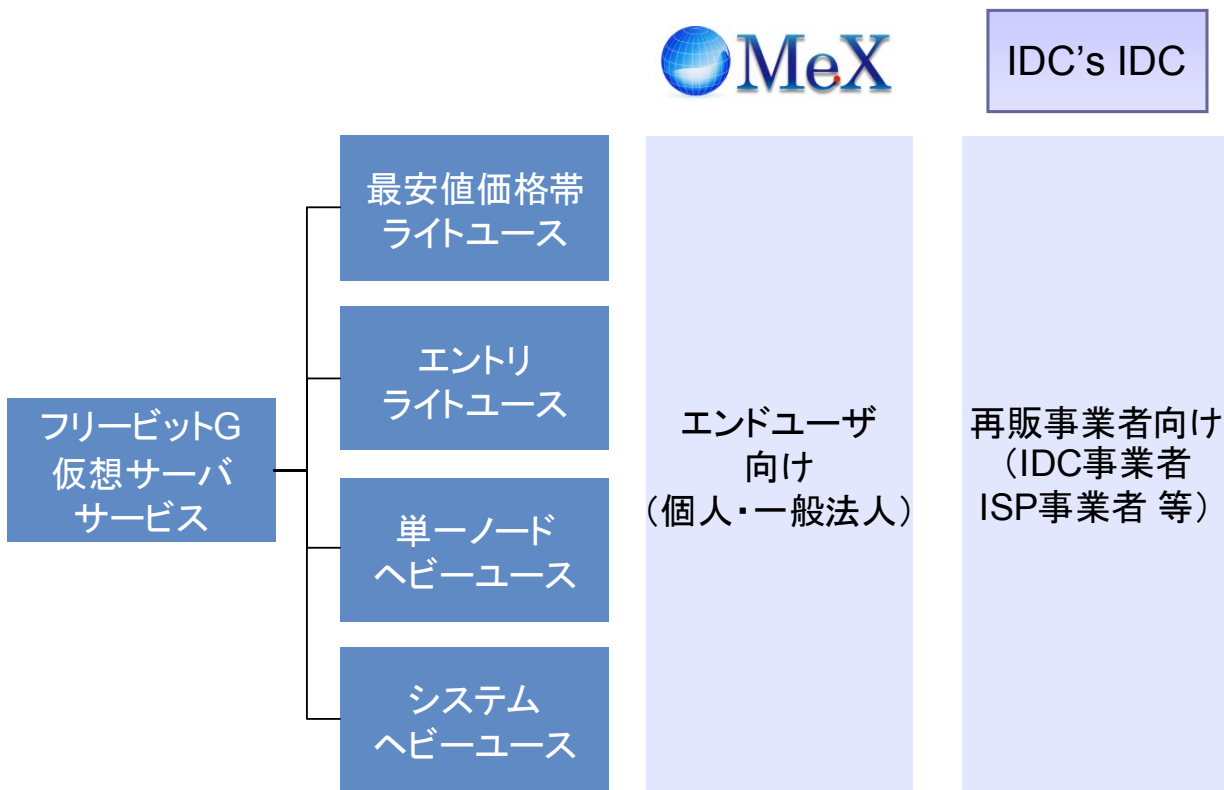


仮想化サービスのためのコンポーネントの多くは、
他ビジネスと共用しており、調達力が高い。
また、仮想化ミドルは独自開発を行うことでスケールメリットが得られやすい

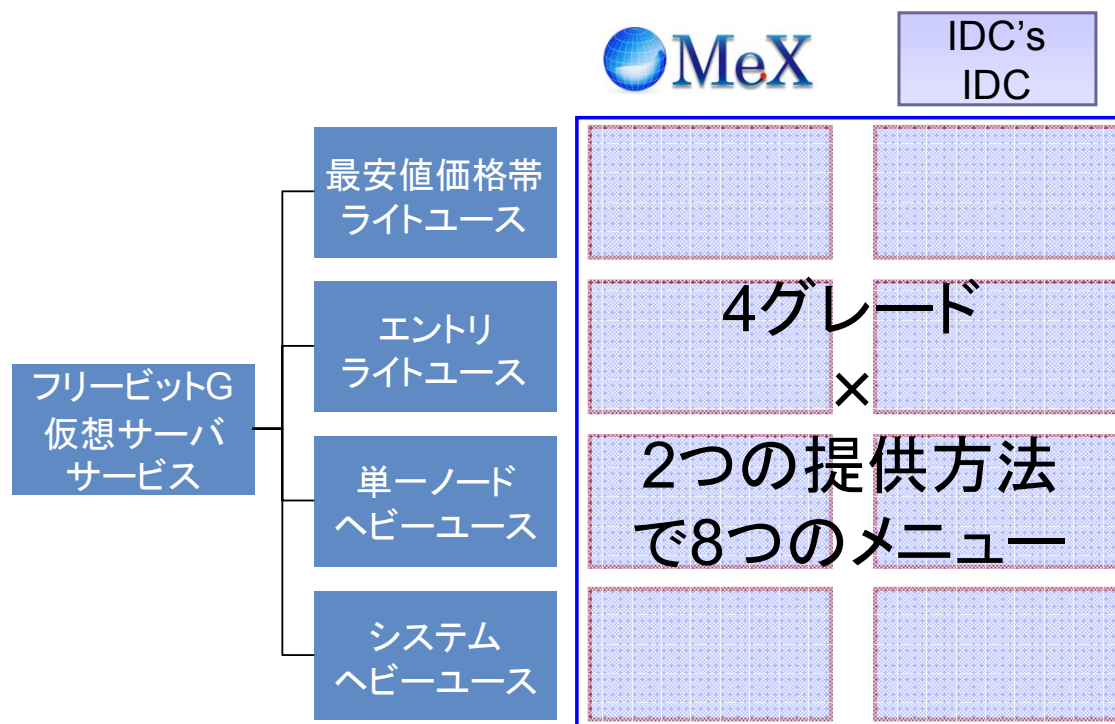
フリービットグループの仮想化サービスコンセプト



フリービットグループの仮想化サービスコンセプト



事業者向け、エンドユーザ向けの 2つの提供方法



圧倒的な競争力で参入します。
後日、専用の発表会を実施予定です。

Copyright 2009 FreeBit Co.,Ltd. All rights reserved.

