

ビルングシステム株式会社

2020年12月期決算説明資料

2021年2月26日
代表取締役社長 江田敏彦

1. 2020年12月期 決算概要

1.1 2020年12月期 決算総括

売上高

2,887百万円 （前期比 +26.1%）

- 前期比596百万円増加。主因はクイック入金の増加80百万円、収納代行の増加247百万、カードリーダー販売の増加293百万円によるもの。

営業利益

228百万円 （前期比 +112.3%）

- 前期比120百万円増加。
主因は利益率の高いクイック入金の定常売上増加102百万円によるもの。

親会社株主に帰属する当期純利益

142百万円 （前期比 —）

- オフィス移転取り止めに伴う解約諸費用58百万円を特別損失として計上するも、営業利益、経常利益が当初の計画を大幅に上回ったため、当期純利益も予算を上回る結果となった。

スマートフォン決済サービス 「PayB」の展開

売上308百万円、加盟店数6,557（企業数5,793）、提携金融機関数37行

- ・年間売上予算388百万円に対し79%の達成（前年比+178百万円）
- ・加盟店数期初計画7,000社に対して93%の達成、うち税金、公共料金の支払可能先663団体
- ・稼働金融機関数期初計画45行に対して82%の達成

NFCリーダーの販売

売上413百万円

- ・年間売上予算445百万円に対し93%の達成（前年比+293百万円）
- ・飲料自販機以外のマーケットへの展開 ⇒ コインランドリ向け販売、Suica検定受託
駐車場向け販売

インバウンド対応

スマホマルチ決済 売上23百万円 インバウンド減少の影響

- ・年間売上予算113百万円に対し21%の達成（前年比△65百万円）
- ・新規加盟店 70社（累計1,140社）
- ・その他機能の拡大 ⇒ ミニプログラム契約4社

