

2003年5月期決算説明会

2003年7月10日
アスクル株式会社

I 2003年5月期決算の総括

2004年5月期の業績見通し

2003年5月期通期業績（連結）

（金額単位：百万円）

	2002年5月期		2003年5月期		前期比	増減
売上高	92,464	100.0%	108,550	100.0%	+17.4%	
売上総利益	22,993	24.9%	27,213	25.1%	+18.4%	+0.2P
販管費	19,065	20.7%	22,060	20.3%	+15.7%	0.4P
営業利益	3,927	4.2%	5,153	4.8%	+31.2%	+0.6P
経常利益	3,945	4.3%	5,160	4.8%	+30.8%	+0.5P
当期純利益	1,781	1.9%	2,499	2.3%	+40.3%	+0.4P

ROE:17.4 %（前期比+2.7%）（期末株主資本ベース）

5月7日発表 業績修正との差異について

(1) 売上高は増加： + 10億50百万円

(2) 経常利益が減少： 1億40百万円

販促推進引当金を、4.0億円積み増しました。

(要因)

4、5月度におけるサックス^o イト行使金額の増加に伴い
引当金を増額いたしました。

(3) 当期純利益は、ほぼ修正予想通り

I. 2003年5月期のポイント

1. 損益について

(1) 売上高

(2) 売上総利益

(3) 販管費(販売費及び一般管理費)

2. 2003年5月期の主な取り組み

(1) e-Procurement(電子購買)

