



毎日、発明する会社

2026年4月期

第1四半期決算説明資料

フリービット株式会社

2025年9月12日

2021年から2030年にかけての10カ年計画

SiLK VISION

2024



from The Garage again.

**Pre
5G/web3
"Setup"**

SiLK VISION

2027



from The Garage again.

**Core
5G/web3**

SiLK VISION

2030



from The Garage again.

**6G/web4
Standby**

SILK VISION

2027

信用、新世界



born in the Garage

1. 2026年4月期 第1四半期 連結業績	・ ・ ・ ・ ・	5
2. 2026年4月期 第1四半期 セグメント別業績	・ ・ ・ ・ ・	15
3. 2026年4月期 第1四半期 連結業績進捗	・ ・ ・ ・ ・	28
4. Appendix	・ ・ ・ ・ ・	40

1. 2026年4月期 第1四半期 連結業績

(単位：百万円)	25年4月期 第1四半期	26年4月期 第1四半期		
		実績	増減額	増減率
売上高	13,291	15,177	+1,886	+14.2%
営業利益	1,462	1,687	+224	+15.3%
経常利益	1,451	1,650	+198	+13.7%
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	813	1,062	+248	+30.6%
1株当たり 四半期純利益	40円75銭	48円78銭	+8円03銭	—



売上高



営業利益～親会社株主に
帰属する四半期純利益



結果



5Gインフラ
支援事業

フリービットのB2B2X (B/C)
モバイルサービスにおける
提供数拡大



5G生活様式
支援事業

ギガプライズの事業である
5G Homestyleの集合住宅向け
ISPサービスにおける
提供戸数の順調な増加
・ソフトバンクに対する
web3開発関連の初期売上を計上



企業・クリエイター
5G DX支援事業

フルスピードグループの
EC関連事業の**販売数増加**及び
アフィリエイトサービスにおける
国内及びグローバルでの進展

売上高の増加

+

5Gインフラ支援事業、
5G生活様式支援事業の利益増

営業利益 伸長

営業利益の伸長により

経常利益 伸長

経常利益の伸長及び
ギガプライズ100%子会社化（議決
権）による非支配株主に帰属する
純利益の減少により

親会社株主に
帰属する四半期純利益
伸長

前年同期比

売上高 **+14.2 %** ↑

営業利益 **+15.3 %** ↑

経常利益 **+13.7 %** ↑

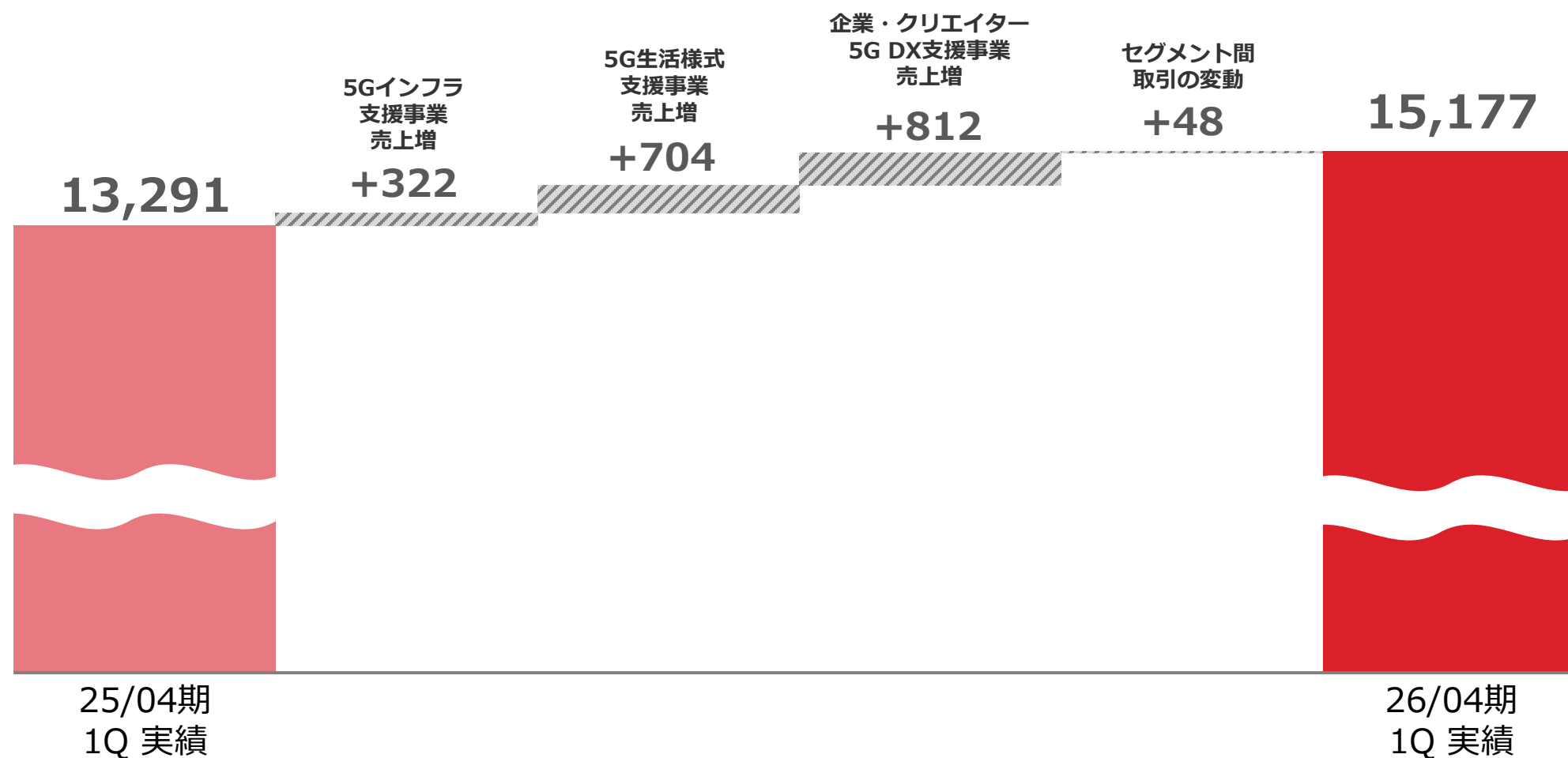
親会社株主に
帰属する
四半期純利益 **+30.6 %** ↑

『SiLK VISION 2027』で掲げた指標
売上高 CAGR 7～10%
営業利益 CAGR 13%
を上回る数字で進捗

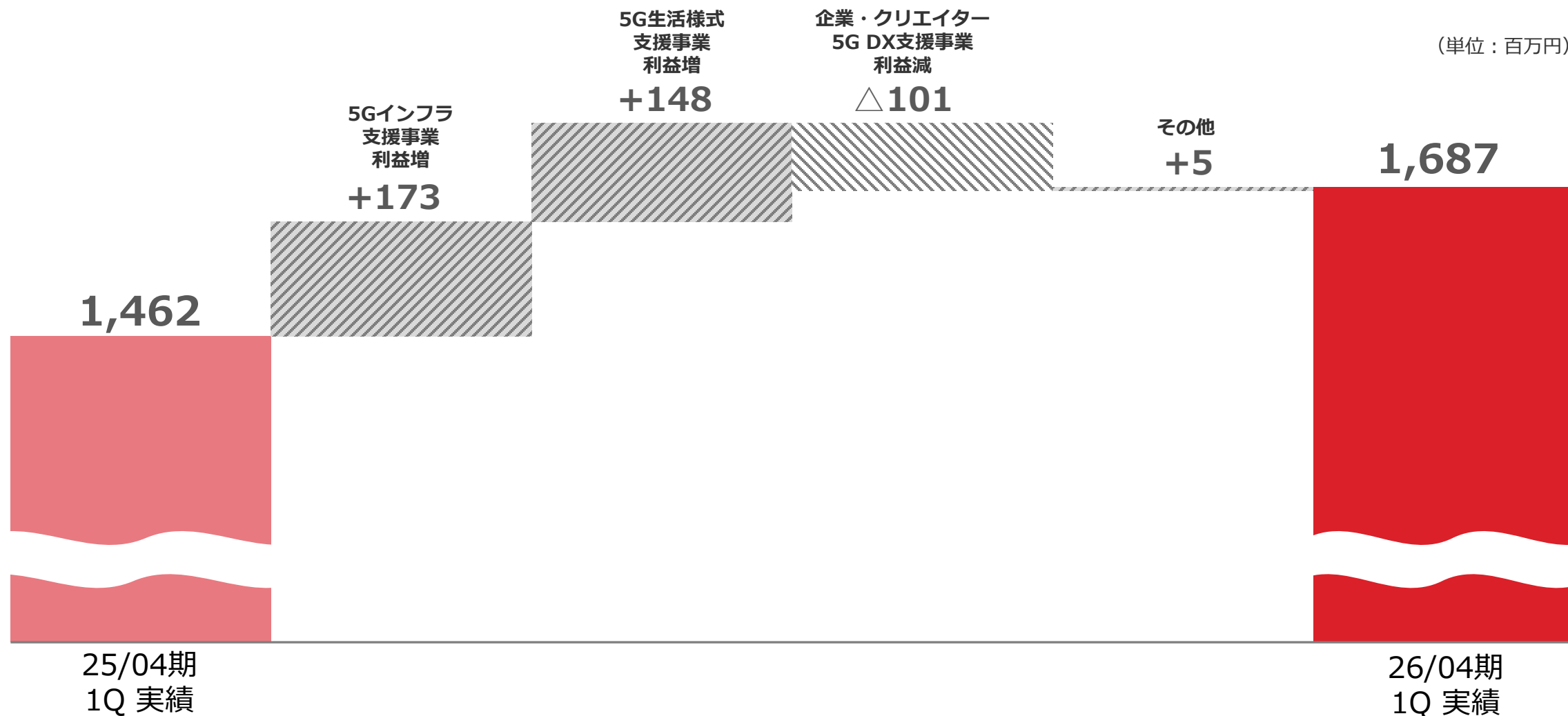
業績予想に対し順調に推移

5G生活様式支援事業及び企業・クリエイター5G DX支援事業を中心に全てのセグメントが堅調に推移（前年同期比：14.2%増）

（単位：百万円）



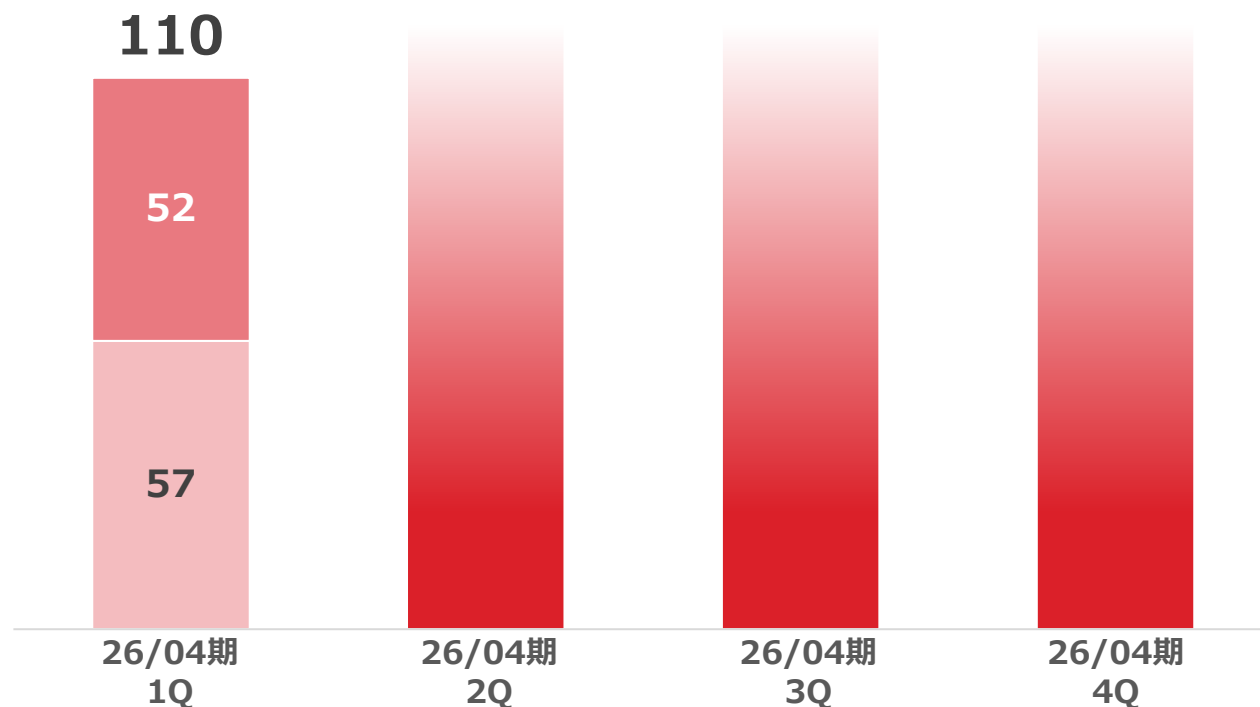
企業・クリエイター5G DX支援事業は減少するも、
5Gインフラ支援事業、5G生活様式支援事業は堅調に推移（前年同期比：15.3%増）



「StandAlone」プラットフォームや5G Healthstyle領域等、web3基盤技術 「Portfolio」をベースとしたweb3関連プロジェクトへの投資を実施

- 5Gインフラ支援事業
- 5G生活様式支援事業
- 企業・クリエイター5G DX支援事業

(単位：百万円)



想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開
(コミュニティによるIEO検討含む)、
新型与信サービス 等



