

フリービット株式会社【3843】 事業戦略説明会



The Internet xEngine.

2008/6/9

(注意事項)

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提(仮定)を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。

本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

本日のアジェンダ



1. 2008年4月期通期業績

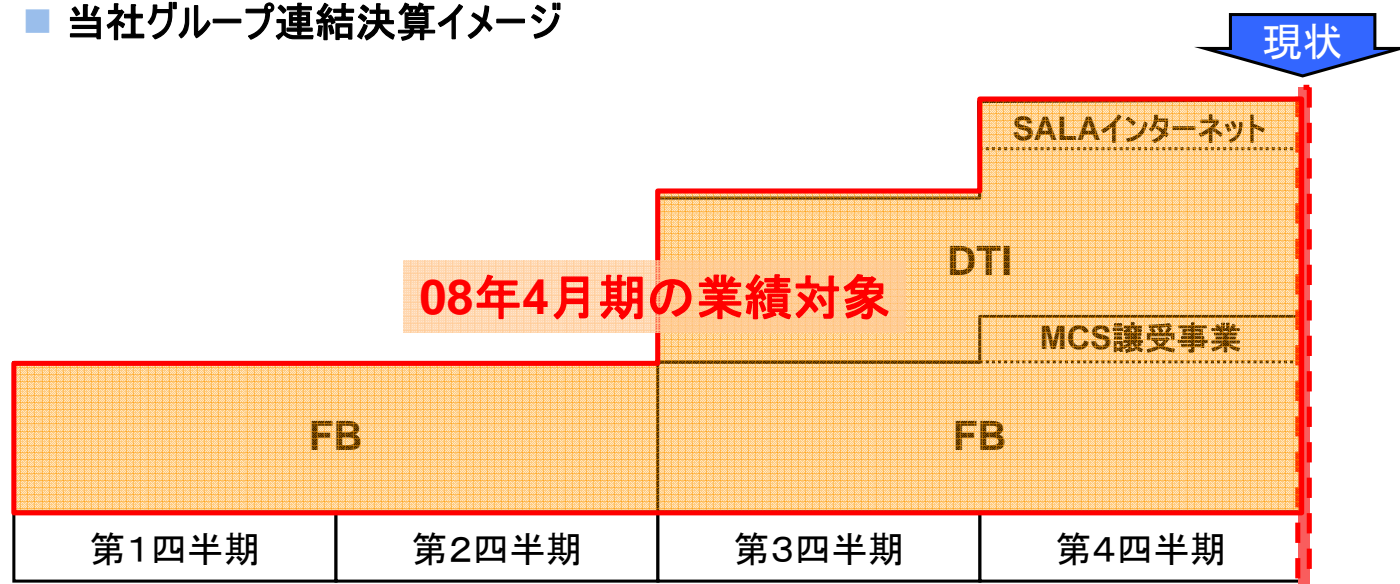
2. SiLK VISION 2010 Ver.2.0進捗状況

3. 2009年4月期業績見通しと施策

通期業績ハイライト

2008年4月期の連結決算の考え方

■ 当社グループ連結決算イメージ



PL

第3四半期よりDTIの連結が開始、第4四半期よりMCSから譲受したテレコミュニケーション事業のPLが連結開始。

 BS
CF

現時点の資産負債が連結され財政状態に反映

	実績	前期比 [※]	予想比
売上高	8,074百万円	+84.1%	+3.5%
経常利益	702百万円	+288.4%	+27.8%
純利益	632百万円	+170.7%	+24.0%

※前年同期比は、07年4月期通期個別と08年4月期通期連結を比較

2008年4月期 通期連結ハイライト

売上高 経常利益	<ul style="list-style-type: none"> ●売上高 : 8,074百万円 (参考 前年同期比※: 84.1%増収) ●経常利益: 702百万円 (参考 前年同期比※: 288.4%増益)
業績進捗	<ul style="list-style-type: none"> ●営業利益、経常利益、純利益が、通期予想(08年3月10日発表)に対し、それぞれ20%超
事業進捗	<ul style="list-style-type: none"> ●ブロードバンド化事業、ユビキタス化事業はともに順調に進捗 ●DTI買収により個人向けユビキタスサービス及び、MCS社より譲受したテレコミュニケーション事業を開始
中期計画	<ul style="list-style-type: none"> ●中期経営計画SiLK VISION 2010 Ver.2.0の1年目は、目標を超える経営成績を達成 ●成長領域、重点施策への足固めを実施

※前年同期比は、07年4月期通期個別と08年4月期通期連結を比較

2008年4月期 通期連結業績サマリ



単位:百万円

	2007年4月期 通期実績 (個別)	2008年4月期 通期実績 (連結)	前年 同期比 (参考※1)	2008年4月期 通期予想 2008年3月10日発表	2008年4月期 予想比
売上高	4,384	8,074	+84.1%	7,800	+3.5%
営業利益	220	853	+287.6%	710	+20.3%
経常利益	180	702	+288.4%	550	+27.8%
純利益	233	632	+170.7%	510	+24.0%
1株純利益 ^{※2}	5,875(円)	12,058(円)	+105.2%	9,724(円)	+24.0%

- ・07年9月に子会社化したDTIの業績が連結業績に大きく寄与。
- ・DTIの構造改革が前倒しで実施され第3四半期から事業貢献し、営業施策の効率的実行と全般的費用の抑制が営業利益、経常利益に貢献。

※1:前年同期比は、07年4月期通期個別と08年4月期通期連結を比較

※2:2008年4月期の1株あたり純利益は、新株予約権等を含めた52,445株で試算

Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

7

2008年4月期 通期個別業績サマリ



単位:百万円

	2007年4月期 通期実績	2008年4月期 通期実績	前年 同期比	2008年4月期 通期予想 2008年3月10日発表	2008年4月期 予想比
売上高	4,384	5,170	+17.9%	5,200	△0.6%
営業利益	220	314	+42.9%	300	+4.9%
経常利益	180	152	△15.9%	130	+17.0%
純利益	233	122	△47.5%	120	+2.3%

- ・売上高は、DTI同様第3四半期よりネット計上を実施したものの、テレコミュニケーション事業などが貢献し、前年同期比+17.9%(テレコミュニケーション事業で期ずれ(5月納品済み)が発生し、予測値を少し下回る)。
- ・経常利益は、資金調達手数料と借入金利息を計上し前年同期比△15.9%だが、既存事業やテレコミュニケーション事業の貢献により08年4月期予想比は+17.0%。

Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

8

2008年4月期 通期連結業績サマリ [PL]



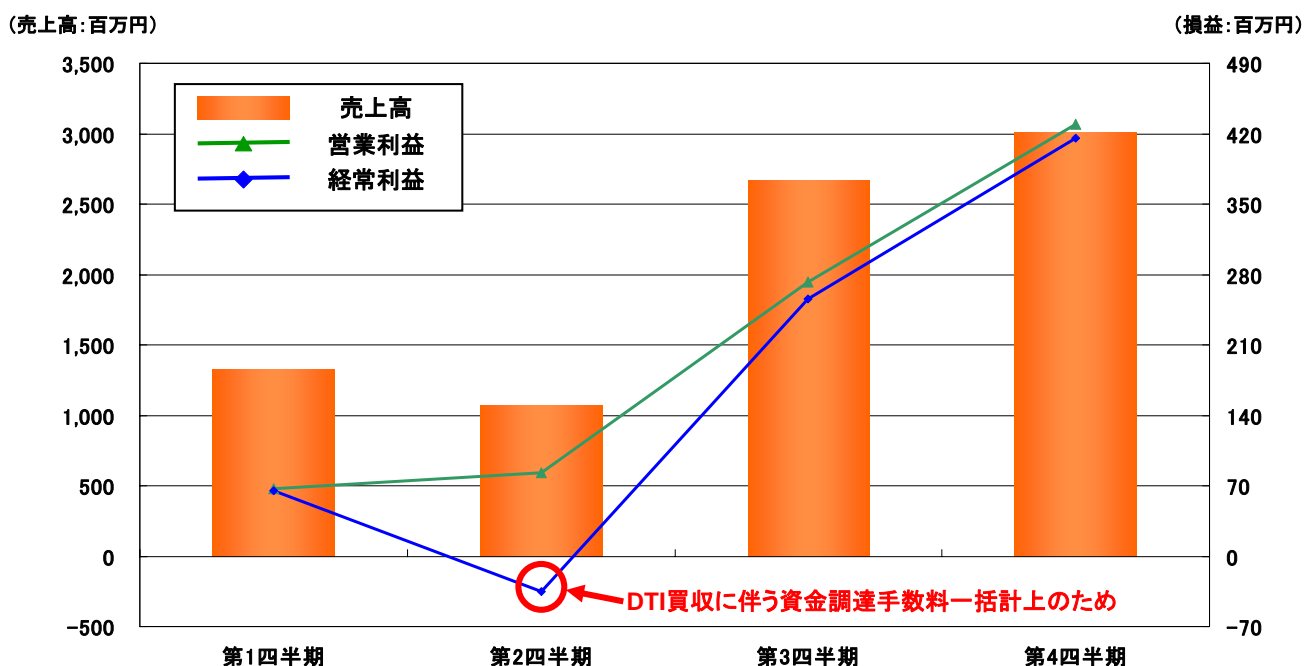
単位: 百万円

PLの状況	2007年4月期 通期実績 (個別)	2008年4月期 通期実績 (連結)	前年 同期比 (参考※)	トピック
売上高	4,384	8,074	+84.1%	DTIやテレコミュニケーション事業が、ブロードバンド化事業・ユビキタス化事業に貢献し、前年同期比で+84.1%
ブロードバンド化事業	2,947	5,997	+103.5%	
ユビキタス化事業	1,437	2,076	+44.5%	
売上原価	3,200	5,185	+62.0%	08年9月から、DTI事業分の原価、販管費などが加わったことにより前年同期比それぞれ+62.0%、+111.1%となったが、DTIの構造改革が前倒しされ、営業利益は+287.6%
販売費及び一般管理費	963	2,034	+111.1%	
営業利益	220	853	+287.6%	DTI買収の資金調達手数料と支払利息、事務所撤去費用、投資有価証券の評価損が発生したが、営業利益により吸収され、それぞれ、+288.4%、+170.7%
経常利益	180	702	+288.4%	
純利益	233	632	+170.7%	