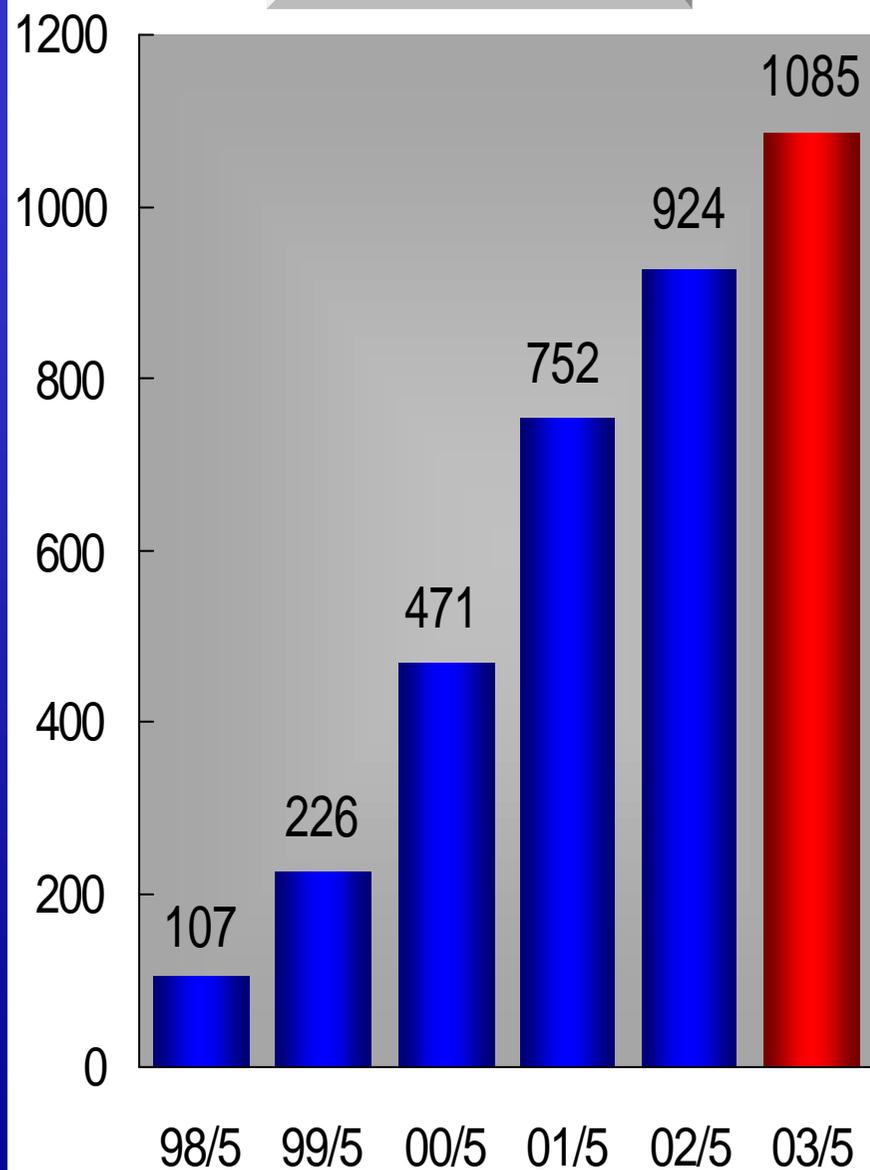
(2) 新・家具サービス

(3) POD

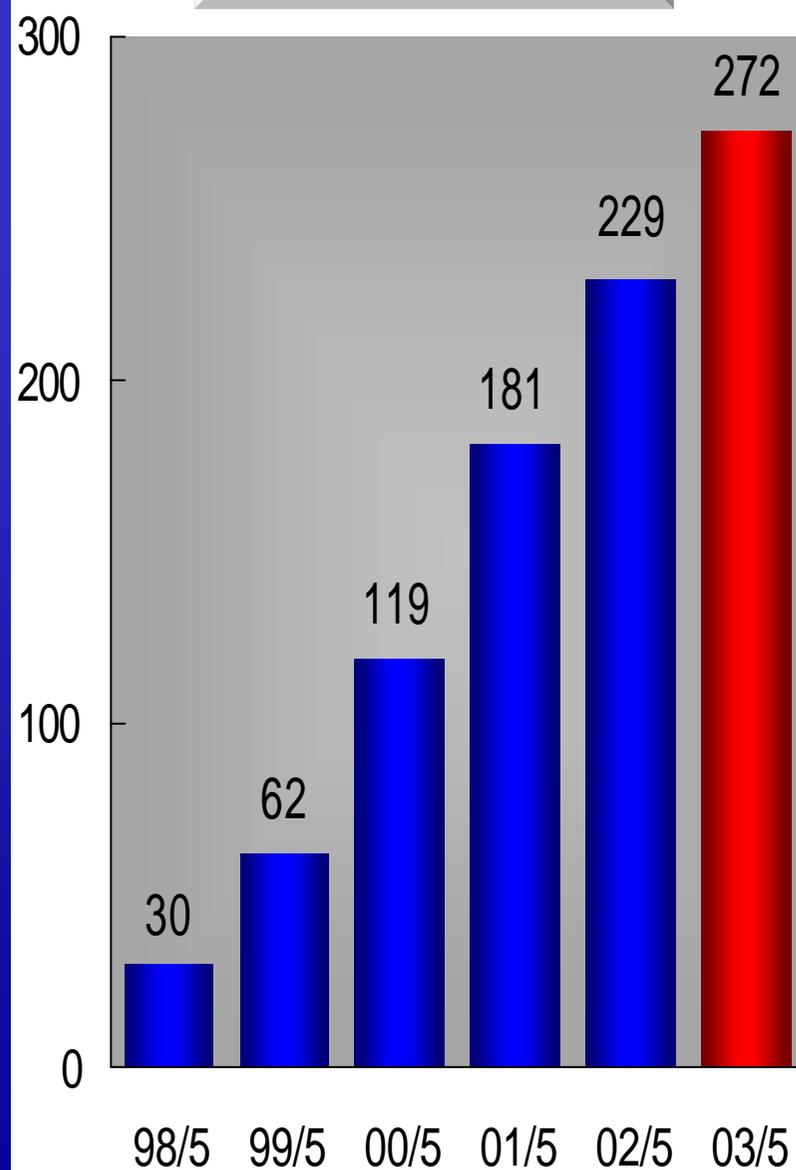
(4) 新カテゴリー(専門ショップ)

売上高・売上総利益（前期売上高比 +17.4%）

売上高(億円)



売上総利益(億円)

