

報道関係者各位

株式会社ティーケーピー
(東証マザーズ:証券コード 3479)

TKP、株式会社メジャースの株式取得(子会社化)のお知らせ ～「会場」に「イベント運営サービス・ITシステム」を加え、イベント運営事業強化を加速～

0から1を創り出す空間再生流通企業の株式会社ティーケーピー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:河野貴輝、以下TKP)は、「株式会社メジャース」(本社:東京都港区、代表取締役社長:山本浩之、以下メジャース)の発行済株式を100%取得し子会社化とすることを決定いたしましたので、お知らせいたします。

■メジャースについて

メジャースは、企業の大型イベント、セミナーや展示会などの企業のイベント運営活動を支援しており、戦略の立案から、企画、実施、効果測定などを手がけるマーケティングプロデュース事業とともに、クラウド型イベント管理システム「Event Cloud Mix」を提供しており、サービスとITシステムの両軸から企業のイベント運営を支援する企業です。

メジャースではマーケティングプロデュース事業を通じ、大手グローバルIT企業の多くの部門のマーケティングパートナーとして年間を通じた業務支援の他、規模・業種を問わず今まで3,000件以上の案件をプロデュースした実績とノウハウがあります。また、「Event Cloud Mix」は、イベントにおける集客活動、登録管理、来場管理、また出展者や講演者情報の管理に至るまで100以上の機能をオールインワンで運用でき、オリジナルイベントアプリや、イベントサイト作成など全てがシステム内での作業を完結できるため、イベント運営の課題に広く取り組む事ができるクラウド型イベント管理システムとなります。

■買収の目的

本件買収の目的は、TKPの基幹事業であるホテル宴会場・貸会議室運営事業における事業コンテンツにメジャースの事業領域を加えることで、TKPが強みとするBtoBイベントはもちろんBtoCイベントにおいても稼動を向上させ、来場者の出欠や出演者のスケジュール管理などをクラウド上で管理するITシステムを駆使し、事務局の作業時間の効率化や煩雑な作業の簡素化を図れるサービスとして顧客満足を高めてまいります。

両社の連携によりシナジーを創出していくことで、顧客が必要とするサービスをハードウェア(会場)・ソフトウェア(サービス・システム)共に兼ね備え、高付加価値なサービスの提供、業界ノウハウの蓄積、顧客単価の向上、競合他社との差別化などを見込み、十分な競争力をもってさらなる成長を目指してまいります。

TKPは今後も遊休不動産・土地を活用して空間を再生し、そこに付加価値を加えた快適な「場」「空間」「時間」を創出する空間再生流通事業において、事業領域の拡大を目指します。

【参考資料】

事業シナジー

MAJORS
トータルイベントプロデュース

プロデュース事業 プロダクト事業

イベントマーケティング
トータルプロデュース

プロフェッショナルサービスで
イベントやセミナーの成果向上

イベント × Technology

テクノロジーでイベントや
セミナーにイノベーションを

プロデュース事業とのシナジー

弊社の3つのサービスにより
既存顧客に対しての付加価値と活性化を生み出します。

- 1 イベントプロデュース
売上: ~500社 → ~2,500社 → 2,500社以上
- 2 イベントクラウドサービス
Event Cloud Max, Cloudspace
- 3 マーケティング活動によるリピーターの活性化

単発利用の顧客、ライトユーザー
→
ベビュユーザーになり得る顧客
→
ベビュユーザー顧客

プロデュース事業のシナジー

<モデルケース>
市ヶ谷カルフレスセンターカルフレスルーム6B
資料: 19,440円/1時間
平均利用時間: 5時間
収容人数: 約100名

TKP事業モデルにトータルイベントプロデュースの付加価値を提供

MAJORS

事前: 販促物作成(マニュアル/配布)、集客プロモーション

当日: 出陣準備、スタート演出

事後: アンケート作成/集計、リードナーチャリング、データベース構築、イベント分析

マーケティングサービスによるシナジー

売上: ~500社 → ~2,500社 → 2,500社以上

イベントコンシェルジュ
→
インバウンドによるリピート率の向上

フォローできていない顧客の
リピート率向上

Cloudspace

単発利用の顧客、ライトユーザー
→
ベビュユーザーになり得る顧客
→
ベビュユーザー顧客

顧客データベース
Marketingにマージ

メール配信

LPへの誘導

ホワイトペーパーのDL

コラム記事の配信

Webinar

実際に使われてコンテンツを配信

リードの属性と行動でスコアリング

Marketo

【株式会社メジャース 概要】

社 名	株式会社メジャース
所 在 地	東京都港区六本木 6-10-1 六本木ヒルズ森タワー15F
代 表 者	代表取締役社長 山本 浩之
設 立	2007年8月8日
事 業 内 容	マーケティングプロデュース事業・プロダクト事業
資 本 金	2,000万円
株 主 構 成	株式取得後、株式会社ティーケーピー100%
売 上 高	13.6億円(平成28年6月期)
U R L	https://www.majors.co.jp/

【代表取締役社長 山本浩之プロフィール】

ソフトバンクフォーラム株式会社にてイベントオーガナイザーとして企業のマーケティングを多数プロデュース。その後、サン・マイクロシステムズ株式会社にてマーケティング部門の広報宣伝業務を統括。2007年株式会社メジャースを設立、同社代表取締役社長に就任

【株式会社ティーケーピー会社概要】

参考資料

代表者： 代表取締役社長 河野 貴輝
本社所在地： 東京都新宿区市谷八幡町 8 番地 TKP 市ヶ谷ビル 2F
設立： 2005 年 8 月 15 日
資本金： 2 億 8,779 万 5,000 円
決算期： 2 月
売上高： 219 億円(2017 年 2 月期連結)
従業員数： 2,112 名(パート・アルバイト含む)
事業内容： 空間再生流通事業
 ホテル宴会場・貸会議室運営事業
 ホテル&リゾート事業
 料飲・ケータリング事業
 イベント運営・制作事業
 コールセンター・BPO 事業

URL: <http://tkp.jp>

※プレスリリースに記載されている情報は、発表日現在の情報であり、時間の経過または様々な後発事象によって変更される可能性がありますので、あらかじめご了承ください。

本件に関するお問い合わせ先

株式会社ティーケーピー 担当:岡野 TEL:03-5227-7321 MAIL:pr@tkp.jp