

# フリービット株式会社【3843】 2011年4月期第3四半期決算説明会



2011/3/15  
フリービット株式会社

(注意事項)

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提(仮定)を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。

本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

## アジェンダ



1. 2011年4月期第3四半期連結業績

2. 第4四半期および来期に向けた戦略

今回の震災の被災者の方々へ心から、お見舞い申し上げます

当災害においての事業における影響は以下のように想定しております

## 1. サービス運営に関して

データセンタ等のコア事業に関連する設備及び、お客様へ提供するサービスへの影響は、地震当初に起こった一部のメールトラフィック増加による配送遅延やIP電話の輻輳などを除き影響はございません。

## 2. 営業に関して

全般の状況については、サービスが正常に稼働していることや、継続課金が中心の事業内容であるため大きな混乱はありませんが、以下の影響が想定されます

セグメント	想定される影響
ISP's ISP	パートナー企業の営業活動が、一定期間止まることが想定されることにおける影響
B2C	被災地域で受注済みの光ファイバーの開通日程が地震により遅れる見込みで、期ずれの計上となる可能性があります。また、営業活動を数日間停止することにより売上への影響が発生いたします
Maker's Maker	EXEMODEの物流において一部遅延が発生し、販売活動に影響が発生する可能性があります
その他衣料販売	ギルドコーポレーションの店舗の稼働状況が落ちることにより予測との差が発生する可能性があります

## フリービットグループの貢献

### ■ 運用面

- 電力問題などに万全の対応を行い、社会インフラであるインターネットの接続/メールシステムの運用、サポート業務を確実に行う。
- 唐津、無錫の遠隔センターを利用した運用体制の整備

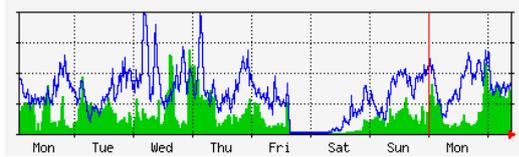
### ■ サービス面

- フリービットの特徴を生かした、貢献策を検討中。近日スタート予定。

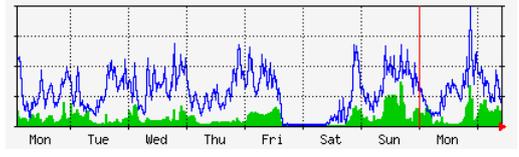
# 東北エリアの現在のインターネット利用状況



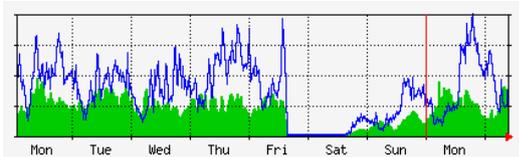
青森



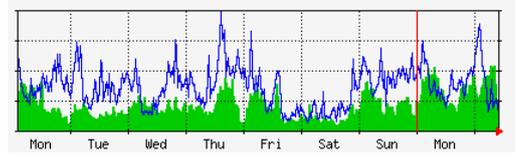
秋田



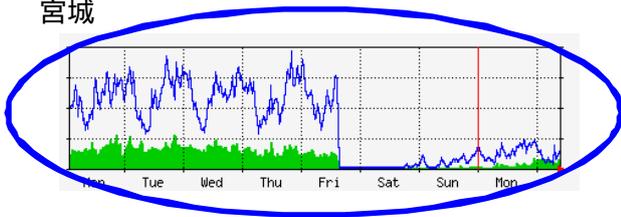
岩手



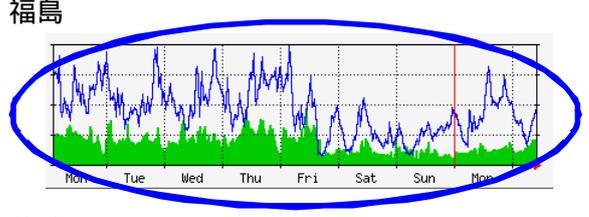
山形



宮城

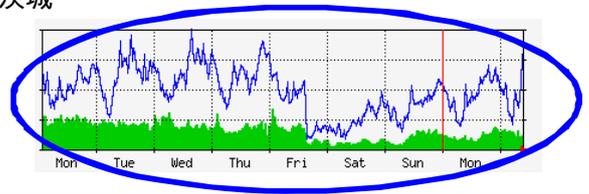


福島



宮城、福島、茨城 以外は通常の  
トラフィックに戻っている

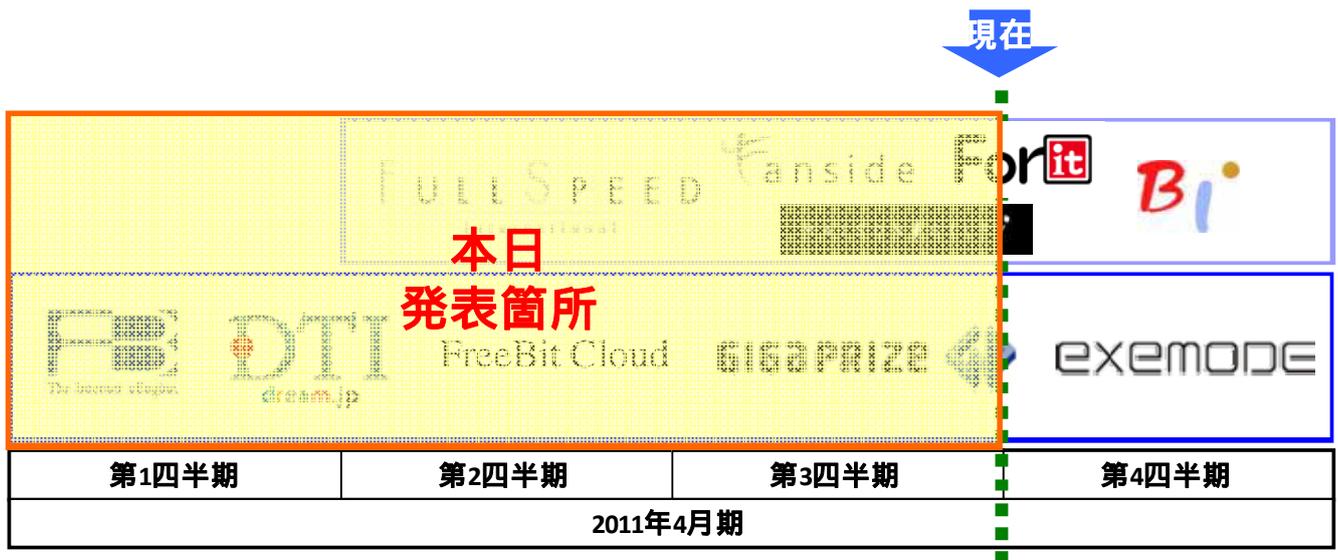
茨城



# 2011年4月期の連結決算の考え方



## ■ 当社グループ連結決算イメージ



PL 第2四半期よりFSグループの業績を連結開始

BS CF 2011年1月末時点の資産・負債が連結され財政状態に反映

# 2011年4月期第3四半期連結業績

## 現状の位置づけ



11/04期はSILK VISION2012を成し遂げるために  
前期に投資し開発したサービスの立ち上げと、構造改革を完了させる時期。

売上高	既存コア事業の伸長と、第2四半期FSグループ連結開始により前年同期比で <b>大幅に増収</b>
営業利益 経常利益	新事業立ち上げと構造改革時期であるが、 コア事業は、構造改革も進捗し、予定通りの進捗。 フルスピード単体業績では上方修正。 ノンコア事業は、ギルドコーポレーションの目標未達と冬物の評価減の計上時期により(ギルド社は早期売却予定) <b>前期比大幅マイナス</b> 。
純利益	第2四半期に発生したTCBホールディングス破たんに伴う特別損失(84百万円)が影響

2011年4月期 第3四半期連結業績サマリ【PL】

(単位:百万円)	10年4月期 第3四半期	11年4月期 第3四半期	前年 同期比	11年4月期 通期予想	対通期 進捗率
売上高	10,541	17,080	+62.0%	25,000	68.3%
コア事業	10,541	13,664	+29.6%	—	—
ノンコア事業	—	3,415	—	—	—
営業利益	105	147	—	1,000	—
コア事業	105	16	84.7%	—	—
ノンコア事業	—	164	—	—	—
経常利益	371	3	99.2%	1,050	0.2%
税金等調整前純利益	421	130	—	—	—
純利益	328	273	—	200	—
一株あたり純利益(円)	6,643	5,483	—	—	—

ノンコア事業には、フルスピードの連結子会社のギルドコーポレーションおよびJPSの事業が含まれております

## 【参考】連結営業利益推移(コア事業のみ)



コア事業のみでは、安定的に利益が生まらせる体質となっており、第4四半期から来期以降の利益に大きく貢献

コア事業

ISP s ISP/iDC s iDC/  
Maker s Maker/B2C/  
Internet Marketing/SI

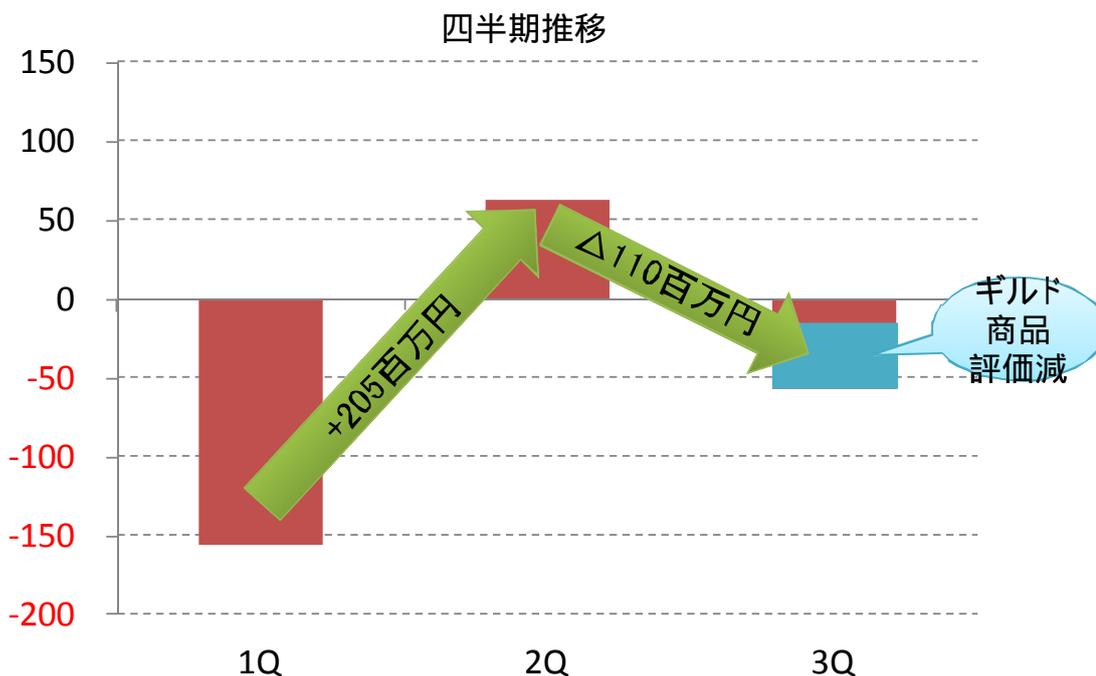


コア事業には、フルスピードの連結子会社のギルドコーポレーションおよびJPSの事業が含まれておりません

## 連結営業利益推移(グループ全体)



1月度のノンコア事業の影響によるマイナス(ギルドの商品評価減)を除けば、安定した利益が生まらせる体制へと移り変わっている



# セグメント別第3四半期業績サマリ



- 収益基盤
- 収益基盤
- 収益基盤
- 成長事業
- 成長事業

セグメント	実績(単位:百万円)			前年同期比
		10/04 3Q	11/04 3Q	
ISP's ISP	売上	4,752	5,156	+8.5%
	営業利益	-	751	-
B2C	売上	3,748	3,024	19.3%
	営業利益	—	52	—
Internet Marketing	売上	122	3,009	+2350.9%
	営業利益	-	158	-
iDC's iDC	売上 全体	1,750	1,520	13.1%
		旧MEX除外	658	1,077
	営業利益	—	190	—
Maker's Maker	売上	689	1,646	+138.8%
	営業利益	-	221	-
その他衣料販売	売上	—	3,161	—
	営業利益	—	88	—
SI・その他	売上	683	1,017	+48.8%
	営業利益	-	30	-

上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

13

## 2011年4月期 第3四半期連結業績サマリ【BS】



(単位:百万円)		10/04期 期末実績	11/04期 第3四半期実績	増減
総資産	流動資産	8,788	10,072	+1,283
	現金・預金	4,946	4,091	854
	売掛金	2,333	3,367	+1,033
	商品および製品	372	865	+493
	固定資産	7,233	11,592	+4,358
	のれん	4,098	6,851	+2,752
	投資有価証券	1,119	1,627	+508
	総資産合計	16,022	21,664	+5,642
負債 / 純資産	負債	8,187	14,366	+6,178
	有利子負債	4,843	9,543	4,700
	負ののれん	676	428	248
	純資産 (うち、少数株持ち分)	7,834 (232)	7,297 (355)	536 (+122)
	自己資本比率	47.4%	32.1%	15.3%
		負債 / 純資産合計	16,022	21,664

FSグループ  
連結により

FSグループ  
連結により

FSグループ  
連結により

FS連結開始に伴い、売掛金 / のれん / 有利子負債が増加

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

14

(単位: 百万円)

	10/04期 第3四半期実績	11/04期 第3四半期実績	トピック
営業キャッシュフロー	1,069	396	未払金の減少、法人税等の支払い、のれん償却額
投資キャッシュフロー	725	966	子会社株式の取得による支出
財務キャッシュフロー	1,027	297	自己株式の取得、配当金支払いによる支出
現金及び現金同等物の増減額	1,371	869	—
現金及び現金同等物の四半期末残高	5,391	4,077	—