※前年同期比は、07年4月期通期個別と08年4月期通期連結を比較

9

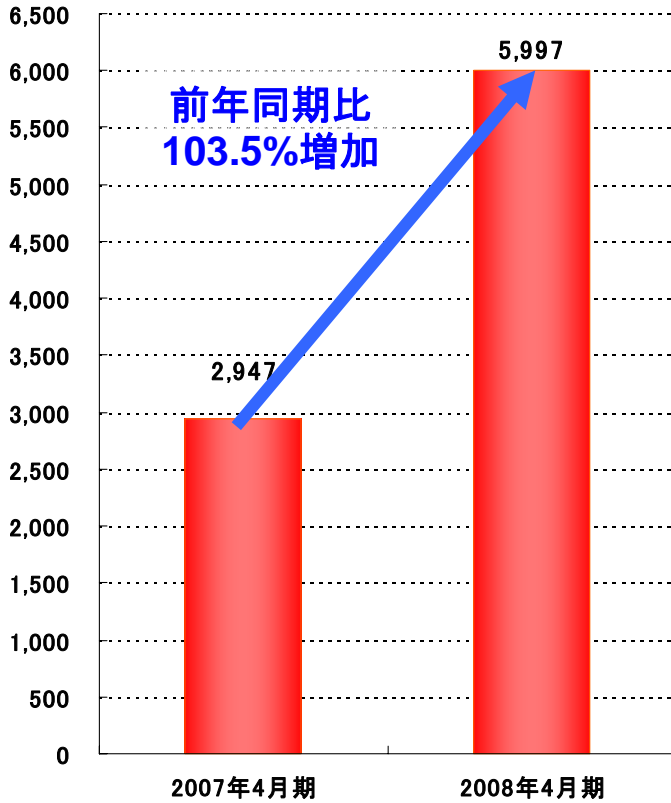
2008年4月期 四半期毎の業績推移



売上高	1,322	1,070	2,671	3,009
営業利益	67	83	273	429
経常利益	65	△35	256	416

事業区分毎の連結売上高推移

(単位:百万円)



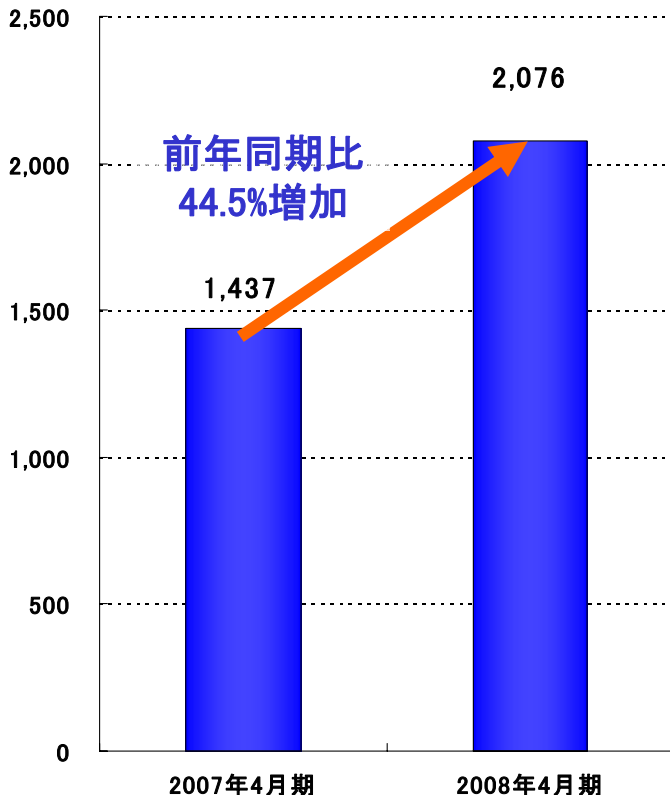
■ ブロードバンド化事業

● 前年同期比: 3,049百万円増収
(増減率: +103.5%)

- ・買収したISPのDTIやlivedoor接続サービス、SALAインターネットの業績寄与により、ブロードバンド化事業全体では、大幅な増収
- ・事業者向けFTTHサービスや個人向けFTTHインターネット接続サービスが堅調に推移

事業区分毎の連結売上高推移

(単位:百万円)



■ ユビキタス化事業

● 前年同期比: 639百万円増収
(増減率: +44.5%)

- ・DTIの業績寄与により、ユビキタス化事業全体では大幅な増収
- ・集合住宅向けIP電話サービスが堅調に推移
- ・通話報酬型広告ソリューション AdSiPが業績寄与開始
- ・テレコミュニケーション事業が第4四半期より業績寄与
- ・DTIブランドで個人向けユビキタスサービスを提供
- ・ユビキタスサービスのバージョンアップを実施

2008年4月期 通期連結業績サマリ [BS/CF]



単位: 百万円

BSの状況	2007年4月期 通期実績 (個別)	2008年4月期 通期実績 (連結)	前年 同期比 (参考※)	トピック
資産合計	2,696	8,983	+233.2%	DTI買収やテレコミュニケーション事業譲受による資産・負債の増加
負債合計	940	6,322	+572.3%	
純資産合計	1,755	2,660	+51.6%	

CFの状況	2007年4月期 通期実績 (個別)	2008年4月期 通期実績 (連結)	前年 同期比 (参考※)	トピック
営業キャッシュ・フロー	234	939	+300.6%	利益拡大に伴い増加
投資キャッシュ・フロー	△37	△4,112	—	DTI買収やテレコミュニケーション事業譲受のため
財務キャッシュ・フロー	254	3,428	+1,244.7%	
現金及び現金同等物の 期末残高	1,340	1,594	+19.0%	

※前年同期比は、07年4月期通期個別と08年4月期通期連結を比較

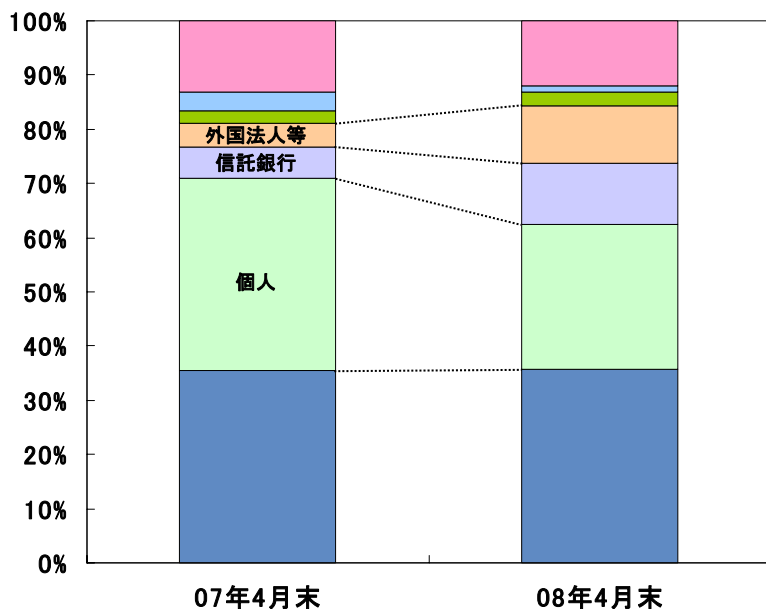
Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

13

株主比率



- 07年12月1日に株式分割を行い株式数は45,458株。
(同12月28日に発行した行使条件付新株予約権4,500株を含めた株式数は52,445株)
- 株主数は08年度期初より約400人増加し、株主構成は個人投資家(-8.4%)から機関投資家へシフトしている。



株主	07年4月末	08年4月末
経営者保有	35.5%	35.6%※
個人	35.3%	26.9%
信託銀行	5.8%	11.2%
外国法人等	4.3%	10.6%
証券会社	2.4%	2.4%
金融機関	3.5%	1.1%
その他法人	13.1%	12.1%
発行済み株式数	14,760	45,458
株主数	1,458	1,876

※経営者保有増分は、個人株主であった出井社外取締役、山口監査役が当社役員として就任したため

■ 経営者保有 ■ 個人 ■ 信託銀行 ■ 外国法人等 ■ 証券会社 ■ 金融機関 ■ その他法人

Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

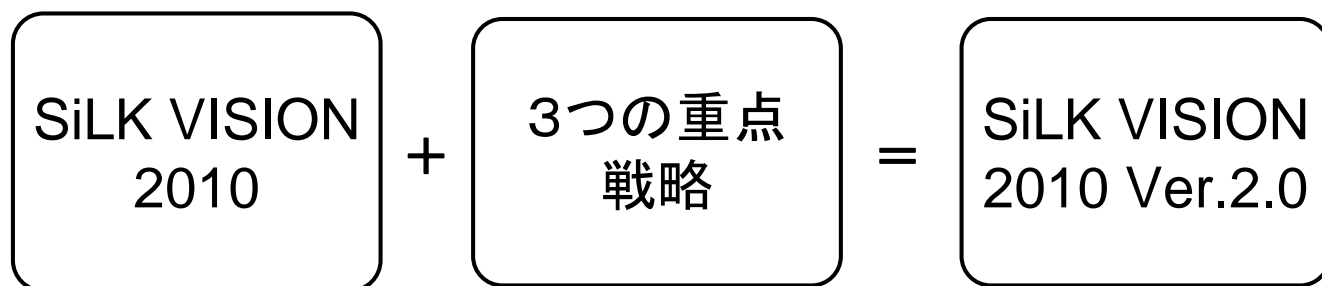
14

1. 2008年4月期通期業績

2. SiLK VISION 2010 Ver.2.0進捗状況

3. 2009年4月期業績見通しと施策

SiLK VISION 2010 Ver.2.0の考え方



07年6月発表
中期経営計画

- ・ユビキタス化事業4つの成長領域
- ・ハイブリッド戦略の開始

今回定める
3つの重点戦略

- ・海外進出(中国からスタート予定)
- ・ハイブリッド戦略拡大
- ・ユビキタス家電

売上高: +30億円
経常利益: +5億円

- ・2010年4月期の業績目標を上方修正

1.メッセージング領域

15億円

集合住宅向けIP電話ビジネスの堅持。
キャリア/法人向けIP電話市場、E-mail市場で一定の地位を築く。

3.アドテクノロジー領域

10億円

通話報酬型広告市場へのプラットフォーム提供において業界No1を目指す。

2.VPN領域

10億円

法人市場においてEmotionLinkを中心としVPN商品ラインナップを展開し、安定的な売上貢献を行う。

4.モノ・コントロール領域

10億円

ユビキタス家電を中心として機器を利用したNWサービス市場を創出する。

※金額は、10年4月期の目標売上金額

ユビキタス化事業 2008年4月期の振り返り

領域	新規/既存	1Q	2Q	3Q	4Q
メッセージング	既存	FreeBit 共立メンテナンス IPビジネスホンの長期契約締結		2,000台増	約30,000台
	新規	楽天MSG β版協力		楽天MSG サービス休止 MCSから TLC事業譲受 CallVoyager®	NECと業務提携
	動き	個人・法人向けメッセージから キャリアグレードへの進化			
VPN	既存	MyVPN USBノード	クオリカ	医療機関向け MDV	アプリ 仮想化技術
	新規		EL-BOX 特許取得(日本)		行政機関向け 夕張市 EL特許取得(韓国) 中国でのマケ開始
	動き	指紋認証との組み合わせ、アプリがIPを持つという仕組みづくり、国際展開の準備			
アドテクノロジー AdSiP	既存	通話報酬型 広告	0120対応 API連動	SEPTENIX GATE	
	新規			広告効果 測定	NEXWAY FULL SPEED
	動き	SIPを利用したアドテクノロジー領域における提携の拡大			
モノ・コントロール	新規		Windows Mobileへの EL移植	Dream xStyle DHSS SemantiqNode API開発	中国でのマケ開始 S-NODE チベロッププログラム
	動き	携帯電話のサポートと、Grid APIの提供、国際展開の準備			