87

iDC's iDCサービスのセールスについて

- 直販によるセールス
- 代理店経由でのセールス
- WebリスティングやAdSiPと組み合わせたインバウンドによるセールス
- TMGの活用

IPv6への移行

ネットワークサーバの仮想化

クラウドプロダクト

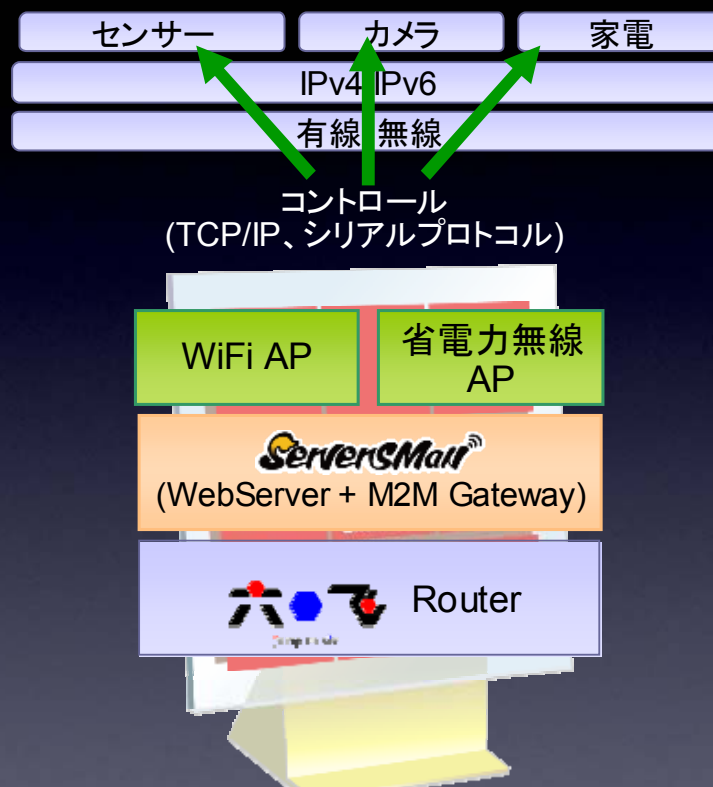
M2M



ServersMan M2M Gateway



ServersMan M2M Gateway



既存ネットワークに「置くだけ」でM2M環境が「瞬時」に完成！

ServersMan M2M Gateway



飛比特(北京)科技有限公司 (FBBJ)
中国事業統括会社/FB技術ライセンス管理

北京天地互連飛比特網絡科技有限公司 (FBII)
華北エリア(北京周辺)

- ・六飛 public サービス
 - ・IPv6移行サービス(六飛 enterprise)
 - ・BIIとの連携による事業
 - ・IPv6データセンター事業
 - ・IX運用
 - ・モバイルインターネット
 - ・家庭向けネットワーク事業
 - ・仮想化ラボ
- [BII所有ライセンス]
全国VPN/全国ICP/CPN(IPv6)等

無錫自由位科技有限公司
華南エリア(上海周辺)

- ・ServersManコンシューマ向けサービス運営
- ・ServersMan M2M Gateway
- ・FBオフショア開発
- ・SiLK NOC(24時間365日監視センター)

中国事業を機動的に展開するために、
1つの事業統括会社、2つの事業会社を設立準備中
(無錫自由位科技有限公司は設立完了)

中国、某主要地方政府とのM2Mにおける大規模実証実験を準備中！



任何时候都可放心 传感器检测到异常以后将马上将情况通过短信发送到手机上。	什么地方都很简便 所有操作控制都可以通过手机来实现不在家里也能完成设置	防盗报警 外出时当发现闯入者的时候，可以通过手机发出警告
简单安装 安装过程非常简便，10分钟就能完成全部安装	家里情况也能监控 出门在外用手机通过摄像头也能实时了解监控家里的情况	精致新颖的设计 每个部分都有著名设计师设计，充满艺术感觉

新規事業/構造改革への先行投資分野

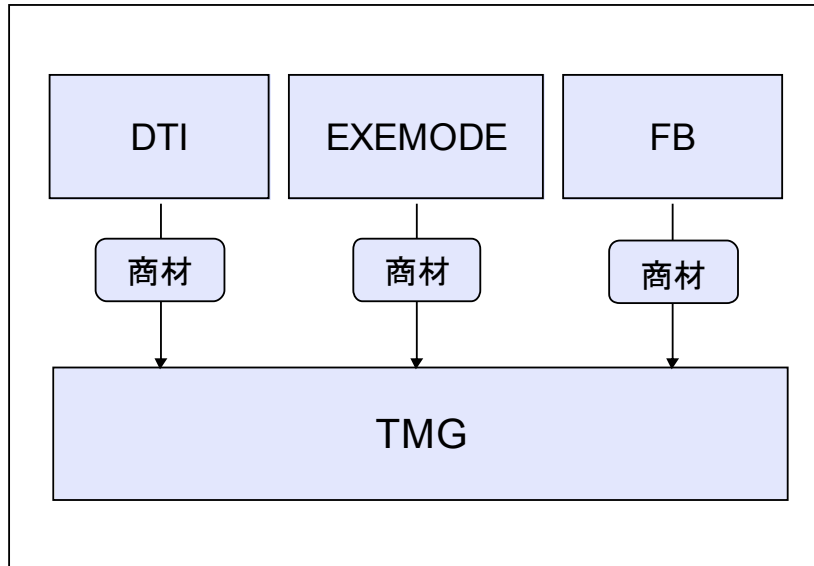
地域
(中国)