## 通期業績予想について

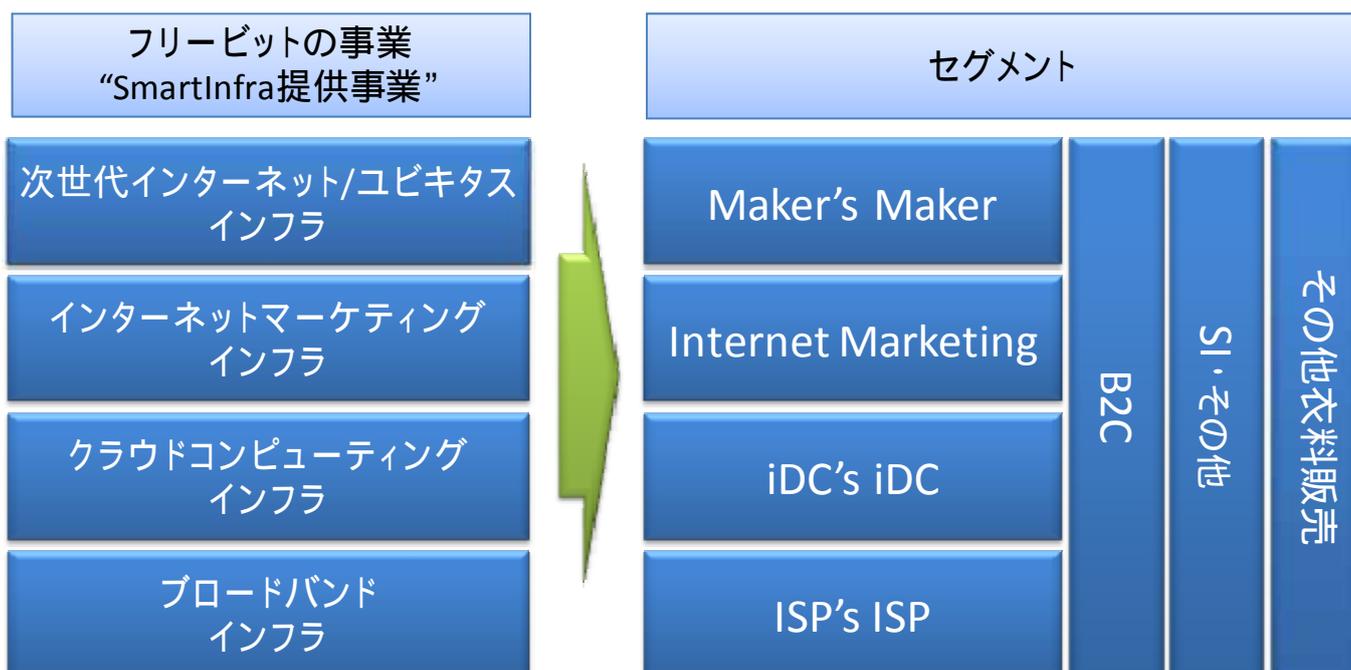
通期の業績につきましては、SmartInfra提供事業のコア事業(ISP's ISP、B2C、Internet Marketing、IDC's IDC、Maker's Makerセグメント)において構造改革が進み、堅調に推移していることから2010年9月8日に発表しました2011年4月期の通期業績予想からの変更はありません。

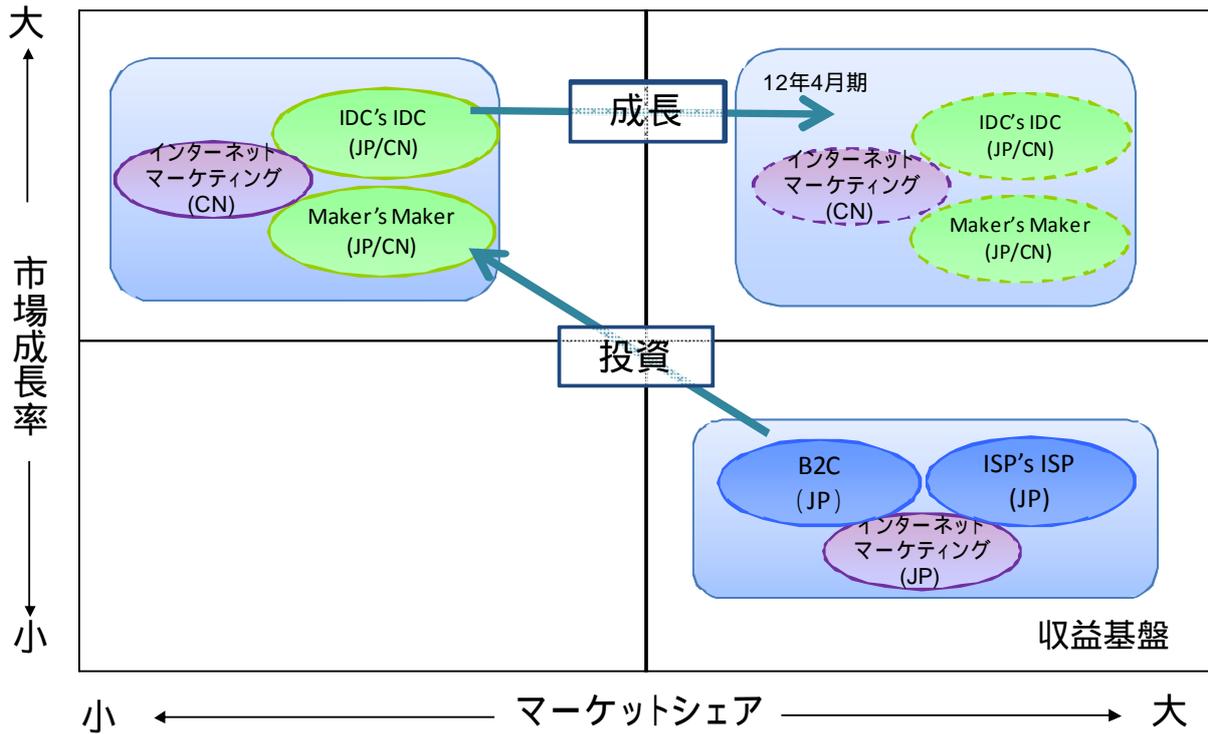
なお、当社グループにおけるノンコア事業(その他衣料販売セグメント)では、当社子会社であるフルスピードにおいてその他衣料事業の整理及び業績不振の影響などの不確定要素の精査を慎重に進めております。  
(ギルドコーポレーションに関しましては今期内の事業切り離しを予定しております)

その精査の結果、当社業績予想に修正の必要が生じた場合には、速やかに公表いたします。

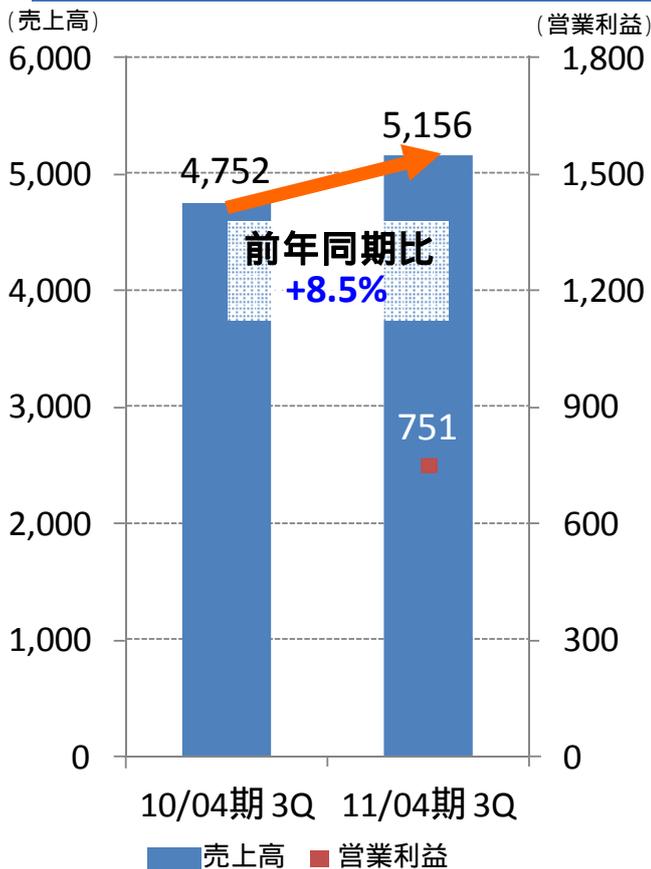
# セグメント別第3四半期 業績結果詳細

## フリービットグループの事業





### セグメント別売上推移および取組み概要【ISP's ISP】

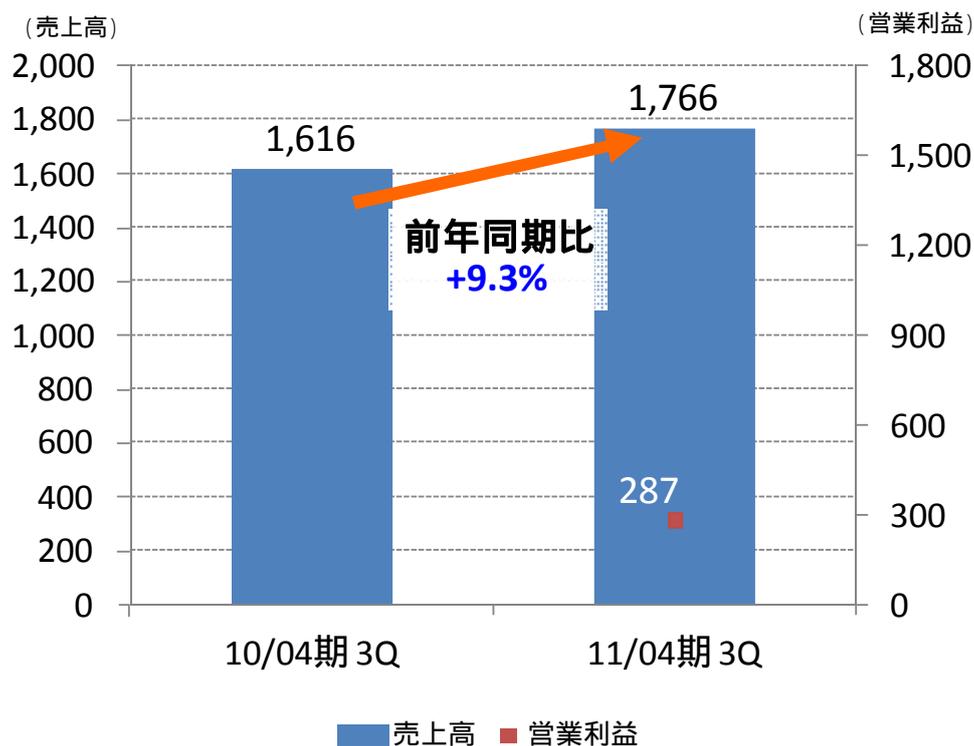


(単位: 百万円)

業績サマリ	<ul style="list-style-type: none"> <li>ISP向けサービス提供は堅調に推移(1~3QでFTTHユーザーは34万増加)</li> <li>ベッコアメ・インターネットを連結したことにより増収</li> </ul>
取組みサマリ	<ul style="list-style-type: none"> <li>全国のISP/CATV向けにローミングサービス、クラウドサービスの営業を実施、導入が始まる</li> <li>ベッコアメ・インターネットと連携して営業を実施</li> <li>NTT docomoの3G回線を利用したMVNO事業への参入を発表(3月1日)、年間10万アカウント獲得を目指す。</li> <li>FSと連携してディレクトリサービスを積極的に展開</li> </ul>

第3四半期会計期間の前年同期比較

(単位: 百万円)



上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

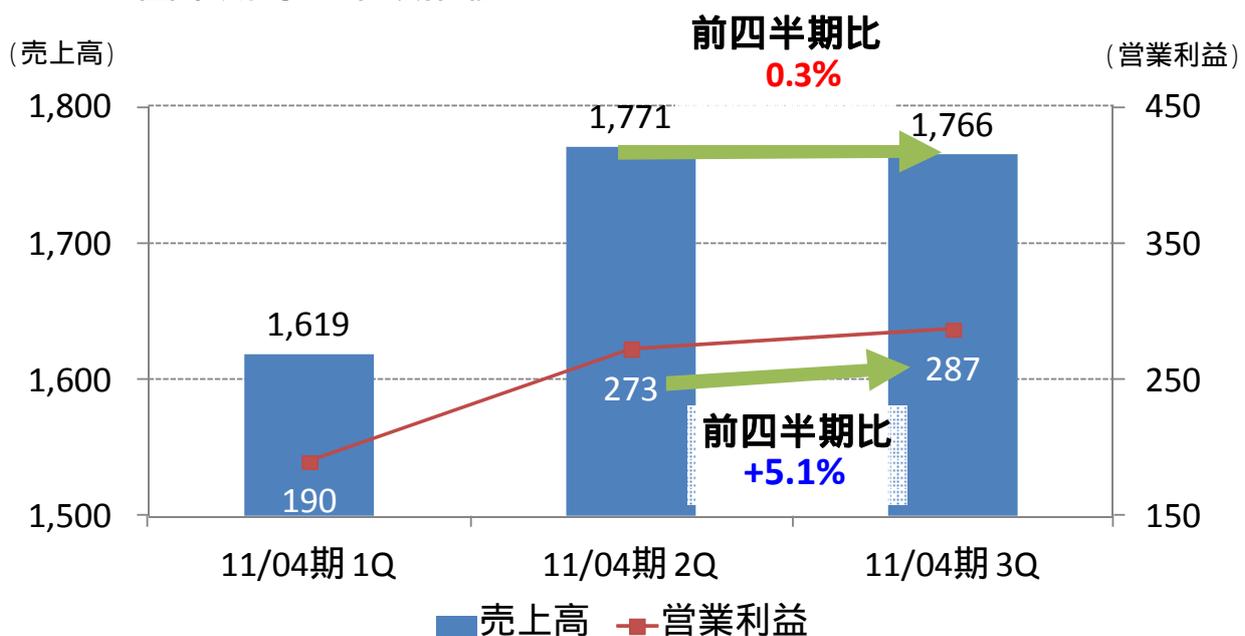
Copyright © 2010 FreeBit Co., Ltd. All Rights Reserved.