全戸一括型回線提供 + aによる社会問題
解決への挑戦

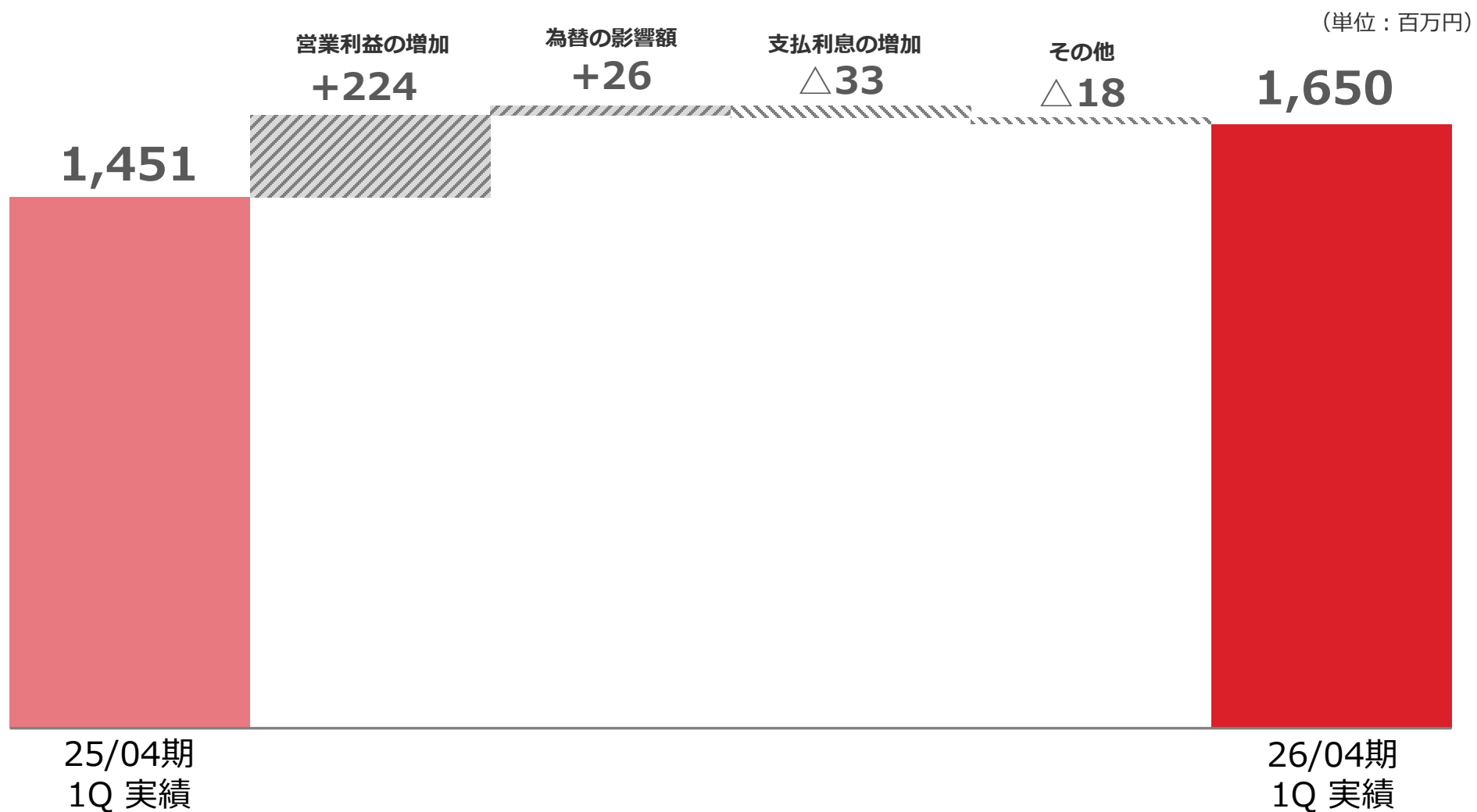


クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネント
を利用したアセンブリ

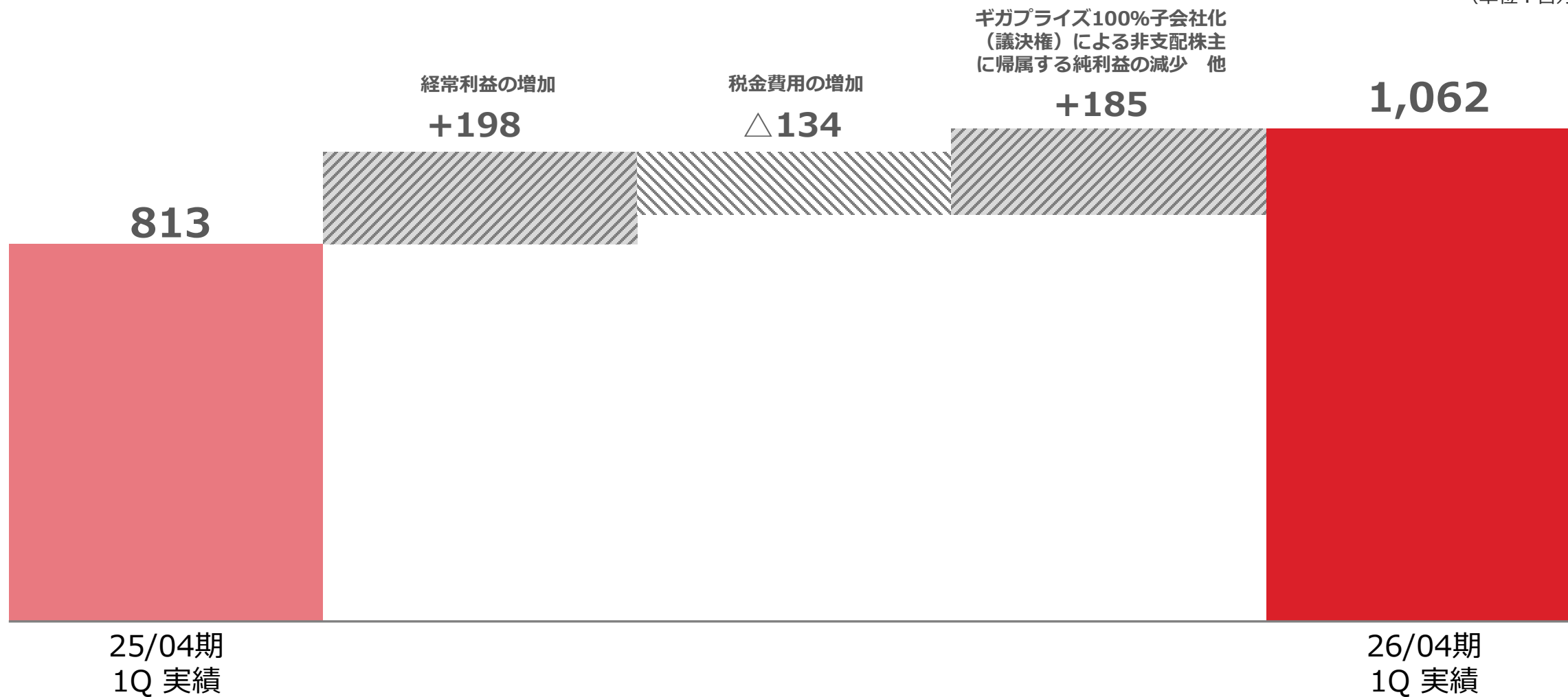
営業利益の堅調な推移により、経常利益も着実に進捗（前年同期比：13.7%増）



前年同期比差異分析 親会社株主に帰属する四半期純利益

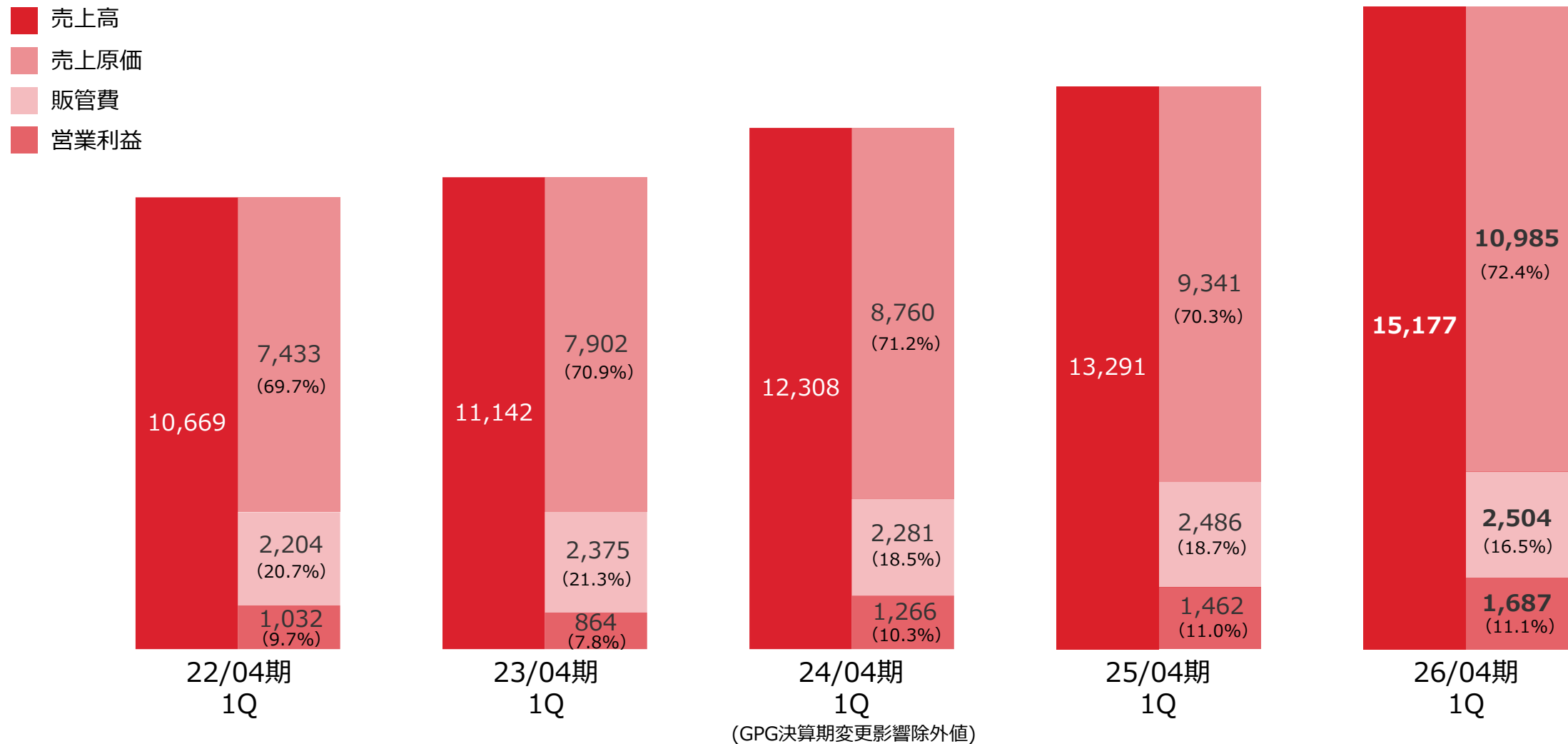
経常利益の増加に加え、ギガプライズ100%子会社化（議決権）による非支配株主に帰属する純利益の減少により、親会社株主に帰属する四半期純利益も増加（前年同期比：30.6%増）

（単位：百万円）



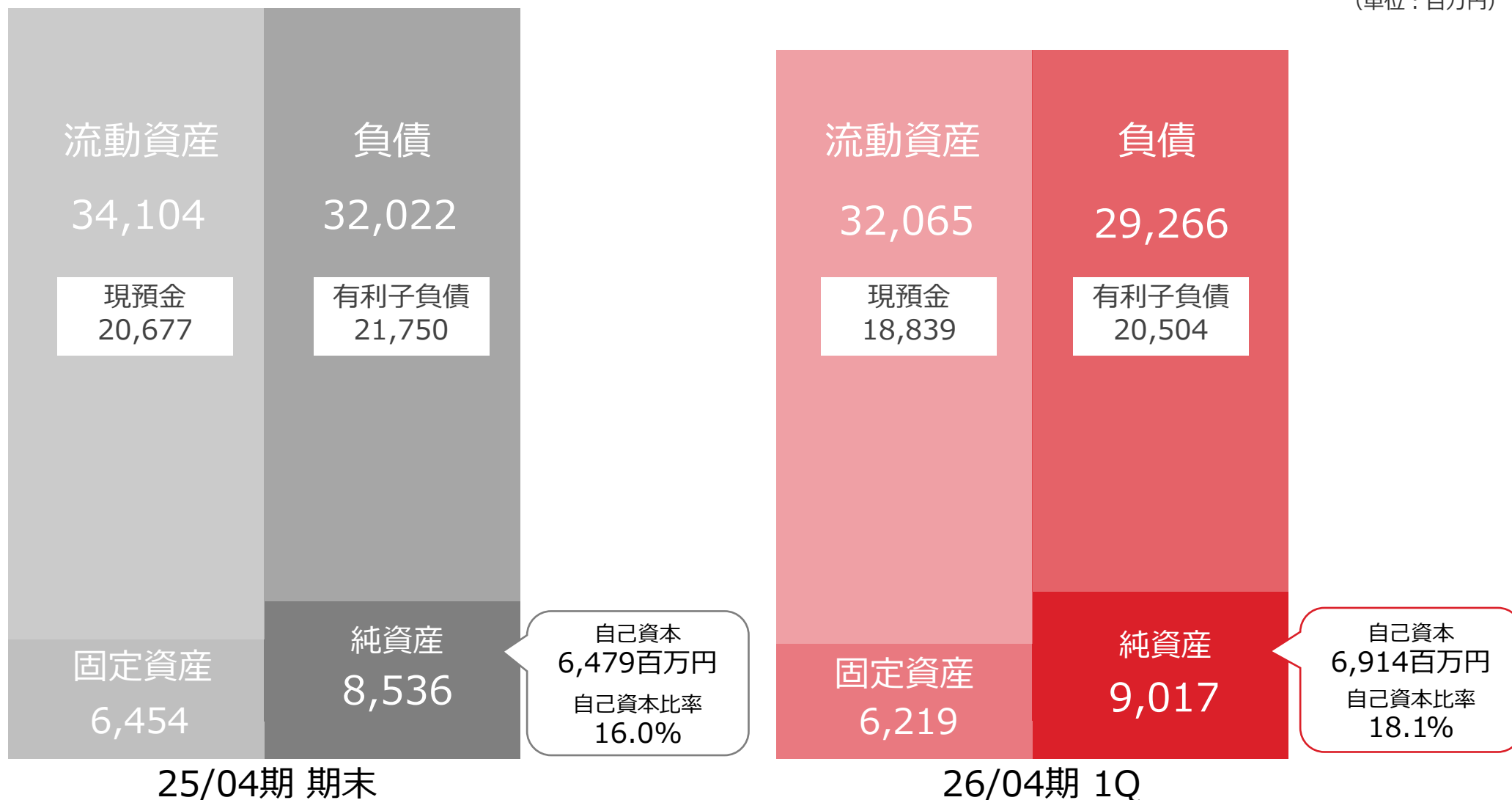
成長を企図した施策に伴う売上原価の増加はあるものの、継続的な売上高の増加に加え、グループ一体運営推進による販管費の効率化により、営業利益も着実に伸長

(単位：百万円)



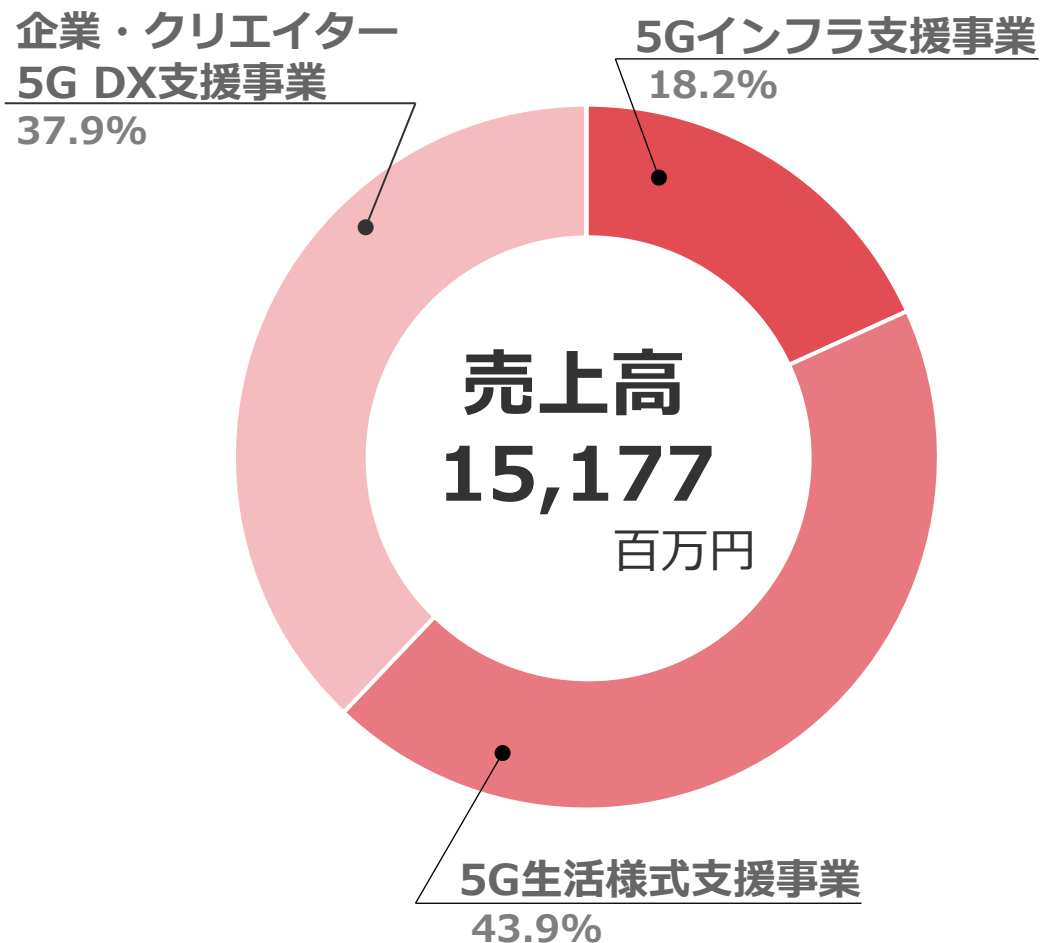
業績の堅調な進捗による利益剰余金の増加及び有利子負債の圧縮等により
自己資本比率は18.1%に増加

(単位：百万円)



2. 2026年4月期 第1四半期 セグメント別業績

全セグメントにおいて、売上高は堅調に進捗し増収、セグメント損益は、
企業・クリエイター5G DX支援事業で一部コスト増により減益、その他は増益



売上高		セグメント損益	
5Gインフラ支援事業			
実績 2,869 百万円 YoY +12.7%		実績 498 百万円 YoY 53.3%	
5G生活様式支援事業			
実績 6,918 百万円 YoY +11.3%		実績 917 百万円 YoY 19.3%	
企業・クリエイター5G DX支援事業			
実績 5,973 百万円 YoY +15.7%		実績 271 百万円 YoY △27.2%	