領域	新規/ 既存	1Q	2Q	3Q	4Q
メッセージング	既存	FreeBit 共立メンテナンス IPビジネスホンの長期契約締結		2,000台増	約30,000台
	新規	楽天MSG β版協力		楽天MSG サービス休止 MCSからTLC事業譲受 CallVoyager®	NECと業務提携
VPN	既存	MyVPN USBノード	クオリカ	医療機関向け MDV	アプリ 仮想化技術
	新規		EL-BOX 特許取得 (日本)		行政機関向け 夕張市 EL特許取得 (韓国) 中国でのマーケ開始
アドテクノロジー	既存	AdSP 通話報酬型 広告	INTEKSPACE	0120対応 API連動	SEPTENIX GATE
	新規			広告効果 測定	NEXWAY FULL SPEED
モノ・コントロール	新規		Windows Mobileへの EL移植	Dream xStyle DHSS Semantiq Node API開発	中国でのマーケ開始 S-NODE デベロッパ プログラム

Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

21

MyVPN USBノード

生体認証型USBノード



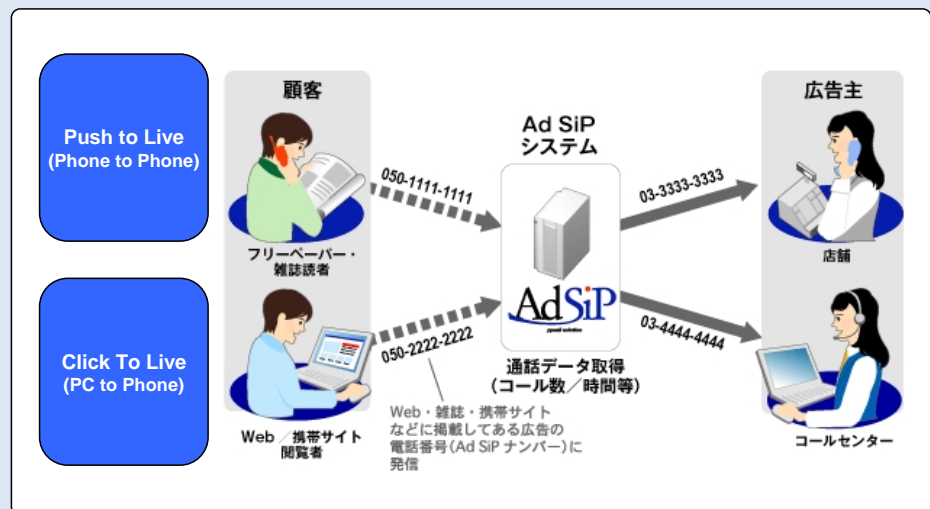
OverLay Internet によって、USBを挿すだけで、IPアドレス重複を気にすることなく、安全・簡単な”Edge to Edge VPN”を実現

指紋による生体認証機能も搭載し、セキュリティ対策も万全となる。

領域	新規/既存	1Q	2Q	3Q	4Q	
メッセージング	既存	FreeBit 共立メンテナンス IPビジネスホンの長期契約締結		2,000台増	約30,000台	
	新規	楽天MSG β版協力		楽天MSG サービス休止 MCSからTLC事業譲受 CallVoyager®	NECと業務提携	
VPN	既存	MyVPN USBノード	クオリカ	医療機関向け MDV	アプリ 仮想化技術	行政機関向け 夕張市
	新規			EL-BOX 特許取得 (日本)		EL特許取得 (韓国) 中国でのマーケ開始
アドテクノロジー	既存	AdSiP 通話報酬型 広告	IMERSPACE	0120対応 API連動	SEPTENIX GATE	
	新規				広告効果 測定	NEXWAY FIREFOX FULL SPEED
モノ・コントロール	新規		Windows Mobileへの EL移植	Dream xStyle DHSS Semantiq Node API開発		中国でのマーケ開始 S-NODE デベロッパ プログラム

アドテクノロジー(通話報酬型広告)領域

通話報酬型広告システム統合ソリューション



OverLay Internet + IPv6 SIP により、広告効果の測定を可能とする。
また、Webサイトをもたない事業者でもWeb広告や販促が可能となる。

主な導入企業

など

主な販売代理店

など

08年4月期において、上記含めて58社へ導入されている

ユビキタス化事業 2008年4月期の振り返り

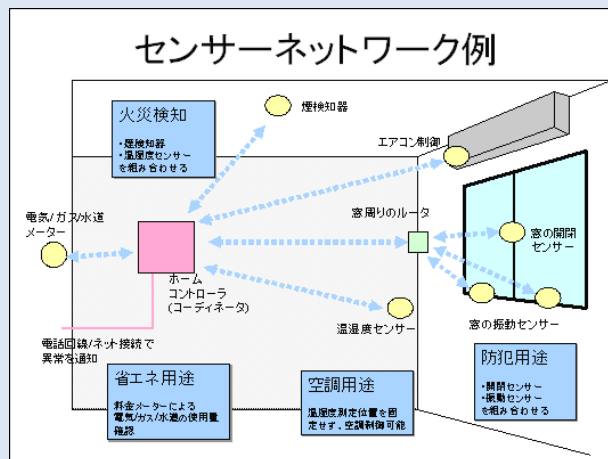
領域	新規/既存	1Q	2Q	3Q	4Q
メッセージング	既存	FB ENGINE 共立メンテナンス IPビジネスホンの長期契約締結		2,000台増	約30,000台
	新規	楽天MSG β版協力		楽天MSG サービス休止 MCSから TLC事業譲受	NECと業務提携
VPN	既存	MyVPN USBノード	クオリカ	医療機関向け MDV	アプリ 仮想化技術
	新規		EL-BOX 特許取得 (日本)		行政機関向け 夕張市 EL特許取得 (韓国) 中国での マーケ開始
アドテクノロジー	既存	AdSiP 通話報酬型 広告	INTEKSPACE	0120対応 API連動	SEPTENI X GATE
	新規			広告効果 測定	NEXWAY IREP FULLSPEED INTERNATIONAL
モノ・コントロール	新規		Windows Mobileへの EL移植	Dream xStyle DHSS	中国での マーケ開始
				Semantiq Node API開発	S-NODE デベロッパ プログラム

次世代ホームセキュリティシステム

10分でスタートできる、自動警備型ホームセキュリティサービス



OverLAY Internet による
センサーネットワークと
VPNの融合。設定いらずの
置くだけホームセキュリティ



Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. **2008年4月期にリリースしたサービス・プロダクト**

ユビキタス化事業 2008年4月期の振り返り

領域	新規/既存	1Q	2Q	3Q	4Q
メッセージング	既存	FB OFFICE 共立メンテナンス IPビジネスホンの長期契約締結		2,000台増	約30,000台
	新規	楽天MSG β版協力		楽天MSG サービス休止 MCSから TLC事業譲受 CallVoyager®	NECと業務提携
VPN	既存	MyVPN USBノード	クオリカ	医療機関向け MDV	アプリ 仮想化技術
	新規				行政機関向け 夕張市 EL特許取得 (韓国) 中国での マーケ開始
アドテクノロジー	既存	AdSP 通話報酬型 広告	INTEERSPACE	0120対応 API連動	SEPTENIX GATE
	新規			広告効果 測定	NEXWAY FULL SPEED
モノ・コントロール	新規		Windows Mobileへの EL移植	Dream xStyle DHSS	中国での マーケ開始
				Semantiq Node API開発	S-NODE デベロッパ プログラム

メッセー ジング	<ul style="list-style-type: none"> ・集合住宅向けIP電話事業は例年通り堅調に推移。 ・テレコミュニケーション事業は、NEC社との業務提携や新規システム納品完了(一部期ずれ)。
VPN	<ul style="list-style-type: none"> ・Emotion Linkを利用したMyVPN対応クライアントUSBノードをタ張市に提供開始。 ・上海に駐在所(Silk-Base)を開設し、中国でテストマーケティングを開始 ・Emotion Linkの特許を海外(韓国)で初めて取得 ・Emotion Linkの基本機能の改善に着手
アド テクノロジー	<ul style="list-style-type: none"> ・効果測定ソリューション「AdSiP inbound analyst」をフルスピード社等と代理店契約締結。 ・導入企業社数は、第3四半期比で25社増加
モノ・ コントロール	<ul style="list-style-type: none"> ・Dream SemantiqNodeのバージョンアップを継続的に実施 ・開発者向けにSemantiqNode API デベロッパプログラムの開始 ・中国でテストマーケティングを開始

SiLK VISION 2010 Ver.2.0での取組み

対象顧客

注力分野

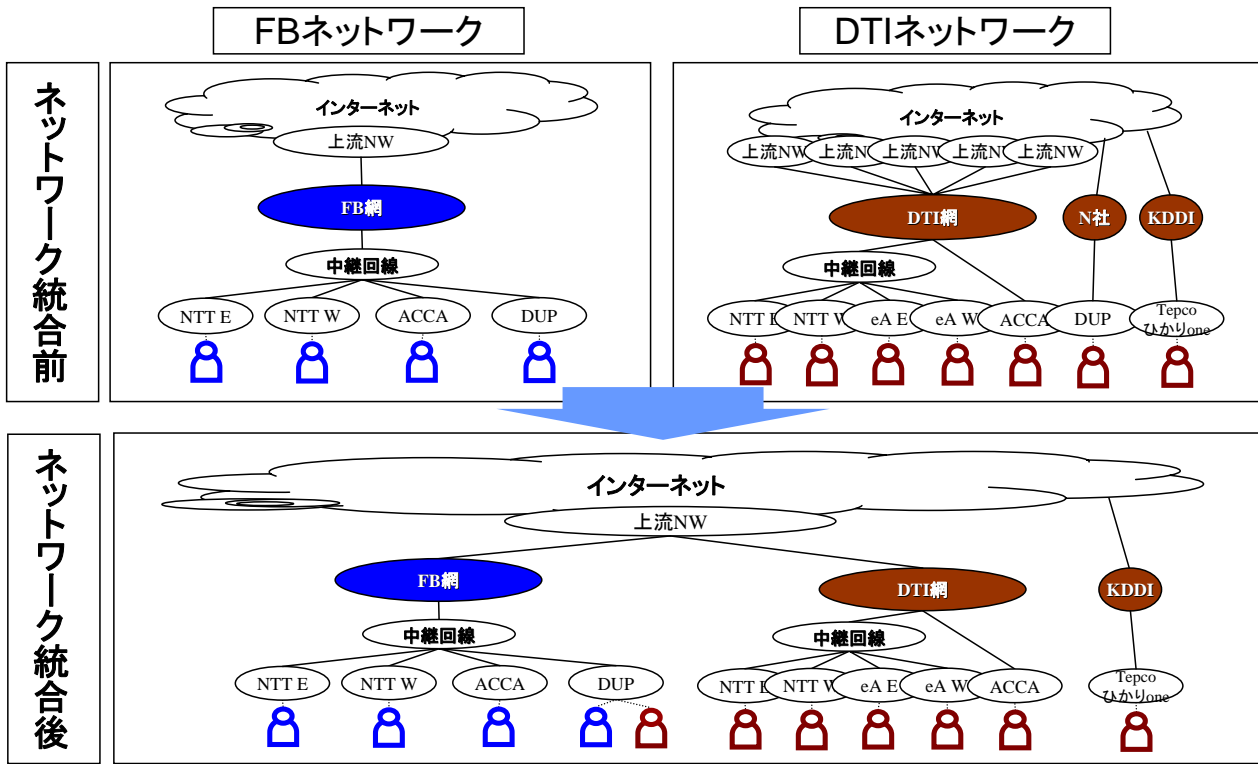


ハイブリッド戦略 2008年4月期の振り返り

取組		1Q	2Q	3Q	4Q
ハイブリッド戦略に基づくISP買収		 	SALA/INTERNET		
DTIへのISP統合					 統合を発表
Phoenix Oneの進捗	ロードマップ				
	NW統合				
	サポートセンター		 		
	Ubiq商材の投入		 	 	