21

セグメント別売上推移および取組み概要【ISP's ISP】

ISP's ISPの四半期毎の業績推移

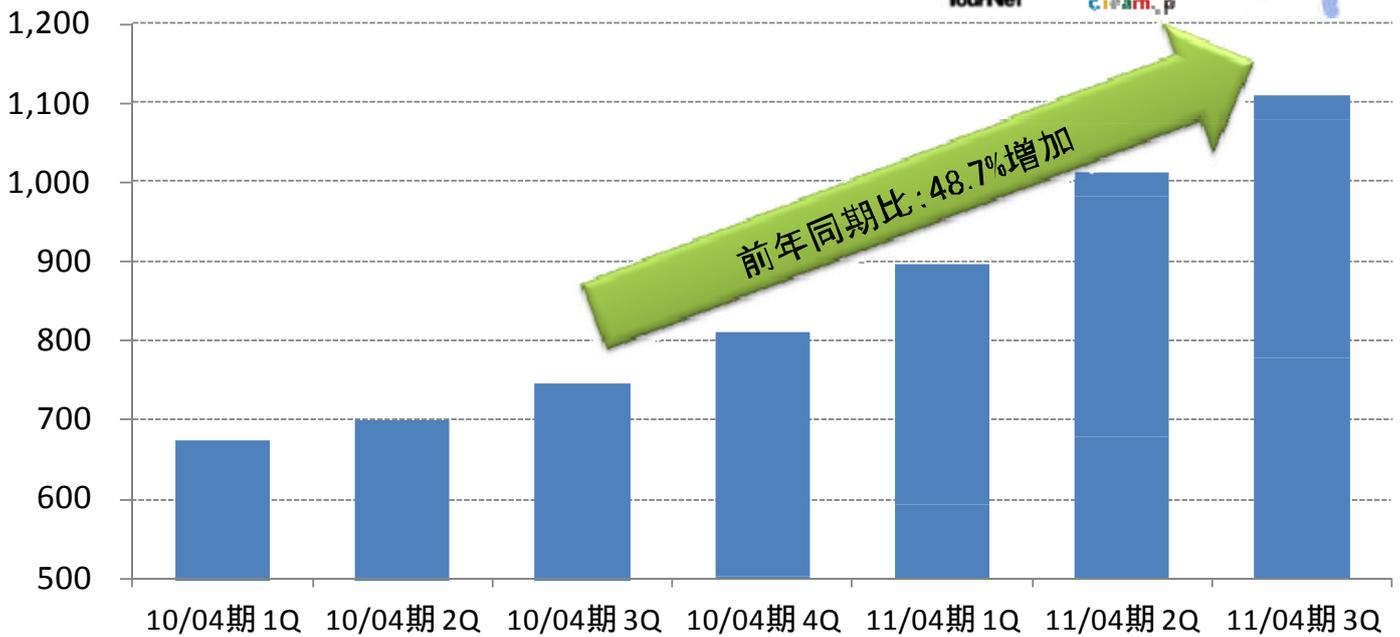
(単位: 百万円)



第2四半期には一時売上等があり前四半期比ではほぼ横ばいであるが、売上高及び営業利益は堅調に推移し、安定的な利益を確保



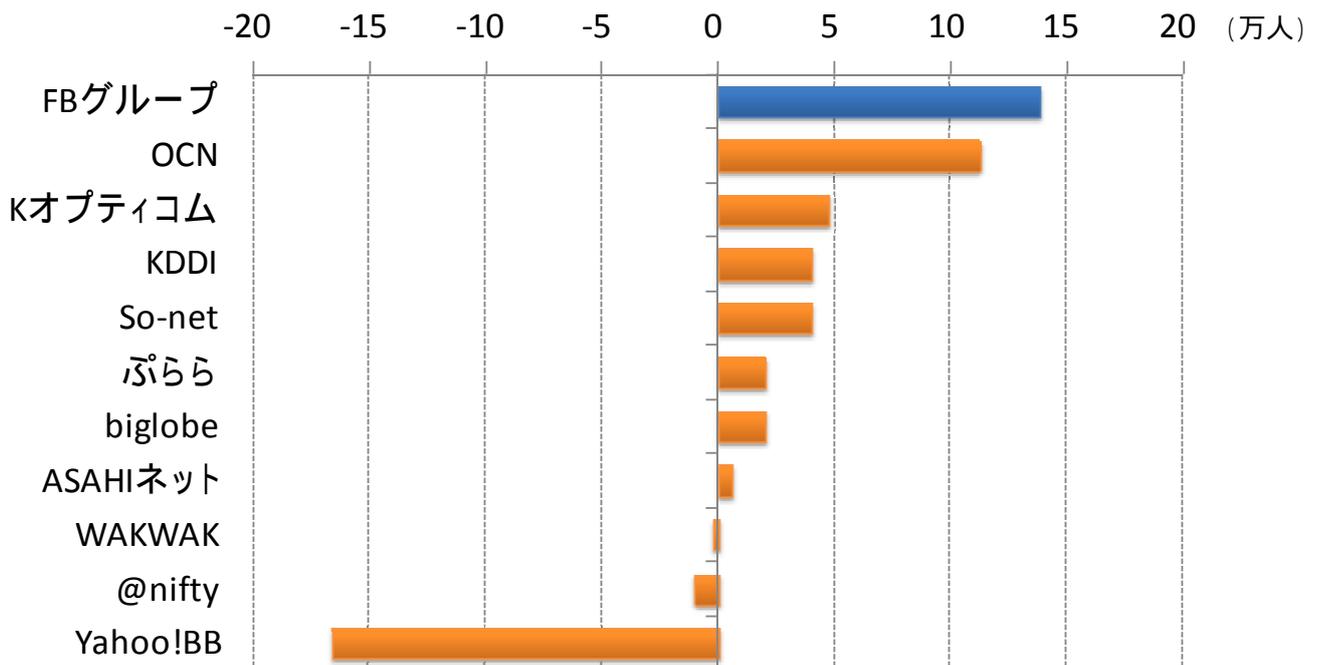
(単位:千ユーザ)



ISP'sISP のエンドユーザ数は100万ユーザを突破後も順調に推移し、引き続き利益創出に貢献

## (参考) 大手ISPとのブロードバンドユーザ増加数の比較

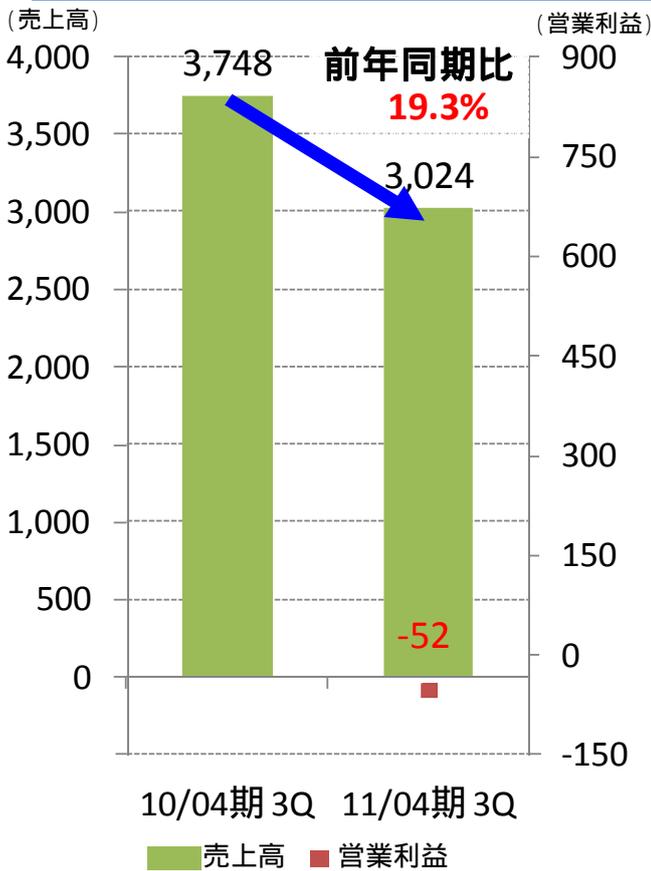
10年9月~12月までのユーザ増減数



出所: 各社IR資料/HP公表値より当社作成

ISP's ISP事業は直近3カ月のユーザ増加数では1位となっている

# セグメント別売上推移および取組み概要【B2C】



業績サマリ	<ul style="list-style-type: none"> <li>■前年同期比では競争力の低い、ひかりoneTタイプユーザへの移行施策によるARPUの低下とユーザ退会により減収。</li> <li>■月次ユーザー数は維持状態。</li> </ul>
取組みサマリ	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ユーザー獲得に向けた独自のマーケティングシステムがほぼ想定の稼働に達する</li> <li>■クラウド系サービス (ServersMan@VPS) の開発と販売を積極的に実施</li> <li>■クラウド系サービスの既存ユーザー導入の開始</li> <li>■MVNO / IPv6への対応の準備</li> </ul>

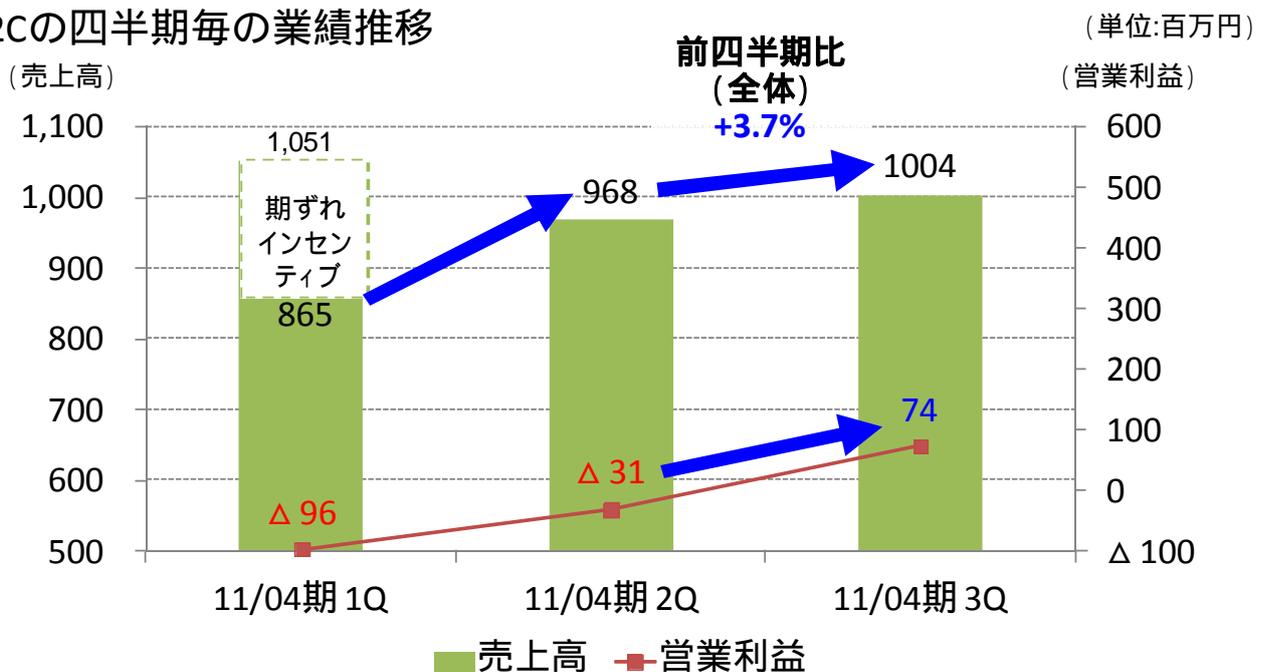
上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

# セグメント別売上推移および取組み概要【B2C】



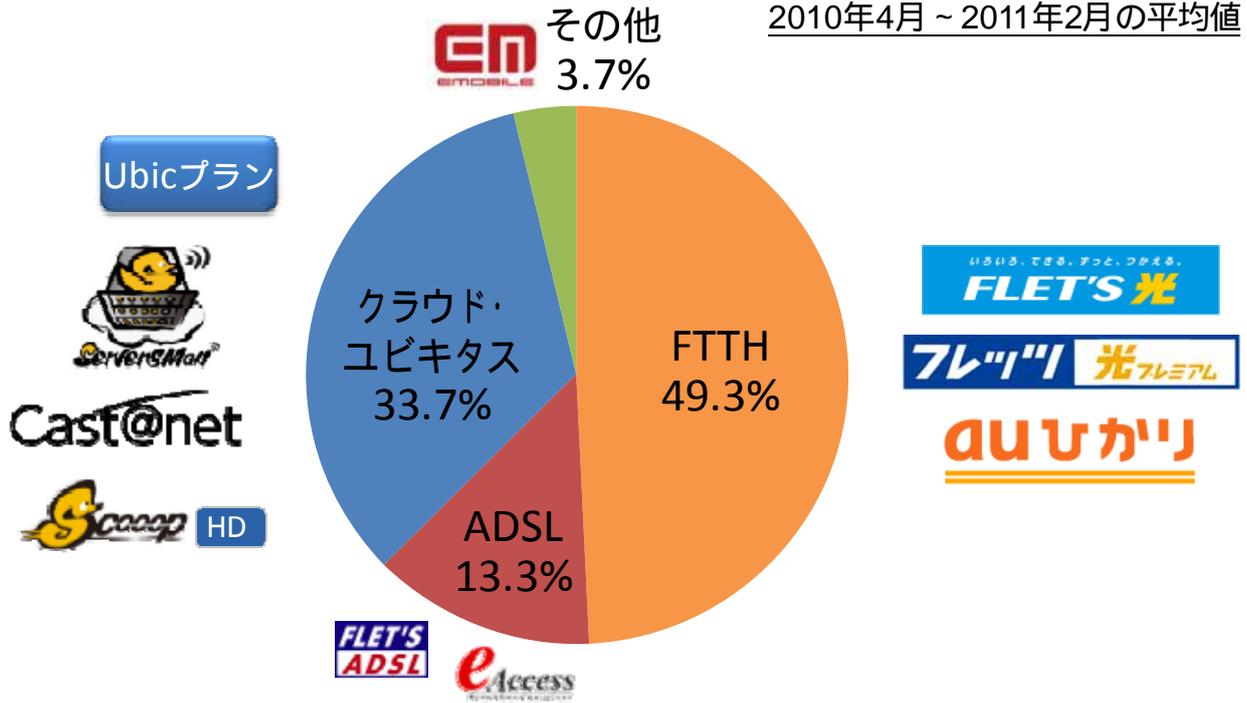
## B2Cの四半期毎の業績推移



キャリアからのインセンティブを除く継続課金部分は順調に推移  
固定費による獲得施策を吸収して、営業黒字転換。4Qはさらに改善。  
売上高、営業利益ともに増加しており、利益成長基調へ

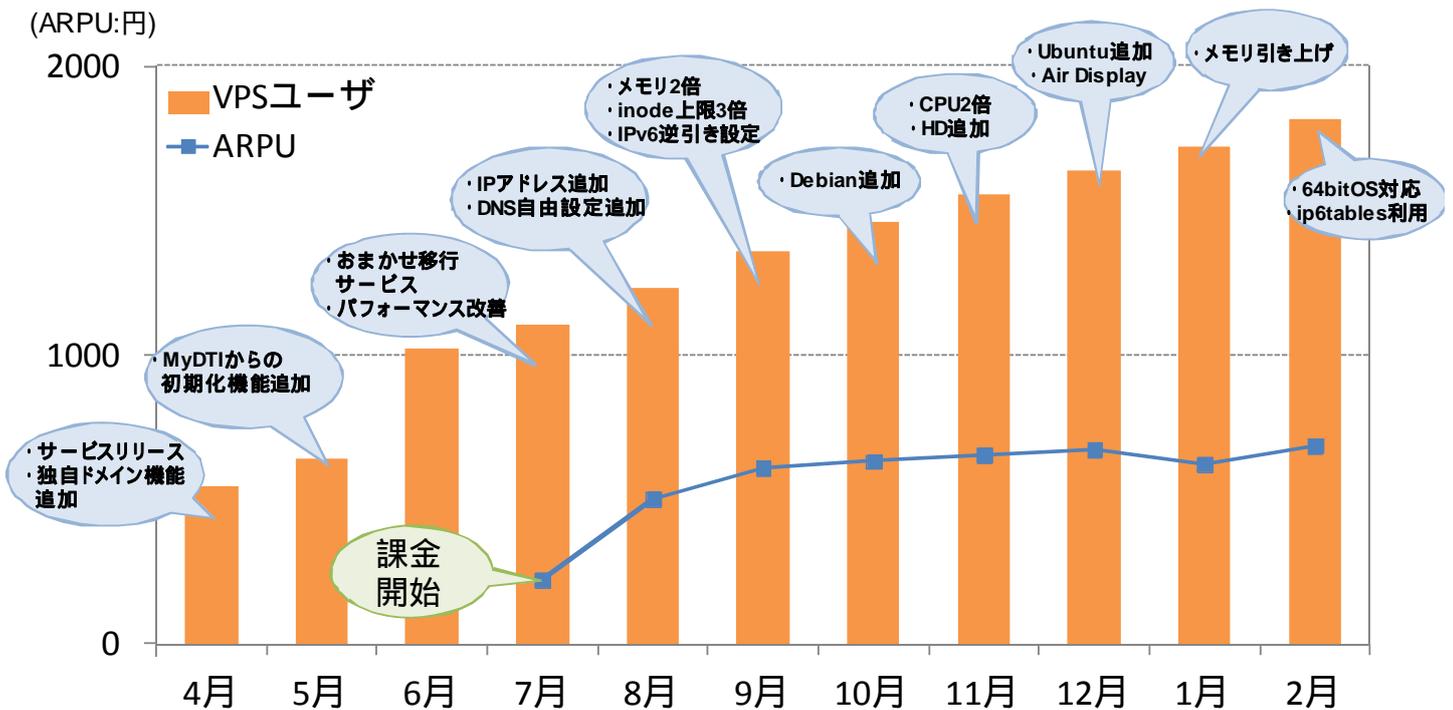
Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