技術分野

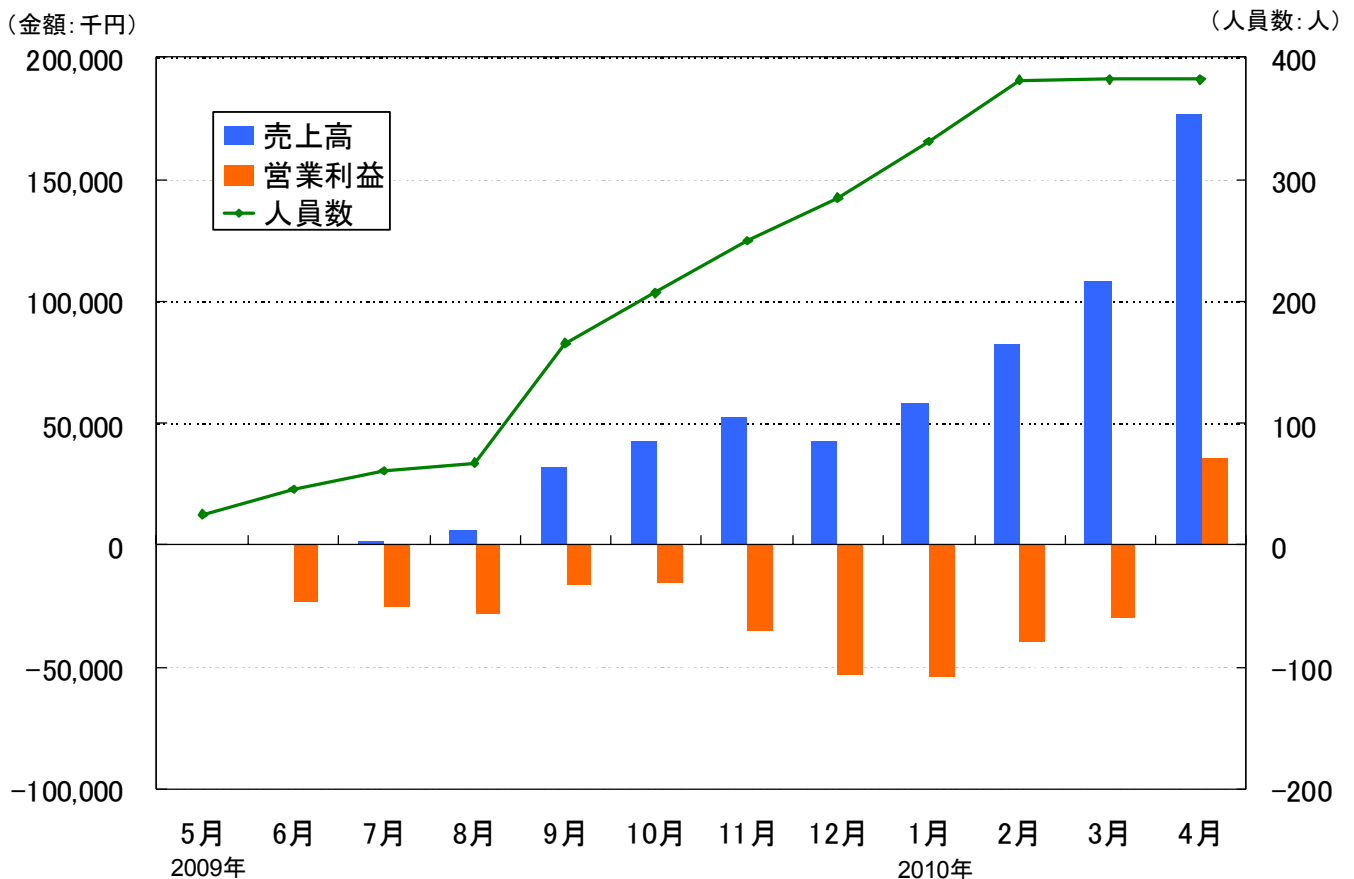
(IPv6移行、ネットワークサーバーの仮想化、クラウドプロダクト、M2M)

国内販売体制の拡充
(トータルマーケティンググループの新設)