ハイブリッド戦略 2008年4月期の振り返り

取組		1Q	2Q	3Q	4Q
ハイブリッド戦略に基づくISP買収		 	SALA/INTERNET		
DTIへのISP統合					 統合を発表
Phoenix Oneの進捗	ロードマップ				
	NW統合				
	サポートセンター		 		
	Ubiq商材の投入		 	 	

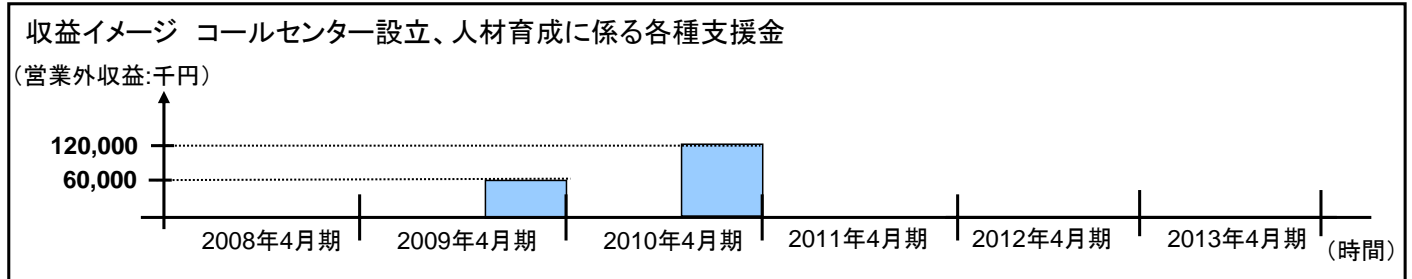
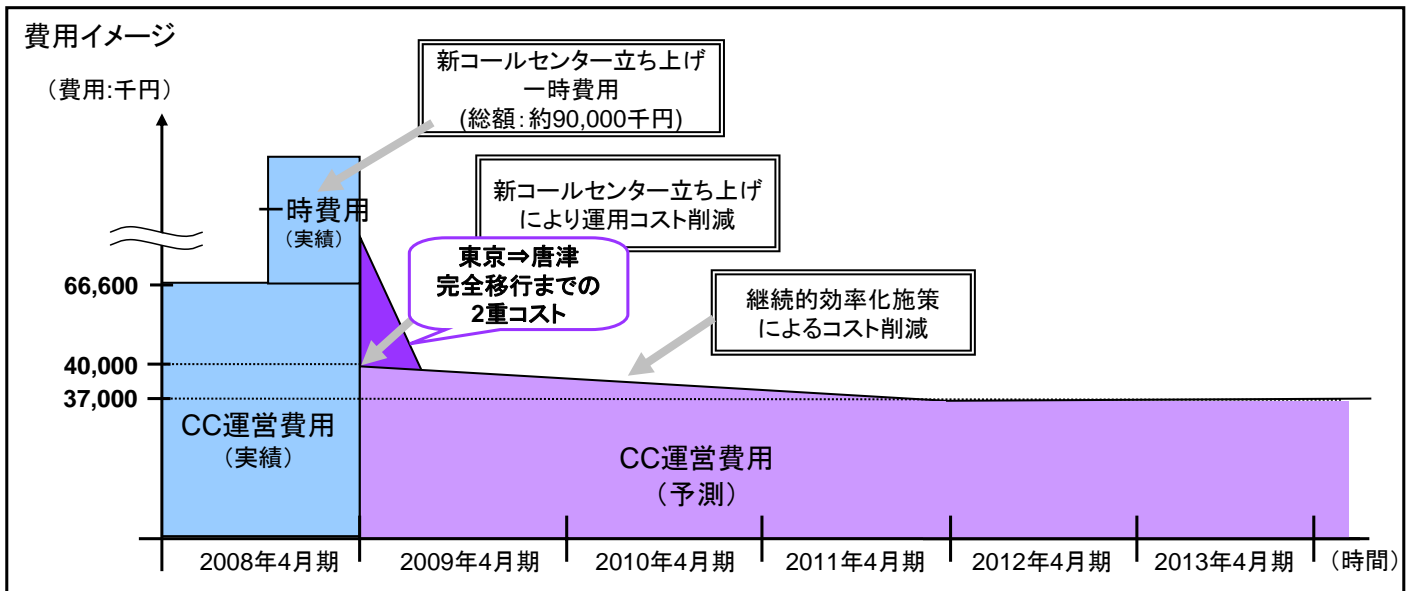


FB/DTIでネットワークを統合し、上流部分で約35%、中継回線で約27%のコスト削減を実現

ハイブリッド戦略 2008年4月期の振り返り

取組	1Q	2Q	3Q	4Q
ハイブリッド戦略に基づくISP買収	livedoor 接続サービス	SALA/INTERNET	ISP買収等に向けた新株予約権の発行	
DTIへのISP統合	DTI DREAM TRAIN INTERNET		SALA/INTERNET 統合を完了	livedoor 接続サービス 統合を発表
Phoenix Oneの進捗	ロードマップ	応急処置フェーズ → 戦略的変革フェーズ		
	NW統合		中継回線統合	上流回線統合
	サポートセンター		進出協定締結 SiLK Hotlines 発表	採用開始 → 入社式 研修開始 → 受電業務開始
	Ubiq商材の投入	Dream HUB	Ubiqプラン, Dream Semantiq Node, Dream xStyle, DHSS	3回Ver.UP

「満足度No1」コールセンター運用コストの推移予測



Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

35

唐津SiLK Hotlines落成式



Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

36

ハイブリッド 戦略

- ・ISP買収は、継続して実施中
- ・DTIへの自社ブランドISP (ReSET.JP/OpenBit.NET/livedoor 接続サービス)の統合に向けて、統合スキームを開発中 (本年7月に統合予定)
- ・唐津SiLK Hotlinesでのサポートセンターが稼動開始
- ・FBとDTIとのネットワーク統合が完了
- ・成長と新生フェーズの準備開始

Phoenix One
Ver. 2.0

1. 2008年4月期通期業績

2. SiLK VISION 2010 Ver.2.0進捗状況

3. 2009年4月期業績見通しと施策

2009年4月期 通期業績見通し

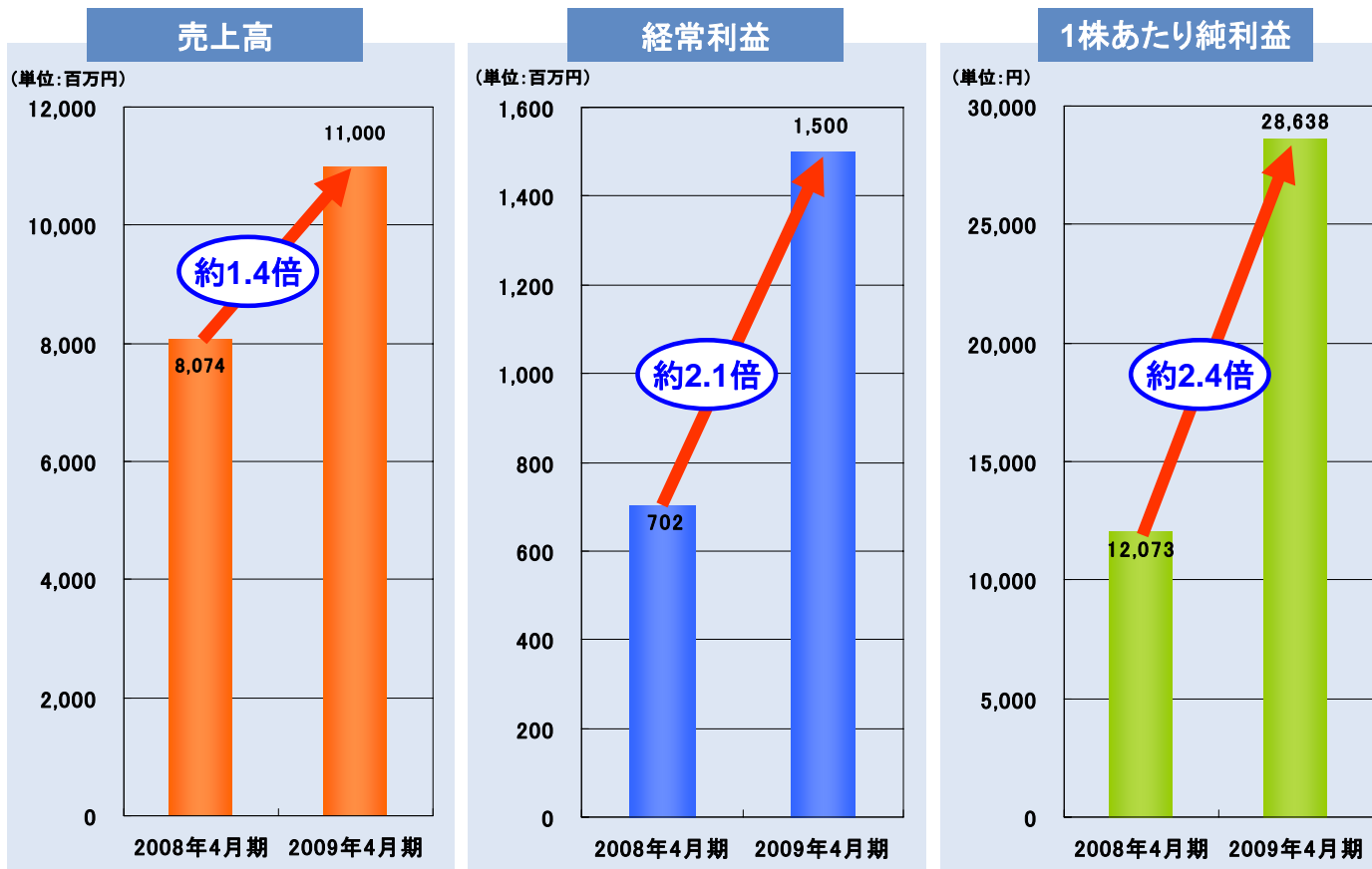
単位: 百万円

連結	2008年4月期 通期実績	2009年4月期 通期予想	増減率
売上高	8,074	11,000	+36.2%
営業利益	853	1,600	+87.4%
経常利益	702	1,500	+113.4%
純利益	632	1,500	+137.2%
1株純利益 [※]	12,058(円)	28,601(円)	+137.2%

個別	2008年4月期 通期実績	2009年4月期 通期予想	増減率
売上高	5,170	6,000	+16.0%
営業利益	314	600	+90.6%
経常利益	152	500	+228.6%
純利益	122	500	+307.3%