2010年4月～2011年2月の平均値



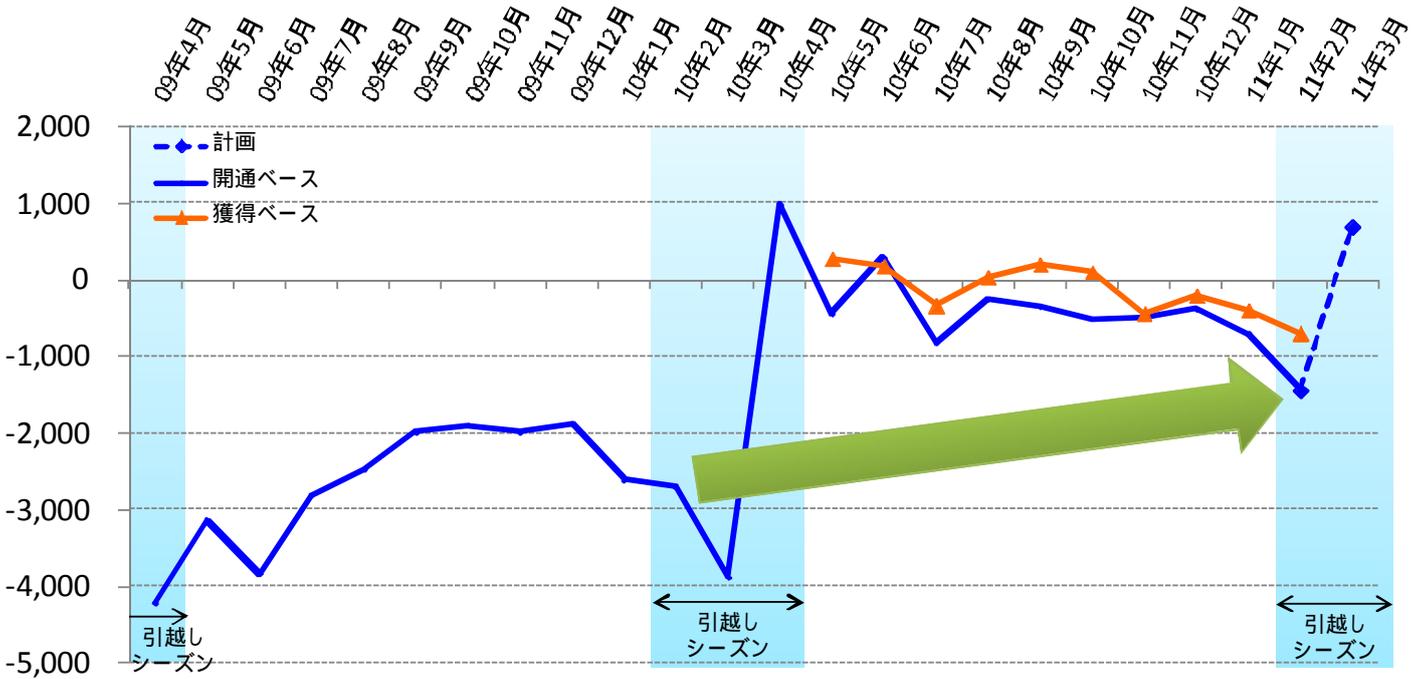
ServersMan@VPSを含むクラウドサービスの  
新規会員割合は継続して約3割を維持

## ServersMan@VPS 毎月のupdateとユーザー数増加



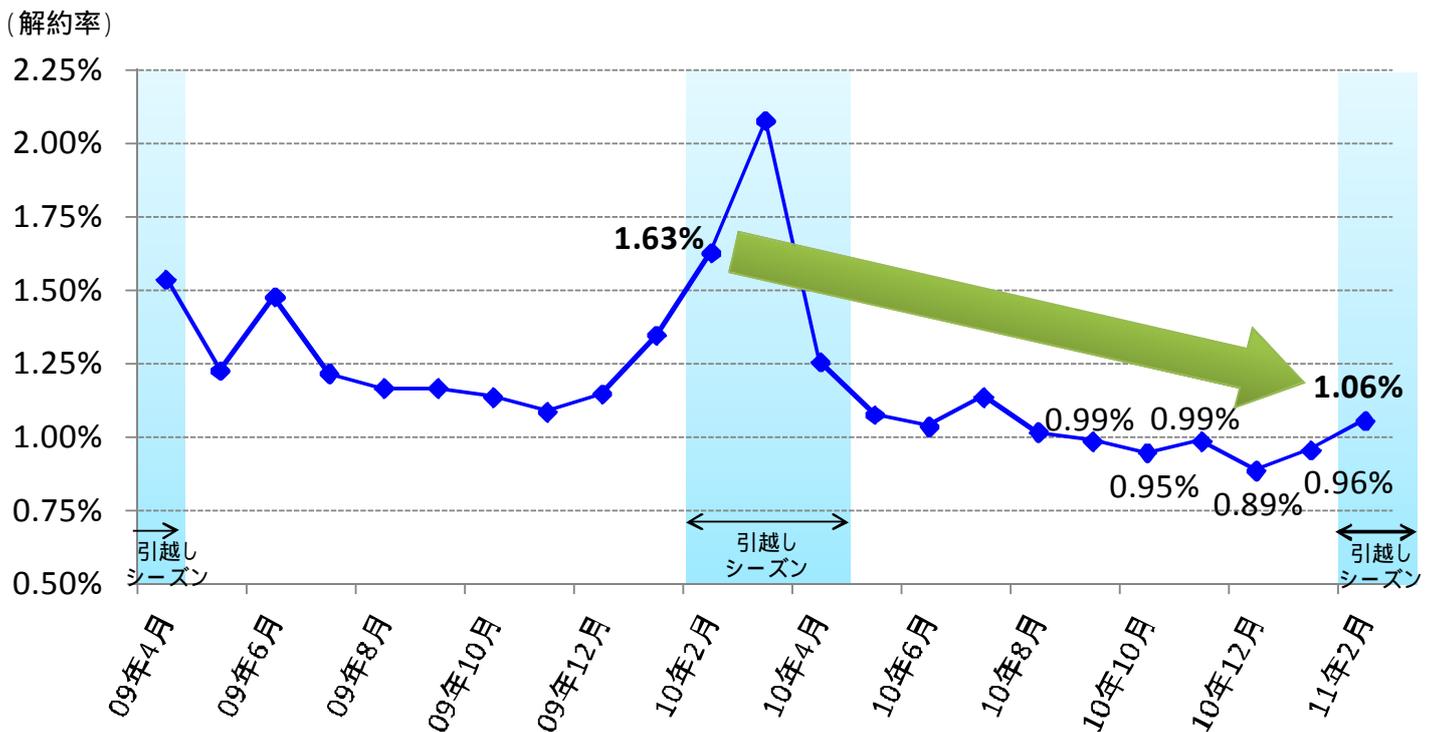
ServersMan@VPSユーザーは堅調に増加  
(4月比:約233%、月平均12.7%増)

# DTI 開通ベース(開通数-解約数)の増減推移

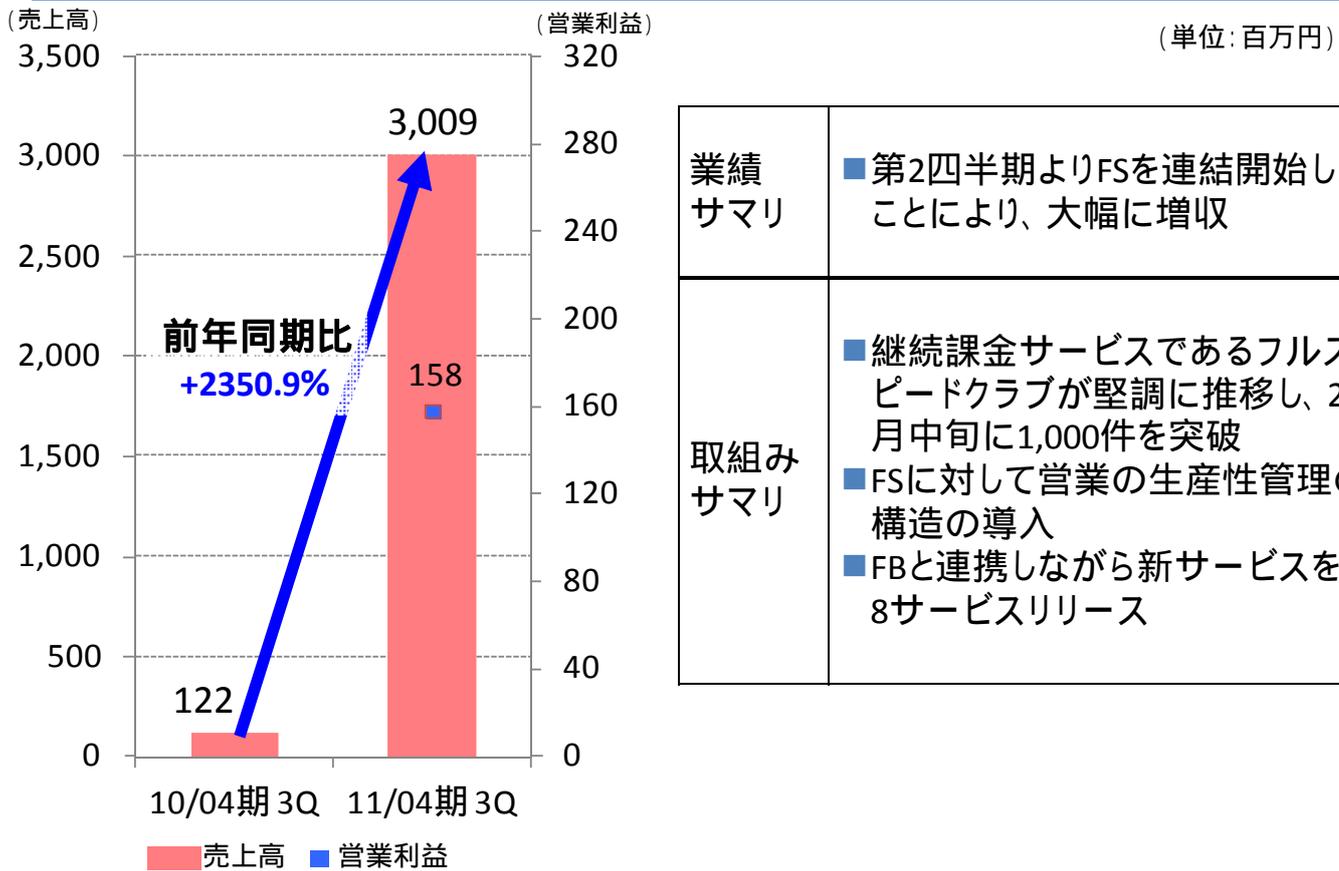


新マーケティング施策への投資の結果、純増基調に向かっているものの1月2月は新規フレッツの開通自体に遅れが発生していること及び、季節要因により2月は解約率が増加しているため、増減数は低下傾向

# DTI 解約率推移



解約率は1%未満を維持できている状況であったが、前述の通り2月度については季節要因により解約率が微増



上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

31

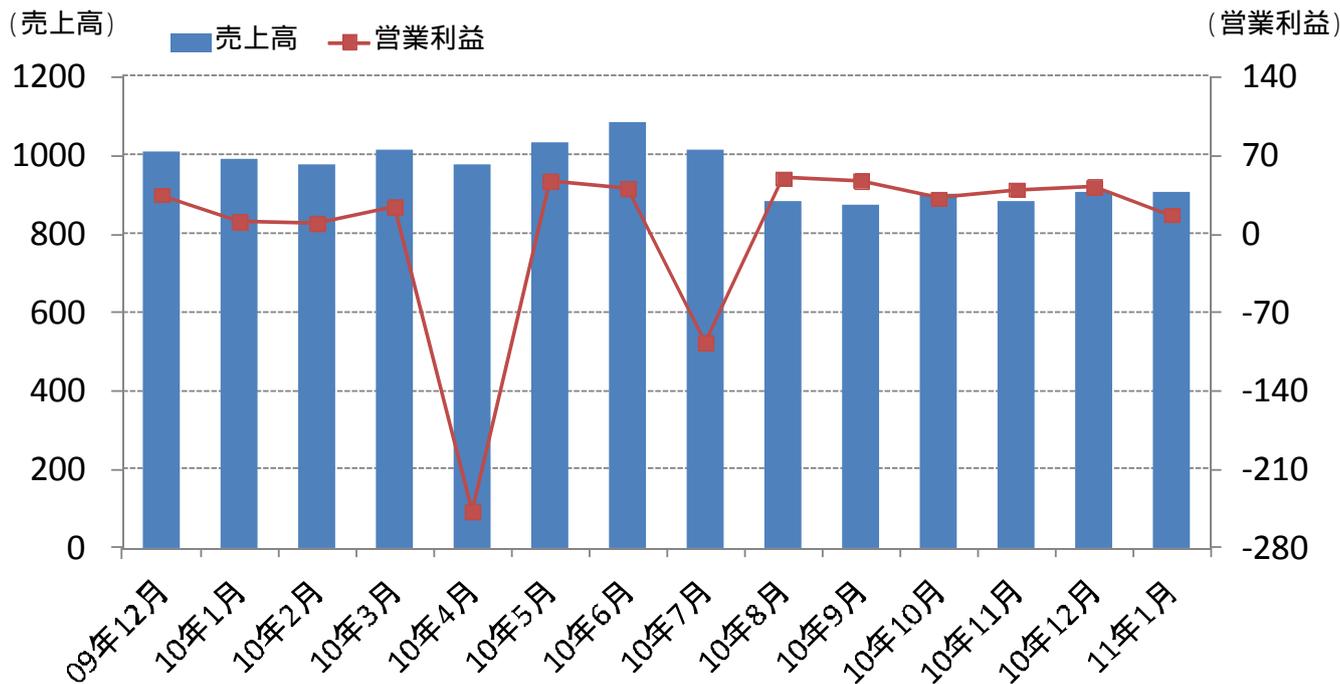
## フルスピードのコア事業について

- フルスピード個別業績については、営業利益は回復基調を継続し、計画値を大幅に上回る結果  
2Q個別業績予想に対し、営業利益・経常利益は上方修正
- コア事業の営業利益230百万円(上期)を達成
- 「フルスピードクラブ」の獲得は順調に推移  
会員件約1000件にまで増加。ただし、純増数に少し鈍化もみられるために、強化施策や拡販施策も続々と計画し3Qから開始