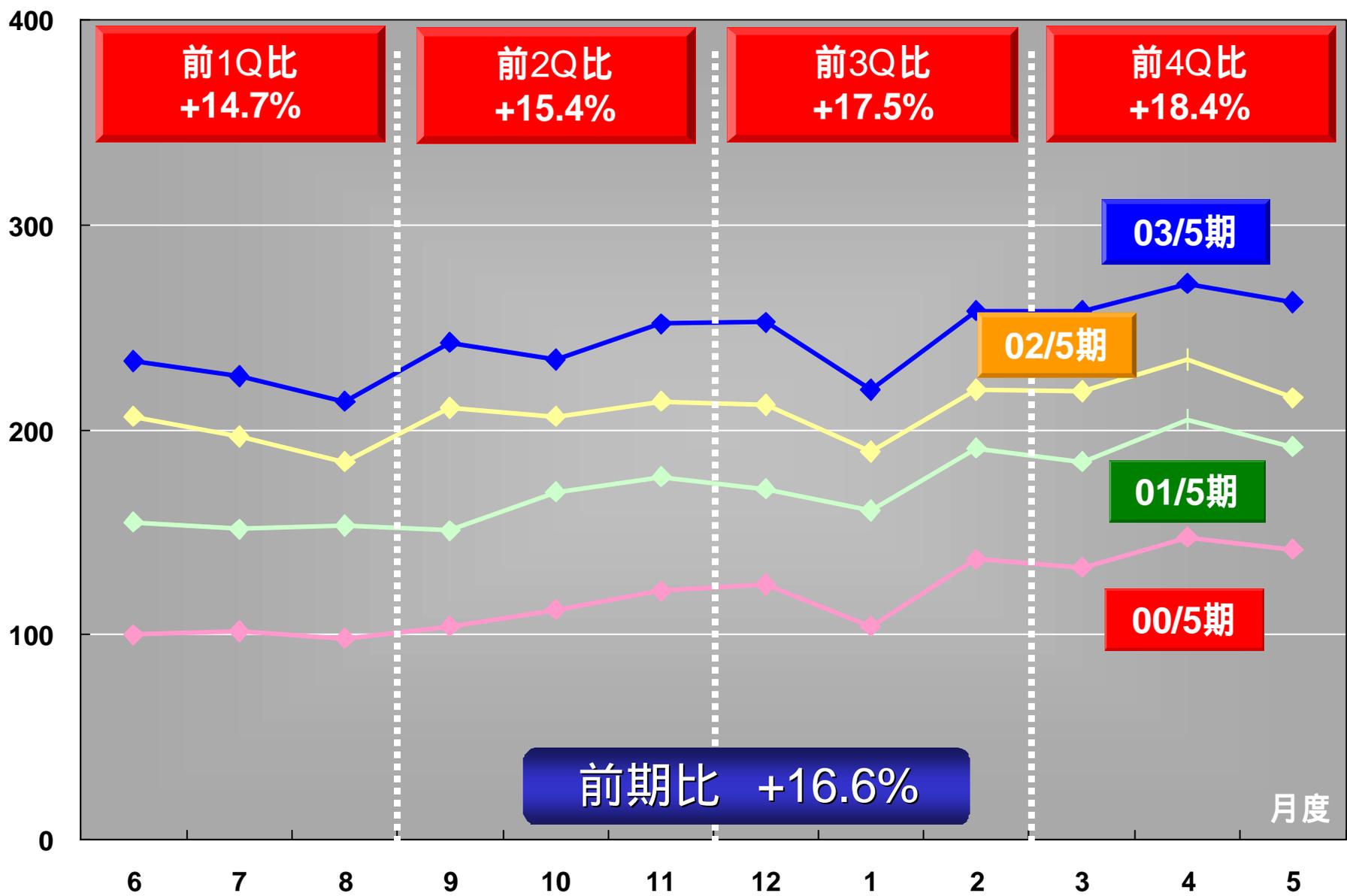


1 - (1).売上高伸長の要因

売上高が堅調に推移した主な要因
としては

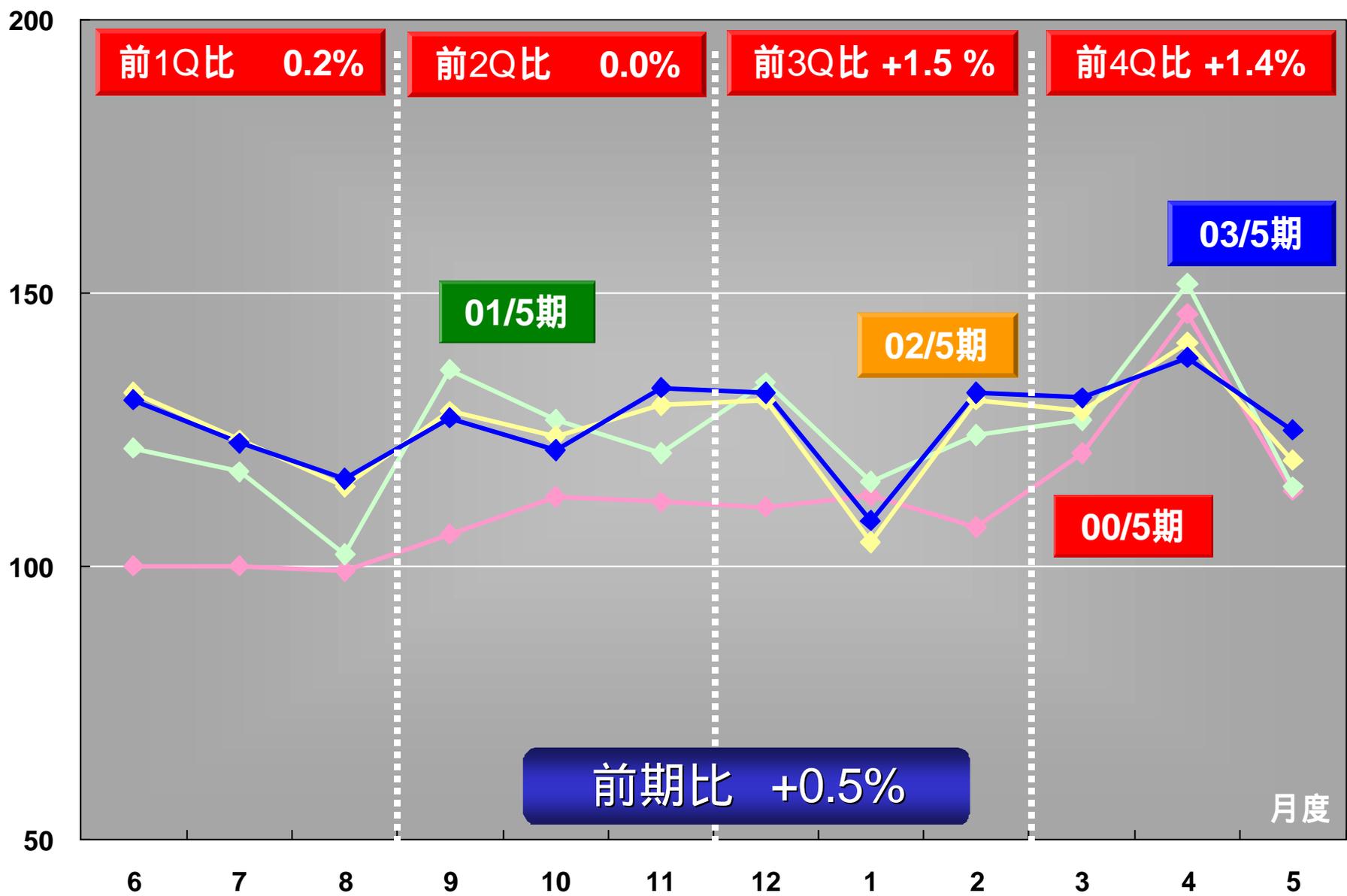
- (1) RFM分析を活用した新聞広告、
チラシ広告、サックスポイント
等の販促によるお客様稼働率の向上
- (2) 専門ショップ等の商品カテゴリーの投入

購入お客様数の推移(20日仮締め)