※:1株あたり純利益は、新株予約権等を含めた52,445株で試算

2009年4月期 通期連結業績見通し



Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

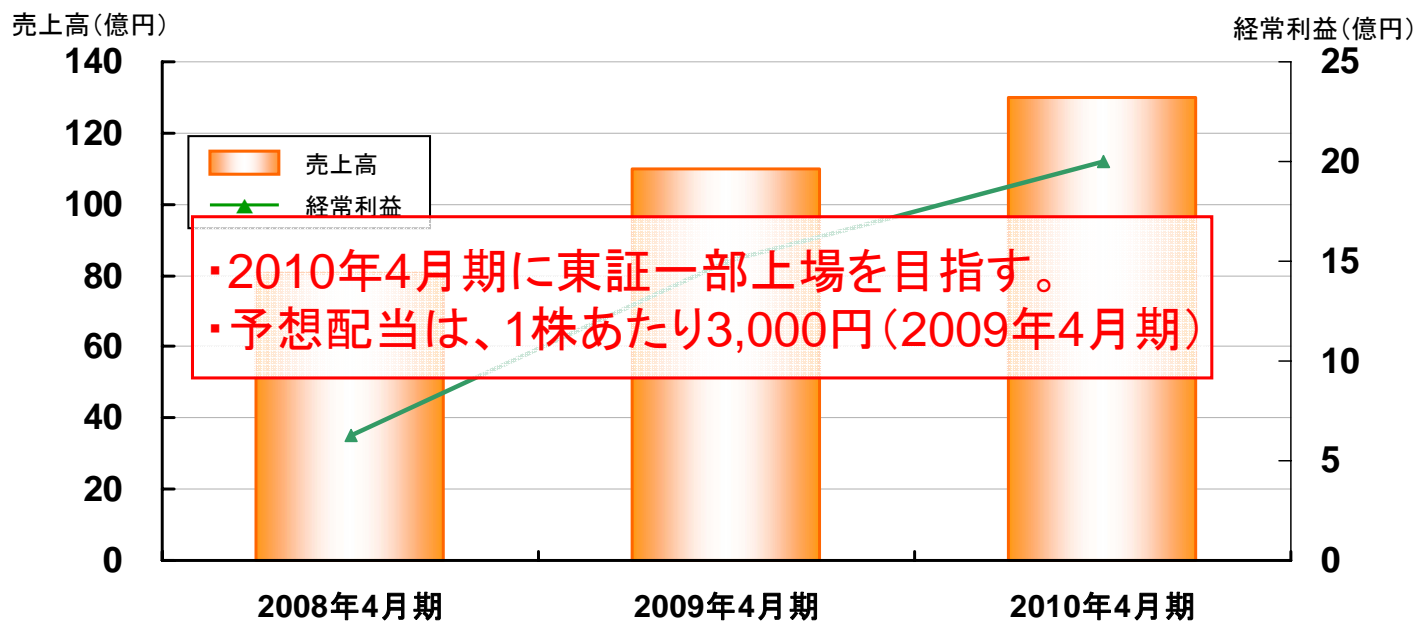
2009年4月期の業績予想の根拠について

売上高	ブロードバンド、ユビキタスの堅調な推移に加え、前期に買収したISP及びテレコミュニケーション事業が通期で業績に寄与し、 36.2%増収 の見込み
営業利益	売上高の増加により、原価及び、のれん代の償却を見込んだ販管費が吸収できるため、 87.3%増益 の見込み
経常利益	売上高の増加に加え、前期一括計上となったDTI買収に伴う金融機関への手数料(1.2億円)が今期は発生しないため、 113.3%増益 の見込み
純利益	税金等調整前当期純利益が、繰越欠損金の範囲内であると見込まれるため、 137.1%増益 の見込み
その他	当社とのシナジーが見込めるISP事業やテクノロジー関連事業を買収する計画のため、ある程度の規模の買収が実現した際には業績に寄与すると見込まれる

Copyright 2008 FreeBit Co.,Ltd. All right reserved.

2008年4月期～2010年4月期 業績の新たな目標

SILK VISION 2010 Ver.2.0 (中期経営計画業績目標)



項目	2008年4月期	2009年4月期	2010年4月期
売上高	80.7億円(実績)	110億円(予想)	130億円(目標)
経常利益	7.0億円(実績)	15億円(予想)	20億円(目標)
純利益	6.3億円(実績)	15億円(予想)	20億円(目標)
1株あたり純利益 ※	12,058円	28,601円	38,135円

※:1株あたり純利益は、新株予約権等を含めた52,445株で試算



2009年4月期施策

グループ総力を結集しユビキタス化事業の成長を成し遂げる
 ~さらなる収益向上への執着心を基礎に
 新たな事業へチャレンジする勇気をもつ~

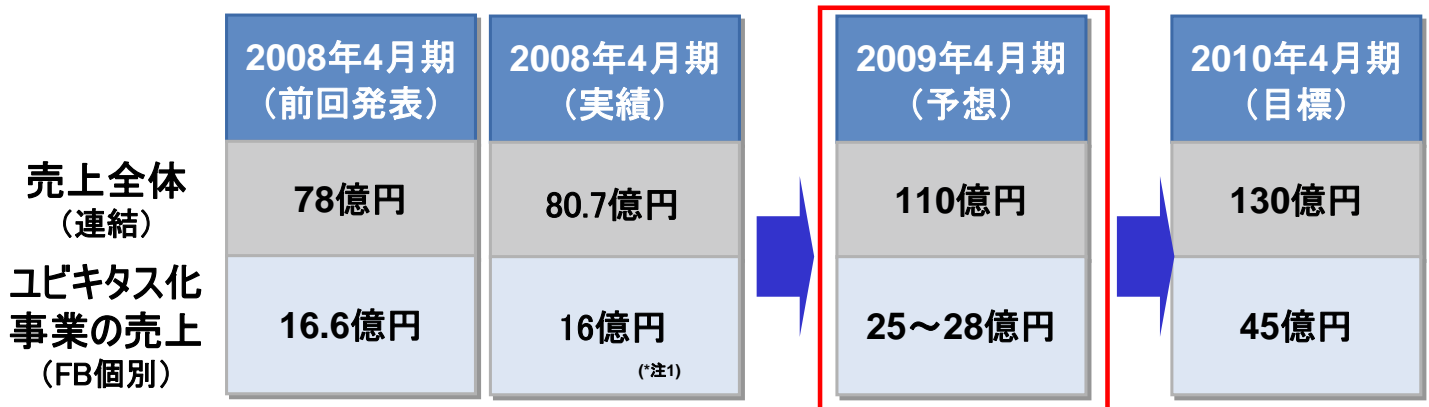
2009年4月期におけるSiLK VISION 2010 Ver.2.0の取組み

対象顧客

注力分野



■ SiLK VISION 2010 Ver.2.0におけるユビキタス化事業の考え方(個別)

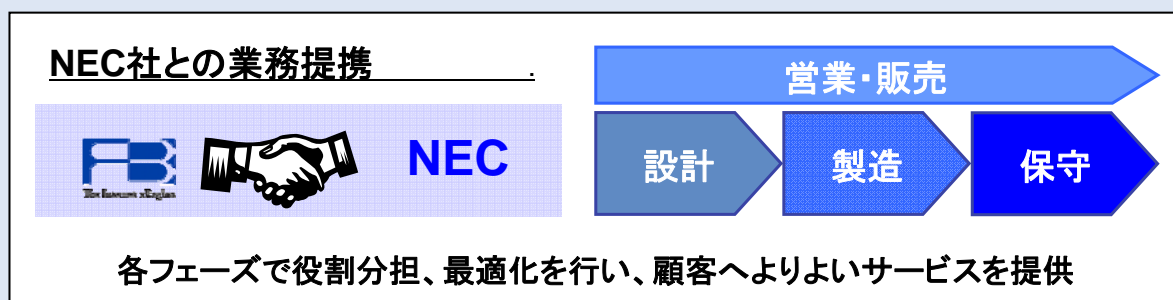


(*注1) 2008年4月期の計画値とのずれは、テレコミュニケーション事業の納品のずれによって発生(5月納品済)

2009年4月期 ユビキタス化事業取組み メッセージング領域

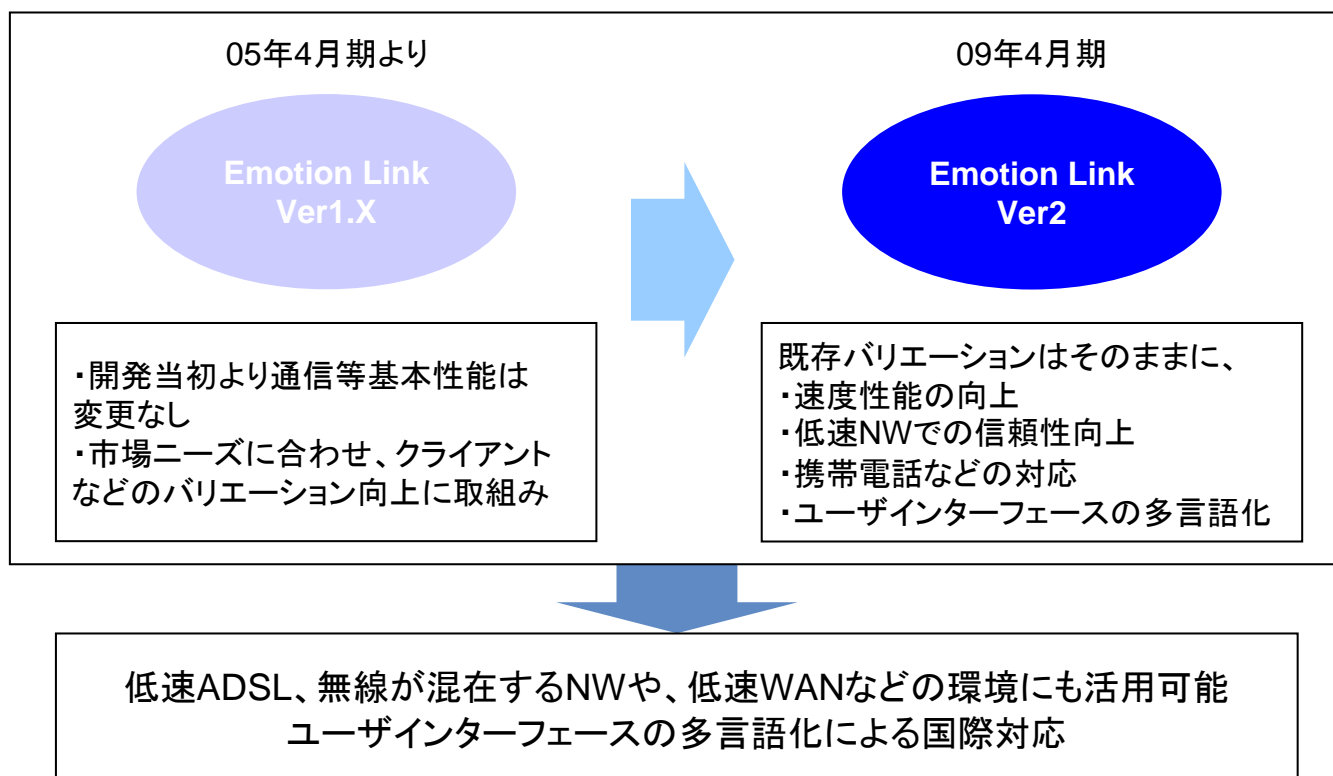
メッセージング領域

- 集合住宅向けIP電話サービスは、安定した長期的なサービス提供に向けて、設備/システムの増強を実施
- テレコミュニケーション事業分野でNECとの業務提携を活用し、新製品の開発/販売を行う
- DTI向けメールサービスの刷新及び付加価値サービスの開発を実施