【業績進捗】 5Gインフラ支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker
(StandAlone)
Bizmodel Maker
(4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle
(TONE/DTI)
5G Homestyle

想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等



独自web3サービスの展開(コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等



全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長



毎日、発明する会社

MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画



5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持



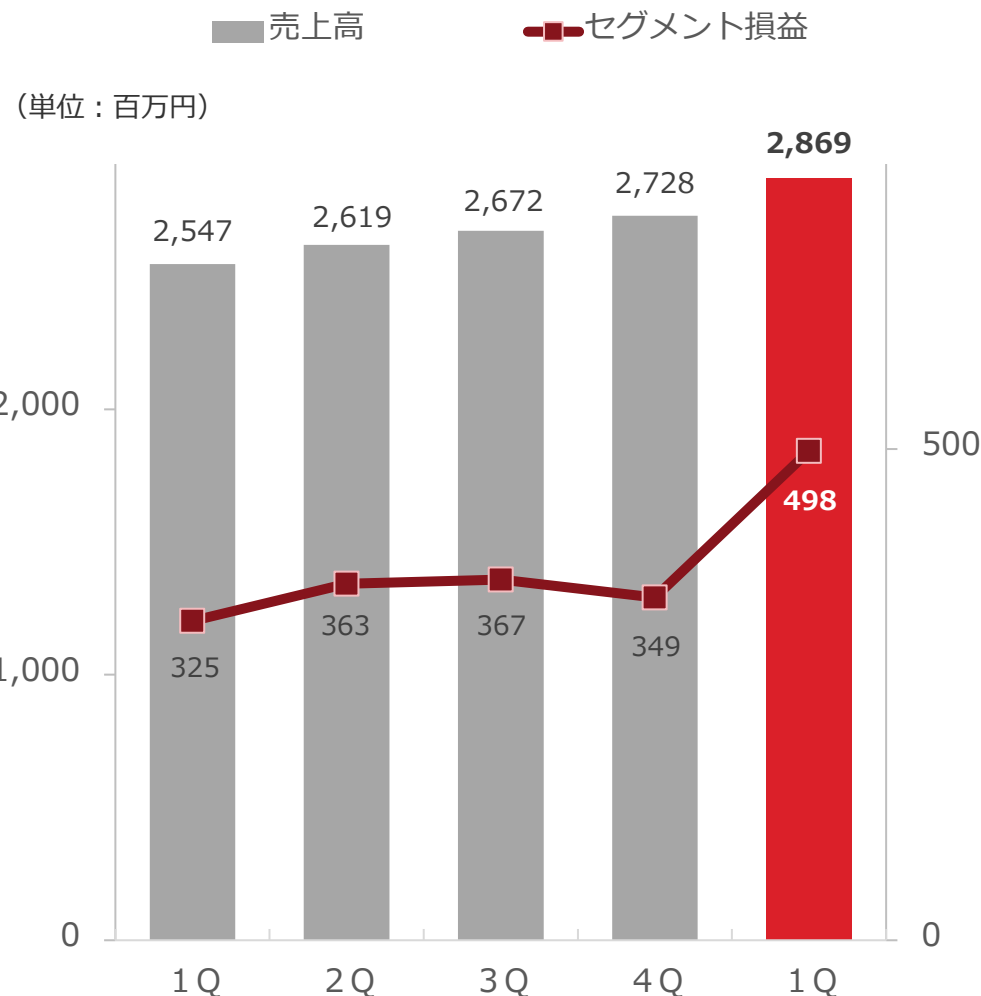
アフィリエイト事業の継続成長



インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

**B2B2X(B/C)固定網のサービス利用減や人材強化等による共通費増はあったものの
B2B2X(B/C)モバイルのサービス利用増により、前年同期比53.3%の利益増**

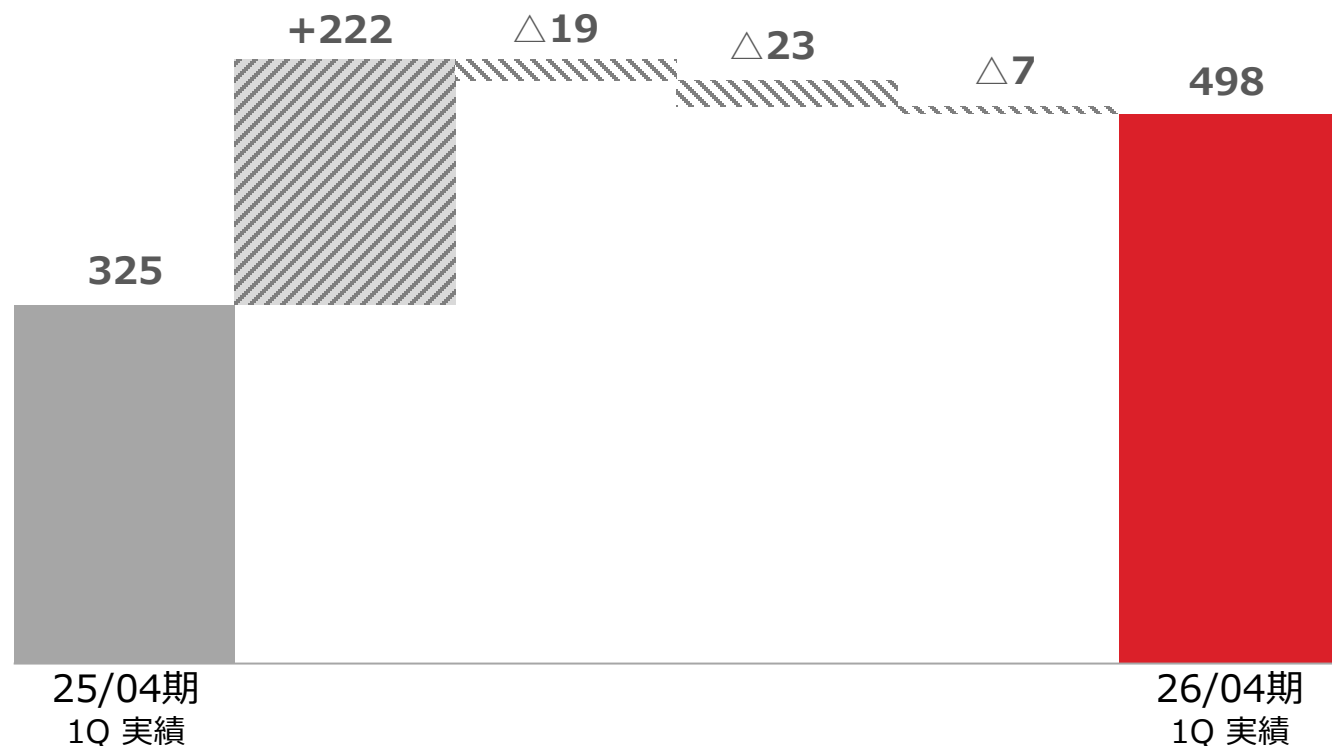
売上高・セグメント損益



セグメント損益前年同期比差異分析

(単位：百万円)

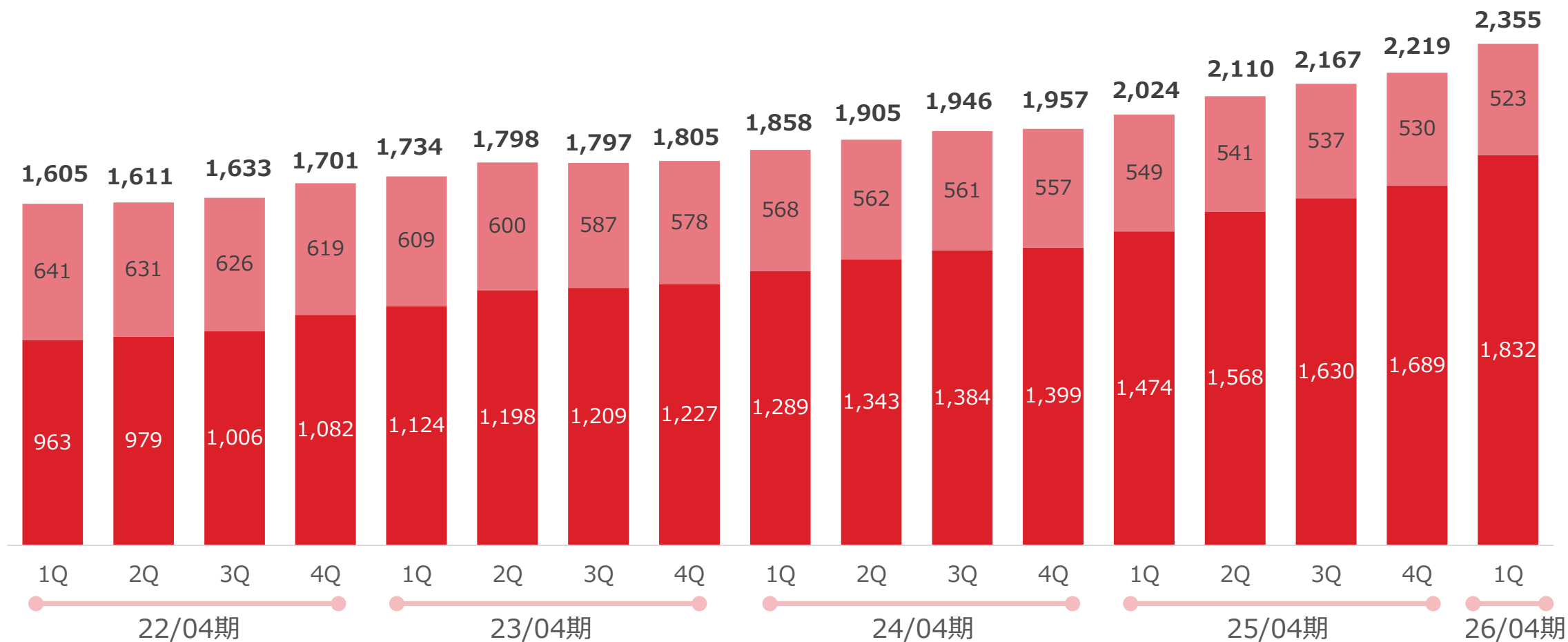
- +222** B2B2X(B/C)モバイル：サービス利用増による利益増
- △19** B2B2X(B/C)固定網：サービス利用減による利益減
- △23** 人材強化等による共通費増
- △7** その他



**B2B2X(B/C)固定網は減少傾向にあるものの、
B2B2X(B/C)モバイルは堅調に推移し、安定的な収益基盤を構築**

(単位：百万円)

■ モバイル ■ 固定網

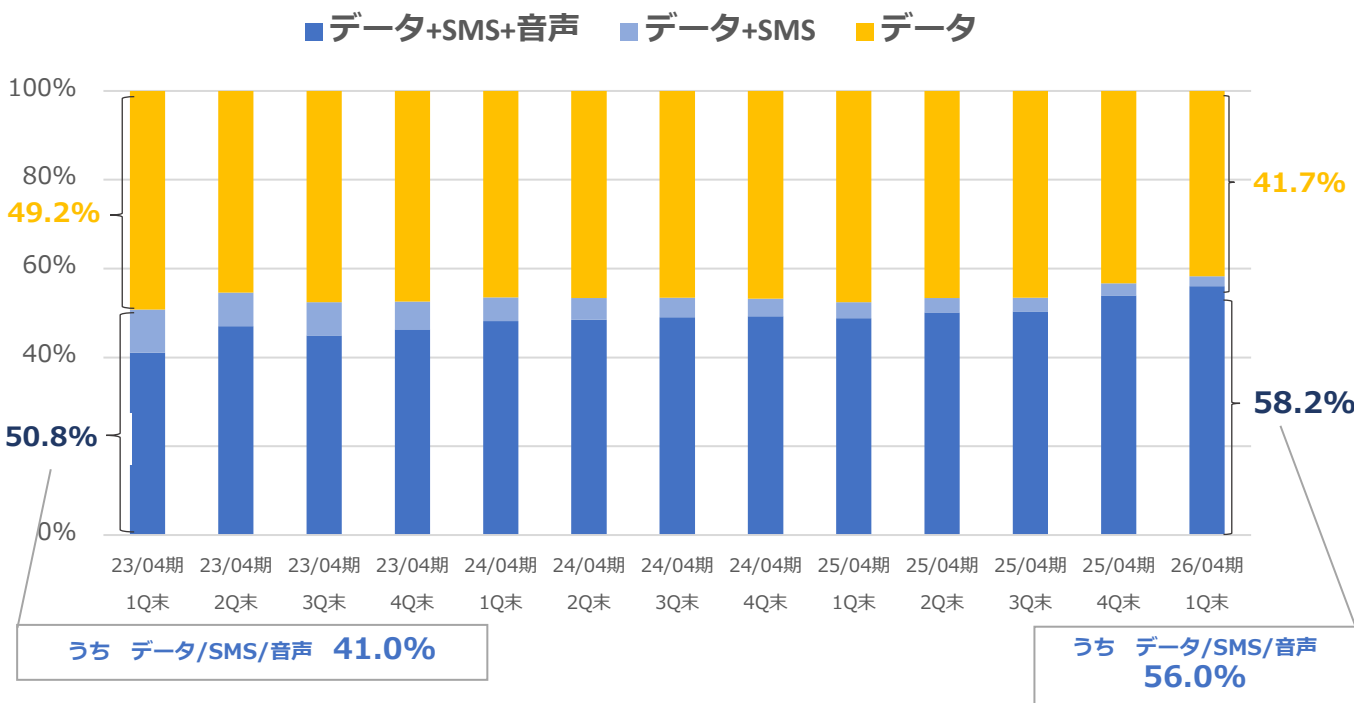




回線、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、MVNO事業者が自社ブランドのモバイル通信サービスを独自プランでエンドユーザーへの提供するための、MVNO支援サービス

■販売SIMの構成比推移

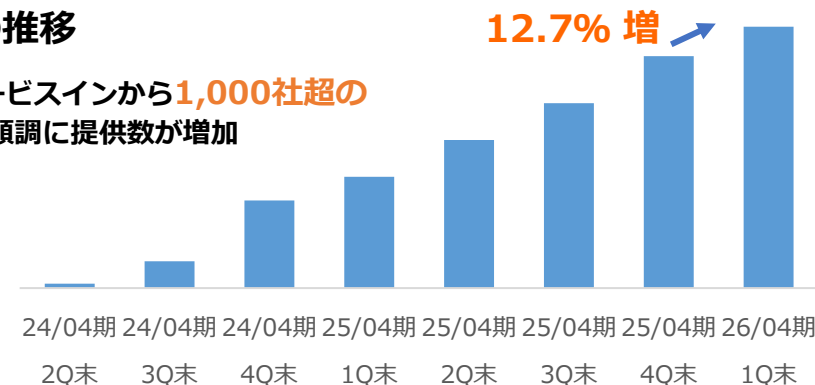
付加価値の高い「**データ+SMS+音声**」の販売数増加の傾向が継続し、売上高に貢献



固定IPアドレスを使って、外出先から簡単・高セキュリティに社内サーバーにアクセスできる「契約プロバイダノ通信環境」に依存しない、どこにでも持ち出し可能な固定IPアドレスサービス

■提供IP数の推移

2023年9月のサービスインから**1,000社超の契約を獲得**し、順調に提供数が増加



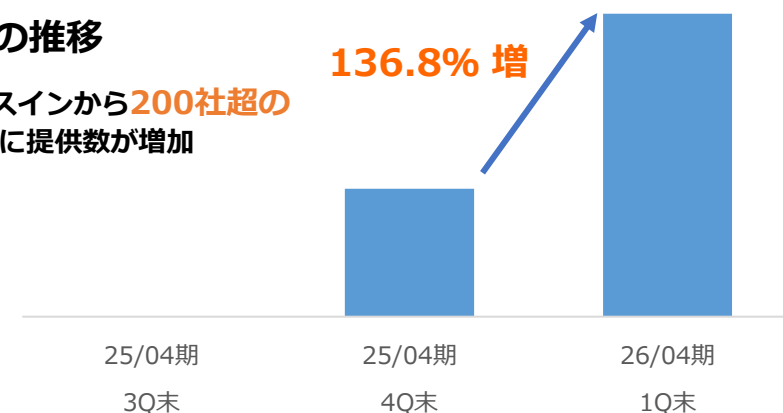
通称：**フリーモ**



プライベート用回線とビジネス用回線を1台の端末で利用可能にする法人向け5G対応SIMサービス

■提供SIM枚数の推移

2025年1月のサービスインから**200社超の契約を獲得**し、順調に提供数が増加



【業績進捗】 5G生活様式支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker
(StandAlone)
Bizmodel Maker
(4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle
(TONE/DTI)
5G Homestyle