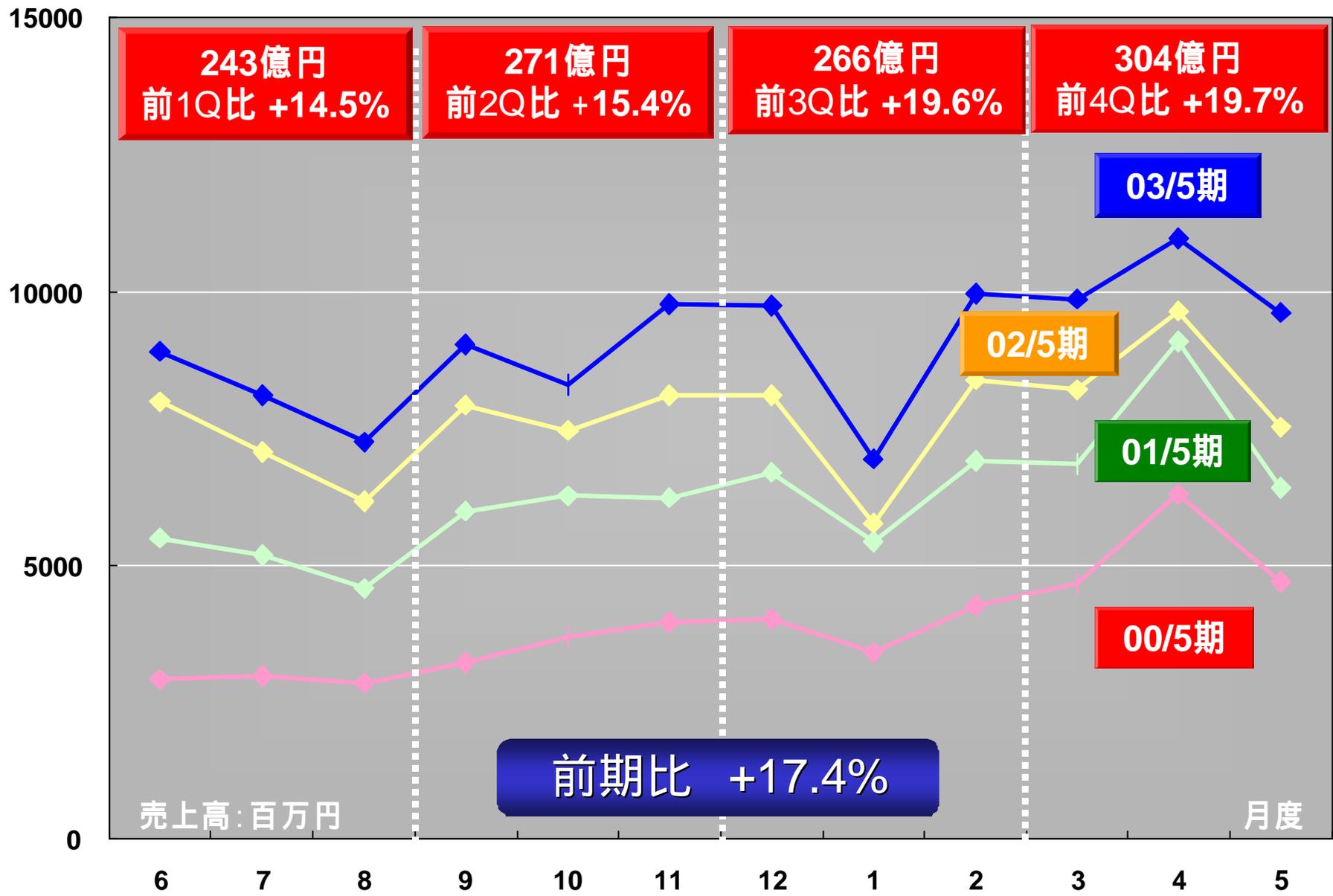
* 99/6月度を100として指数化しております。10

購入お客様単価の推移(20日仮締め)