- 重要営業戦略部署と位置づけたマーケティング部署 (TMG) を構築し、DTIの個人向け商材に加え、グループ内の法人向け商材等の販売を行い売上増を狙う



利益差異理由 #1 国内販売体制の拡充 TMGの業績と人員推移



Smart Infra 提供事業

	個人向け	法人向け
継続サービス	<p>IPv6化プラットフォーム提供事業</p>  	<p>XaaS事業</p>      
非継続サービス	<p>ユビキタス CE 事業</p> <p>exemode</p>	<p>XaaS支援事業</p>   

事業区分別 下期の戦略

事業区分	下期の戦略
IPv6化プラットフォーム提供事業	<ul style="list-style-type: none"> ■ DTIは引き続き、TMGによる新規ユーザの獲得を実施し、開通ベースでの純増を目指す ■ ServersManは様々なプラットフォーム展開と機器への組み込み等を実施し、更なる利用者拡大を図る ■ 中国での六飛、ServersMan M2Mなどの積極展開
XaaS事業	<ul style="list-style-type: none"> ■ ISP'sISPは、提携先ISPと協同で更なるユーザー獲得を図る ■ マンションISPは、グループ体となって新規ユーザ獲得、業務の効率化等を推進 ■ 新MeXブランドの仮想サーバサービスのセールスを開始 ■ WebリスティングやAdSiPとTMGのセールスを組み合わせて、外部顧客だけでなくグループ内の商材にも展開しセールスを効率化する
XaaS支援事業	<ul style="list-style-type: none"> ■ 下期も引き続き、医療分野やテレマティクス分野のシステム開発受託を行う。MeXクラウドの「キラーアプリケーション」自社開発を行い、来期投入する。
ユビキタスCE事業	<ul style="list-style-type: none"> ■ Ubiquitous CE プラットフォームをベースにしたユビキタス家電のリリース ■ Ubiquitous CE プラットフォームのライセンス事業のスタート

本日発表



ServersMan@Android



基本機能

Mobile Cloud Storage

File Viewer

Mobile Cloud Web Server

Wi-Fi

3G

Security

Simple. UI



基本機能

メモリスペースをネットワーク
ストレージとして利用

様々な拡張子のファイル
閲覧等が可能

携帯電話自体を
Webサーバとして全世界へ公開

Wi-Fi

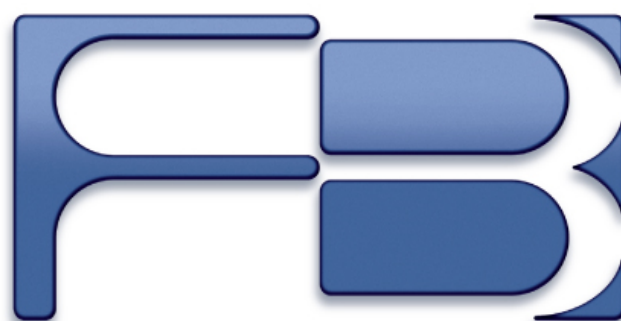
3G

Emotion Linkによる
セキュリティ

あつかましいほどSimple.な
ユーザインタフェース

他プラットフォームとの機能比較

		 iPhone 3.1.5 β	 Windows Mobile 2.2 β	 Android 2.0 β
表示言語		日本語・英語・中国語	日本語・英語・中国語	日本語・中国語・韓国語
ネットワーク環境		3G/Wi-Fi	3G/Wi-Fi	3G/Wi-Fi
対応キャリア(国内)		SoftBank	Docomo, au, SoftBank, emobile, WILLCOM	Docomo
中国展開	中国語対応	○	○	○
	中国 SuperNode	○	○	○
	中国端末向け Apps	◎	—	—
グルーピング機能 「Scoop」		◎ 送信・保存ともに対応 Scoop機能を内蔵	○ 保存のみ対応 Scoop機能は後日リリース	○ 保存のみ対応 Scoop機能は後日リリース
SereversMan Apps		◎ Twitterつぶやき機能 音楽/撮影/録音・録画	○ 音楽/撮影/録画	◎ 画像スライドショー 音楽/撮影/録画
UbiquitousCE プラットフォーム		—	—	今後、ユビキタス家電が 登場予定



Being The NET Frontier!