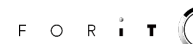
想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社



Full Speed



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等

独自web3サービスの展開（コミュニティによるIEO検討含む）、新型与信サービス等

全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦

クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開

web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長



毎日、発明する会社



Full Speed

MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画

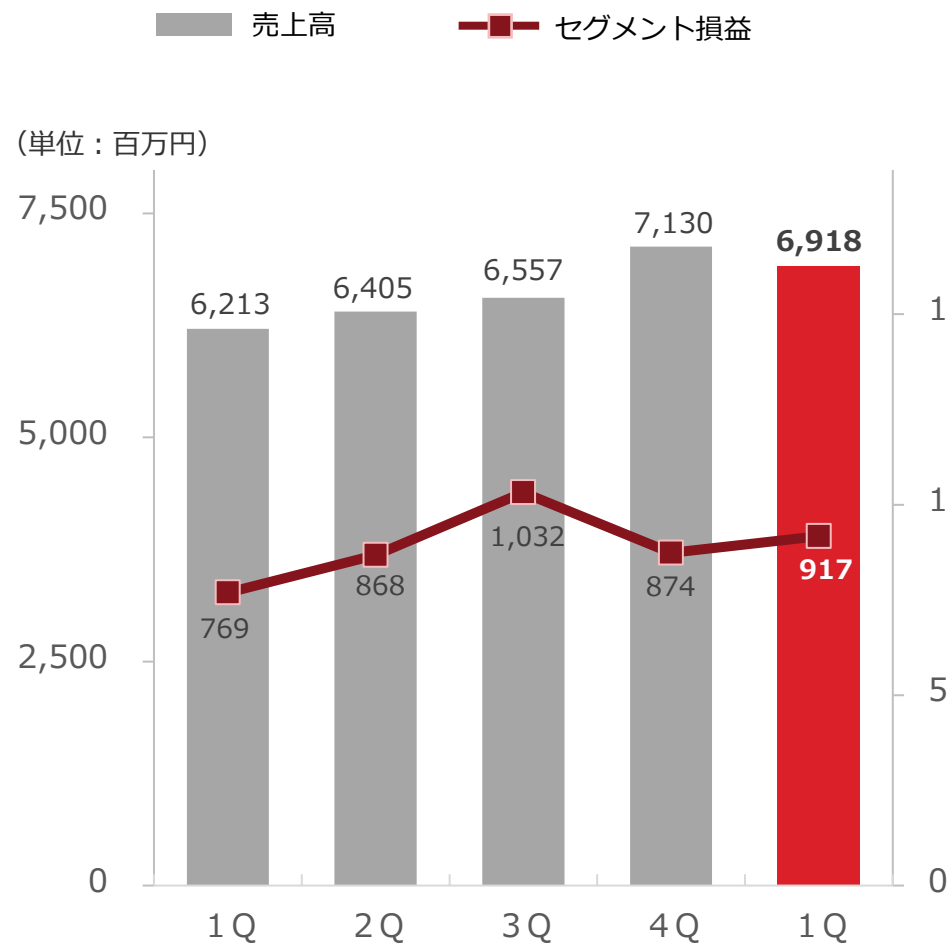
5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持

アフィリエイト事業の継続成長

インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

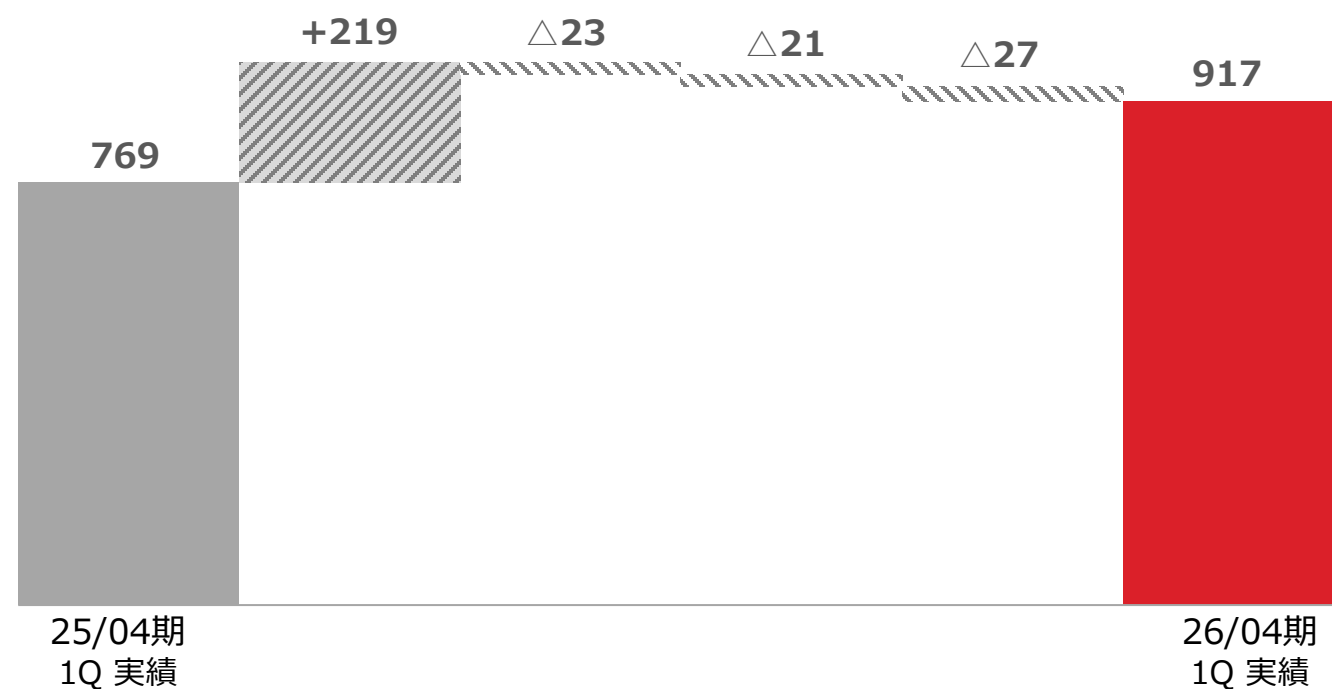
5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減やweb3関連プロジェクトへの投資等に係る費用増はあったものの、5G Homestyle (GPG) の順調な推移により、前年同期比19.3%の利益増

売上高・セグメント損益



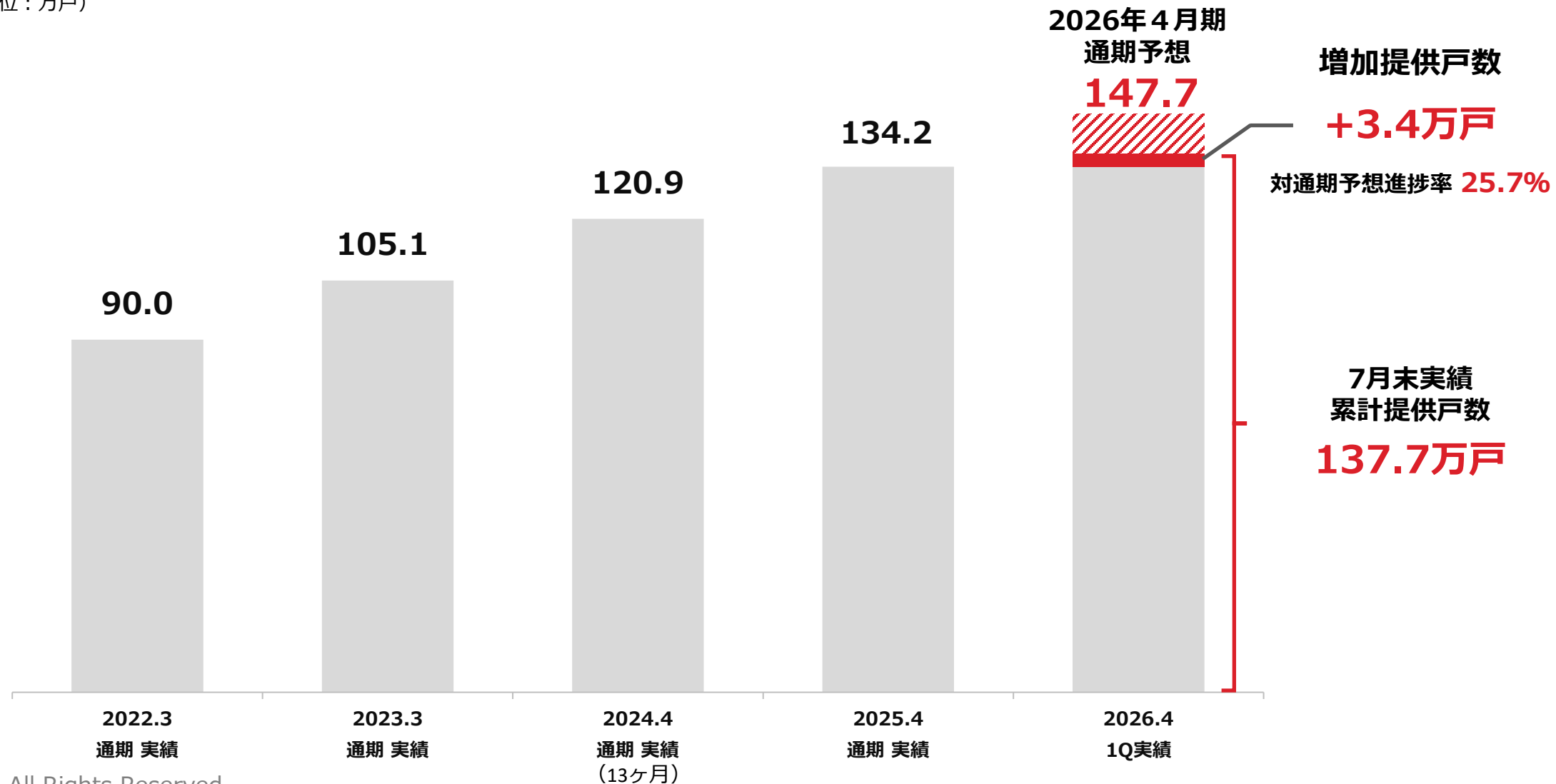
セグメント損益前年同期比差異分析

- (単位：百万円)
- +219 5G Homestyle (GPG) の売上増による利益増
 - △23 5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減
 - △21 web3関連プロジェクトへの投資に係る費用増
 - △27 その他



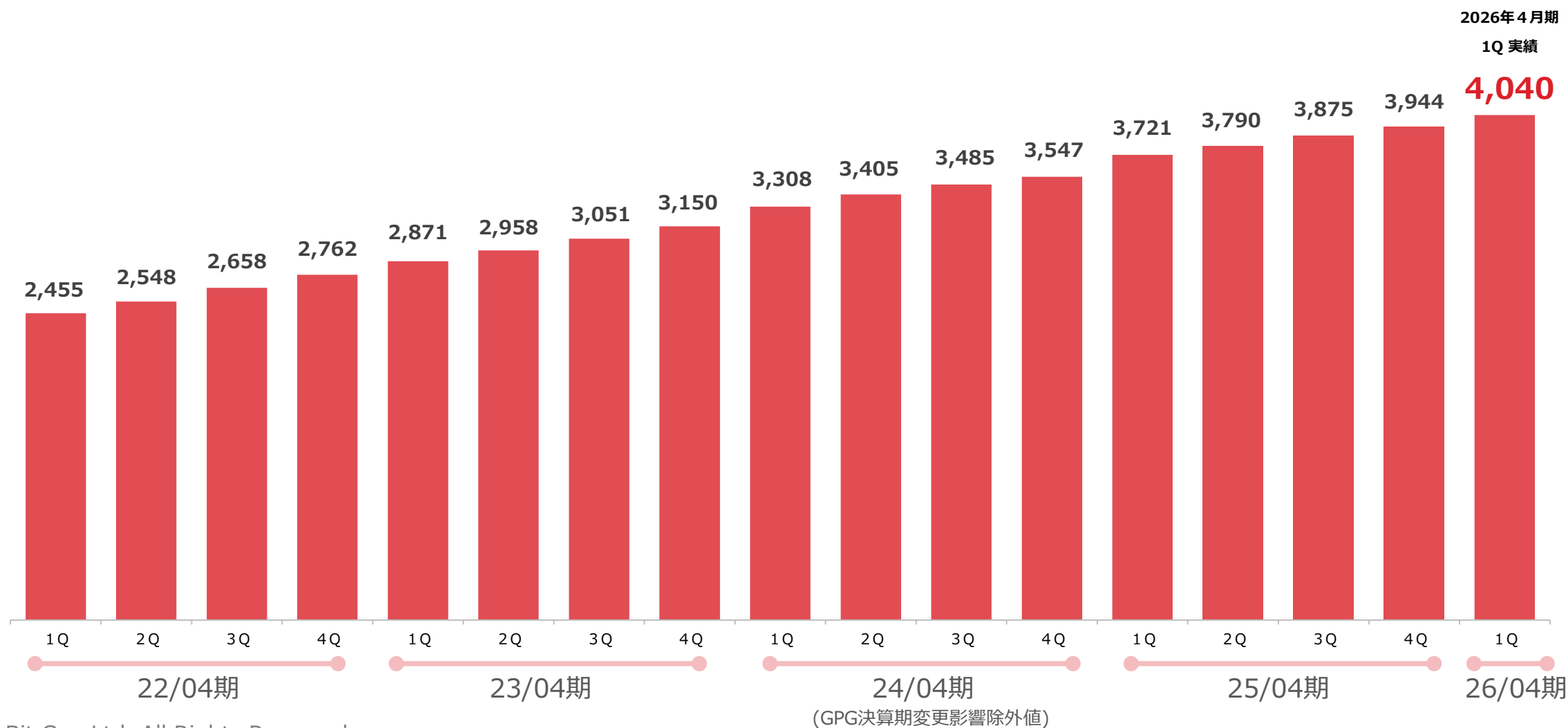
5G Homestyle（GPG）の重要指標である集合住宅向けISPサービスの提供戸数は前期末（134.2万戸）比で、3.4万戸増の累計137.7万戸と順調に進捗

（単位：万戸）



5G Homestyle (GPG) の集合住宅向けISPサービスにおけるストック収益は順調に増加しており、継続的に成長する収益基盤を確立

(単位：百万円)



【業績進捗】 企業・クリエイター5G DX支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン
トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker
(StandAlone)
Bizmodel Maker
(4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle
(TONE/DTI)
5G Homestyle