VPN領域

- ・DTIより譲受したMagicブランドの法人顧客(約3,000社)に対し、Emotion Linkの商材を展開
- ・MyVPN USBノードは、引き続きテレワーク、SaaS分野への製品改善と営業活動を実施
- ・中国でのテストマーケティングを継続し、2010年4月期の売上貢献を目指す

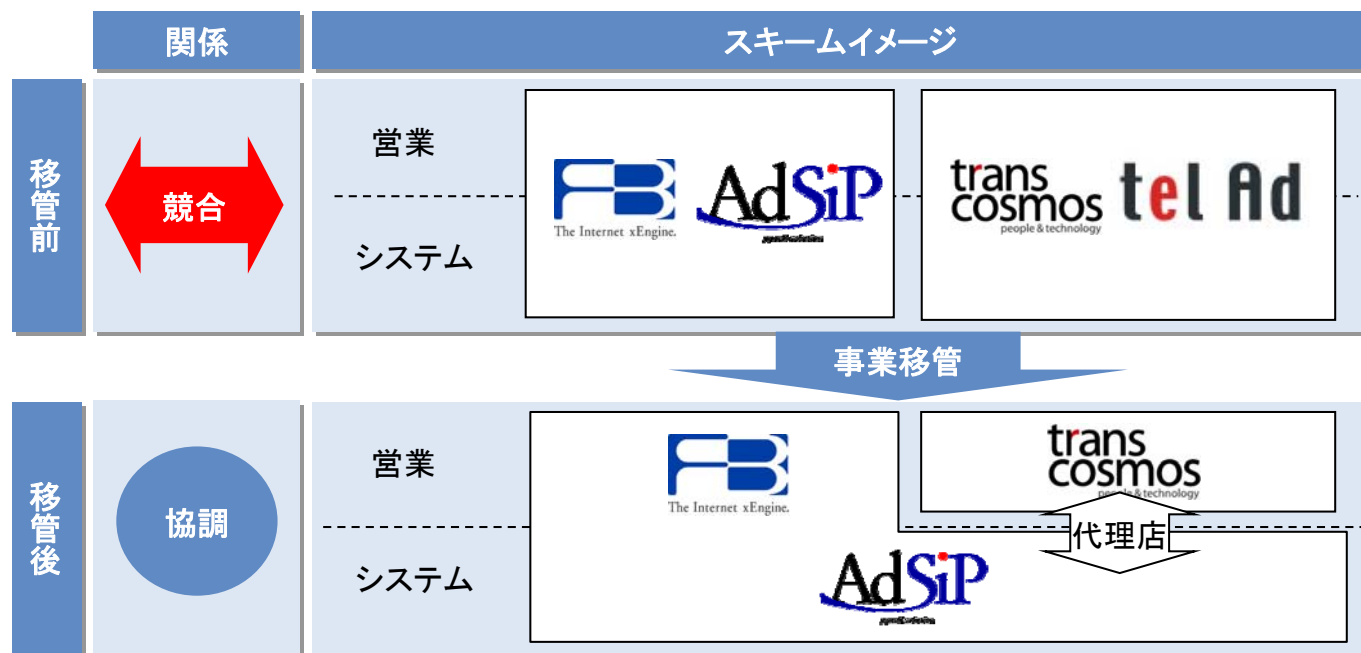


アドテクノロジー領域

- ・AdSiPのツール提供において、トップシェア獲得を目指す
⇒競合関係にあったトランスコスモス社よりtelAd事業を移管し、営業部分では協調し、本分野でのシェア獲得を目指す
- ・アドネットワークをビジネス化し、今期の収益に貢献する
⇒サイマル放送事業者向けに「デジタル放送パッケージfor SimulRadio」を提供し、新たな広告媒体ネットワークを実現する
- ・パートナー企業との資本提携等も実施し、サービスの拡大を図る

2009年4月期 ユビキタス化事業取組み
アドテクノロジー領域 > トランスコスモス社からのtelAd事業の移管

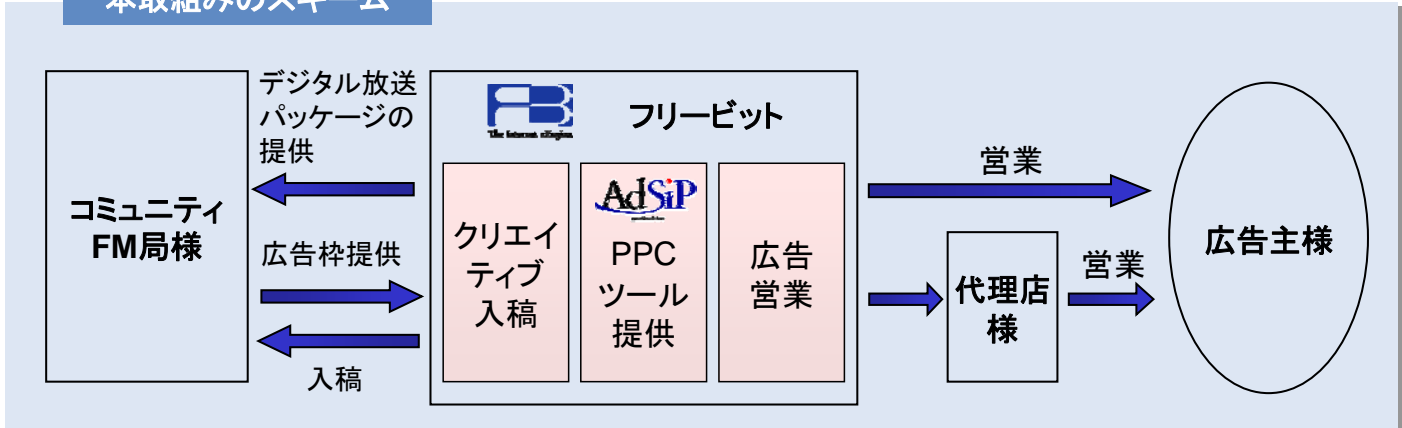
■ トランスコスモス社よりtelAd事業の移管を6月1日に実施



トランスコスモス社は事業価値最大化のために、類似サービスを提供していた当社にtelAd事業を移管し、当社はアドテクノロジー領域でのシナジーが見込めるため事業を譲受し、販売代理店としてトランスコスモス社と業務提携を実施。

- コミュニティFM向けにストリーミング配信サービスをワンストップ(回線、ユビキタスサポート、配信サーバ)で提供し対価として月額5,000円と1日2枠、80秒の広告枠の提供を受ける。
- 上記広告では、当社AdSiPサービスを利用した音声広告を放送し、音声広告を視聴した利用者からの電話本数に応じて広告主より広告料金を当社にお支払いいただくサービス

本取組みのスキーム

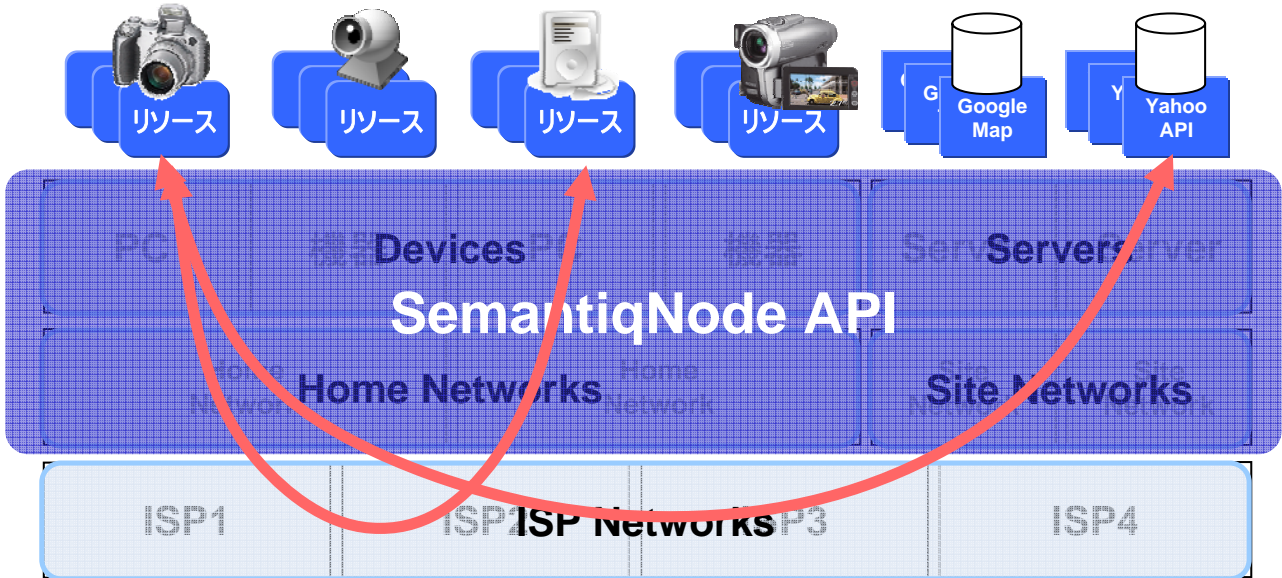


上記スキームにより、通話報酬型広告のアドネットワーク化を推進する。

モノ・コントロール領域

- ・ Dream SemantiqNodeについては、ユーザニーズに基づき、今後も継続的にバージョンアップを実施
- ・ Dream SemantiqNodeを引き続き拡充し、他領域でのビジネスモデルを見極める
- ・ ユビキタス家電の新規サービス提供を実施
- ・ 中国でのテストマーケティングを継続し、2010年4月期の売上貢献を目指す
- ・ その他新しい取組み複数を検討中

「SemantiqNode API SDK」
あらゆる**リソース**に対するマッシュアップが簡単
にプログラムできる



2009年4月期 ユビキタス化事業取組み
モノ・コントロール領域 > SemantiqNode MacOS X版 1.0β

本日発表!!
SemantiqNode MacOS X版 1.0β



スペック概要

項目	概要	
提供開始日	6月中を予定	
必要動作環境	Intel製CPUを搭載したMacintosh MacOS X 10.4以降	
機能	認証	SemantiqNode経由でMacにアクセスする際に必要な認証
	ファイル一覧取得	公開設定しているディレクトリを指定し、閲覧可能なファイル一覧を取得
	デスクトップ検索	MacOSX純正のSpotlightに対応し、外出先よりデスクトップ検索が可能。
	ファイル取得	検索結果やファイル一覧結果より、リンクをクリックするだけで簡単にファイル取得が可能。
	アクセスチケット	特定の相手にのみファイルを渡す際に、公開有効期限とパスワードの設定が可能