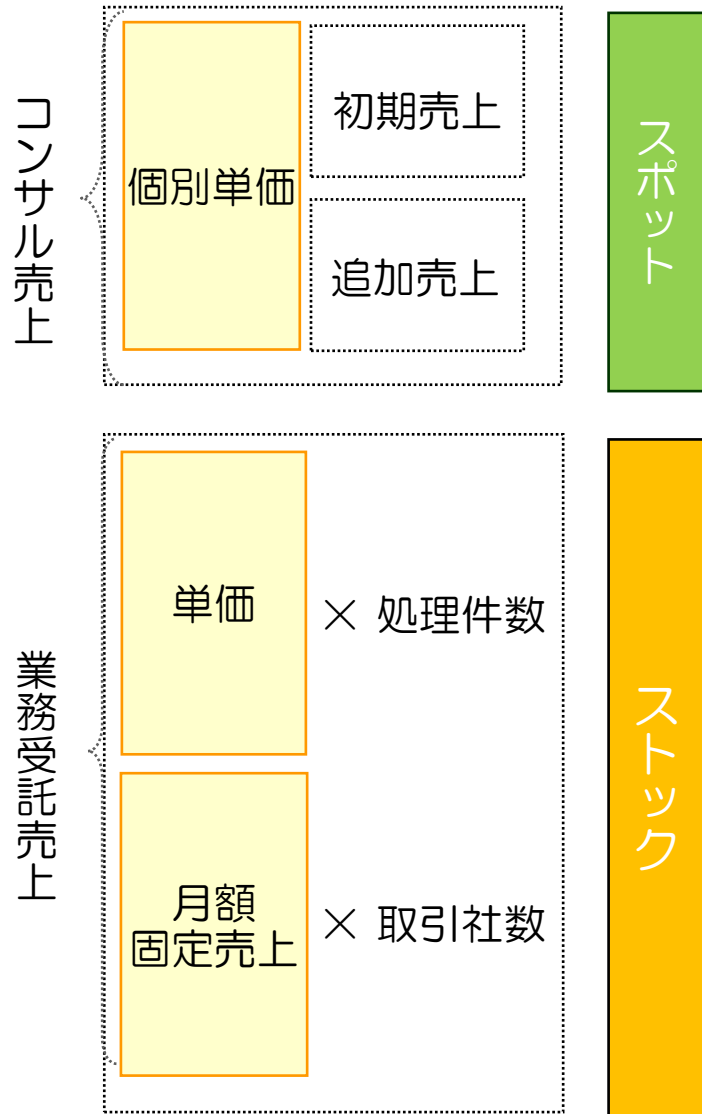
1.3 連結損益計算書の概要

単位：百万円

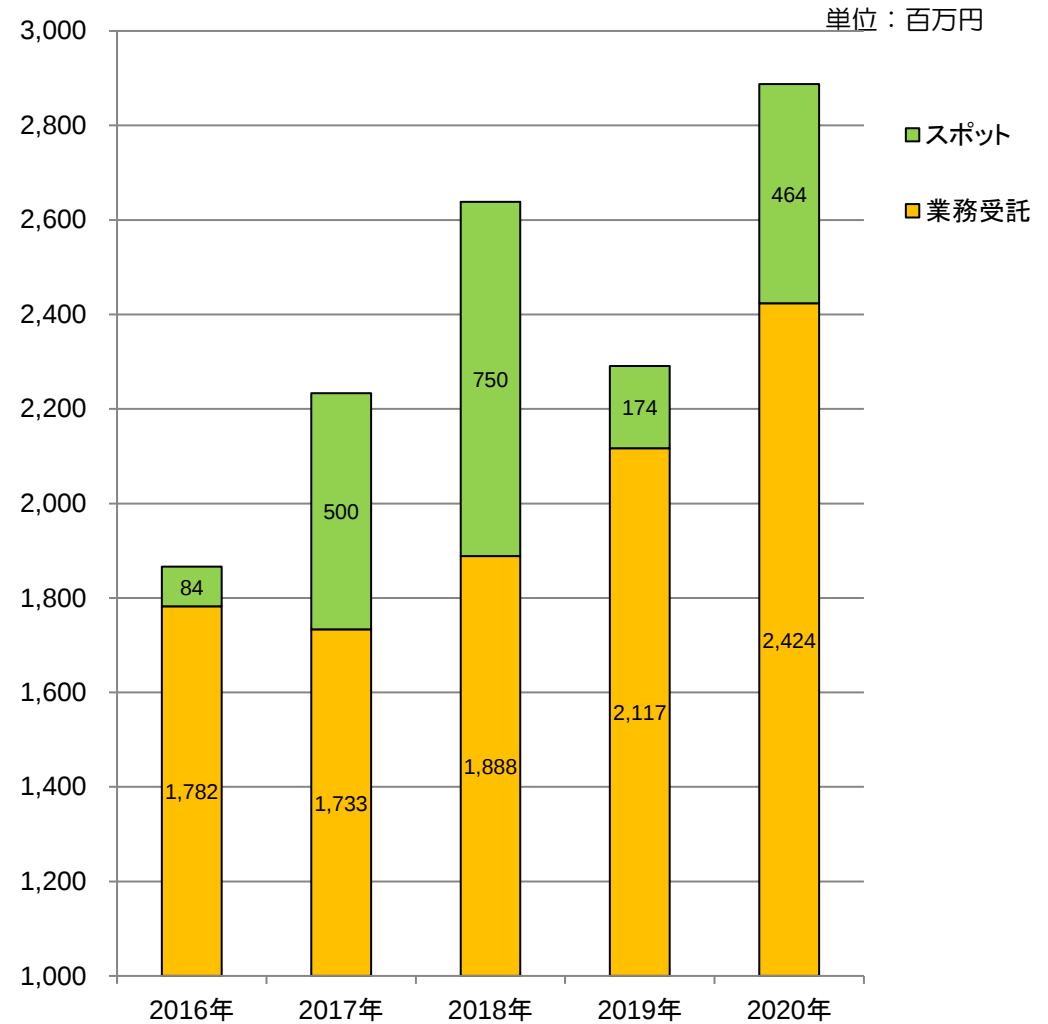
	2019年12月期		2020年12月期		
	金額	構成比	金額	構成比	前期比
売上高	2,290	100.0%	2,887	100.0%	26.1%
営業利益	107	4.7%	228	7.9%	112.3%
経常利益	107	4.7%	232	8.0%	115.6%
親会社株主に 帰属する当期純 利益	△ 24	-1.1%	142	4.9%	-
EPS	△3円84銭	-	22円30銭	-	-

1.4 売上構造

業務受託（ストック）積上が基本



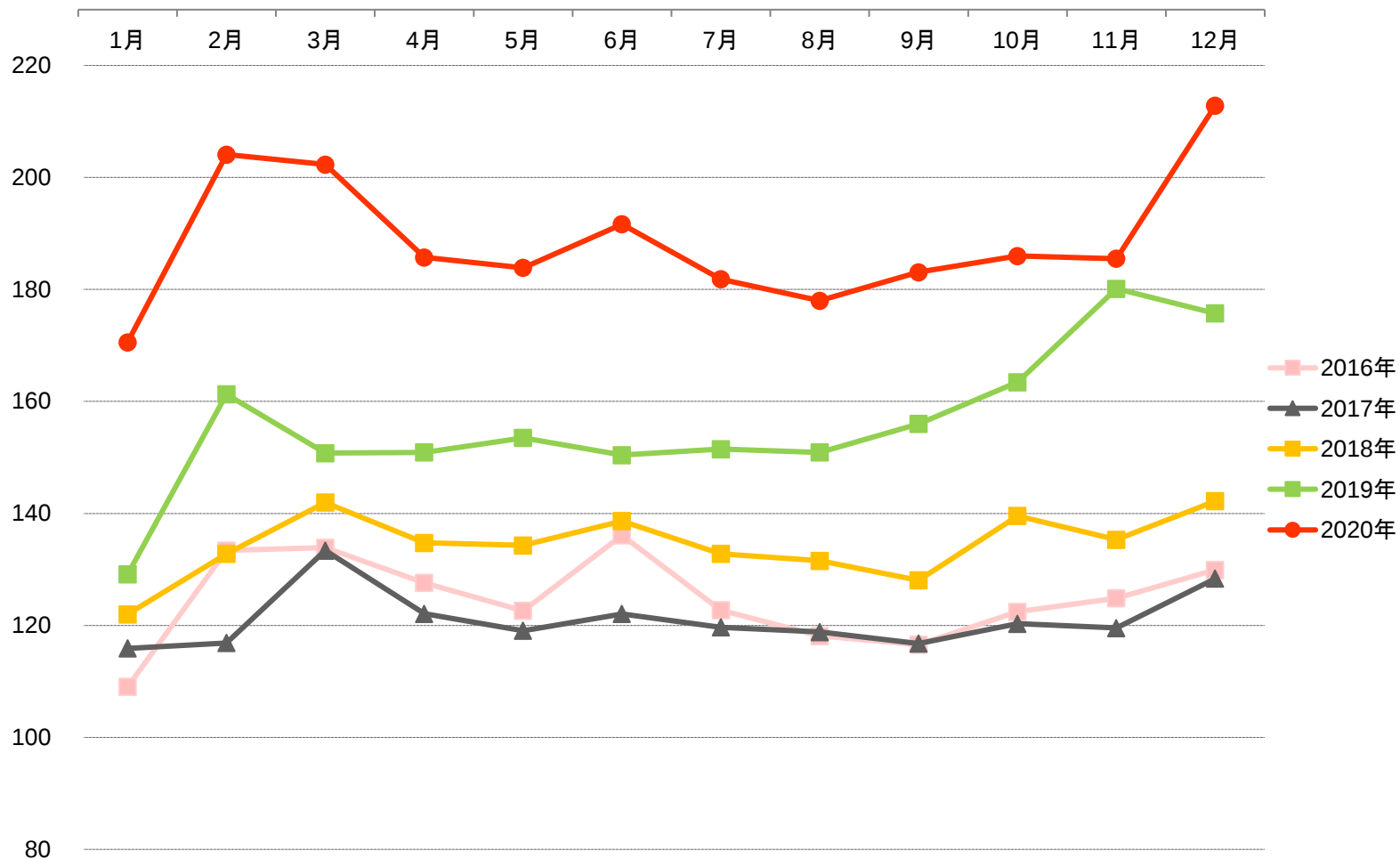
売上実績推移



1.5 業務受託月別売上推移

(百万円)