* 99/6月度を100として指数化しております。11

売上高は堅調に推移



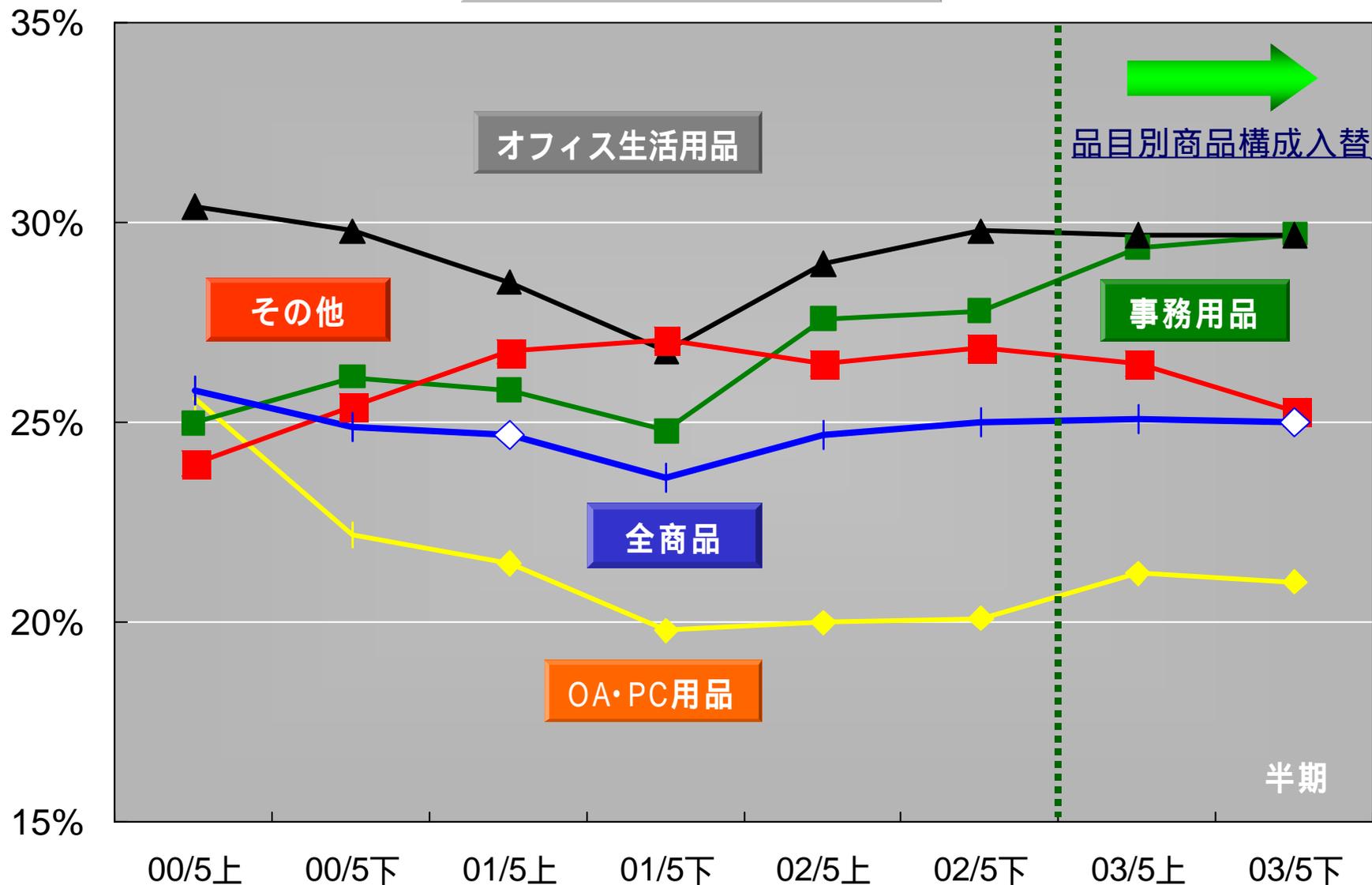
1 - (2) 売上総利益率の増加要因

売上総利益率が堅調に推移した
主な要因としては

- (1) 専門ショップ等の高利益率商品の効果
- (2) オリジナル商品(乾電池等)の寄与

売上総利益率について(24.9 25.1%)

品目別売上総利益率



1-(3)販売費及び一般管理費

販管費の増減

1. 変動費

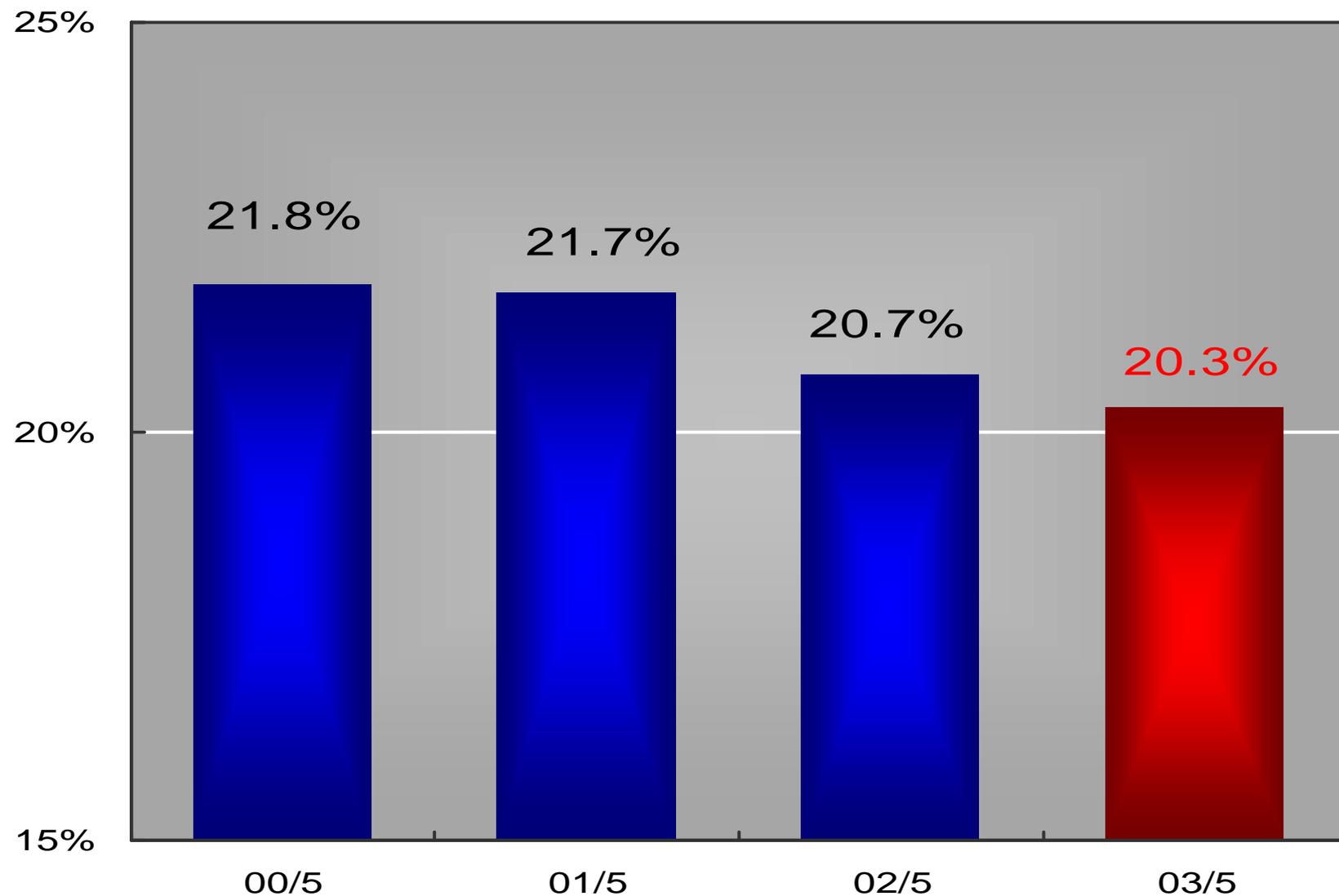
業務委託費等の改善 前期比 0.4%

2. 固定費

- ・地代家賃、償却費の増
- ・貸倒引当金繰入額の増

{	エージェント 2社に対するもの	1億円
	その他の債権	2億円

販売費及び一般管理費の推移



売上高販管費比率の低下傾向は継続

その他特記事項

特別損失：2億85百万円

- | | |
|-------------------|---------|
| (1) 辰巳センターの原状復帰費用 | 1億24百万円 |
| (2) ソフトウェア等の除却損等 | 1億61百万円 |