※上記は開発中の画面のため、実際の画面とは異なる場合があります。

本日発表!!
SemantiqNode Windows版 2.0β

設定画面のWebUI化

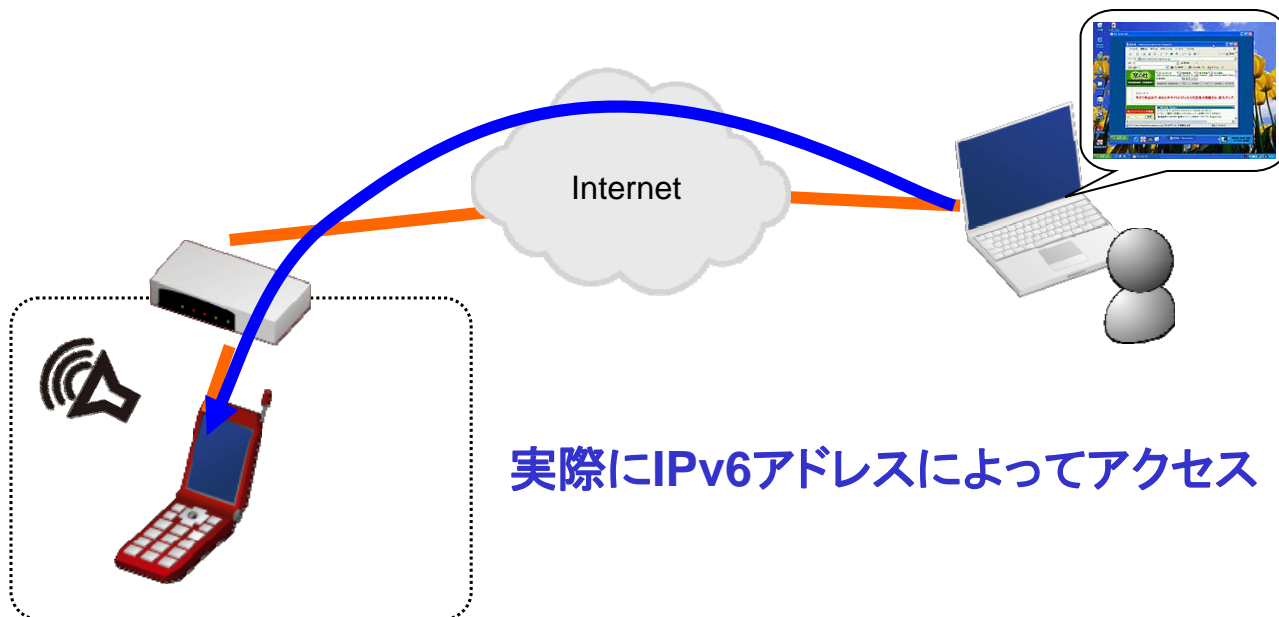


設定画面のWebUI化(中国語Ver.)



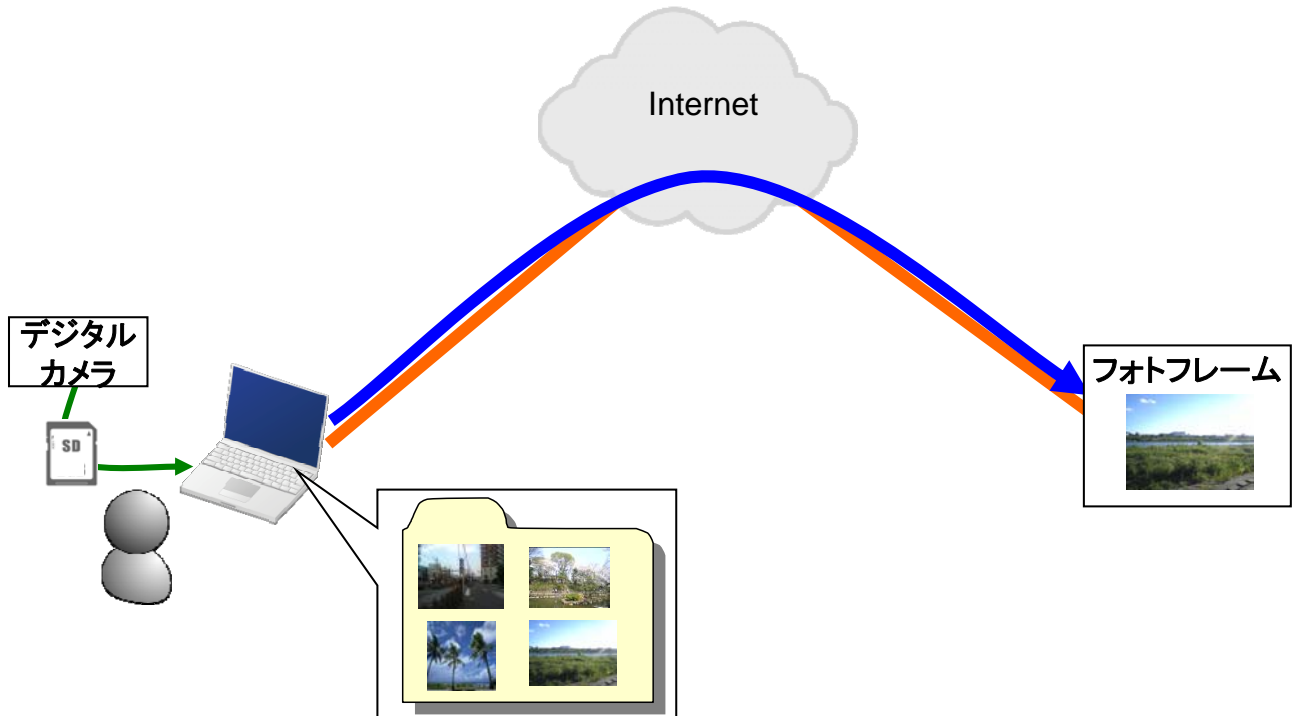
* 通信速度も、最高2倍の高速化を実現！

- EmotionLinkによって、携帯電話の特定アプリケーションにIPv6アドレスを付与
- 携帯電話にダイレクトにアクセス(膨大な数を出荷する携帯電話の新しい可能性)

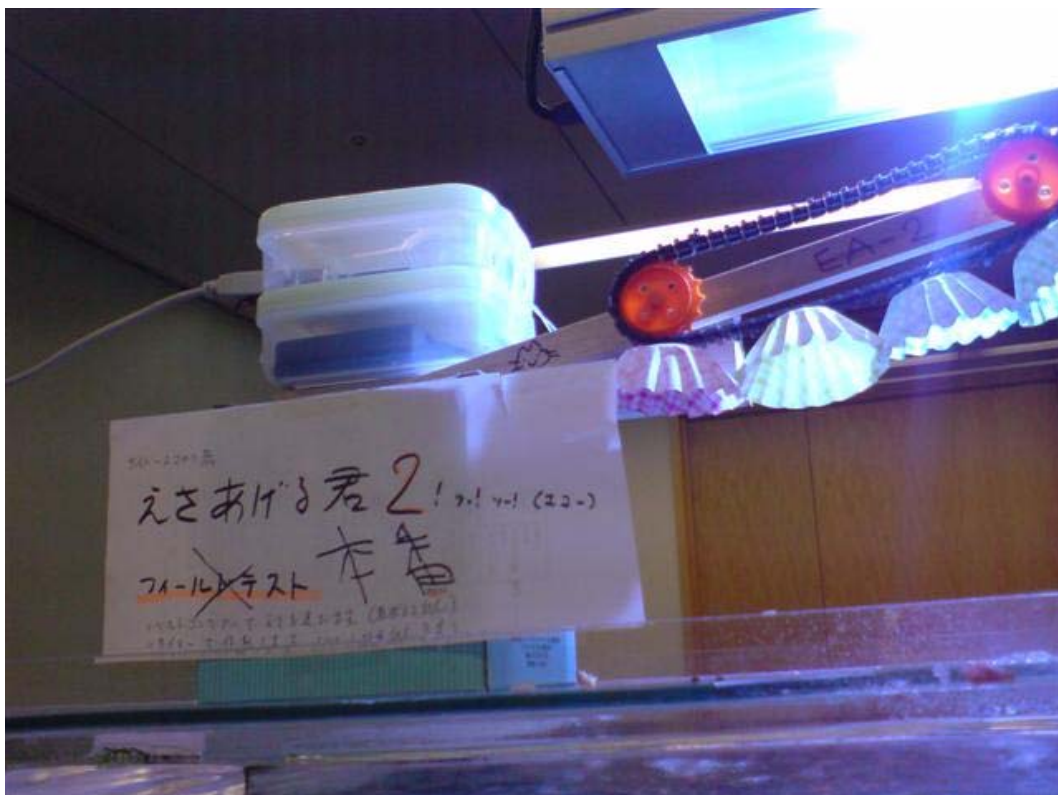


実際にIPv6アドレスによってアクセス！

- 自宅PCの写真をRSSで読み出して、別の場所にあるフォトフレームにリアルタイムに表示(新しいユビキタスライフスタイル例)



- えさあげる君 II



中国展開

- ・08年4月に、上海に駐在所(Silk-Base)を設立し、テストマーケティングを開始。
- ・中国にて、VPN/モノ・コントロール市場でテストマーケティングを推進し、2010年4月期の売上貢献の礎とする。

2009年4月期におけるSiLK VISION 2010 Ver.2.0の取組み

対象顧客

注力分野

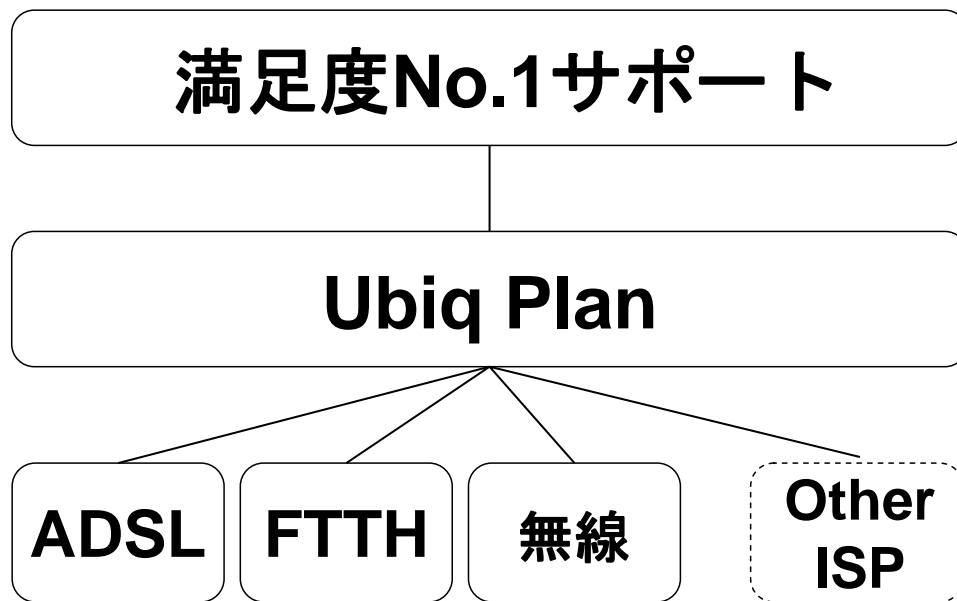


ハイブリッド戦略

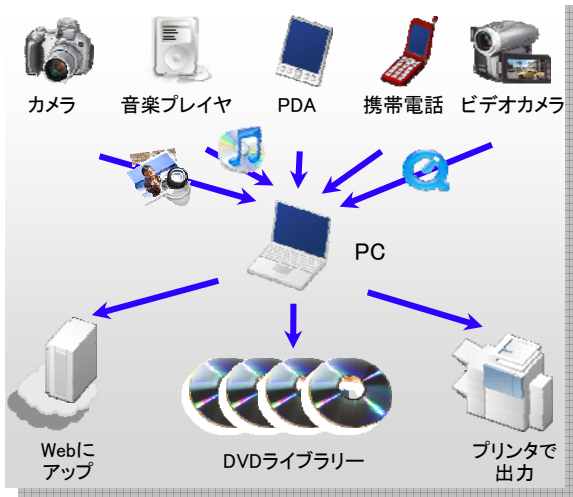
- ・Phoenix One Ver.2.0に基づき、ユーザ数の拡大とシンプルなサービスラインナップの実現、ユビキタスサービスの推進を図る
- ・ISP買収を本格化するとともに、DTIへのISP統合スキームを構築し、早期に利益貢献を果たす体制の整備を行う
- ・特に、DTI顧客管理システム、オフショア開発体制を整備し、短期間で新規サービスリリースが可能な体制を構築する