# FSグループ 業績推移 (コア事業のみ)

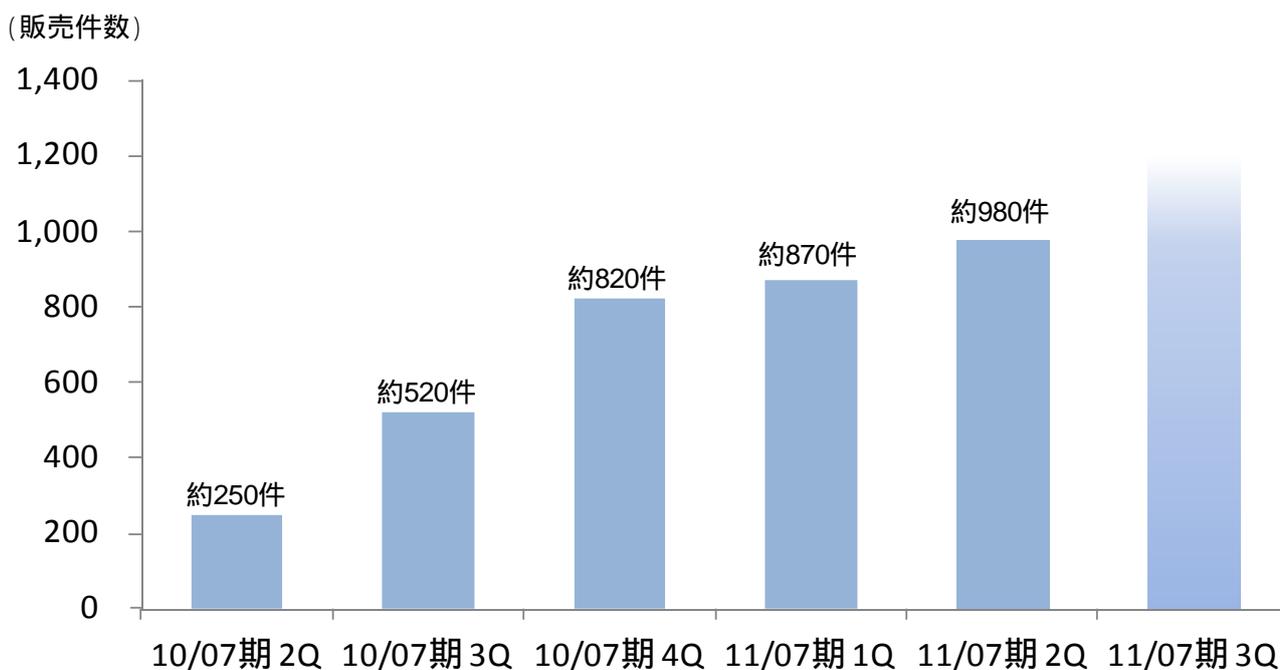


(単位:百万円)



FSグループ(コア事業)の業績は安定的に推移  
1月度は貸倒引当金の計上により利益が減少

# フルスピードクラブ販売状況



2月中旬にフルスピードクラブの契約件数は1,000件を突破!!  
FS社の中核事業として育成することに成功し、収益にも大きく貢献

SEO顧問サービス

検索順位リカバリーサービス

ITコスト半額コンサルサービス

共同  
リリース

スマートフォン向け  
Webサイト最適化サービス

Twitterコンサルティングサービス

共同  
リリース

戦略的パブリシティ  
Webメディア最適化サービス

フルスピードクラブチャイナ

共同  
リリース

ディレクトリーサービス

共同  
リリース

今後もグループシナジーを追求したサービスを  
リリース予定

## ギルドコーポレーションの切り離しについて

### ■ 切り離しの現状

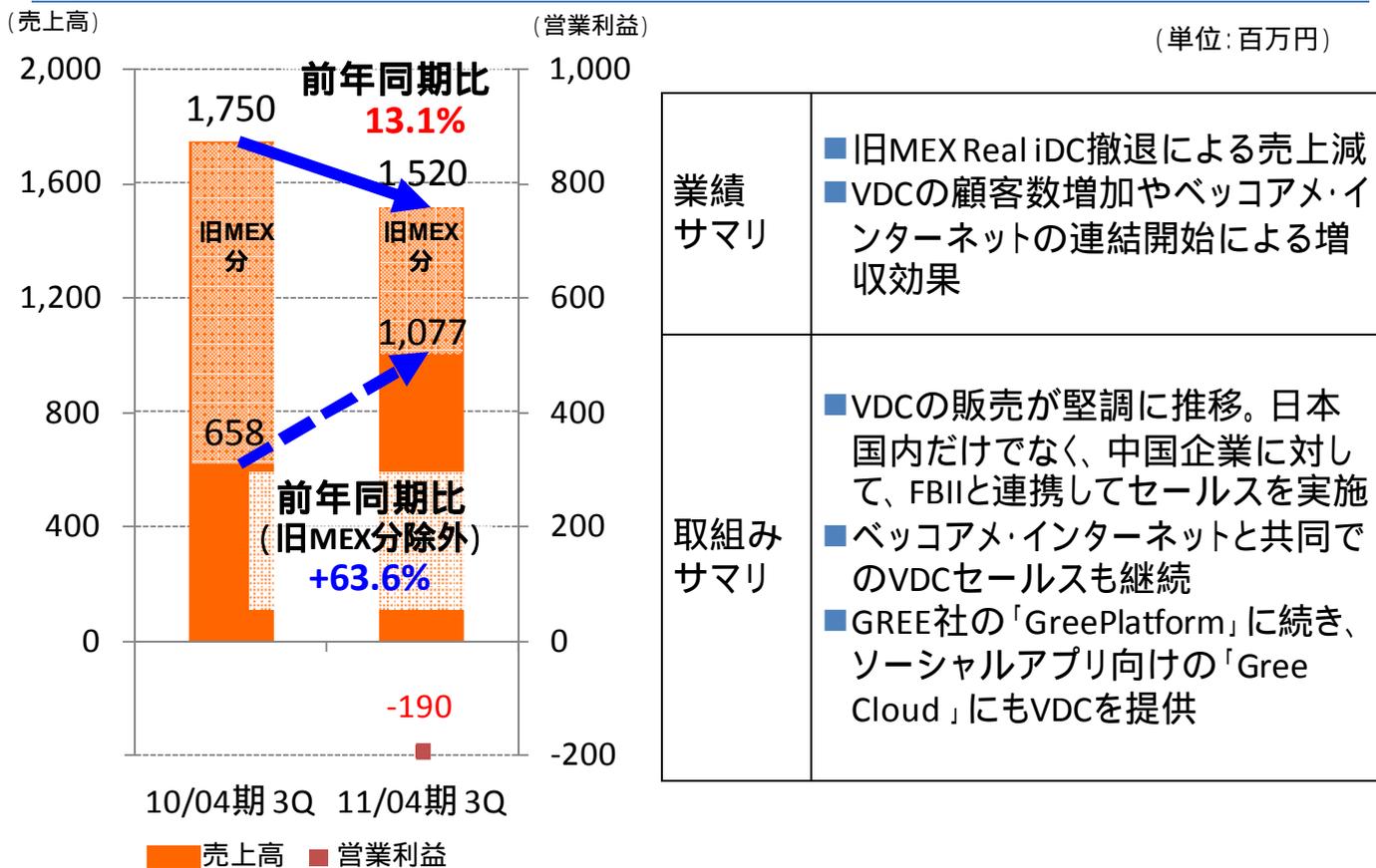
➤ギルドコーポレーションの切り離しについては、売却候補先と交渉中

### ■ ギルドコーポレーション切り離しによる効果

- マネジメントリソースのコア事業への集中
- 外部環境に影響されやすい事業の切り離しによる業績の安定化
- 有利子負債の切り離し

上記の効果を重視して、早期に売却することを優先に調整中

# セグメント別売上推移および取組み概要【iDC's iDC】



上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

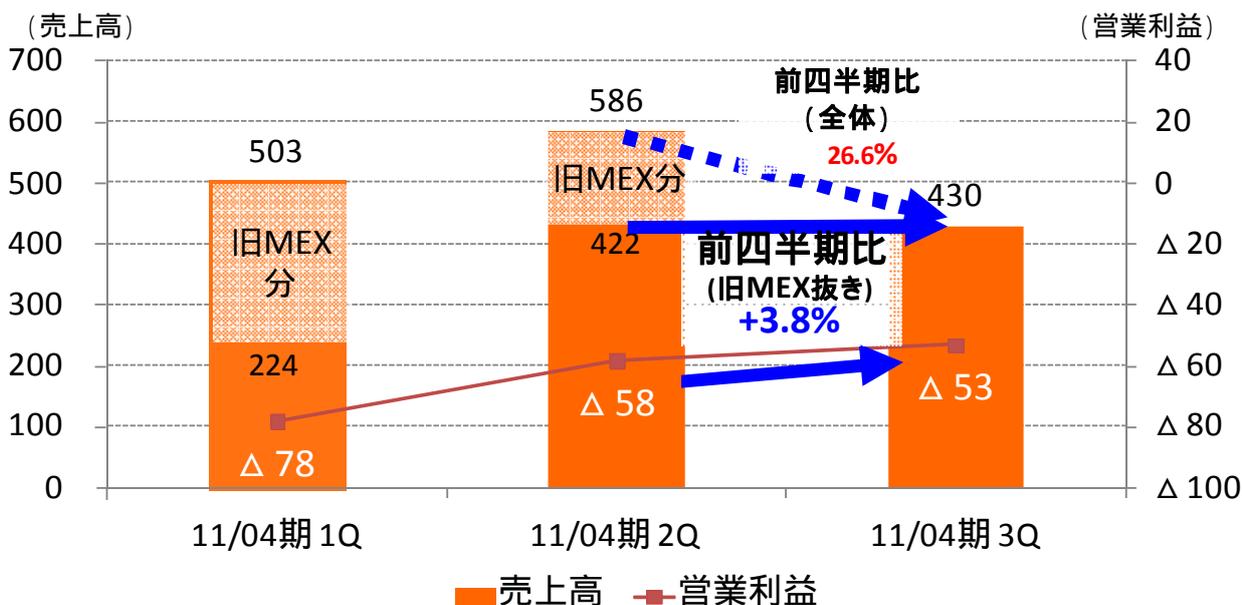
37

# セグメント別売上推移および取組み概要【iDC's iDC】



## iDC's iDCの四半期毎の業績推移

(単位: 百万円)



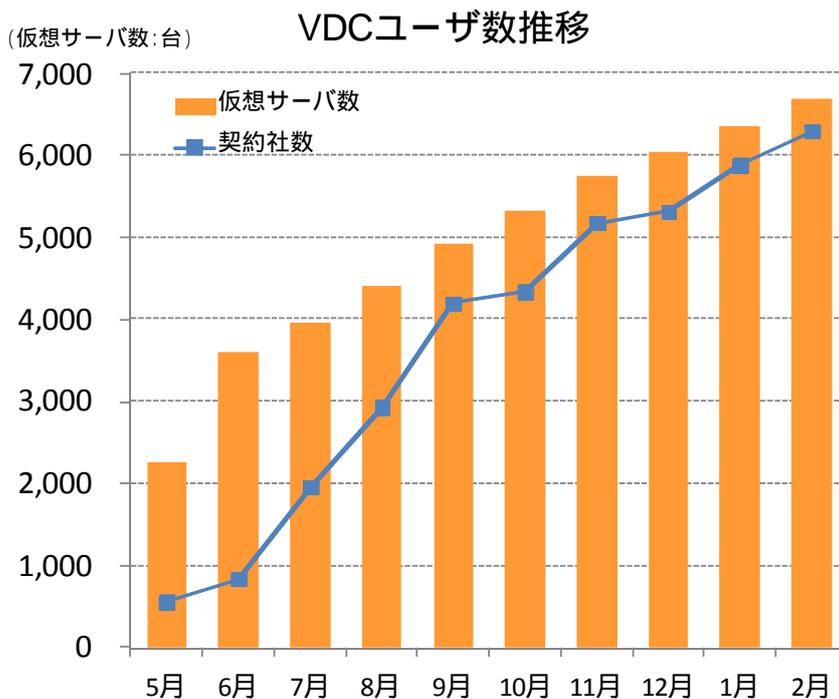
3.8%の増加(CECに事業譲渡を行ったMEX事業除く)に転じる。  
営業利益も改善傾向に。投資の位置づけであるが、  
今期内での黒字転換を目指す。

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

38

エリア	チャンネル	進捗状況
日本	直販	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 既存顧客については、利用率向上や利用サービスの拡大に伴い、提供仮想サーバ数は第2四半期末比で約<b>19%増加</b></li> <li>■ 新規顧客獲得も並行して実施し、第2四半期末比で利用社数は<b>約35%増加</b></li> </ul>
	OEM	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 全国のISPやiDC事業者等を対象にOEM提供のセールスを実施し、今後も継続してセールスを継続</li> </ul>
中国		<ul style="list-style-type: none"> <li>■ FBIIとの連携で、<b>中国のSAP事業者</b>に対してセールス活動を開始、具体的検討が進捗しており、期内の受注を目指す</li> </ul>