増配（5 10円/株）

- | | |
|-----------------|-------|
| 売上高1000億円達成記念配当 | 5 円/株 |
| 普通配当 | 5 円/株 |

(注) 8月8日開催予定定時株主総会決議を前提とします。

2003年5月期のポイント

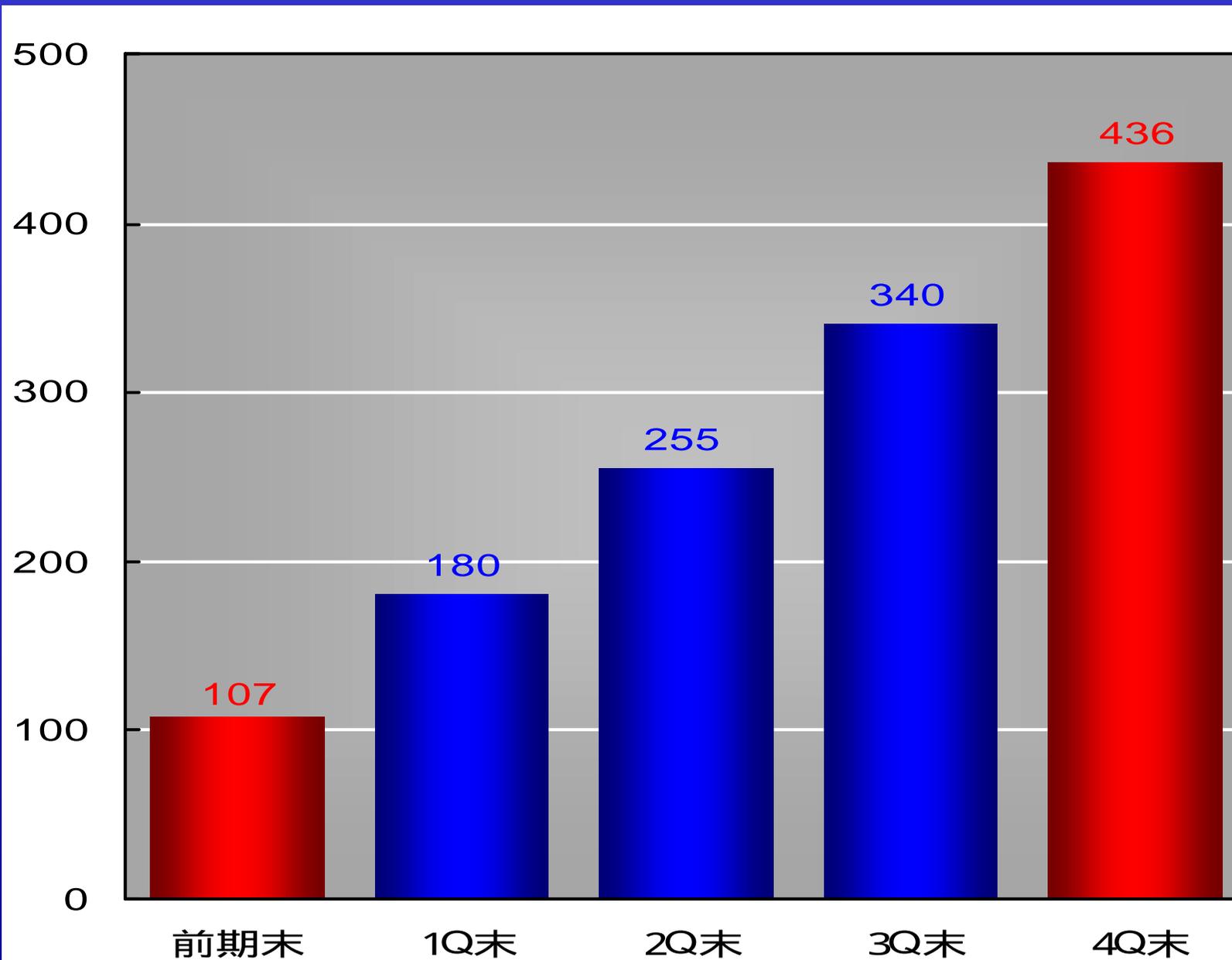
1. 損益について

- (1) 売上高
- (2) 売上総利益
- (3) 販管費(販売費及び一般管理費)

2. 2003年5月期の主な取り組み

- (1) e-Procurement(電子購買)
- (2) 新・家具サービス
- (3) POD
- (4) 新カテゴリー(専門ショップ)

ARENAご登録企業数は順調に伸長



2-(2) 新オフィス家具サービス受注件数の推移

My Office Designer

オフィス作りを簡単にする
アスクルの2つのサービスをご提案。

“マイオフィスデザイナー” がオープン!