想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社

ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域 等



独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、
新型与信サービス 等



全戸一括型回線提供+αによる
社会問題解決への挑戦



クリエイターDX事業拡大、
アジアを中心とする海外展開



web3/AI技術実装、コアコン
ポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長



毎日、発明する会社

MVNE (5G) 事業の市場拡大に
沿った成長計画



5G Homestyle (GPG) の3年
間平均15万戸導入の維持



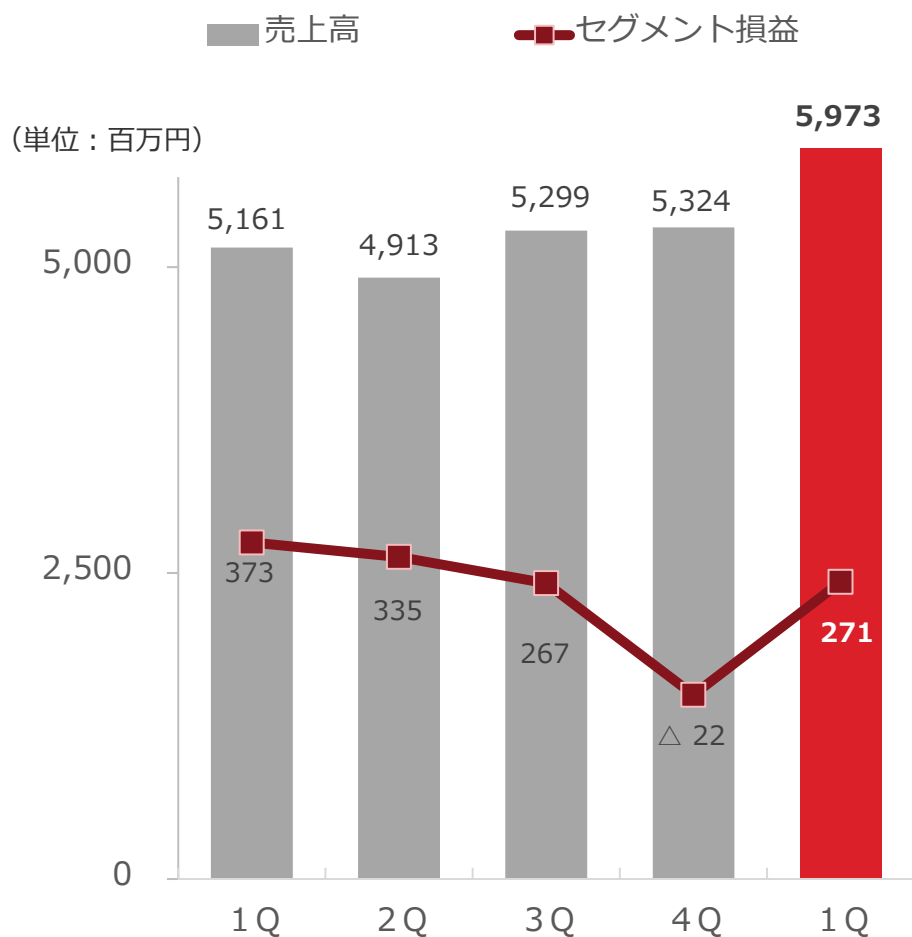
アフィリエイト事業の継続成長



インターネットマーケティング
事業の生産性向上と利益改善

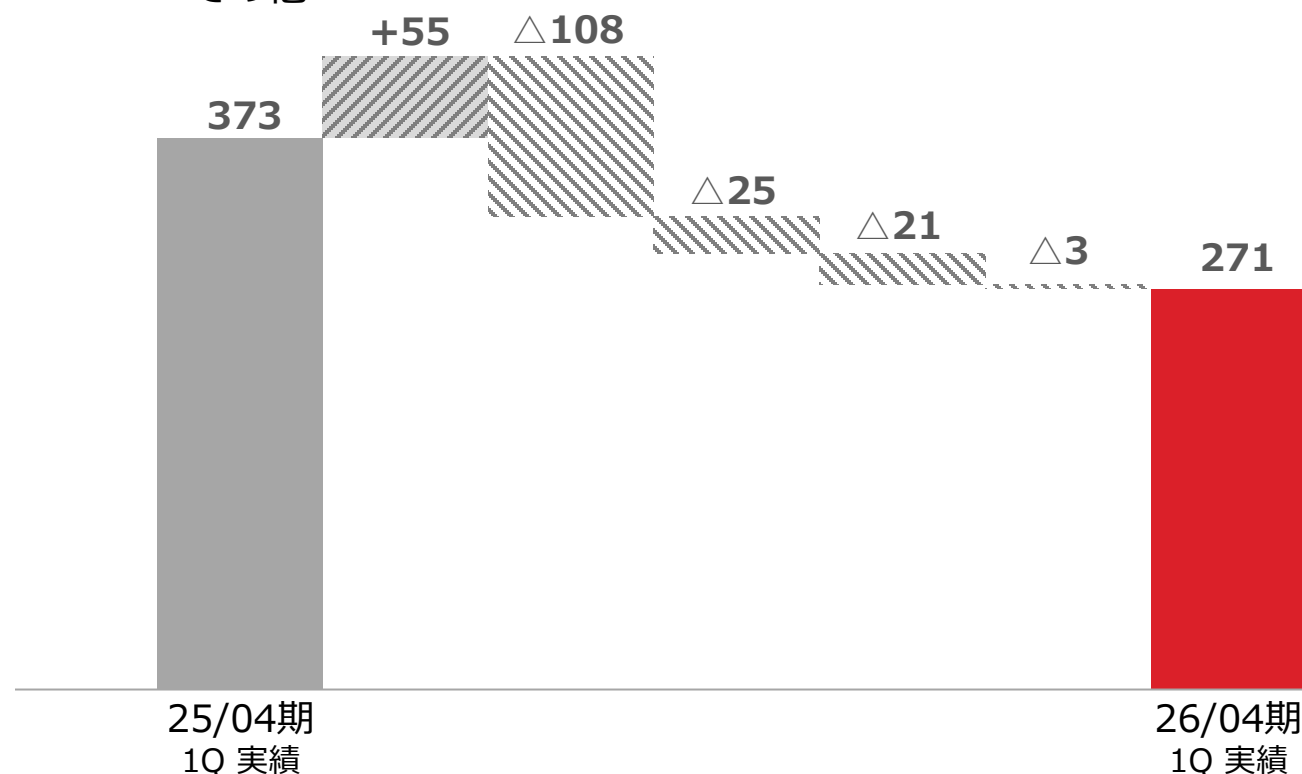
売上高については、アフィリエイト事業やEC関連事業を中心に拡大、成長を企図した先行投資等により、通期での増収増益に向けて進捗中

売上高・セグメント損益



セグメント損益前年同期比差異分析

- (単位：百万円)
- +55 EC関連事業の売上増による利益増
 - △108 アフィリエイト事業の売上拡大のための施策に起因した原価増
 - △25 成長を企図した先行投資や貸倒引当金等の費用増
 - △21 インターネットマーケティング事業での商品構成の変化による利益減
 - △3 その他



5G/web3時代におけるファンコミュニティ形成の拡大を目指す

StandAlone



坂口健太郎
info.s



Play.Goose
P.G@STAND ALONE



赤楚衛二
EAWD



上白石萌歌
choco moka



山本舞香
MK.ZeRo

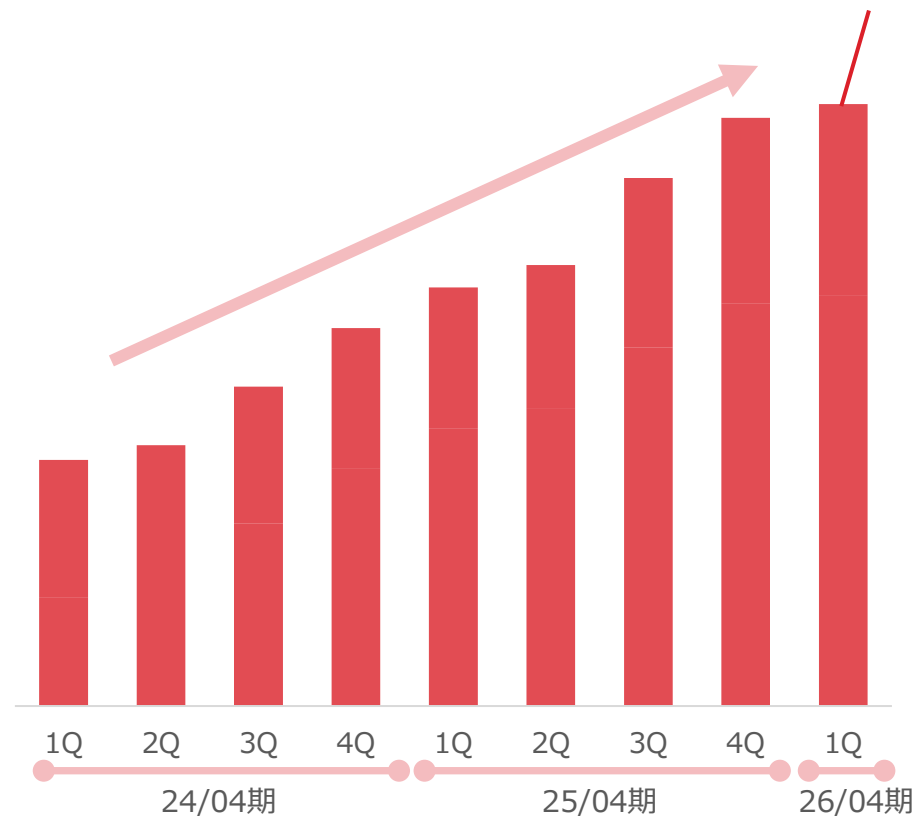


DEAN FUJIKOKA
FamBam

, etc.

アプリ登録会員数

前年同期比 **143.9%**



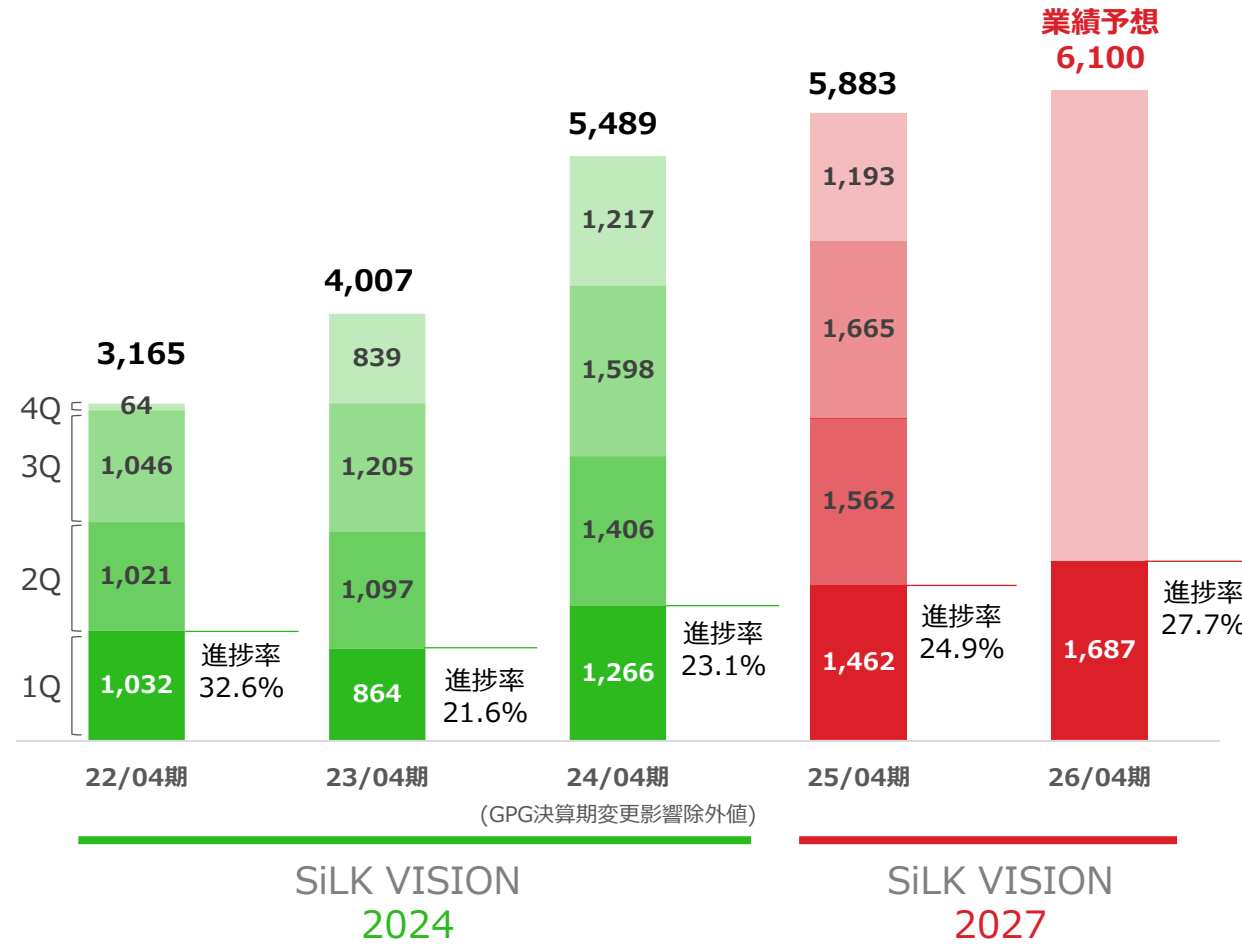
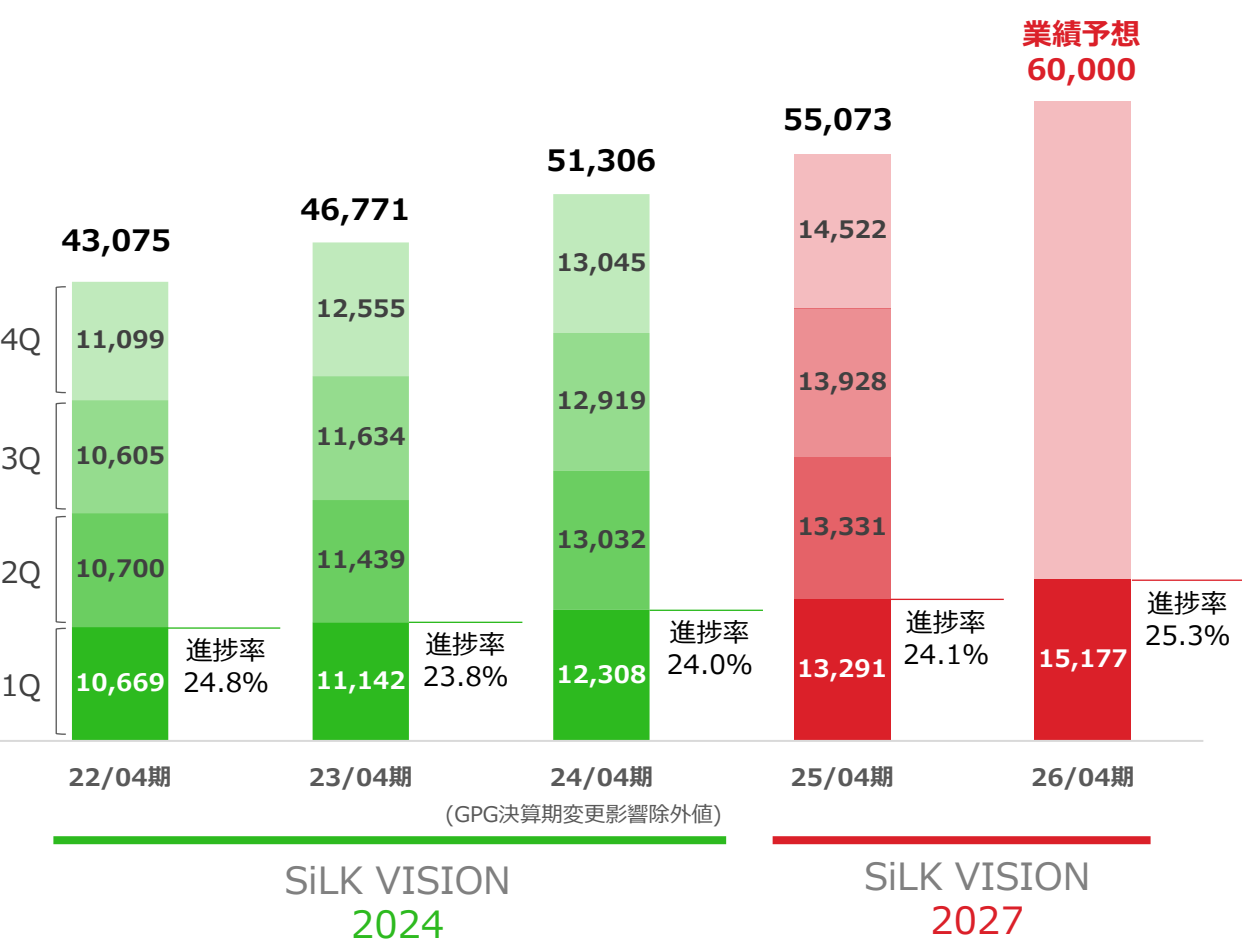
3. 2026年4月期 第1四半期 連結業績進捗