Phoenix One Ver. 2.0

- ・ユビキタスプロダクトの浸透と市場開拓
- ・ISP買収による顧客規模の拡大
- ・SiLK Hotlinesを利用したサポート領域の拡大

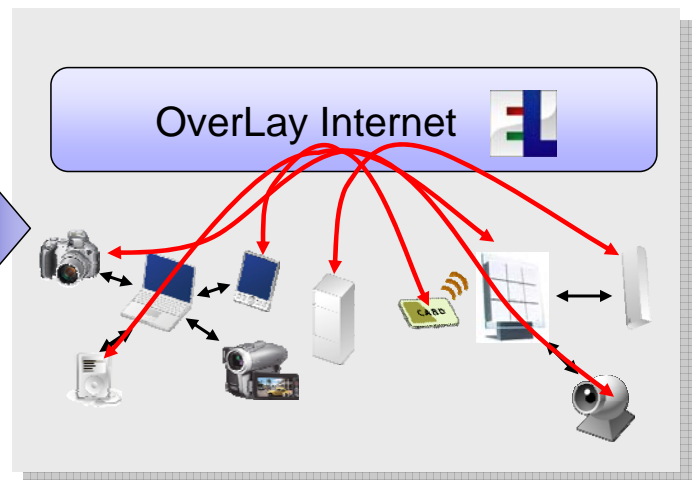


 **DTI is The UbiquitousHUB.**



Digital HUB

2001年 Steve Jobsによる定義



ユビキタス HUB
(新世代ISP)

Digital HUBをOverLay Internetに
よってネットワーク空間に拡張

Dream HUB 提供サービス

MyMail

ユビキタスWebMailサービス

Hotline

サポート

コールセンター

ワンクリックコールセンター

お客さま

1 + #

プッシュで画面表示

U+link

ソフトウェアVPNサービス

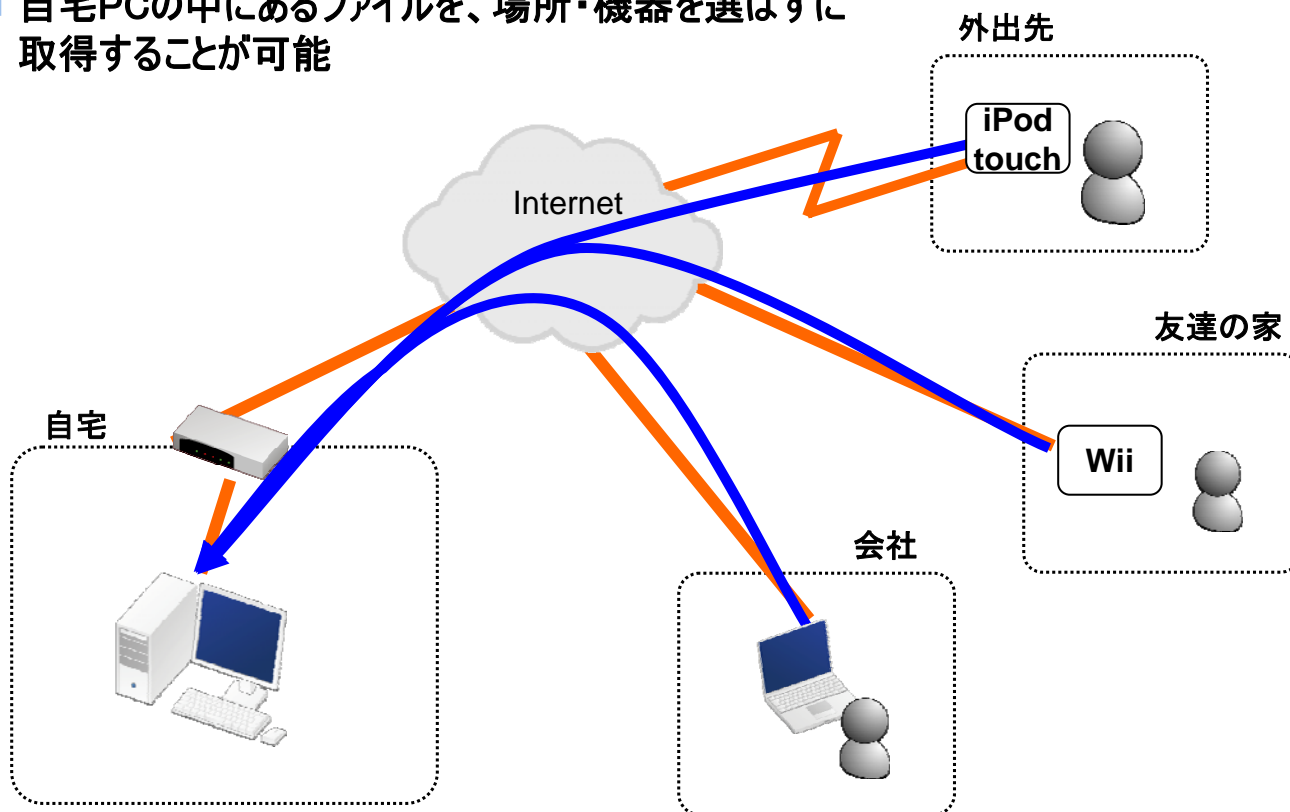
SemantiqNode

ユビキタスアクセス

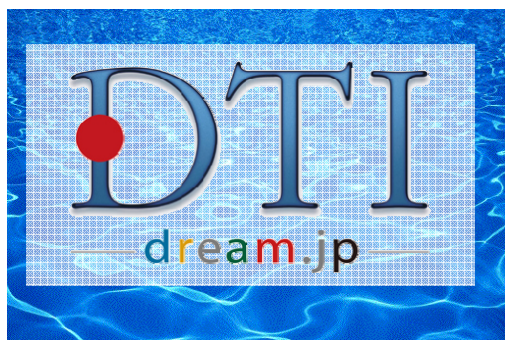
Dream Home Security Style

ユビキタス家電

- 自宅PCの中にあるファイルを、場所・機器を選ばずに取得することが可能



Ubiquitousによる差別化



$$\text{DTI社} = \text{接続} + \text{Ubiq}$$

ユビキタスの
新しい体験

過剰顧客満足による、
激しい競争の世界
(レッドオーシャン)

$$\begin{aligned} \text{A社} &= \text{接続} + \text{コンテンツ} \\ \text{B社} &= \text{接続} + \text{SNS} \\ \text{C社} &= \text{接続} \end{aligned}$$

コスト競争力の高いネットワーク

コスト競争力の高い運用体制

ISP買収による確実な顧客獲得

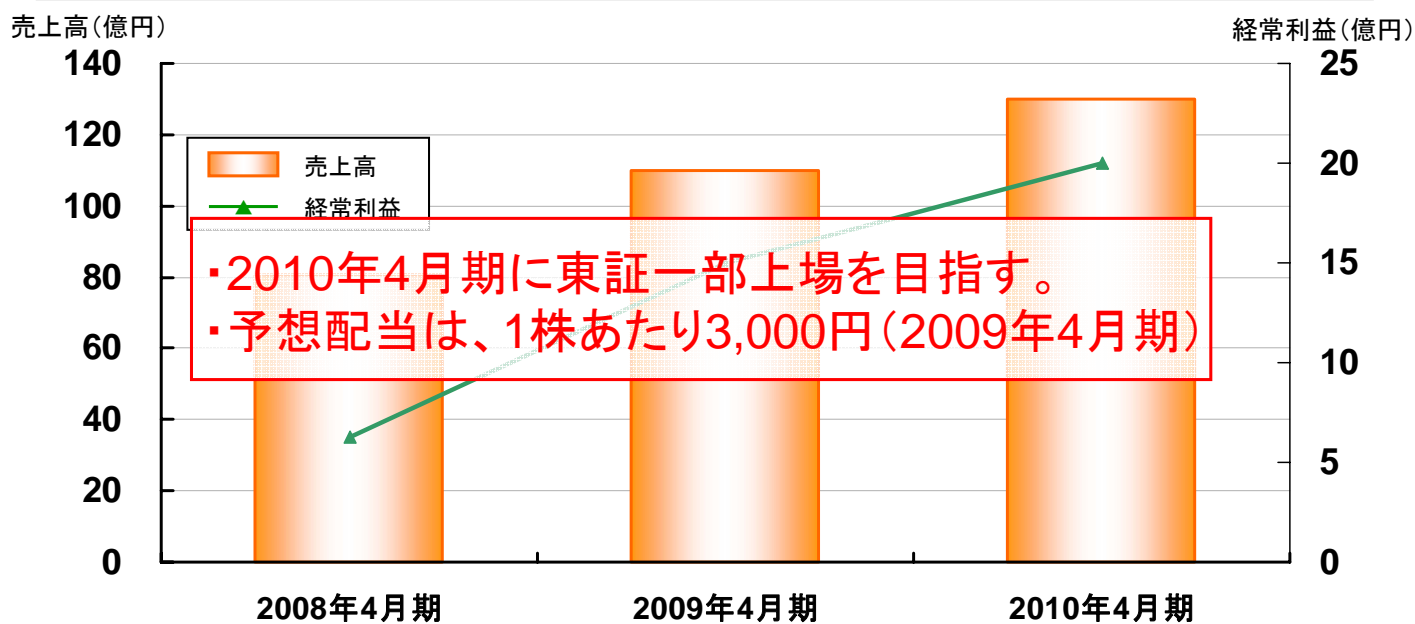
Ubiquitousによる差別化

SiLK Hotlinesの競争力

迅速な意思決定力

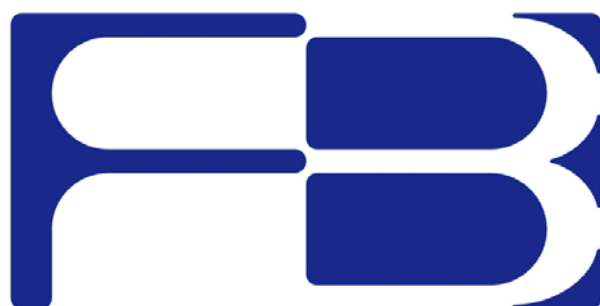
2008年4月期～2010年4月期 業績の新たな目標

SILK VISION 2010 Ver.2.0 (中期経営計画業績目標)



売上高	80.7億円(実績)	110億円(予想)	130億円(目標)
経常利益	7.0億円(実績)	15億円(予想)	20億円(目標)
純利益	6.3億円(実績)	15億円(予想)	20億円(目標)
1株あたり純利益 ※	12,058円	28,601円	38,135円

※:1株あたり純利益は、新株予約権等を含めた52,445株で試算



The Internet xEngine.

Made In .JP

日本発のIT基幹技術で世界を目指す