単体



1.6 サービス別売上推移

連結

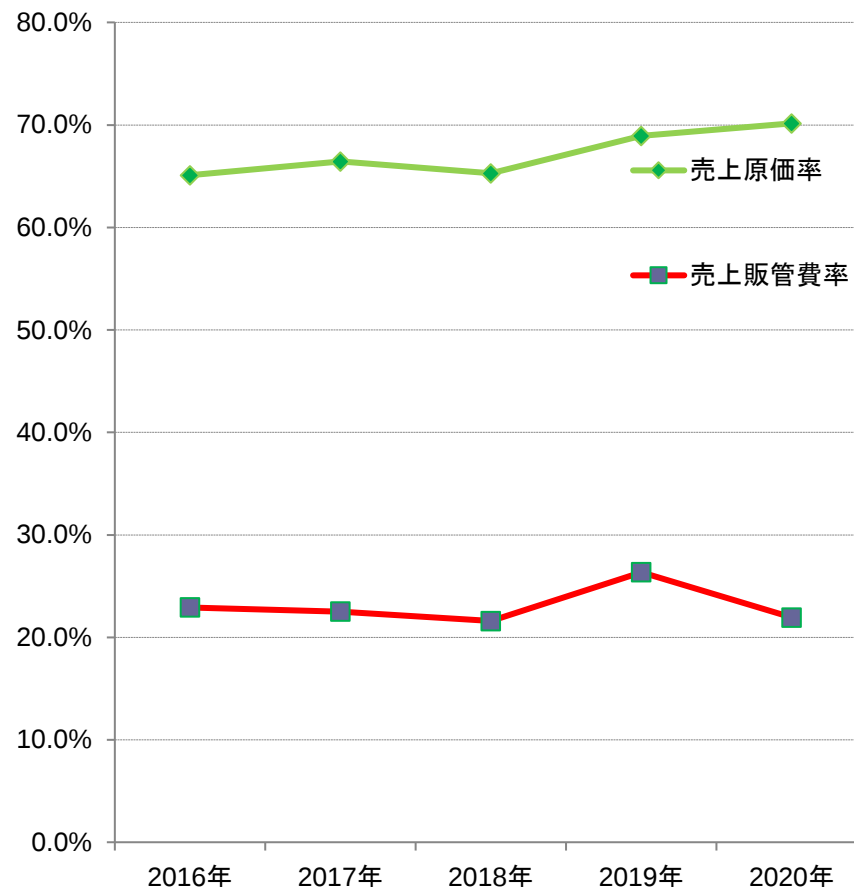
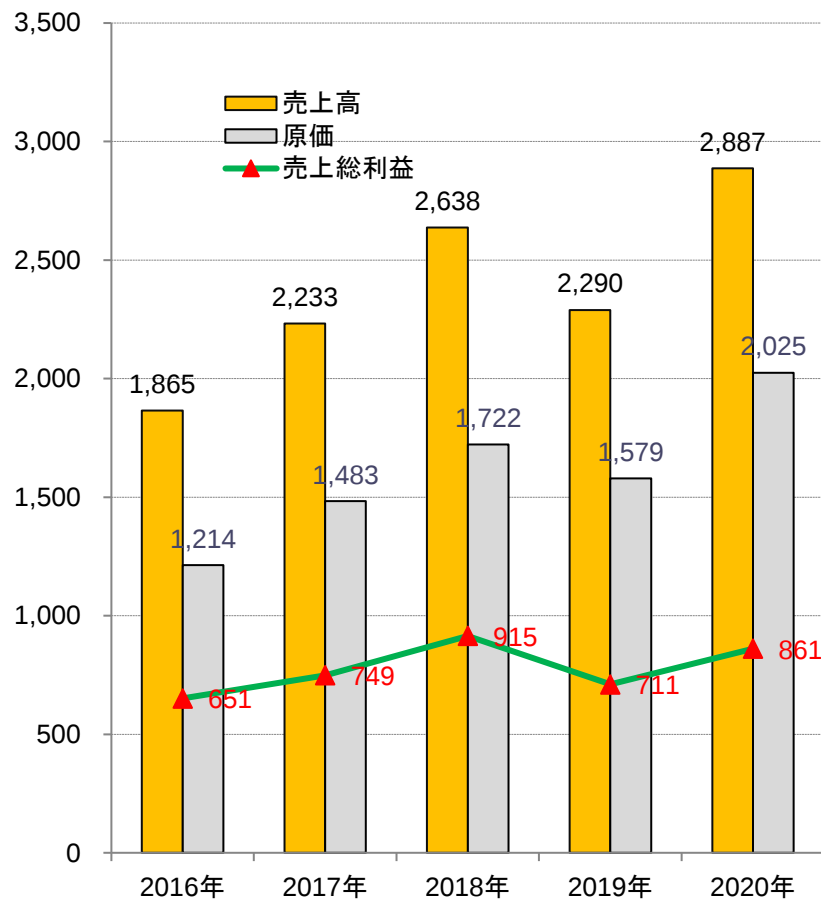
単位：百万円