## VDCユーザ数推移

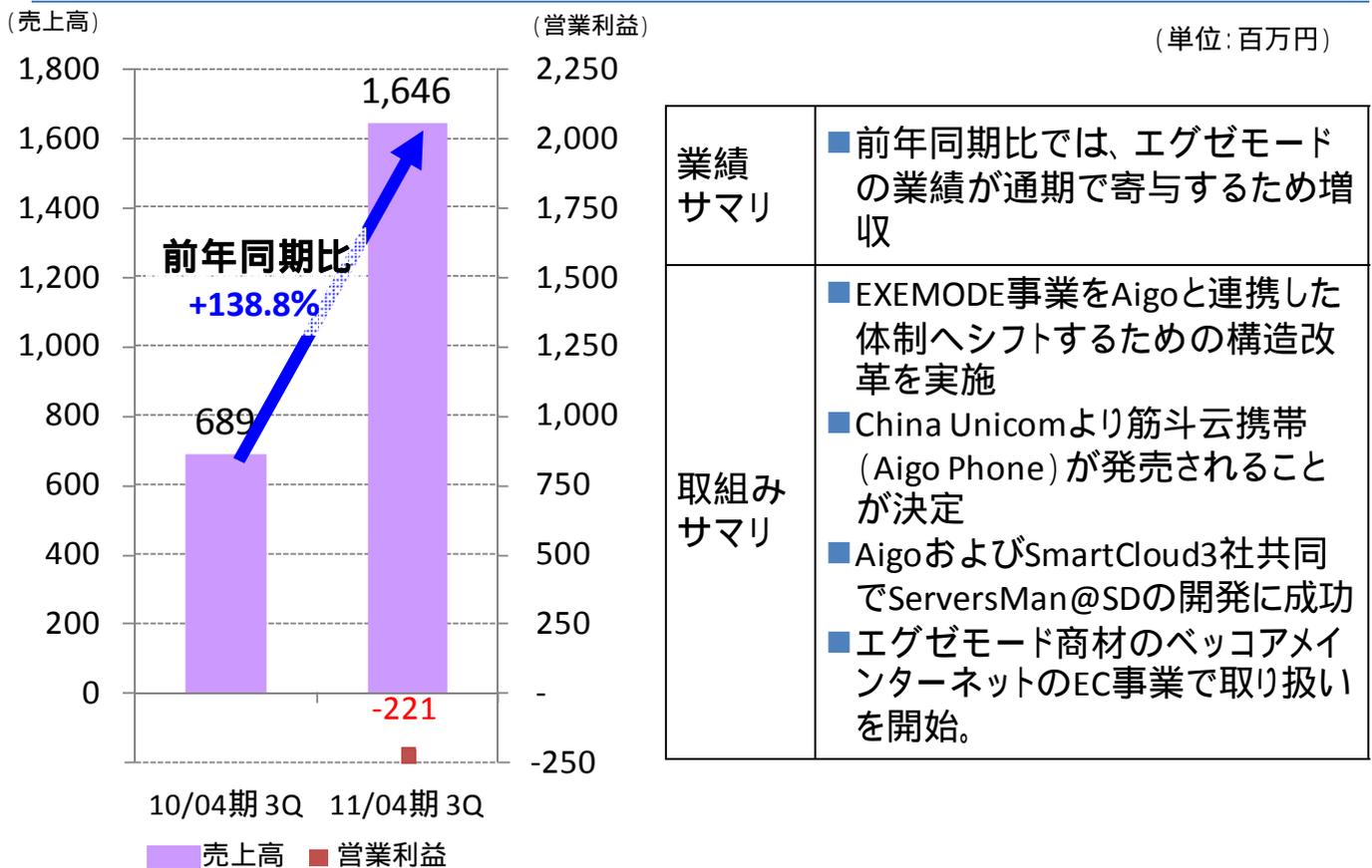


### VDC利用企業様 (一部)



VDCの契約社数、稼働している仮想サーバ数は堅調に推移。サービス提供開始した5月比で約195%増加し、月平均では約13%の成長を維持

# セグメント別売上推移および取組み概要【Maker's Maker】



上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

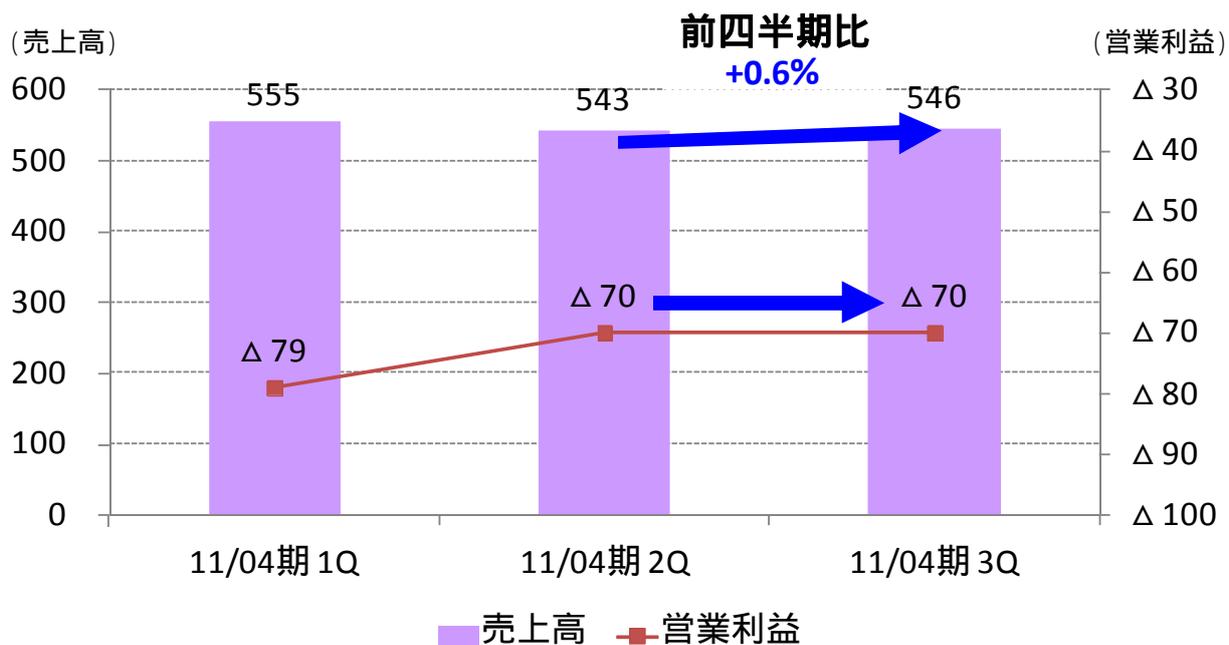
Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

# セグメント別売上推移および取組み概要【Maker's Maker】



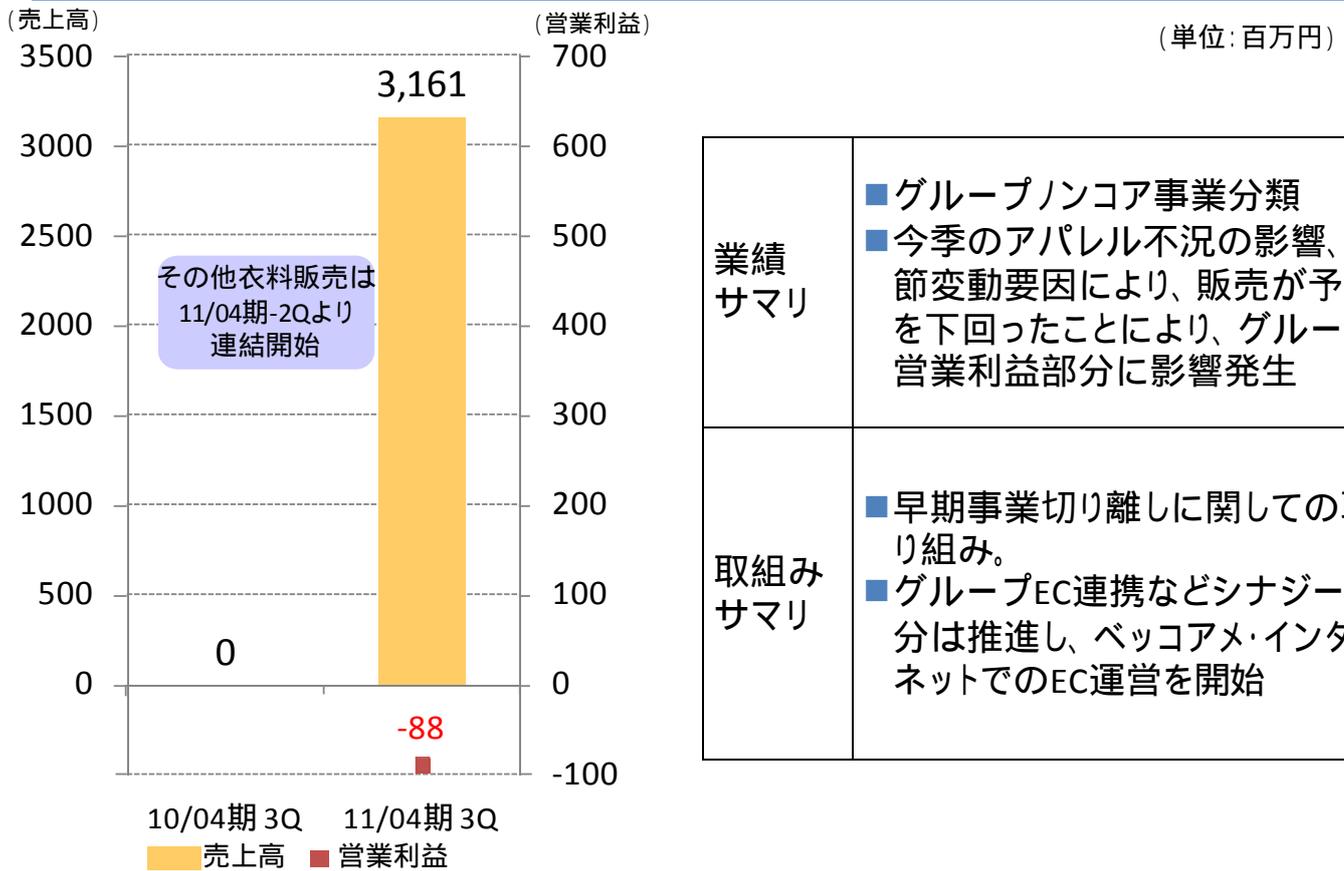
## Maker's Makerの四半期毎の業績推移

(単位: 百万円)



Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

# セグメント別売上推移および取組み概要【その他衣料販売】

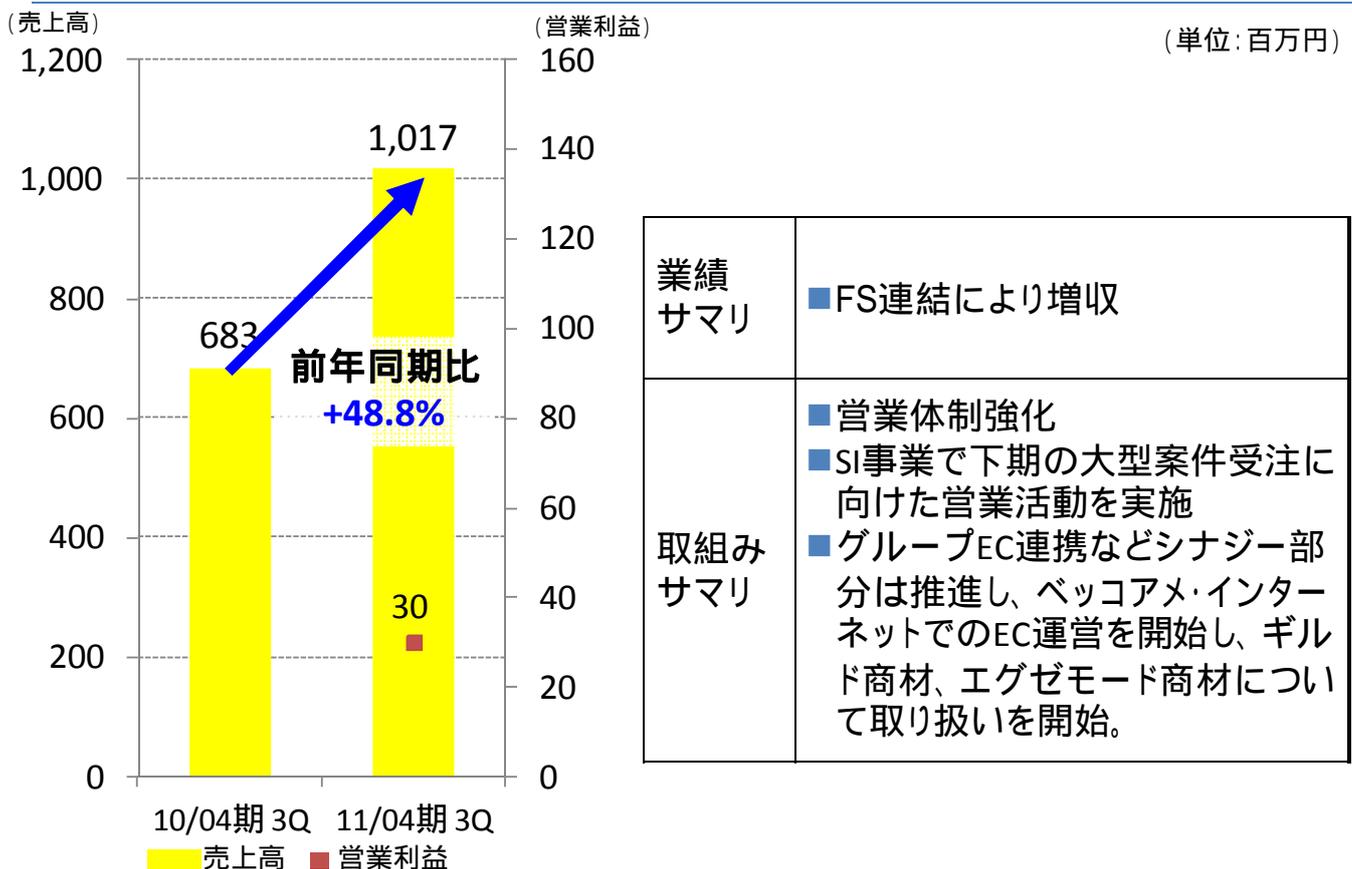


上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

43

# セグメント別売上推移および取組み概要【SI・その他】



上記業績はセグメント間取引調整前  
10/04期の数値は参考値です

Copyright © 2010 FreeBit Co.,Ltd. All Rights Reserved.

44

# 中国事業の進捗

## チャイナユニコムが筋斗雲プラットフォームを採用



フリービットと中国aigoの合併会社Smart Cloudの「筋斗雲」プラットフォームを標準搭載した「筋斗雲携帯」を世界第3位の携帯電話事業者チャイナユニコムが正式採用

### 筋斗雲携帯について

愛国者デジタルテクノロジー有限会社とチャイナユニコムの戦略的提携は、世界初の最も強力にコンテンツを共有できる筋斗雲携帯電話をチャイナユニコムが特別に設定した「**戦略的スター商品**」として大々的に発表。

#### WO視界



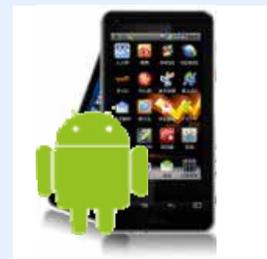
1400万画素の高品質画像、独自の手ブレ防止機能、光学ズーム機能、パノラマ、及びタッチ撮影機能を搭載

#### クラウド共有



Smart Cloudの開発した筋斗雲プラットフォームを全面採用し、チャイナユニコムの3G環境において「機器を選ばず、場所を選ばず、ファイルフォーマットも選ばない」完璧なコンテンツの共有が可能

#### Android OSの採用



Android Smart Phoneでありながら「シンプルな利用」に焦点を当てたカスタマイズ



## 発表会の様子



爱国者·爱分享 爱国者筋斗云手机 - Mozilla Firefox  
ファイル(F) 編集(E) 表示(V) 履歴(S) フラグマーク(B) ツール(T) ヘルプ(H)



# 爱国者·爱分享

## 爱国者筋斗云手机

3G时代的分享体验

[进入aigo官网查看更多产品](#) [功能特性](#) [产品规格详解](#) [资费政策](#) [服务与支持](#)

### P 产品功能特性

Product Performance

- 1400万专业相机的体验效果
- 筋斗云分享软件
- 内置新浪微博手机软件
- 高清绚丽大屏幕
- 友好易用的客户端
- 其他功能

#### 1400万专业相机的体验效果 ▶

拥有1400万像素的专业相机的CCD感光芯片，3倍光学变焦、光学自动对焦，专业的影像处理芯片、氙气闪光灯、支持720p高清视频拍摄、独有的防抖、扫描全景、触屏拍摄等功能，带给您专业相机的拍摄体验，内置16G存储卡让你不必再为容量不够而担忧，走到哪里拍到哪里。 [点击查看视频](#)