オフィスの新設・移転をはじめ、オフィス家具購入の厚にご活用ください。
家財運びからレイアウトなどの無料相談と、
家具のお届け時に組み立て、設置などのお任せ受け。
2つのサービスメニューをご用意して、お客様のオフィス作りをお手伝いいたします。



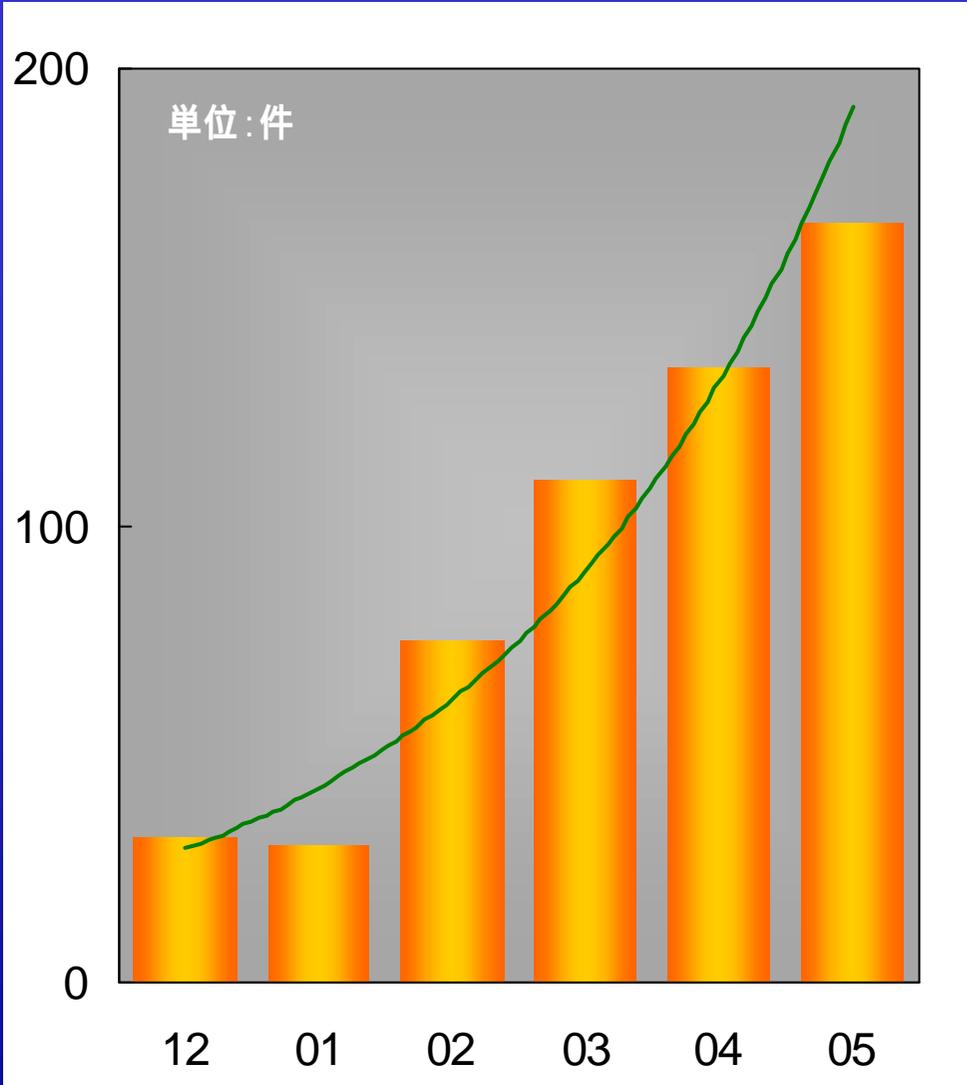
1. オフィスプランニングサービス 無料 > ¥1,200
※税別 ¥1,000
オフィス家具のレイアウトを、電話とFAXだけで窓口にご提案します。
※オフィス設計・相談やレイアウト・実物のために無料の資料サービス、オフィス家具をまとめて買いたい
お客様、バージョンアップと組み合わせてご利用ください。

2. 家具組立サービス 有料 > ¥1,200
※税別 ¥1,000
オフィス家具のお届けと同時に、面倒な組み立て・設置を行います。
※組み立て・設置は、重たい家具は人数を必要としますので、専門スタッフが組み立て・設置
作業終了後必ずお掃除いたします。クレンジング機でのクリーニングも可能です。