2026年4月期 第1四半期の売上高・営業利益は、通期業績予想に対し堅調に推移

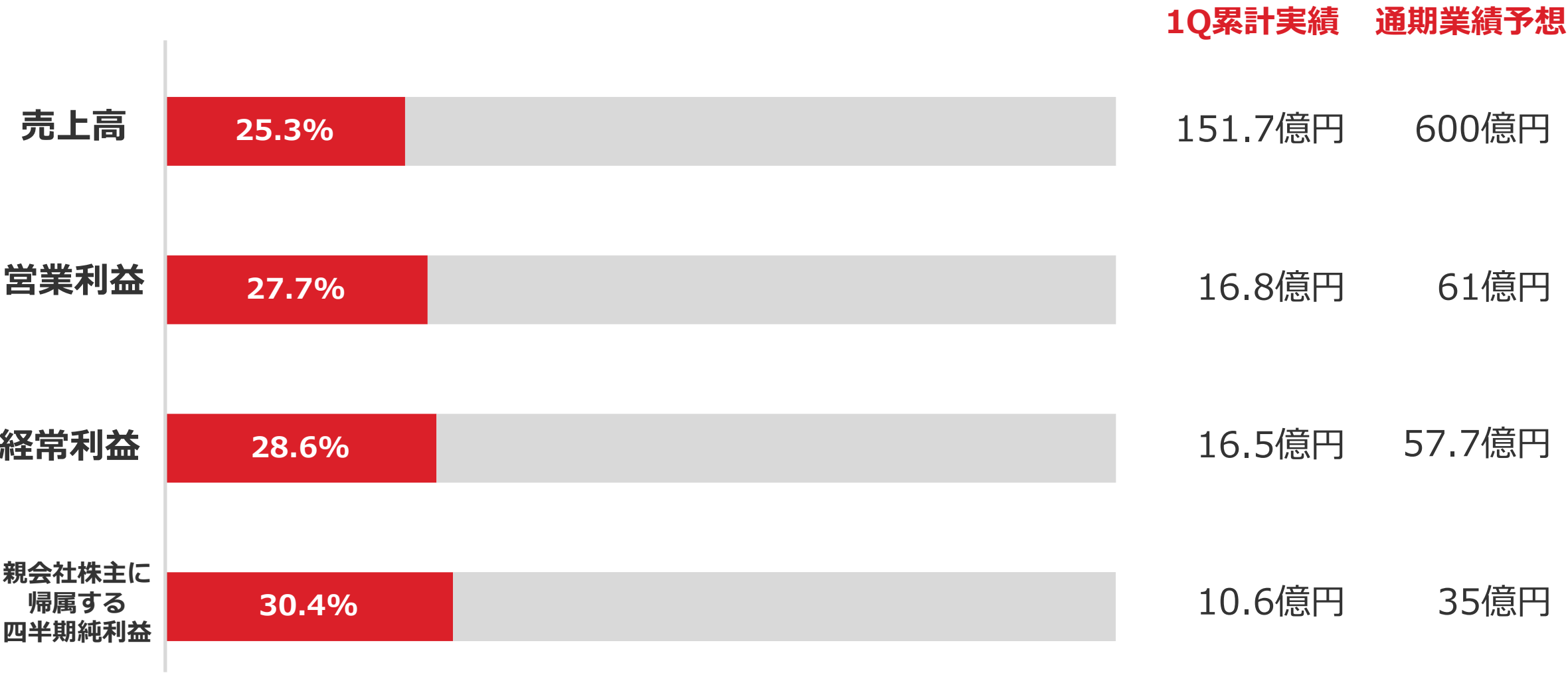
(単位：百万円)

売上高

営業利益



売上高及び各段階利益の全てにおいて堅調に推移
2Q以降も想定通りに進捗する見通し

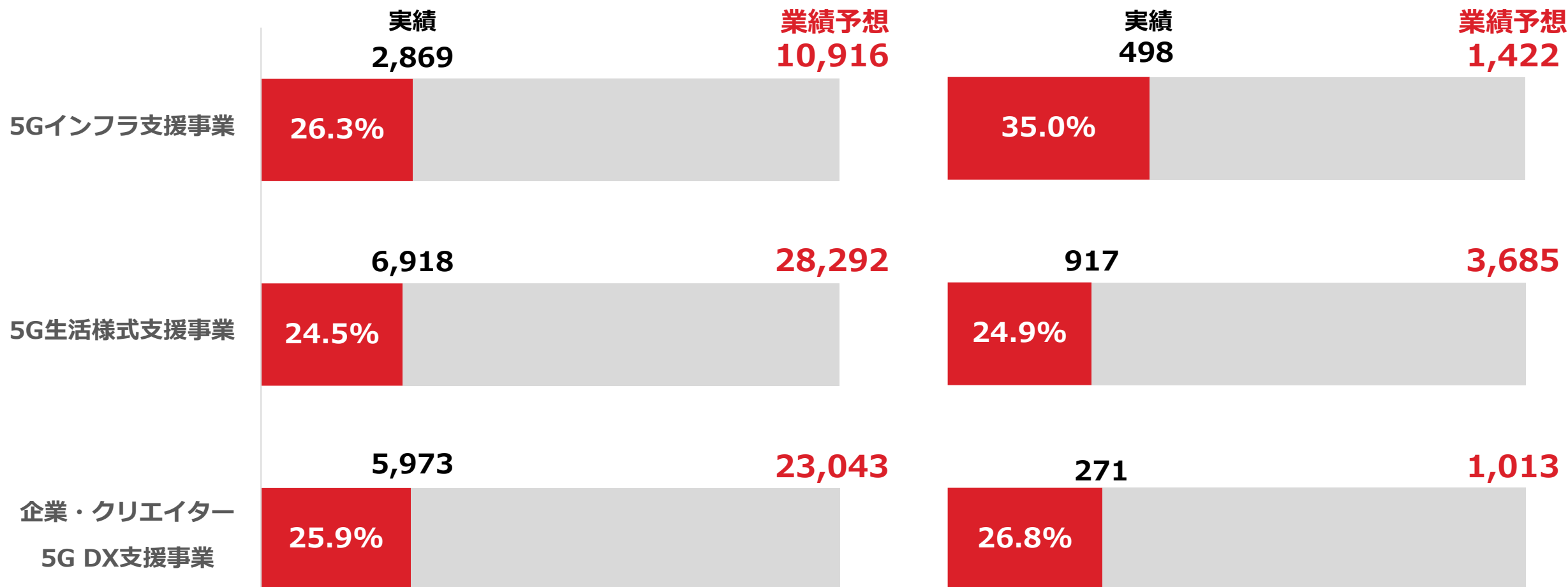


全セグメントにおいて、売上高及びセグメント利益ともに堅調に推移
2Q以降も想定通りに進捗する見通し

売上高

営業利益

(単位：百万円)



『SiLK VISION 2027』 売上高/営業利益目標

(単位：百万円)

Transformation
Term

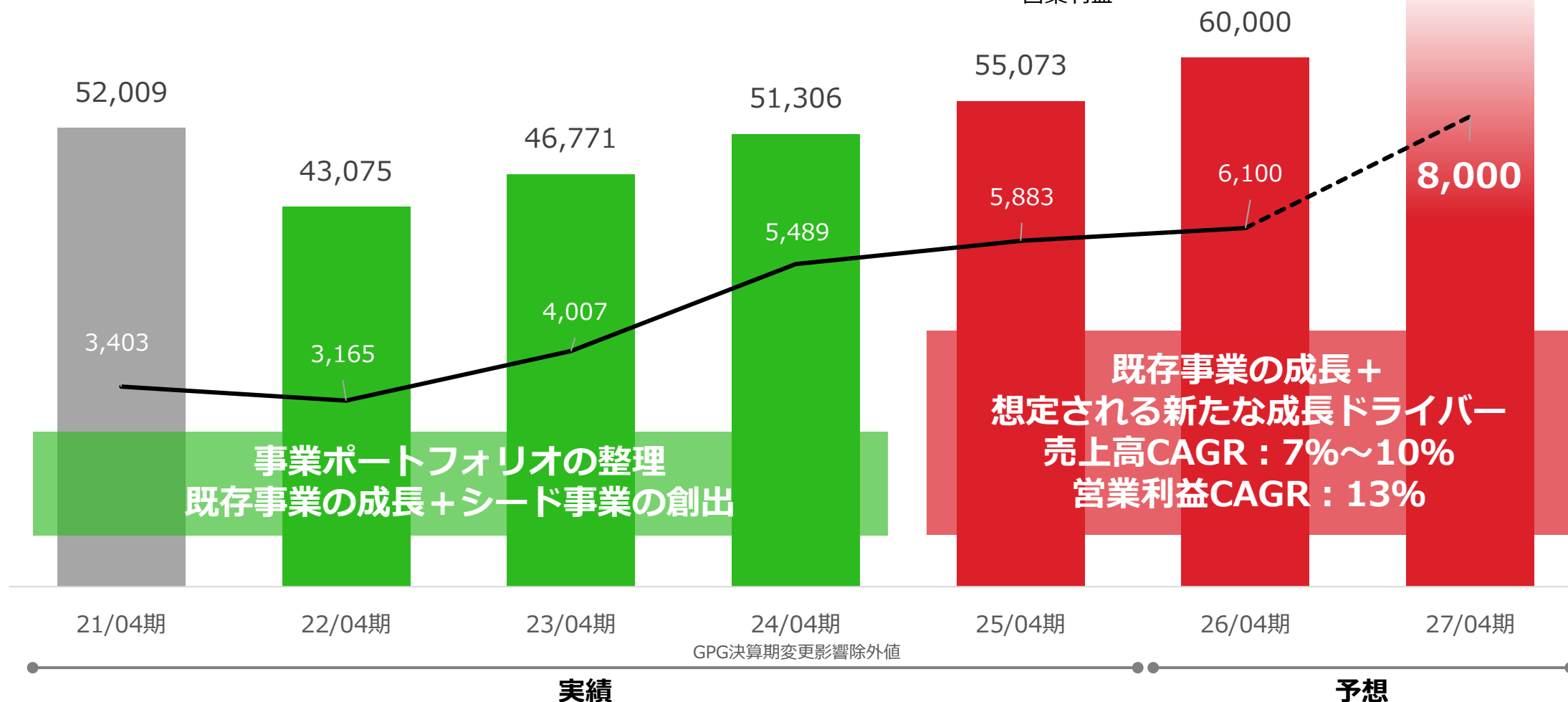
SiLK VISION 2024

SiLK VISION 2027

■ 売上高
— 営業利益

■ 売上高
— 営業利益

63,000~70,000



GPG決算期変更影響除外値



毎日、発明する会社

TONE

100%子会社化
(議決権)



GIGA PRIZE

資本業務提携

SoftBank

2025年1月31日 発表

ソフトバンクに対する
web3開発関連の初期売上を計上

**web3等の技術を用いた
ID連携基盤（非中央集権型
インターネットアーキテクチャ）
の実現に向けた取り組み**

**安心安全なスマホサービスの
共同開発の検討**

**戸建て向け及びギガプライズの
集合住宅向けインターネット
サービス共同展開（セット割など含む）**

**IoTやUnmanned Deviceの
サービス開発に向けた共同研究**

＝ SoftBank

 **freebit**

毎日、発明する会社



F O R I T

DTI
dream.jp

TONE

Full Speed

CRAID

GIGA PRIZE



ALPSALPINE
Perfecting the Art of Electronics

委員会の 設立



『SiLK VISION 2027』の達成に向け、「通信生まれのweb3実装企業」というビジョンを掲げ、業績の更なる伸長を狙う中、グループの中核であるGIGA PRIZEの競争力を一層強化するため、freebitとGIGA PRIZEが連携し、経営戦略の立案・実行を目的として「価値創造委員会」を組成。グループ一丸となった中期経営計画の実現を目指す。

グループ 運営体制 の刷新

親子上場の解消により
企業理念に基づいた
一体運営体制を確立

→ ステークホルダーへの長期的視点での価値提供

→ EPSの増加による企業価値上昇への期待と資金調達力の向上

事業構造 の抜本的 な改革

グループ一体経営体制

- ・ 一体運営体制の強化
- ・ ファンクションの一体化
→コスト構造の最適化
- ・ 人材の流動化とナレッジ
の一体化 等

共同調達体制

- ・ 従来の調達先に加え、ソフトバンクグループを追加
- ・ コスト改善を含む、グループで持続可能な調達体制を実現

共同セールス体制

ソフトバンクとの連携等によるグループを横断した営業体制を強化

共同技術/ サービス開発体制

web3/AIの社会実装、モバイル事業、住宅市場、IoT/無人デバイス等の領域においてグループ連携した技術/サービスを共同開発

この領域を2026年4月期に徹底的に推進し、SV2027最終年度へ

20年以上にわたる技術革新の集大成として開発した **完全web3実装型の技術基盤**

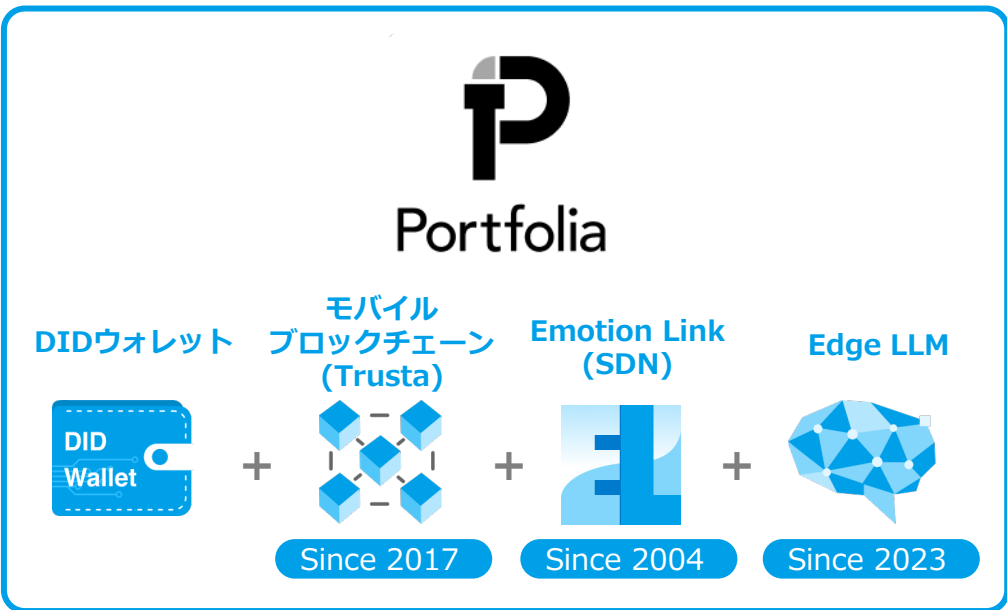
Web2.0

プラットフォーム支配下の世界

- データ独占とプライバシー侵害のリスク
- 中央集権的な規約/サービスによるエコシステムの囲い込み
- クリエイターへの不公平な収益分配
- フィルターバブルによる孤立化・社会分断等の発生
- 中央集権的システムに依存する社会システムの脆弱性

Web2.0: 中央集権型プラットフォーム

- クラウドサーバー依存とデータセンター問題
- 個人情報の集中とプライバシーリスク
- エコシステムの囲い込みと検閲



One freebit

– Giga-speed for freedom –

web3

非中央集権化の世界

- ユーザーによるデータ所有権の確立
- オープンなプロトコルと検閲耐性
- クリエイターへの直接的かつ公正な収益還元
- 分散型ガバナンスによる高い耐障害性

Portfoliaが拓くweb3: 非中央集権型ネットワーク

- サーバーレスとスマートフォンがインフラに
- 非中央集権（自己主権）型ID（DID）とデータ所有権
- オープンなプロトコルと検閲耐性
- 直接的かつ公正な価値交換

通信事業者

SiLK VISION
2024

from The Garage again.