		2016年	2017年	2018年	2019年	2020年
クイック入金	業務受託	300	320	396	386	489
	コンサル・スポット	55	170	118	57	35
	合計	356	490	514	443	524
代金回収・収納代行	業務受託	1,093	1,085	1,191	1,373	1,594
	コンサル・スポット	16	46	146	42	69
	合計	1,110	1,132	1,338	1,415	1,663
送金代行	業務受託	147	136	106	156	124
	コンサル・スポット	4	1	6	1	1
	合計	152	137	113	157	125
公共料金	業務受託	214	133	81	82	96
	コンサル・スポット	4	11	3	2	2
	合計	219	144	85	85	99
NFCカードリーダー	業務受託	0	7	39	59	64
	コンサル・スポット	0	269	473	59	348
	合計	0	276	513	119	413
ファイナンス他	業務受託	5	6	5	4	2
	コンサル・スポット	0	0	0	0	0
	合計	5	6	5	4	2
その他	業務受託	19	43	66	54	52
	コンサル・スポット	2	2	0	10	6
	合計	22	45	67	64	59
合計	業務受託	1,782	1,733	1,888	2,117	2,423
	コンサル・スポット	83	499	750	173	463
	合計	1,865	2,233	2,638	2,290	2,887

1.7 収益構造

2020年は収納代行の売上増加に伴い原価率が上昇、また営業経費の抑制運用により売上高販管比率低減。

(百万円)

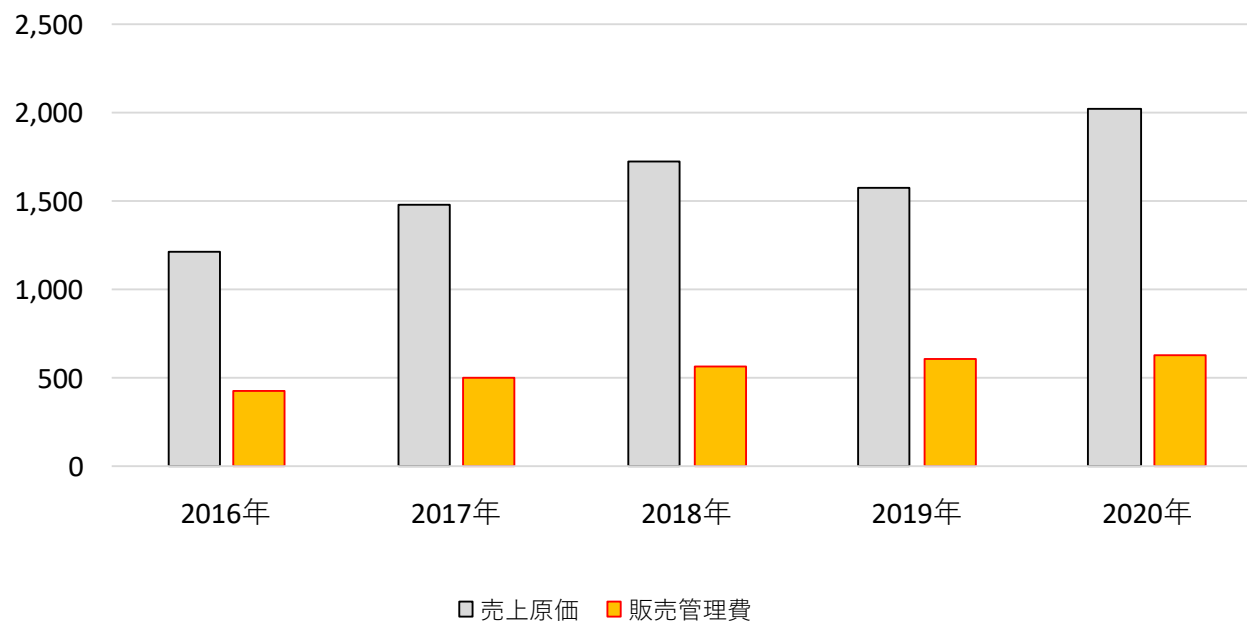


1.8 コスト構造

単位：百万円

	2016年	2017年	2018年	2019年	2020年
売上原価	1,214	1,483	1,722	1,579	2,025
販売管理費	427	503	569	603	633

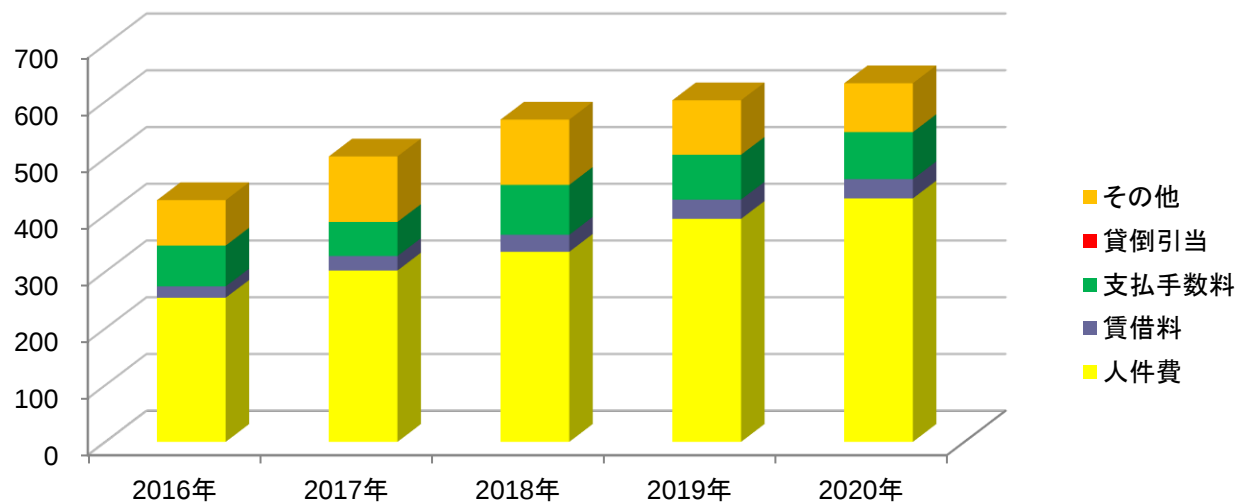
□



1.9 販売管理費内訳

販売管理費実績推移（百万円）

	2016年	2017年	2018年	2019年	2020年
人件費	254	302	335	393	429
賃借料	20	26	30	34	34
支払手数料	72	60	88	79	83
貸倒引当	0	0	0	0	0
その他	80	115	115	96	86
合計	427	503	569	604	633