ご不明な点は、「解決Do!」お問い合わせダイヤルまでご連絡ください。

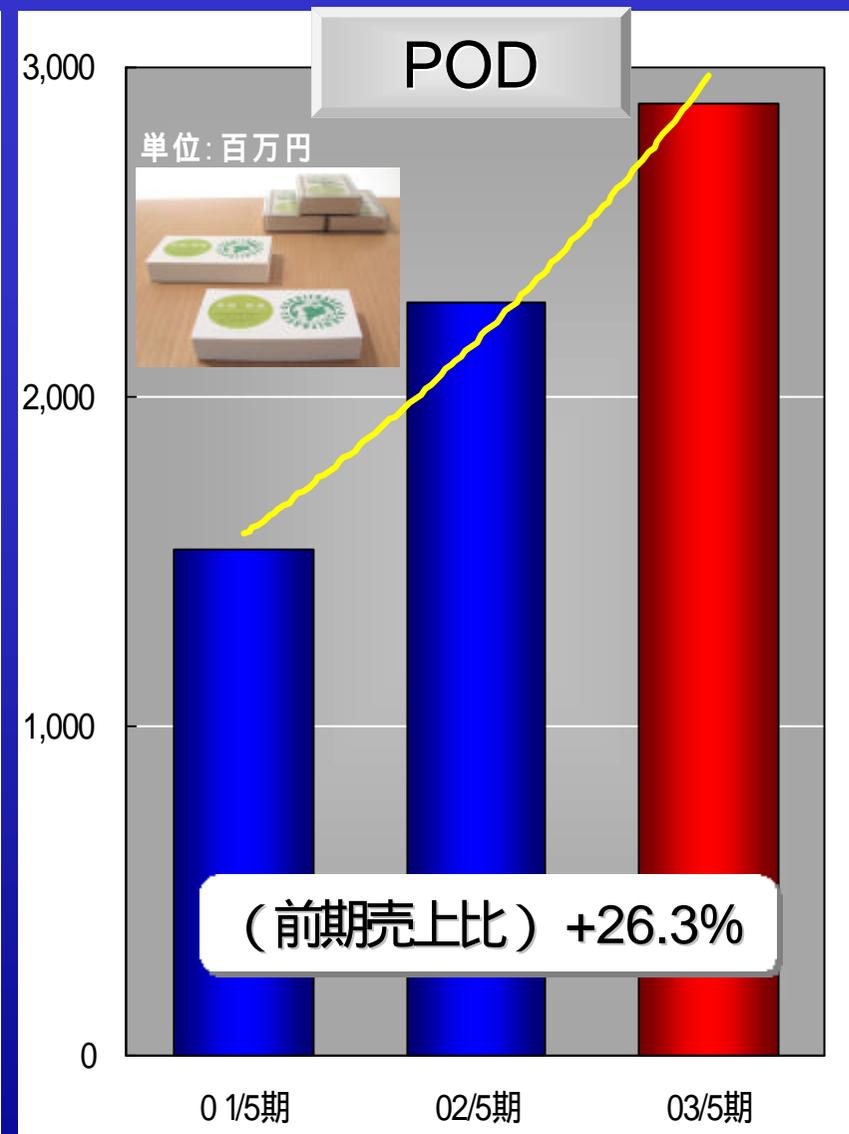
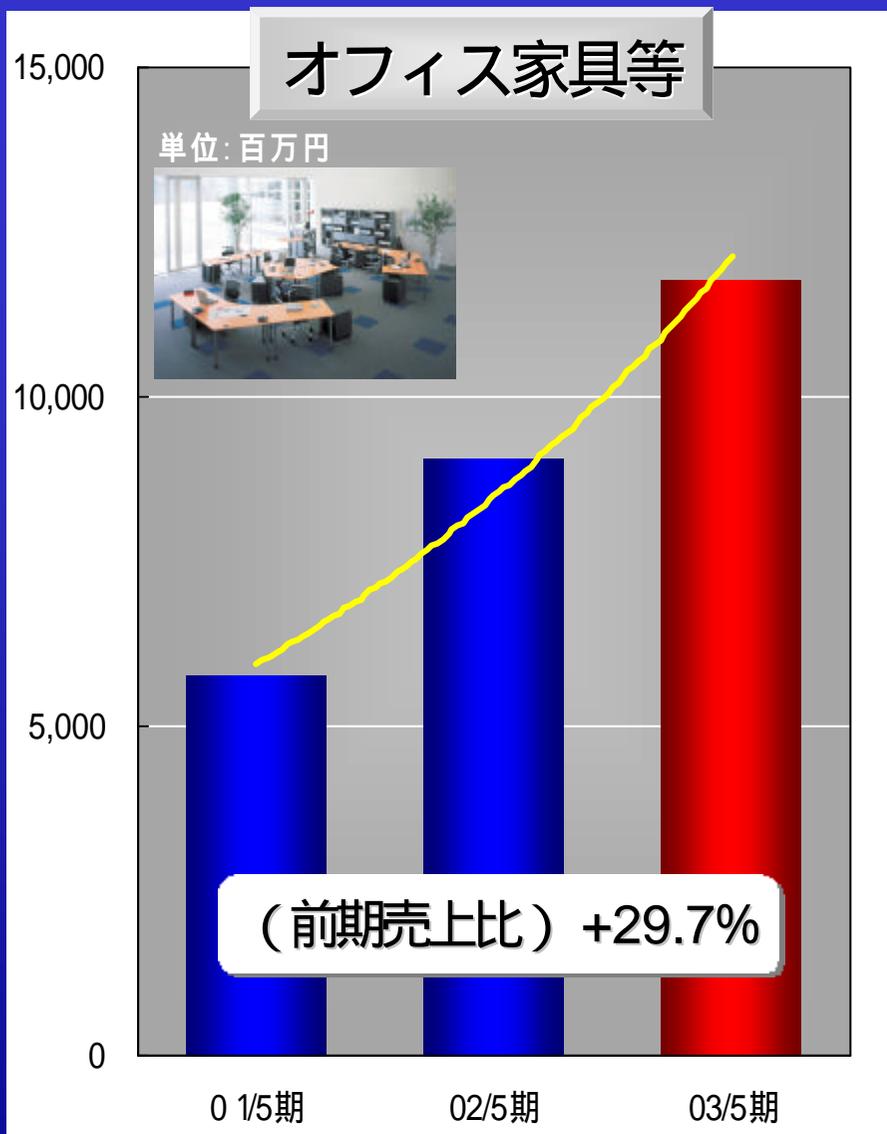
TEL: 0120-345-524 受付時間 午前9時～午後6時
(土、日、祭日を除く)

ASKUL
728



順調に増加する受注件数

オフィス家具等 PODの売上高・粗利率の推移



粗利率 オフィス家具等 : 28.2%
POD : 29.2%

2003年5月期本決算の総括

2004年5月期の業績見通し

Ⅱ. 2004年5月期(連結)業績見通し

(単位：百万円)

	2003年5月期実績		2004年5月期見通し		前期比
	金額	比率	金額	比率	
売上高	108,550	100.0%	121,000	100.0%	+11.5%
売上総利益	27,213	25.1%	30,310	25.0%	+11.4%
販管費	22,060	20.4%	24,690	20.4%	+11.9%
営業利益	5,153	4.7%	5,620	4.6%	+9.1%
経常利益	5,160	4.8%	5,600	4.6%	+8.5%
当期純利益	2,499	2.3%	2,750	2.3%	+10.0%

質疑応答