SiLK VISION
2027

信用の新世界

born in the Garage

SiLK VISION
2030

from The Garage again.

web3実装企業
(Platformers Maker)

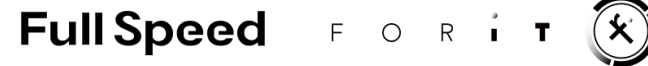
Portfoliaの社会実装例



すべてのプロダクト群への「Portfolia」実装を行い、非中央集権型のセキュリティ、アイデンティティ管理を実現し、利用者の利便性向上のみならず、運営者の劇的な費用削減を目指しています。また、「**TONE Coin**」「**株主DAO**」などのステークホルダーの皆様に向けた先行プロダクトにおいての実装を行います。さらに、トーンモバイルで生み出したテクノロジーを外部企業に対してご提供していくために、**TONE IN** プロダクト群は全て「Portfolia」の実装を進めております。



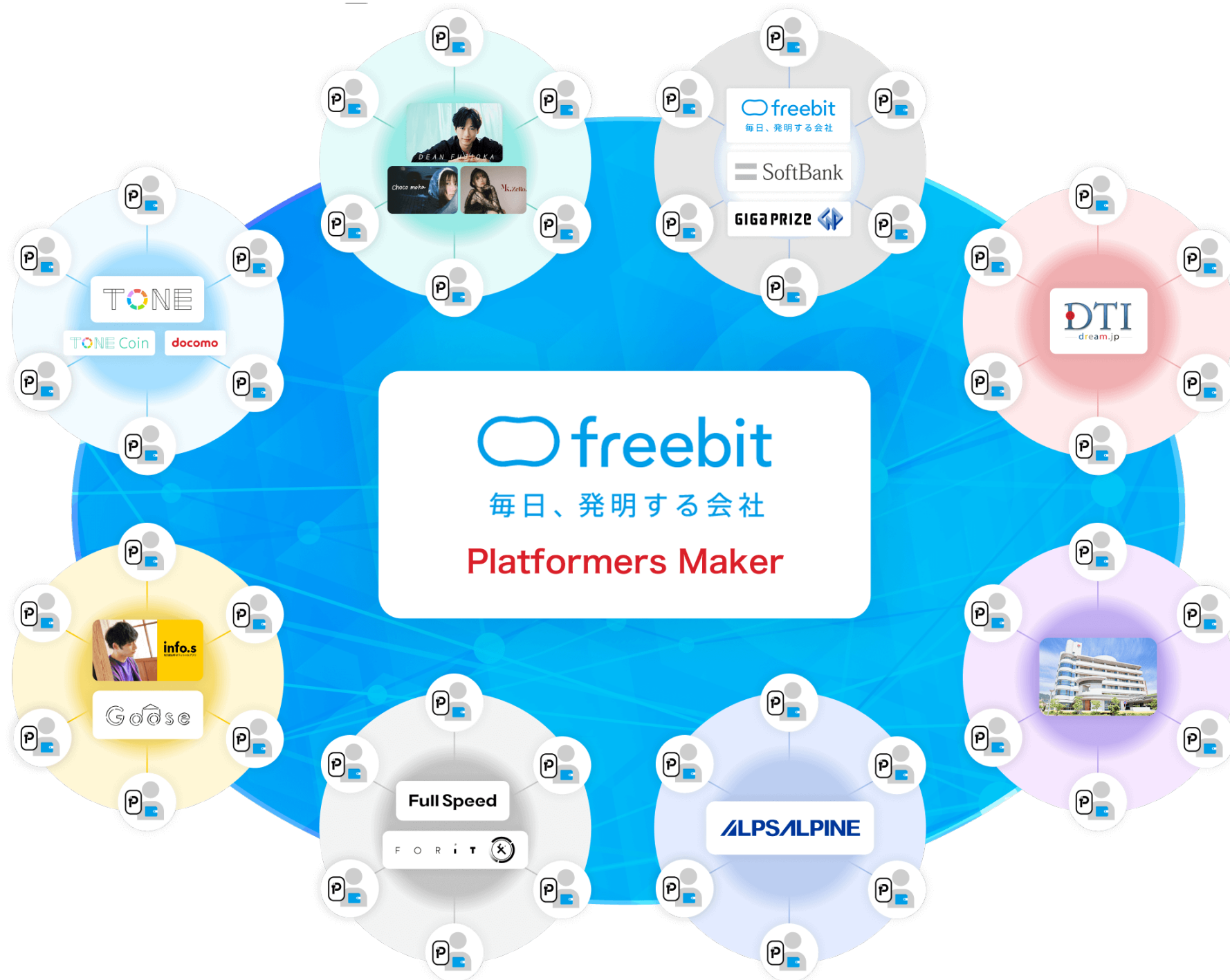
ソフトバンク社との提携をはじめ、「Portfolia」に内蔵した専用アプリ等によって、**固定通信とモバイル通信の連携を可能**にする次世代認証基盤/個人情報保護基盤/**インセンティブ提供**基盤を構築します。



「Portfolia」ベースの**広告配信基盤構築の実証**の準備を進めており、利用者の**個人情報保護を異次元に高めた**形でのOne2Oneマーケティングの実現を目指していきます。



ファンコミュニティアプリ「**StandAlone**」（すでに、坂口健太郎氏、赤楚衛二氏、ディーン・フジオカ氏、Play.Gooseなどが利用展開中）のコアとして「Portfolia」を実装し、真のweb3ファンエコノミーの基盤としての運用実証を開始いたします。



One freebit

– Giga-speed for freedom –

4. Appendix

会社概要

会社名	フリービット株式会社 (FreeBit Co., Ltd.)
本社所在地	東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー
代表者	代表取締役社長CEO兼CTO 石田 宏樹
設立	2000年5月1日
資本金	45億14百万円
従業員数	連結：873名／単体：255名（2025年4月期）
連結子会社	連結子会社25社／持分法適用関連会社1社
連結売上高	550億73百万円（2025年4月期）
連結営業利益	58億83百万円（2025年4月期）
発行済株式総数	23,414,000株
上場市場	東証プライム市場（コード 3843）

沿革

2000年 5月	設立
2007年 3月	東証マザーズ上場
2007年 8月	連結子会社化：(株)ドリーム・トレイン・インターネット<以下、DTI>
2009年 3月	連結子会社化：(株)ギガプライズ
2010年 8月	連結子会社化：(株)フルスピード
2015年 1月	MVNO事業子会社設立：フリービットモバイル(株) (現DTIが事業承継)
2016年 7月	東証第一部市場変更
2019年 7月	業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2022年 4月	東証プライム市場へ移行
2022年 11月	完全子会社化：(株)フルスピード
2023年 3月	資本業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2025年 1月	資本業務提携契約締結：ソフトバンク(株)
2025年 4月	100%子会社化（議決権）：(株)ギガプライズ



毎日、発明する会社

フリービット株式会社

ISP支援サービス、MVNE、クラウドサービス、
web3関連プラットフォーム

<https://freebit.com/>

Full Speed

株式会社フルスピード

運用型広告サービス、インターネットマーケティング事業、
クリエイター向け支援プラットフォーム
<http://www.fullspeed.co.jp/>



FOR IT

株式会社フォーイット

アフィリエイト広告サービス
<https://www.for-it.co.jp/>



株式会社クライド

広告統合マネジメントプラットフォーム提供サービス、
スマートフォン向けアドネットワークサービス
<https://www.craid-inc.com/>



株式会社ジョブロード

東南アジア諸国の外国人材の日本語教育、
就職支援・転職支援など人材サービス
<https://jobroad.co.jp/>



Rita株式会社

OtoO動画広告プラットフォーム、
CPI/CPEネットワークの開発・運用
<https://rita-inc.co.jp/>



株式会社ギガプライズ

集合住宅向けインターネット関連サービス
<https://www.gigaprize.co.jp/>



株式会社ソフト・ボランチ

不動産管理ソフト
<http://s-volante.co.jp/>



株式会社ギガテック

マンションインターネット工事施工サービス
<https://www.giga-tech.co.jp/>



株式会社ドリーム・トレイン・インターネット

個人向けインターネット関連サービス
<https://www.dti.co.jp/>



株式会社ベッコアメ・インターネット

データセンター関連サービス
<https://www.bekkoame.co.jp/>



フリービットスマートワークス株式会社

コールセンターの受託
<https://freebit.com/freebitsmartworks/>



5Gインフラ支援事業

5G

eSIM

AI

Blockchain

により、膨大なヒトとモノが安心・安価につながるインフラプラットフォームを提供

→「Free ISP's ISP」から始まった free you a bit

スタート

日本のインターネットユーザー層の拡大を目指し「Free ISP's ISP」(無料ISPのためのISP) というコンセプトの事業からスタートしたフリービット

その後

高品質でセキュアな高速通信、先進的ネットワーク技術を駆使した新サービスを次々と展開

現在

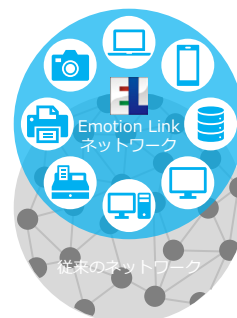
5Gインフラ支援事業では、MVNO事業への参入支援サービス、ISP向けの事業支援サービスに加え、様々な事業法人がクラウドやIoT等の導入を行うための支援サービスを推進



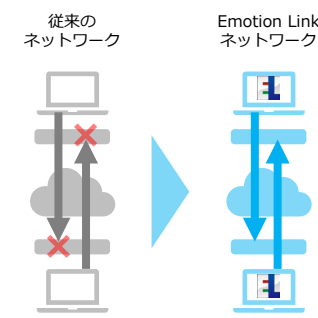
Highlight Technology

独自技術【Emotion Link】

- Emotion Linkは「OverLay Internet (既存のインターネットの上に仮想的なインターネットを構築する)」により、通信の到達性や安全性を柔軟に確保することができる、安全・安心な通信を実現するネットワーク・ソリューション
- ネットワークの実現に必要な機器、端末同士の安全な双方向通信、ファイアウォールやNATを越えてのダイレクト・アクセスを実現



OverLay Internetであらゆる機器の
安全・安心な通信を実現



NATやファイアウォールなどの
ネットワーク障壁を越えた通信を実現

ソフトウェア型



スタック型



USB型



ボックス型



機器組み込み型



Emotion Linkでは、顧客の様々なニーズにお応えするため、多様な機器のネットワーク化を可能にする豊富なクライアントバリエーションを用意しています

概要

主な提供ソリューション

サービスの特徴

- 5G時代に対応するための次世代ネットワークやデータセンターを構築し、クラウド基盤を活かしたサービス提供の強化や5G、eSIM (組み込み型のSIM) を活用したサービスも展開するとともに、それらをはじめとした事業リソースを組み合わせたサービスも拡大していく
- 国内産業向け5G関連市場は2,106億円、IoT市場は10.2兆円※という巨大市場の創出が見込まれている
- その市場を視野に入れ、安定かつ安心・安全な通信インフラサービスの継続的な提供を行いつつ、5G時代に対応する次世代ネットワークやデータセンターを構築し、5GやeSIMを活用した新サービスの展開を目指す



主要サービス紹介

freebit
MVNO PackMVNO事業展開を
サポートするMVNE事業

YourNet

ISP事業を
全方位バックアップ

freebit cloud

高セキュリティな
ハイブリッドクラウド

MVNO事業者を支援するMVNEサービスを提供
MNO (NTTドコモ) とMVNO事業者の間に入り、MVNO事業の立ち上げ・運用のサポート、コンサルティングを行い、MVNO事業の円滑な展開をサポート

ISP事業者に対し、プロバイダーアウトソーシングサービスを提供。インターネット接続、大容量メールなど基本サービスに加え、オンラインストレージ・クラウドプラットフォーム・モバイル接続といった周辺サービスまで総合的にバックアップ

汎用プランからオーダーメイドのサーバー構築まで、幅広いニーズに対応可能なホスティングサービスを提供
次世代ファイアウォール「FortiGate」と、実績と信頼高い仮想化ソフトウェア「VMware」を組み込んだセキュアで安定性に優れたクラウド

- 専任コンサルタント制
- 豊富なラインナップで組合せは無限大
- 低コストで実現
- YourNet ISP アウトソーシングサービス
- M-Plus! VPN
- ISP in a Cloud
- freebit cloud VDC
- freebit cloud security SIM
- freebit cloud IoT Platform



5G生活様式支援事業 ①

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

▶ 5G Lifestyle (TONE/DTI)

個人をメインターゲットとしたスマートフォン等を利用したモバイル通信サービスや固定回線によるインターネット関連サービスの提供

トーンモバイル

▷フリービットグループの有する技術のShowroomとしての位置付けも担う

トーンモバイルは

- ・ 子供たちが初めて使うスマホはどうあるべきか
 - ・ シニア世代が使うスマホはどうあるべきか
- を考え、テクノロジーによってできること、スマホを使うことへの不安やストレス、抵抗感を軽減し、安心・安全に使える「やさしいスマホ」を提供

子どもにスマホを持たせるのが不安

TONEファミリー

夜中もスマホが心配

夜使えないスマホ
(22時-6時利用できない)

Webは危険

あんしん
インターネット

やさしいスマホへ。

TONE

スマホの
利用が不安

置くだけ
サポート

自撮り被害防止

TONEカメラ

店舗が近くにない
操作が難しい

遠隔サポート

詐欺電話が心配

あんしん電話

健康でいたい

ライフログ

(中之条メソッド)



Highlight Technology

フリービットグループの技術を集結させた「トーンモバイル」は「TONE IN」戦略を展開



社会課題を
「トーンモバイル」で解決

TONE Care



どこからでも気軽に無料で医師等※2にオンライン健康相談



医師等が健康に関するアドバイスを実施

TONE Careでは、医師等が契約者や利用者、ご家族の健康相談を実施



チャットで気軽に相談
月に何度でも利用可能

お手軽にチャットで、しかも無料で何度も相談ができる



オンライン健康相談は
1回15分で月2回まで

1回15分で、月2回までお手持ちのトーンモバイルから気軽に相談可能

※1 VC (Verifiable Credentials) : 学歴や資格、身分証明などの情報を保有し、それが信頼できる機関によって検証されていることを証明するデジタル証明書

※2 医師以外の有資格者が相談を受ける場合があります。



5G生活様式支援事業 ②

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

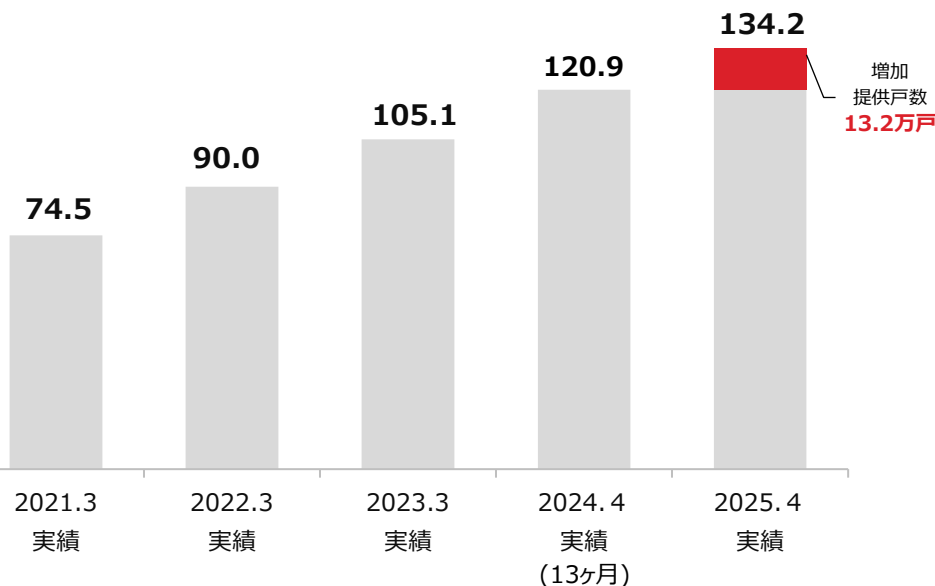
▶ 5G Homestyle (GIGA PRIZE) 集合住宅向けインターネットサービスの提供に加え、新規サービスの確立にも注力



集合住宅向けISPとスマートライフを支援するギガプライズ

- 5G生活様式支援事業の5G Homestyle (集合住宅向けインターネットサービス) の提供を行っているギガプライズは、集合住宅をターゲットにしたインターネットサービスプロバイダ (ISP) として、高速かつ安定したインターネット接続サービスを提供
- 不動産業界向けの業務支援システムやクラウドベースの監視カメラサービスなど、デジタル化を進める多彩なソリューションの展開も進行中

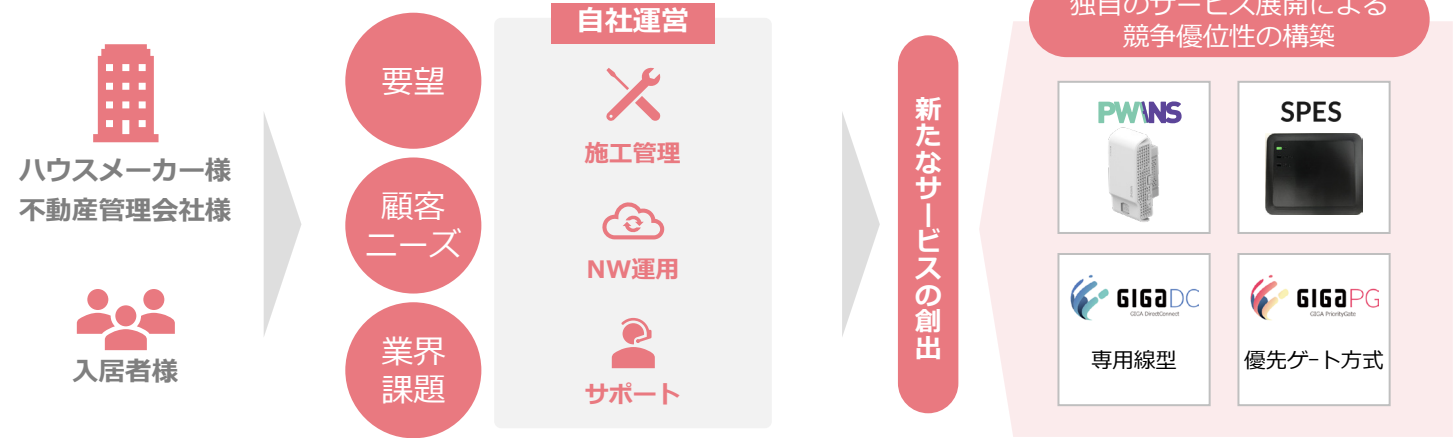
<集合住宅向けISPサービス サービス提供戸数 実績>



Highlight Technology

自社運営による独自サービス展開で競争優位性を確保

<自社運営による対応力と開発力>



Smart City実現に向けた取り組み



- ギガプライズグループが運営する「LIVINGTOWN みなとみらい」は、「住」を中心に暮らしのアップデートをサポートする異業種共創型の複合施設
- 5GやIoTなどの次世代通信技術を活用したスマートホーム体験を提供し、スマートタウン実現に向けた実証検証を推進