1.10 連結貸借対照表の概要

単位：百万円

	2019年12月期		2020年12月期		
	金額	構成比	金額	構成比	増減率
流動資産	7,563	96.9%	9,753	97.6%	29.0%
固定資産	243	3.1%	243	2.4%	△0.0%
資産合計	7,806	100.0%	9,997	100.0%	28.1%
流動負債	5,873	75.2%	7,973	79.7%	35.8%
固定負債	13	0.2%	6	0.1%	△50.6%
負債合計	5,886	75.4%	7,980	79.8%	35.6%
純資産合計	1,920	24.6%	2,016	20.2%	5.0%
負債純資産合計	7,806	100.0%	9,997	100.0%	28.1%

1.11 連結キャッシュ・フロー計算書の概要

単位：百万円

	2019年12月期	2020年12月期	
営業活動によるキャッシュ・フロー	1,846	1,895	増加要因として 預り金増加 1,917百万円 税前純利益 173百万円 賃貸借契約解約損 58百万円
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 36	△ 25	減少要因として 売掛債権増加 177百万円 立替金増加 139百万円
フリーキャッシュ・フロー	1,809	1,869	
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 95	△ 81	減少要因として 有形固定資産取得 4百万円 無形固定資産取得 21百万円
現金及び現金同等物の増減額	1,713	1,788	
現金及び現金同等物の期首残高	5,140	6,854	減少要因として 長期借入金の返済 25百万円 配当金の支払 55百万円
現金及び現金同等物の期末残高	6,854	8,642	

2. 2021年12月期 計画

① 既存サービスの安定運用と拡販の継続

口座振替等の基盤既存サービスからの安定的売上確保と更なる拡販

- 収納代行サービス
 - e-JIBAI決済サービスの安定運用の継続
PayBのAPI連携によるトランザクションの増加
越境ECの機能構築
- クイック入金サービス
 - 安定運用の継続と、新規の証券・FX・資産運用事業参入者のフォロー
売上は昨年度の略横ばいを想定
- 公共料金支払代行サービス
 - 実例紹介、利便性の広報を進め、不動産業界等利用企業の拡大を図る

② スマートフォン決済サービス「Pay B」の展開

年間売上予算	498百万円（前年比 +190百万円）
収納企業数累計	10,000社

基本戦略

- 地銀、農協、漁協、信組等の金融機関の接続拡大
- 新たな収益源としてのAPI連携の拡大
- 金融機関と連携した利用促進施策の実施
- 払込票決済、請求書決済のデータ受渡基盤の提供
- PayBを活用した新サービスの開発ならびに販売

③ スマホマルチ決済サービスの展開

年間売上予算 71百万円（前年比 +47百万円）

基本戦略

- 中国から購買サポート及びスマホ決済機能の提供の拡大 （ミニプログラム）
⇒ インバウンド需要についてはやや持ち直す計画
- 決済手段の充実
→ 他社Payの追加により、消費者と利用企業の利便性を向上
- アライアンス戦略の継続

④ NFCリーダーの販売

年間売上予算610百万円（前年比 +197百万円）

- 飲料自販機以外への取り組みを更に強化
⇒ 券売機、洗車機、無人店舗など
- QR決済に特化した低価格端末の導入
- 受託開発案件の受注の強化
強みである豊富な開発、検定の経験とノウハウにより潜在顧客に訴求
- 中期的な取り組み
⇒ 生体認証を利用した決済端末の開発
- カメラ、AI技術を応用したマーケティング機能提供

2.2 業績見通し

連結

単位：百万円

	202012月期		2021年12月期	
	実績	前期比	計画	前期比
売上高	2,887	26.1%	3,287	13.9%
営業利益	228	112.3%	266	16.8%
経常利益	232	115.6%	266	14.8%
親会社株主に 帰属する純利益	142	-	179	26.0%

POINTS

- 売上についてはPayBのトランザクション増加、FinGo(株)による受託開発等を見込み前年比13.9%の増加を見込む。経費については採用は積極的に行うも、その他は抑制的に運営。
- 通期売上3,287百万円、営業利益266百万円、経常利益266百万円

2.3 販売管理費

単位：百万円

	2020年12月期 実績	2021年12月期 予算	差額
人件費	429	460	31
賃借料	34	34	0
支払手数料	83	79	-4
その他	86	131	45
合計	633	704	71

- ・ 人員増に伴う人件費増加31百万円
（原価部門労務費と合算すると約74百万円増加）
- ・ その他項目としてPayB、スマホマルチ決済関連販促費6百万円増加

システム投資

サーバー等（商用環境維持・強化）	34百万円	（減価償却7百万円）
保守費用（セキュリティ対応、商用環境維持）	41百万円	（保守費用）
AWS移行費用	36百万円	（支払手数料）
スマホアプリ開発（Pay B、他社Pay追加）	56百万円	（外注加工費）