完了



ServersMan@SD



SDカードを  
サーバーに！

## ServersMan@SDとは

- SDカード内にCPU,WiFiモジュール、SDメモリモジュール等を実装し、単体でWebサーバとして動作
- あらゆるSDカード対応機器をネットワーク化/サーバ化することができる
- 他のServersManシリーズと同様に、仮想化及びIPv6技術を利用してサーバとして動作
- ServersMan@SDを搭載した機器同士が、「自律Node」として機能するために、PCやクラウド上のサービスを通さずに直接機器と機器が通信することが可能

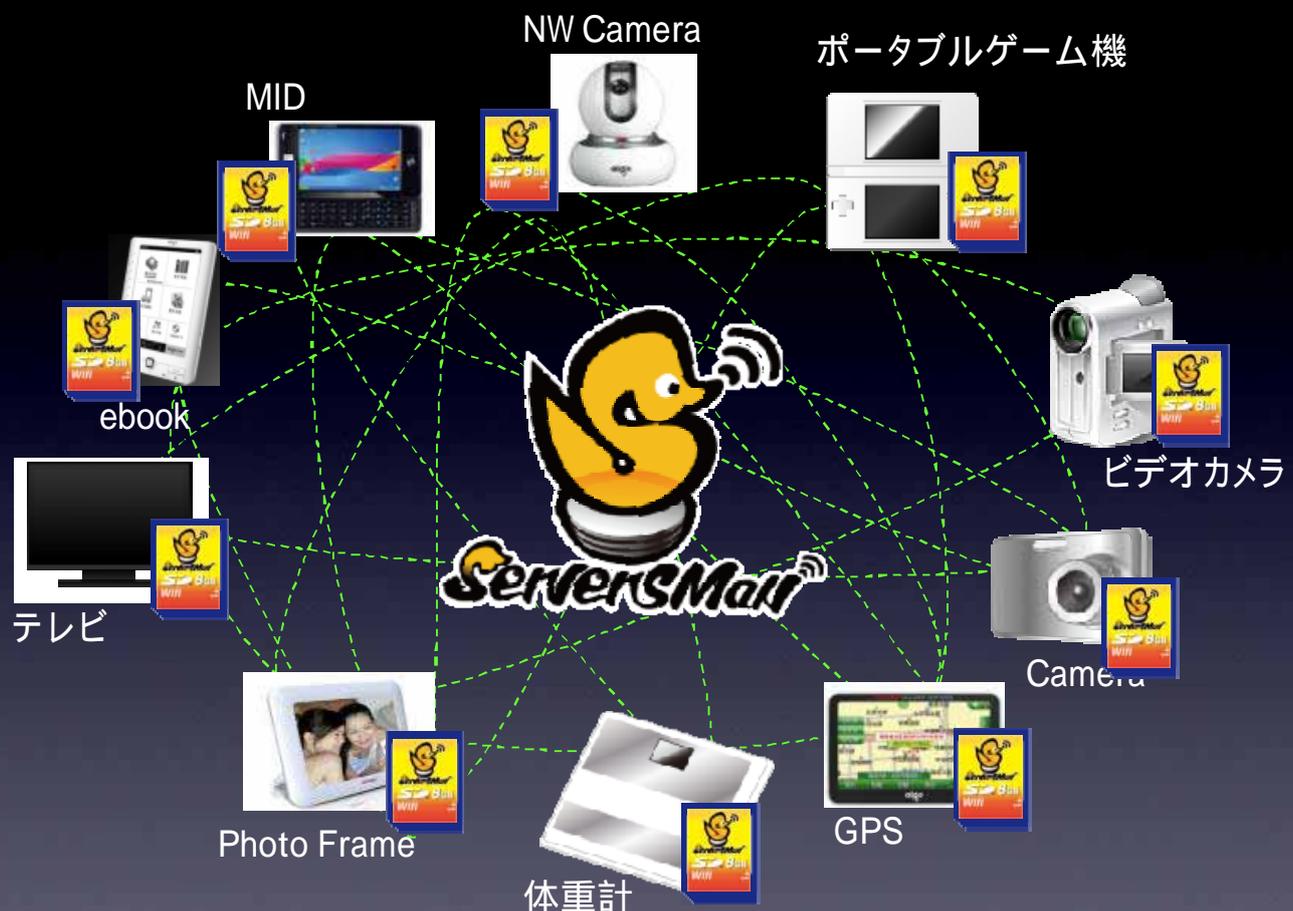
# 従来のネットワーク家電の例：

Cast@net



## ネットワーク対応例

1. 機器にWiFiなどネットワークモジュールの搭載
2. OSのネットワーク対応
3. ネットワーク対応アプリケーションの搭載



ServersMan@SDを使えば、SDカードを挿すだけで  
様々な機器同士が連携し、相互に通信を行う世界が実現

# ServersMan@SDビジネスに関して

- 日本においては、当初B2Bを中心に展開  
(中国においてはaigoが直接B2Cにも販売)
- 機器メーカー、ソリューションベンダー、監視市場、通信事業者、BPO領域にセールスを進行中
- 詳細発表前に問い合わせも多くいただき、インバウンドのお問い合わせにも、限定的にセールスを実行中
- SDカードの料金 + サーバーの料金(OEM,共用) + MVNOでの提案が多い
- 今期末 ~ 来期にかけて売上化を予定

## アジェンダ



### 1. 2011年4月期第3四半期連結業績

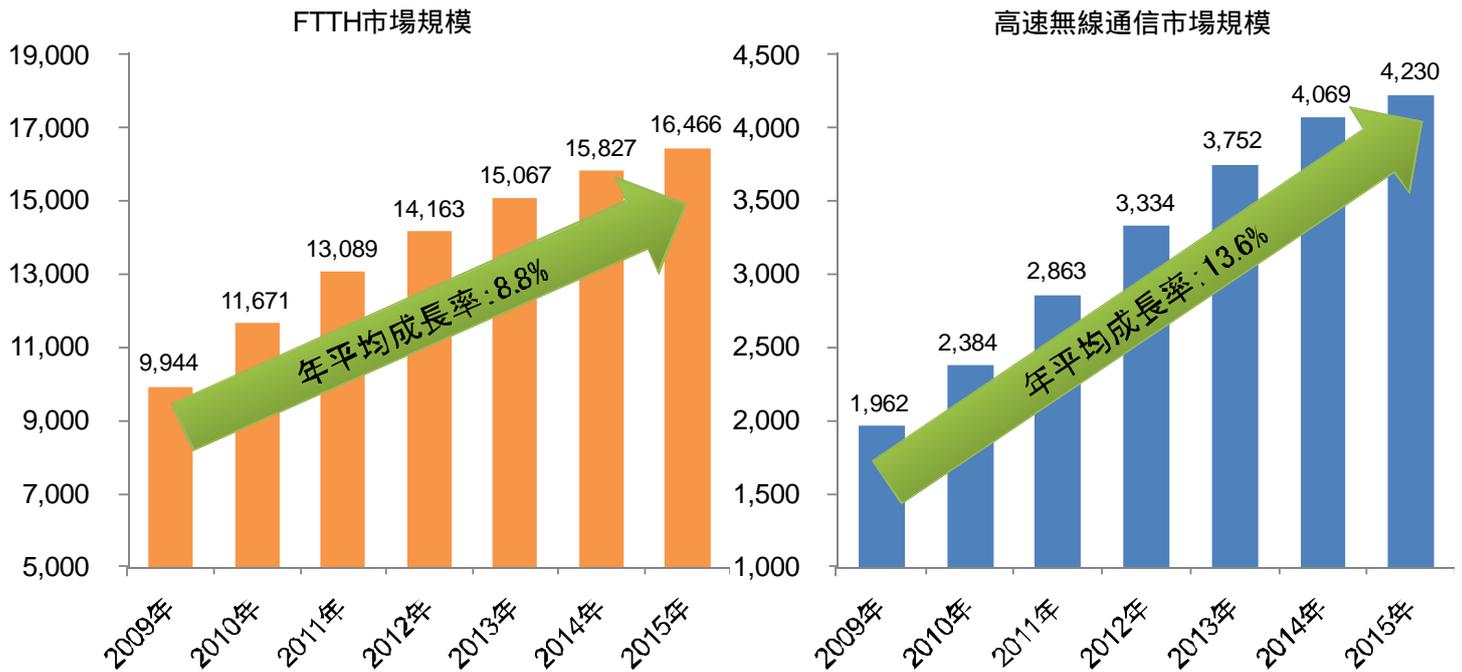
### 2. 第4四半期および来期に向けた戦略

## Smart Infra提供事業



# YourNet MOBILE

(単位: 億円)



出展: 野村総合研究所: 「IT市場ナビゲータ」

市場成長率は、FTTHと比較して高速無線通信の方が高い

## YourNet MOBILE 特徴

日本最大のサービスカバー率を持つ  
NTTdocomo 回線を利用

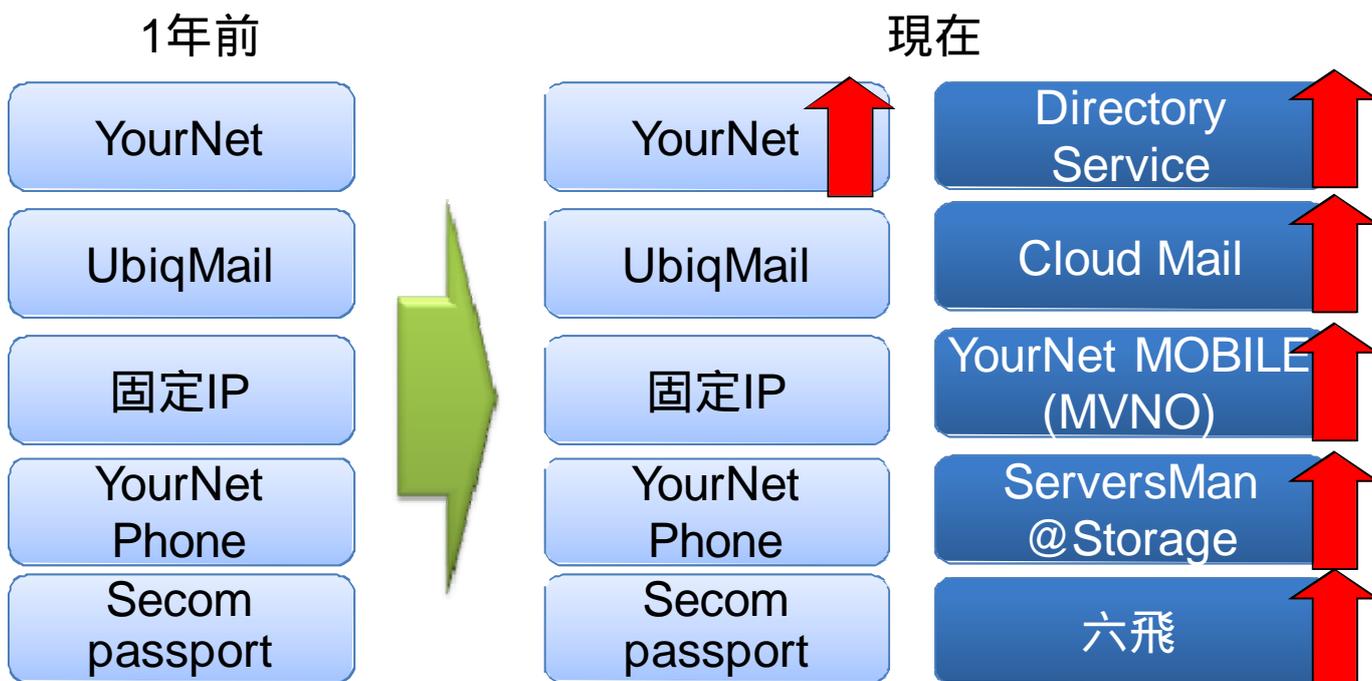
高速な7.2Mbps(下り)の回線で転送量無制限

全国約4,000カ所のHOTSPOTも利用可能

高い価格競争力

年間10万契約を目指す

# 1年間での取扱商材の変化



投資期間を経て、新サービスが新たに複数誕生。  
新サービスの販売に注力することにより、更なる業績向上を目指す

## フリービットグループのビジネス



### Smart Infra提供事業

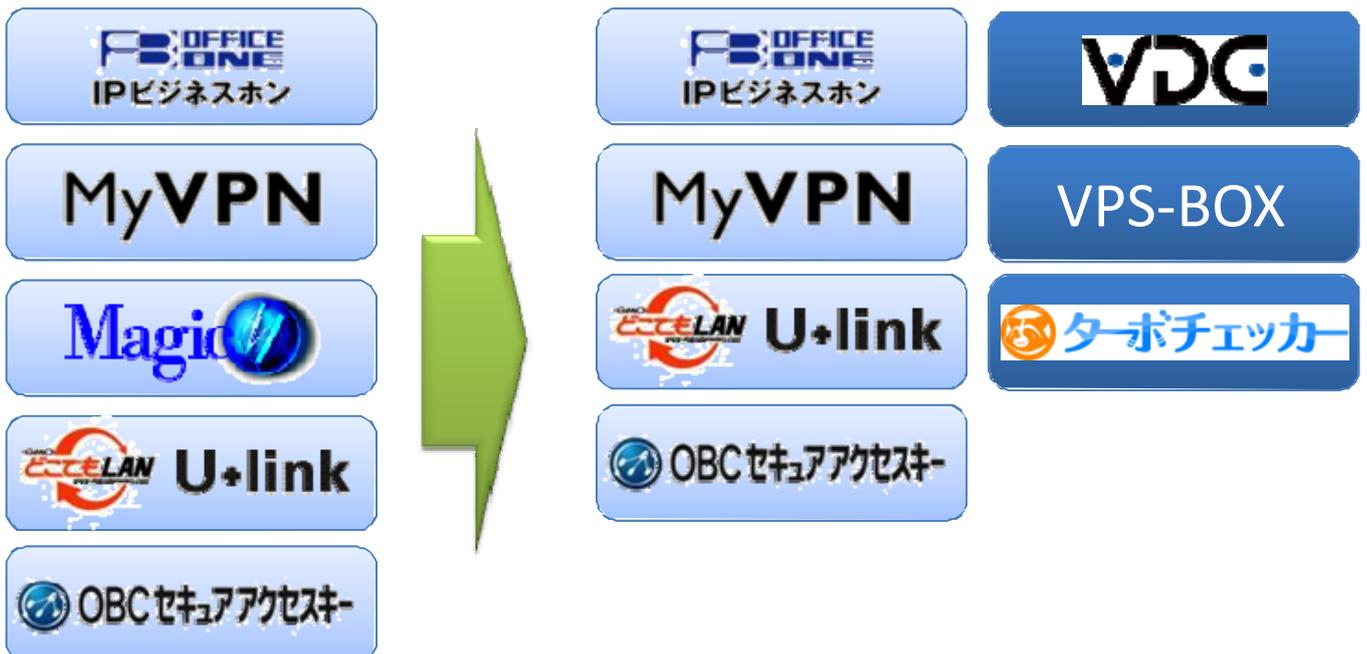


注力事業	施策/取組み
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ iDC事業者やSAP事業者等に対する直販やOEMのセールスをさらに強化。</li> <li>■ FBIIと連携した中国のSAP事業者へのセールスは順調に進捗しているため、継続してセールスを行い、中国国内での早期受注を狙う</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 直販や代理店のセールスを強化し、事業立ち上げを実施</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ ServersMan Ver.4のAPIを公開し、SAP事業者等へライセンス提供開始予定</li> </ul>