テクノロジーで暮らしを豊かにするべく、住宅周辺の環境においても様々なソリューションを展開

- クラウド型防犯カメラは、レコーダーを使わずに映像をクラウドに記録。ゴミ置き場の不法投棄・駐車場のトラブル対策から侵入・窃盗等の犯罪抑止と、入居者に「安心感」を提供
- スマートポールは、基本的な街灯機能や、LED灯のイルミネーション機能、クラウド型防犯カメラを搭載し、安心・安全を提供
- ギガプライズは住まいの課題やニーズに合わせたソリューションサービスの開発や改善に取り組み、物件価値向上と快適で豊かなくらしの実現に貢献



企業・クリエイター 5G DX支援事業

企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って「市場創出から市場投入、顧客関係維持」までを可能とするプラットフォーム構築を支援する事業



先端技術のwebマーケティングサービスを提供 ▶ フルスピード

100万サイト超のアフィリエイトネットワーク ▶ フォーイット

5Gマーケティングを意識したサービスの拡充やインフルエンサーズマーケティングの拡大を図る

web3を視野に入れたインターネットマーケティングやアドテクノロジー関連事業の推進



クリエイター / インフルエンサーが大手プラットフォームを介さずに自ら情報発信し、その価値を最大化できるクリエイタープラットフォーム「Stand Alone」を展開



企業・クリエイター5G DX支援事業

5G時代のモノづくりを、企業だけでなく、クリエイターやインフルエンサーに寄り添って、独自のDX手法によりプラットフォーム構築を支援していきます。

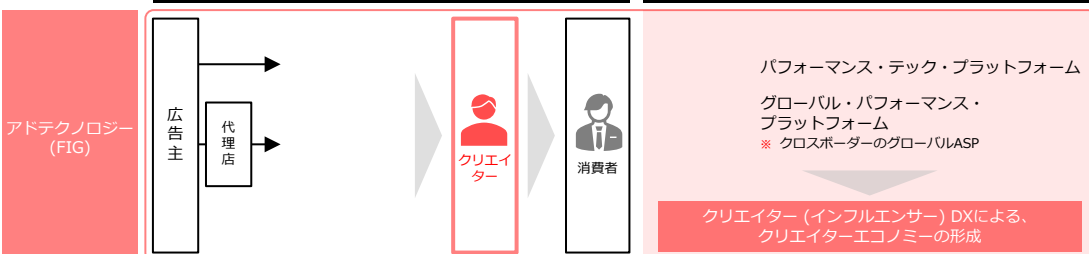
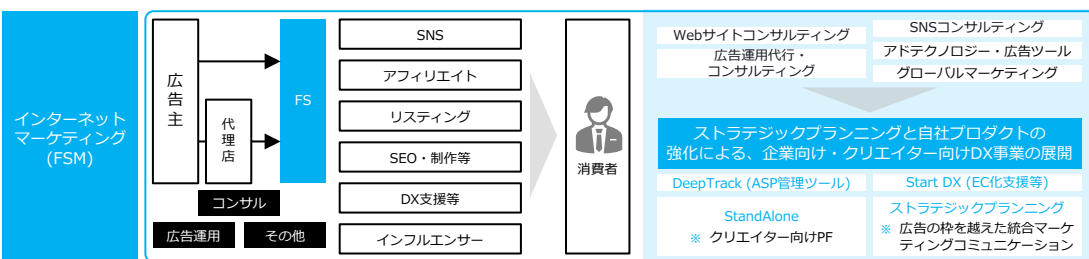
市場創出

価値創造

検証

市場投入

顧客関係
維持



Highlight Technology

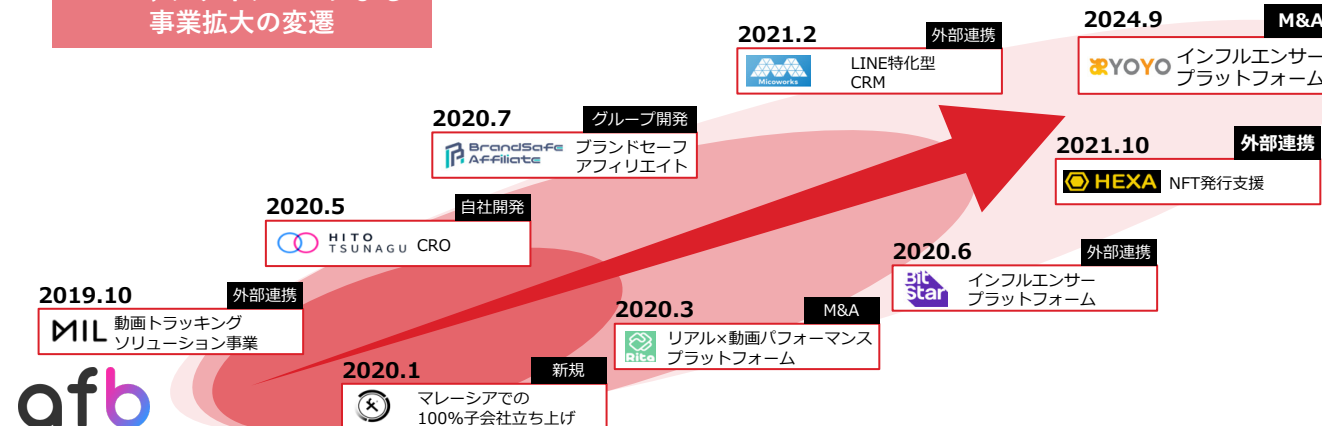
パフォーマンステクノロジーネットワーク / ASP



出所)「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」 <https://affiliate-marketing.jp/release/202506.pdf>

- ・フォーイットが運営する成果報酬型のアフィリエイト・サービス「afb」は「顧客第一主義」を掲げ、パートナーへの支払いサイクルは業界最速
- ・「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2025」における利用者満足度において、高収入パートナー(月50万円以上の収入)からの満足度、13年連続で**No.1**を獲得しています

M&Aやアライアンスによる 事業拡大の変遷



afb

『SiLK VISION 2027』、統合報告書、Our Roadmap の詳細URL

 当社HPのTOPページよりご覧いただけます

フリービットの戦略的ピボット

フリービットは、既存の強力なインフラ資産を基盤に、web3時代の新たな価値創造へと舵を切ります。

Our Roadmap

 石田CEOによる「戦略的ピボット」のプレゼンテーション ▶

Our Roadmap

「フリービットの戦略的ピボット」URL

<https://freebit.com/profile/roadmap.html>



石田CEOによる「戦略的ピボット」の
プレゼンテーションURL

https://freebit.com/profile/strategic_pivot.html



『SiLK VISION 2027』説明動画URL

https://freebit.com/ir/movie/movie_20240724.html



統合報告書

「freebitのこれから、ここから-Integrated Report 2024-」URL

<https://pdf.irpocket.com/C3843/BSCD/TpK7/S6o2.pdf>



『SiLK VISION 2027』説明動画の書き起こし記事

『SiLK VISION 2027』説明動画テキスト版URL (外部サイト)

<https://finance.logmi.jp/articles/380238>



フリービット、新中期経営計画『SiLK
VISION 2027』を発表
「信用の所在地」を追求し、通信生まれの
web3実装企業へ

提供：フリービット株式会社 新中期経営計画『SiLK VISION
2027』説明動画

freebit

毎日、発明する会社

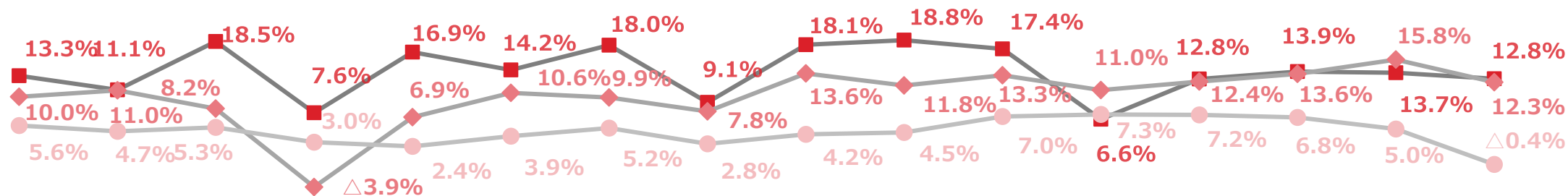
SiLK VISION
2027

信用の所在地

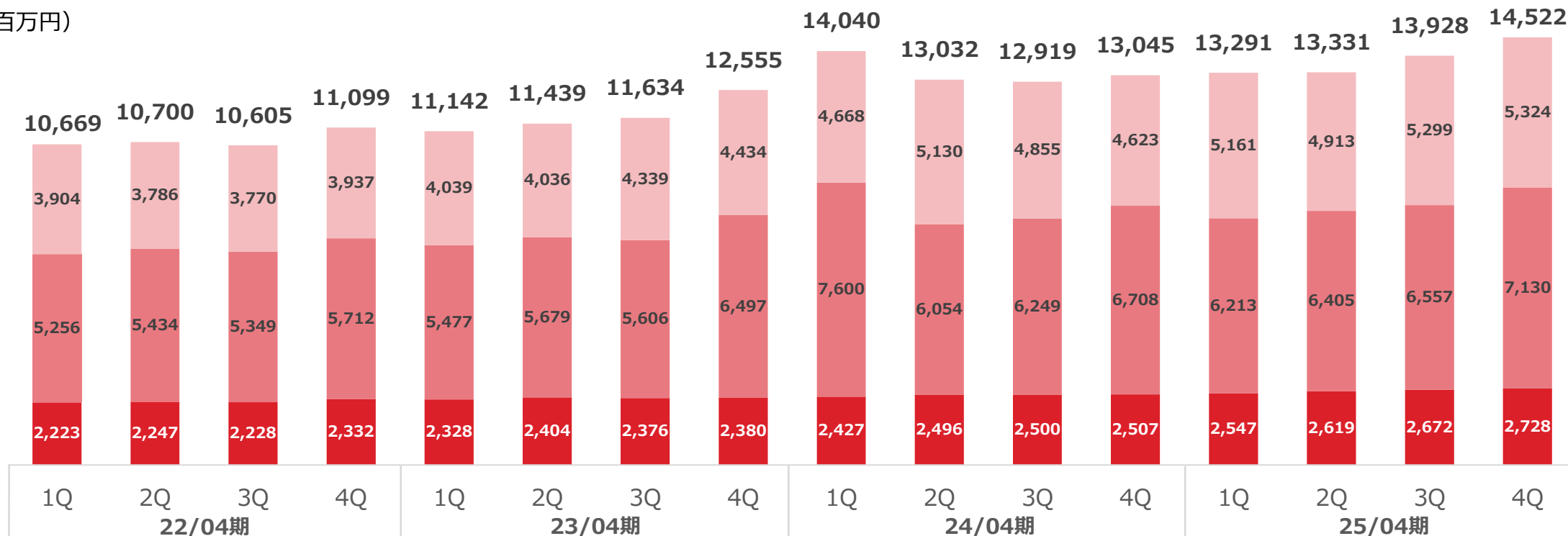
born in the Garage

継続課金による売上の安定成長と、着実な利益率の向上

(売上高) ■ 5Gインフラ支援事業 ■ 5G生活様式支援事業 ■ 企業・クリエイター5G DX支援事業
 (セグメント利益率) ◆ 5Gインフラ支援事業 ◆ 5G生活様式支援事業 ◆ 企業・クリエイター5G DX支援事業



(単位：百万円)



(決算期変更影響含む値)

定量情報（財務指標）

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※	25/04期
連結子会社数	11	11	14	20	24	27	19	20	21	21	25
業績（百万円）											
売上高	21,469	28,389	35,222	38,653	50,365	55,295	52,009	43,075	46,771	53,037	55,073
営業利益	1,244	1,902	1,321	1,851	2,981	2,587	3,403	3,165	4,007	5,887	5,883
経常利益	982	1,322	807	1,426	2,569	2,481	3,661	2,878	3,707	5,756	5,230
親会社株主に帰属する当期純利益	1,025	553	△150	△567	279	△619	1,586	827	1,792	3,566	2,748
財政状況（百万円）											
総資産	19,323	21,931	25,597	30,796	39,164	42,472	34,835	35,050	35,926	38,183	40,558
純資産	10,654	11,164	11,251	10,675	11,308	10,848	12,148	11,039	11,032	15,196	8,536
自己資本	9,842	9,972	9,648	8,875	9,001	8,079	8,714	6,881	8,242	11,628	6,479
有利子負債（リース債務含む）	3,901	4,430	6,499	12,107	16,941	18,897	14,317	15,144	15,991	14,144	21,750
キャッシュ・フロー（百万円）											
営業活動によるキャッシュ・フロー	2,207	1,751	3,811	1,030	3,182	1,480	7,122	2,333	3,322	4,225	4,573
投資活動によるキャッシュ・フロー	△524	△508	△2,291	△2,140	△3,688	△1,870	△2,655	510	△644	△1,085	△687
財務活動によるキャッシュ・フロー	585	△306	844	4,504	2,320	625	△2,571	△2,731	△2,110	△2,720	△1,924
現金及び現金同等物の期末残高	6,983	7,911	10,249	13,656	15,458	15,718	17,619	17,741	18,305	18,722	20,677
生産性（百万円）											
従業員1人当たり売上高	33.1	41.8	40.0	39.0	39.7	42.8	56.8	45.9	51.2	59.9	63.0
従業員1人当たり営業利益	1.9	2.8	1.5	1.8	2.3	2.0	3.7	3.3	4.3	6.6	6.7

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※	25/04期
収益性											
営業利益率（%）	5.8	6.7	3.8	4.8	5.9	4.7	6.5	7.3	8.6	11.1	10.7
ROA（総資産経常利益率）（%）	5.4	6.4	3.4	5.1	7.3	6.1	9.5	8.2	10.4	15.5	13.3
ROE（自己資本当期純利益率）（%）	12.9	5.6	－	－	3.1	－	18.9	10.6	23.7	35.9	30.4
安全性											
流動比率（%）	180.4	176.7	181.8	215.1	199.2	186.4	207.0	216.0	213.3	224.9	215.2
D/Eレシオ（倍）	0.4	0.4	0.7	1.4	1.9	2.3	1.6	2.2	1.9	1.2	3.4
効率性											
総資産回転率（回）	1.2	1.4	1.5	1.4	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	1.4	1.4
売上債権回転期間（日）	52.3	49.5	45.3	44.0	48.5	58.1	56.0	61.9	63.7	58.2	57.1
1株当たり指標											
1株当たり純資産額（BPS、円）	436.56	449.30	434.70	399.88	405.57	368.19	415.12	366.01	412.94	582.26	297.46
1株当たり配当金（円）	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.5	8.0	27.0	30.0
1株当たり当期純利益（EPS、円）	51.40	24.75	△6.77	△25.56	12.59	△27.93	74.06	41.86	95.07	178.58	135.81
配当性向（%）	13.6	28.3	－	－	55.6	－	9.5	17.9	8.4	15.1	22.1

※GPGの決算期変更影響含む値

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提（仮定）を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

＜IR及び本資料に関するお問い合わせ＞

フリービット株式会社
グループ経営企画本部 IR担当
Email freebit-ir@freebit.net
WEB <https://freebit.com/>