採用

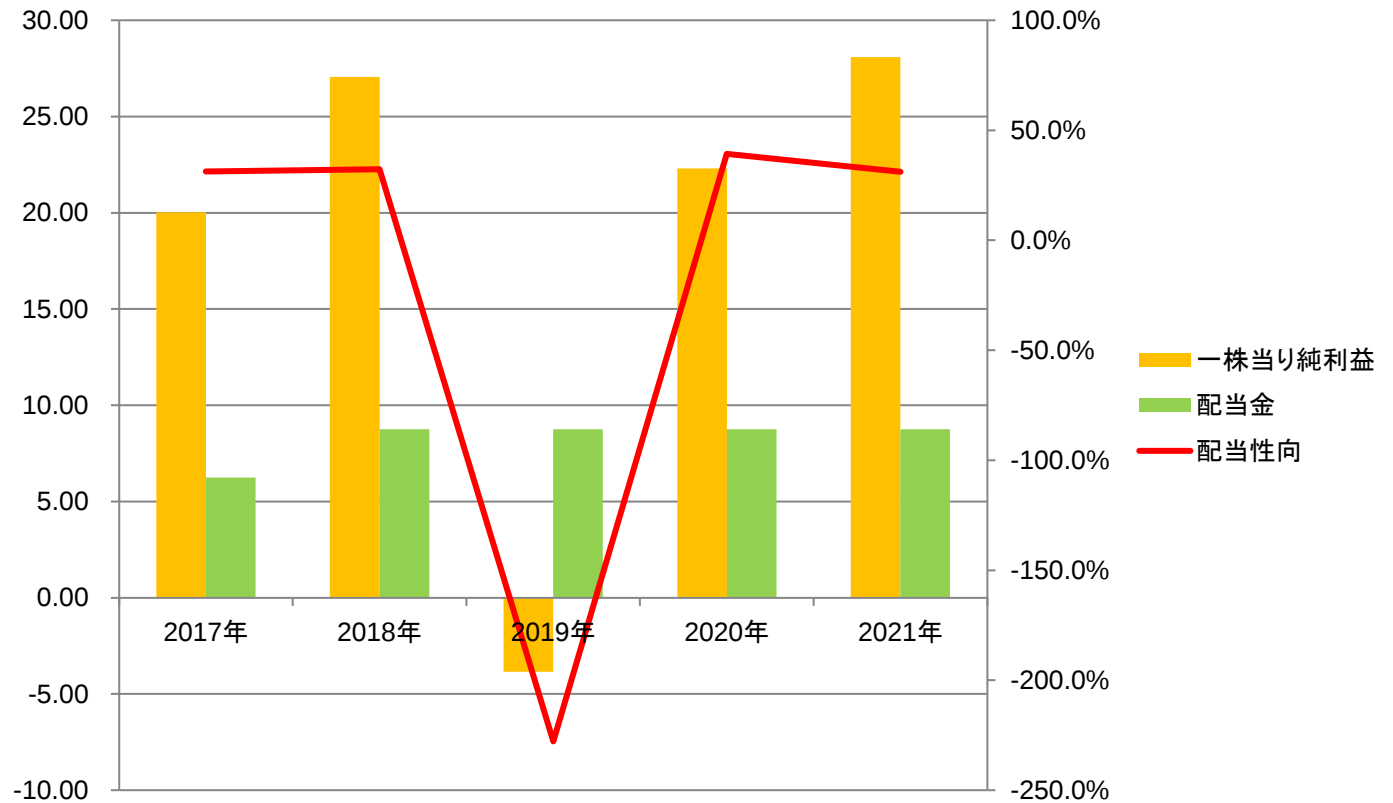
営業本部	+ 4名	（含む子会社）
業務本部	+ 3名	
システム本部	+ 7名	（システム開発/システム運用）
合計	+ 14名	

（2021年12月末時常勤役職員パート合計で105名の計画）

2.5 配当

円

2021年度配当は、前年同額の8円75銭を計画。



3 付属資料

3.1 会社概要

商号

ビルングシステム株式会社
(Billing System Corporation)

設立

2000年6月

資本金

1,237百万円

事業内容

自社決済プラットフォームを基盤とした
決済業務支援サービスの提供

免許

貸金業務取扱主任者
電子決済等代行業者

監査法人

太陽有限責任監査法人

売上推移

(百万円)

2016年	2017年	2018年	2019年	2020年
1,865	2,233	2,638	2,290	2,887

役員

役職	氏名	主要兼職先
代表取締役社長	江田敏彦	トランスファーネット（株）代表取締役、FinGo㈱取締役
取締役	住原智彦	トランスファーネット㈱監査役、FinGo㈱取締役、給与賞与㈱代表取締役
取締役	芳賀正彦	
取締役	金山佳正	FinGo㈱取締役
取締役（社外）	岡部長栄	
取締役（社外）	安孫子和司	㈱NTTデータフロンティア取締役
取締役（社外）	木崎重雄	キザキ・エンタープライズ㈱代表取締役
常勤監査役（社外）	大林幹司	
監査役（社外）	山田啓介	公認会計士・税理士山田啓介事務所主宰、有機合成薬品工業株式会社社外取締役
監査役（社外）	中谷浩一	桃尾・松尾・難波法律事務所パートナー弁護士

主要株主の状況(上位10名)

(2020年12月末現在)

株主名	所有株数	持株比率(%)
株式会社T-SKY	598,800	9.39%
OKASAN INTERNATIONAL (ASIA) LTD. A/C CLIENT	538,600	8.45%
株式会社エヌ・ティ・ティ・データ	440,000	6.90%
住原 智彦	231,300	3.63%
NOMURA PB NOMINEES LTD. OMNIBUS-MARGIN	217,900	3.42%
宗教法人宗三寺	168,000	2.64%
江田 敏彦	153,100	2.40%
古川 博章	94,400	1.48%
BNY GCM CLIENT ACCOUNT JPRD AC ISG	85,200	1.34%
株式会社三井住友銀行	80,000	1.26%

(自己株式190,082株を除いたベース)