## 1年間での取扱商材の変化

1年前

現在



1年前はEmotion Linkを中心とした商材が中心であったが、現在はVDCを中心とした商材へとシフトしている

## Smart Infra提供事業



## 「フルスピードクラブ」の拡充

### ■ 新たな「フルスピードクラブ」のラインナップ

SEO専門家・Web制作会社・広告代理店等のSEO事業者対象  
**「SEO's SEO」**

インターネットサービスプロバイダ (ISP) 対象  
**「ISP向けフルスピードクラブ」**

FSの得意とするSEOを活用したパッケージや、特定事業者向けの特別パッケージなど  
「フルスピードクラブ」の新たな商品ラインを今後も拡充していく方針

1年前



現在



1年前はAdSiPのみであったが、フルスピードグループ連結により、  
商材数も増加し、業績も拡大

## Smart Infra提供事業



# IPv6への対応

## Aigoとの連携

## IPv4アドレスの枯渇について

業界・市場の状況

— :IANAのIPv4アドレス の在庫状況  
— :世界5カ所のRIRのIPv4 アドレスの在庫状況

IPv4枯渇時計

▼現在の状況

IANA未割り振りブロック

0%

C/256ノック

X-day (予測)

2011年02月01日

X-dayまで (予測)

0日

IPv4アドレス数 (予測)

---

NetCore

IANAからの  
IPv4アドレスの  
割り振りが  
2/3に完全に終了

残りは世界5カ所に存在  
しているRIRに割り振られた  
IP アドレスのみ。

APNICによると、今年中盤にはAPNICのIPv4 アドレスも枯渇すると予想  
(日本、中国も同時期に枯渇すると想定される)



	想定される影響
Risk	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ ISP's ISP/DTIの成長を支えるIPアドレスが秋までしかない。</li> <li>■ VDC/VPSにグローバルIPアドレスを割り当てられない</li> <li>■ SEOをかけるための独自ドメインのサイトを作ることができない</li> </ul>
chance	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 六飛/Feel6/ServersManによる新しいクラウドの創出 → 仮想化 &amp; IPv6で世界一を目指す！</li> </ul>

# IPv6接続サービスの提供開始 準備中



## 次世代インターネット/ユビキタスインフラ

IPv6への対応

Aigoとの連携





今後はAigoとの連携を従来以上に強化し、  
様々なAigo製品の取り扱いを開始する

## 取り扱い予定商品群



IPv6への対応

Aigoとの連携

**ServersMan<sup>®</sup>**



ServersMan@iPhone 4.0β



CORE

UI

Function

## Function



Shell@  
iPhone



Cloud  
Servers



Notification



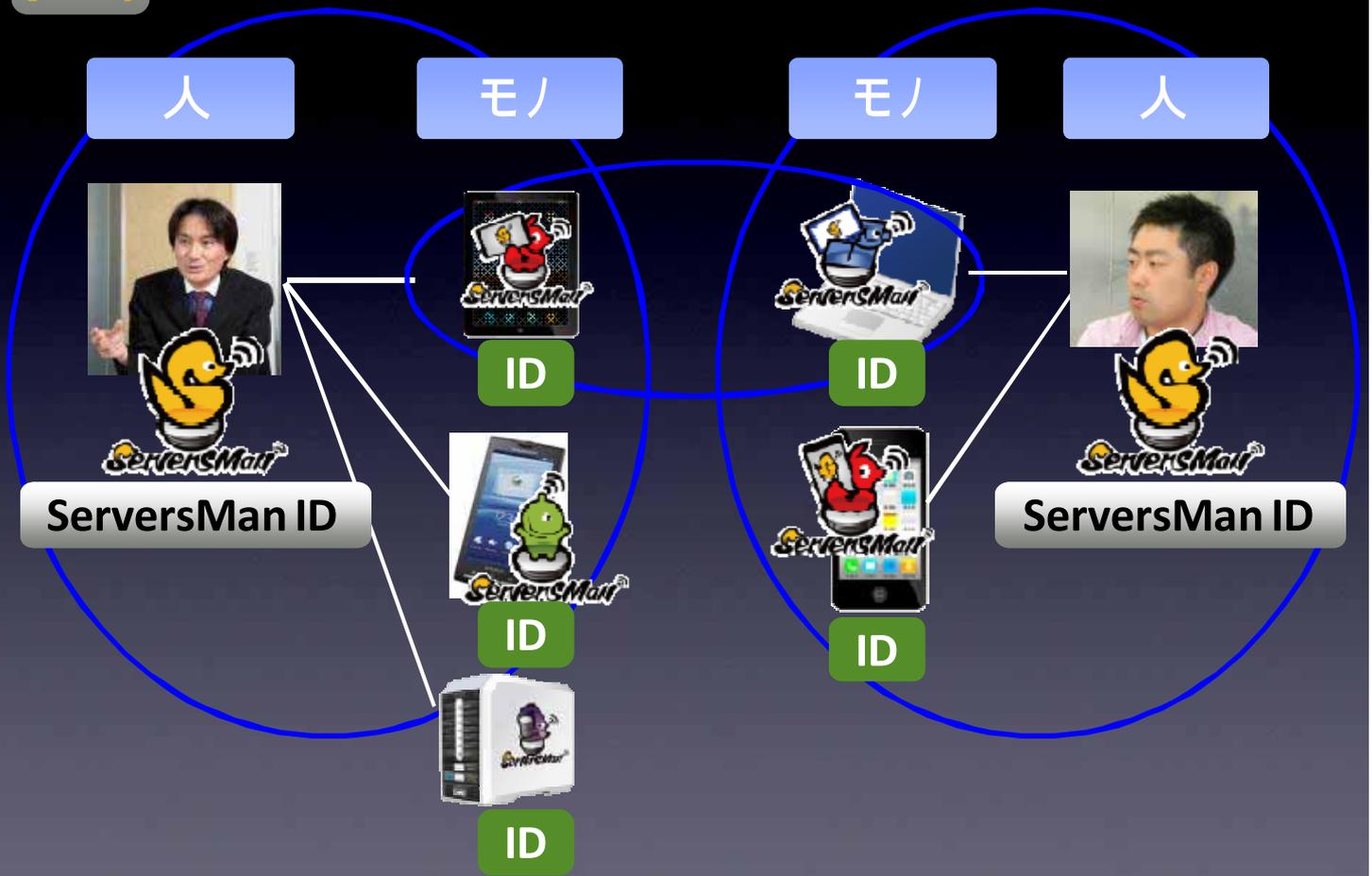
API



Intelligent CDN

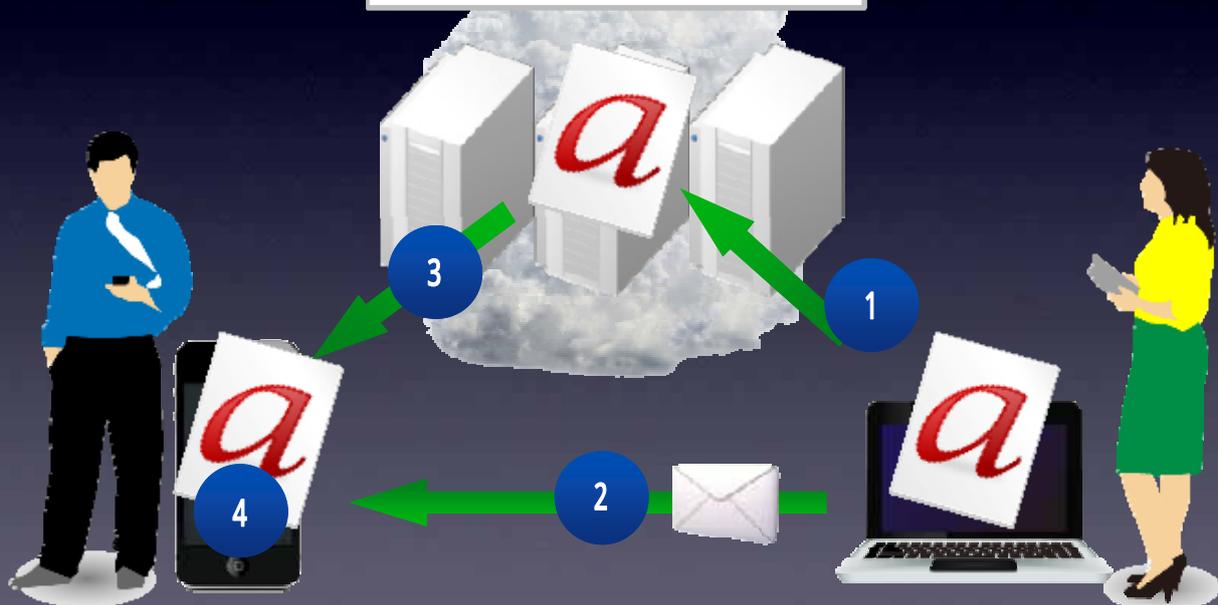


# ServersMan Graph



## 一般のサービスの場合

オンラインファイル  
送受信ASP





# アクセスチケット



アカウントを教えてもらった友達は  
直接iPhoneからファイルをダウンロード



# Notification

手元のiPhone

別のiPhone



起動を待機

通知



通知の表示

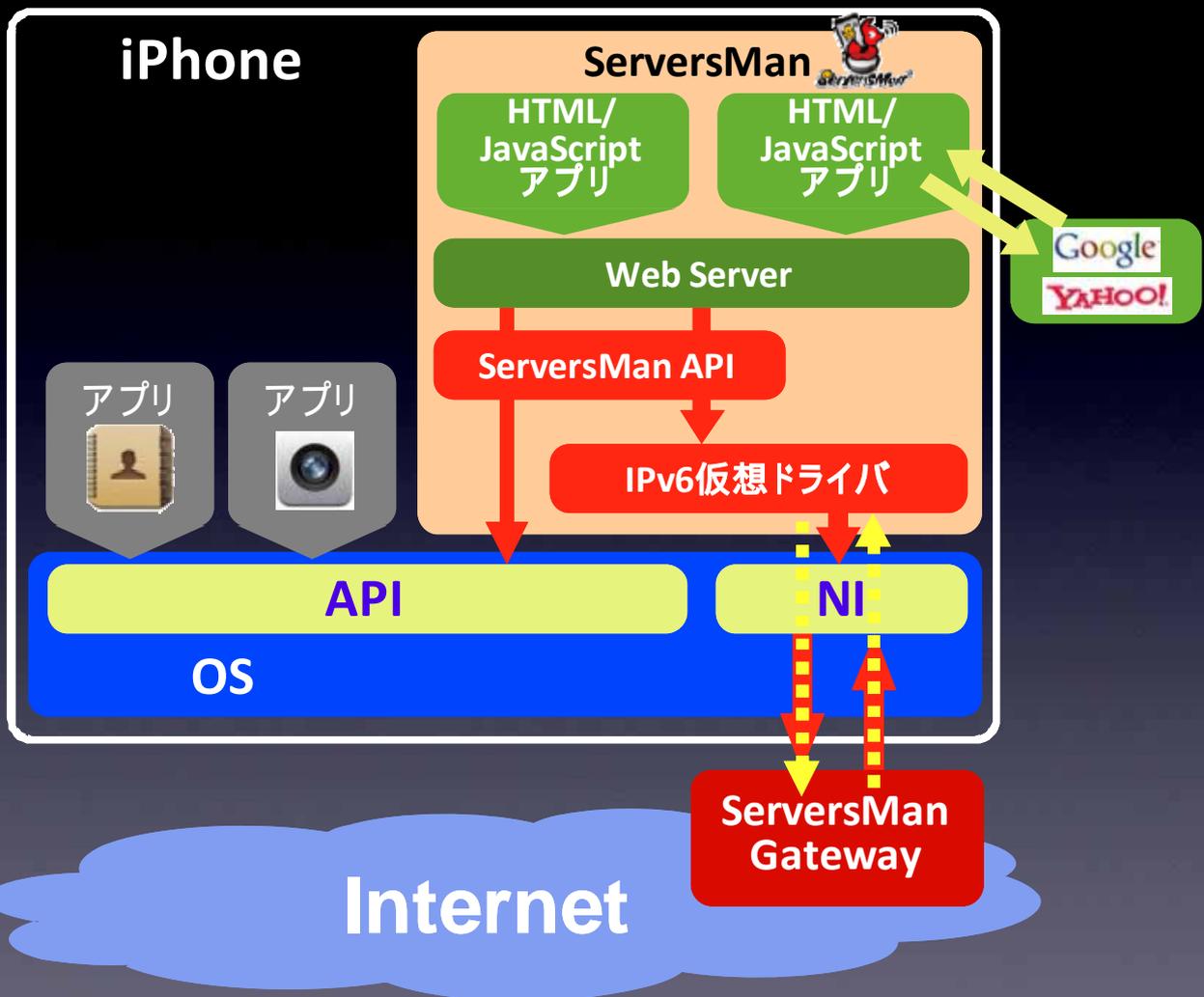


# ServersMan API



- ・GPS
- ・メッセージ
- ・バイブレート
- ・ファイル一覧取得
- ・楽曲情報
- ・仮想IPv6アドレス情報

HTML5時代のマッシュアッププラットフォーム



# API活用例

- Html/javaスクリプトで簡単にiPhone/Androidアプリケーションが開発できる
- Html/javaスクリプトでserverが不要、ネットワークアプリが開発できる
- Html/javaスクリプトでアプリを簡単に拡充できる専用のアプリケーションマーケットサイトを開発できる

## ServersManのビジネス化

- 1.ライセンス (planex、aigo、その他と開始)
- 2.広告 (ServersMan@iPad,ServersMan#4)
- 3.ソーシャルアプリ、SmartPhoneアプリの開発プラットフォームとしてのライセンス (serversman 4で開始)

## Smart Infra提供事業



# 3月7日発表 YourNet MOBILE第1弾

NTTドコモネットワークを利用した  
低価格な高速モバイルサービス  
「DTIハイブリッドプラン」提供開始

**2,980円**



価格競争力のある高速モバイル回線をサービスラインアップに追加することにより、独自性を強め、拡大につなげていく。

通期業績達成に向けて

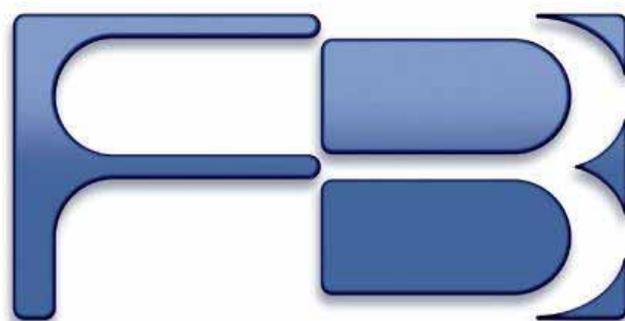
クラウド系新規サービスの伸長

中国事業のセールス拡張

フルスピードのシナジーの  
売上/利益貢献

EXEMODEのAigoプロダクトシフト

ノンコア事業(ギルド)の切り離し



Being The NET Frontier!