3.2 事業概念図

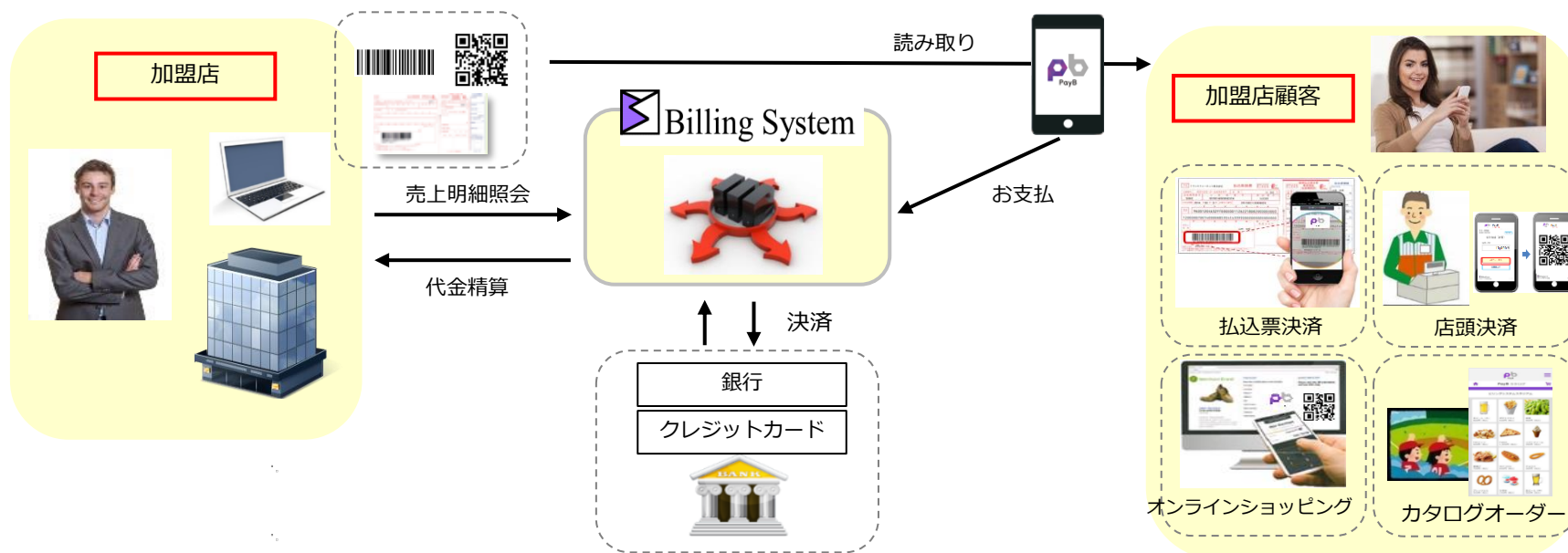


3.3 主な商品・サービス（例）

サービスカテゴリー		説明	主なお取引先	弊社サービス提携先	備考
収納代行・収納支援	基本サービス	クレジットカード、銀行振込、コンビニ決済、ペイジー、口座振替など、多様な手段で商品代金を代行収納。	一般事業法人（小売、通販、物流、ネットショップ）、公共等	クレジットカード会社、銀行等	
	クイック入金 （振込入金リアルタイム通知）	銀行が提供するネットバンキングシステムと連動し、銀行振込を受付。振込入金状況をリアルタイムで照会。	証券、FX業界	銀行	
	払込票決済	顧客に払込票を送付し各種料金・代金を収納。請求消込処理を行い結果を還元。	一般事業法人、保険会社等	コンビニ、ペイジー等	
	デブリー口座振	銀行における口座引落日を自由に設定。顧客の利便性を向上。	一般事業法人、保険会社等金融機関	銀行	
	即時口座振	（継続的・反復的な）銀行口座振替を、必要の都度、リアルタイムで実行。	一般事業法人、保険会社等金融機関	銀行	
	特定業界向け				
	e-JIBAI （業界共同システム決済サービス）	保険代理店が受領した自賠責保険料を収納。ペイジー経由で決済。	損保各社	銀行、信金、ペイジー等	
支払・送金支援	即時振込	当日振込を低コストで実行。	一般事業法人	銀行	クイック振込 振込エージェント FBエージェント
	総合振込・給与振込	総振・給振を低コストで実行。	一般事業法人	銀行	
	公共料金支払代行	水道料金等公共料金の支払・管理業務を一括受託。不動産管理会社等、複数の管理物件に係る公共料金等の請求をとりまとめ・データ化の上、一括代行納付。	マンション管理会社等	銀行	
ファイナンス取次		資金繰り支援（ファイナンス）に関する取次。貴社の決済情報をファイナンス会社に取り次ぎ、融資等円滑化。	一般事業法人	ファイナンス会社	
訪日インバウンドソリューション		中国人旅行者のWeChatペイお支払をスマホ、POSで受付。	一般事業法人	Tenpay	
PayB		消費者のスマートフォンを用いて、クレジットカードや銀行口座から、店頭・払込票・カタログショッピング等で受付。	一般事業法人、地方自治体、金融機関等	銀行、クレジットカード会社等	
OTI NFCソリューション		EMV対応の国際標準NFCリーダーをリーズナブルなプライスでご提供。自販機、店頭、ATMに。	流通・小売、自販機・ATMメーカー他	oti (On Track Innovation) 社	

3.4 PayB

加盟店の ニーズ・課題	・消費者のスマートフォンを用いて、クレジットカードや銀行口座から決済を受け付けたい。 ・請求書や払込票・納付書の支払いを消費者のスマートフォンで受け付けたい。 ・払込票、納付書の代金回収率を向上させたい。
ソリューション	加盟店が表示、または生成したQRコードやバーコード（既存払込票）をスマートフォンのカメラで読み取ることで、事前登録した銀行口座(即時口振)・クレジットカードよりいつでもどこでもリアルタイムに決済。

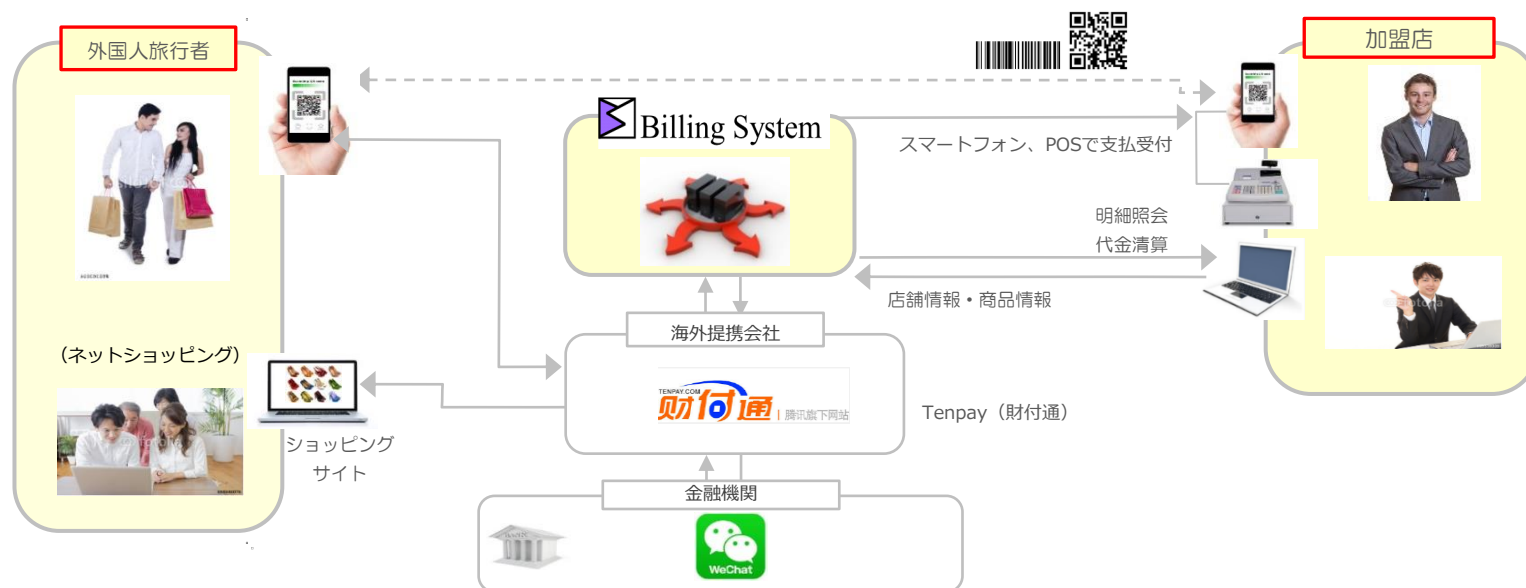


補足	・既存の払込票をそのまま活用することで導入出来るため、新たな設備投資の必要なく支払チャネルの拡充ができる。 - また、基本的にデータ伝送や資金精算もコンビニと同サイクルで行うため、業務フローの変更も不要。 ・店頭決済受付は加盟店向け専用アプリをダウンロードするだけで、加盟店のスマートフォン・タブレットをモバイルPOSとして活用できるため、特別なシステム開発は不要。
----	---

弊社ホームページ関連URL : <http://www.billingjapan.co.jp/service/payb.html>

3.5 スマホ マルチ決済サービス

貴社の ニーズ・課題	中国人をはじめとする訪日外国人旅行者を自店に誘導し売上を伸ばしたい。また、帰国後もリピータとして自店の商品を販売できるようにしたい。
ソリューション	スマートフォン、タブレット、POS等を決済端末として、微信（We Chat）、PayB（クレジットカード、銀行口座即時振替）のスマートフォン支払をマルチに受け付けるサービス。また、公式アカウント等の広告機能を活用し顧客を加盟店へご案内すると共に、国際EC（越境EC）サイトと連動し、顧客が帰国された後も継続的な商品販売を可能にするもの。



補足	- 本サービスは、公式アカウント等を活用した広告機能を活用して顧客を加盟店へご案内し、また加盟店の店舗情報、商品情報をアプリ上で紹介。 - クーポン機能を活用して顧客へ優待サービスをご提供することも可能。 - 本サービスの契約により、微信（We Chat）、PayB（クレジットカード/銀行口座即時振替）を一括・ワンストップで利用。 - スマートフォン、タブレット（iPad等）、POSレジを決済端末として利用できるので、クレジットカード決済端末等の専用機器の購入・設置は不要。
----	--

弊社ホームページ関連URL：<http://www.billingsystem.co.jp/service/multi.html>

3.6 NFCソリューション

当社は、先進的なNFCソリューションをグローバルに展開するOTI社（本社イスラエル、米国NASDAQ上場）と業務提携を行いカードリーダー関連事業を展開。



- 国際標準のNFCリーダーをリーズナブルな価格ご提供
- NFCに加えてクレジットカード決済にも対応
- 自動販売機、ATM、コインランドリー、洗車機、セルフスタンド、セルフレジ、ゲーム機、ドライブスルーなどへ
- EMV他、各種の認証に対応
- 高いセキュリティで安全・確実な決済



UNO Plus

～日本市場向け コンタクトレスUIに特化した小型カードリーダー～

納入実績：AEONグループ等

弊社ホームページ関連URL：<http://www.billingsystem.co.jp/service/nfcreader.html>

- 1) EMVco等のマルチアプリケーション搭載
EMVコンタクトレス決済に対応し、FeliCaベースの電子マネーにも対応
- 2) 非対面・セルフサービスの決済ステーションへの設置に適した特別設計(自販機、ATM、キオスク、ゲーム機など)
JVMAに対応した通信ユニット、オンラインでの操作が可能
- 3) マルチクライアント
FeliCaはシンクライアント、EMVはリッチクライアントにて実装(予定)
- 4) 屋外型防水加工
過酷な屋外環境に耐えられるレベルのIP65を取得
- 5) 機能拡張性
新機能の各アプリ（決済・ポイント等）をサーバーからアップデート可能

ご清聴ありがとうございました。



本資料で記述している将来予測および業績予想は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。

そのため、様々な要因の変化により実際の業績は記述している将来見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることを御承知おき下さい。

I Rお問い合わせ先
ビリングシステム株式会社 電話03-5501-4400
toiawase@billingsystem.co.jp