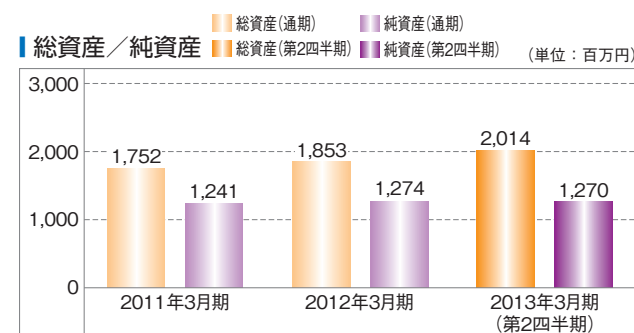
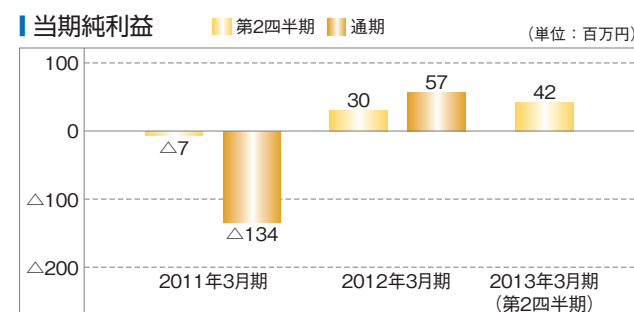
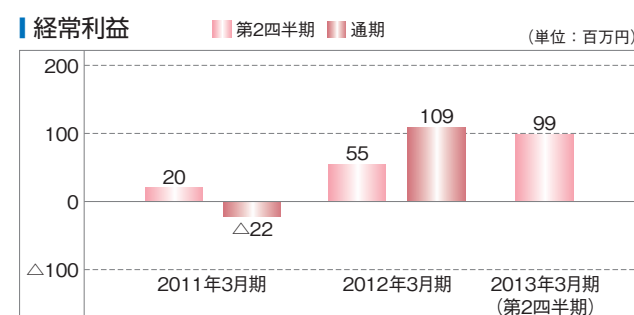
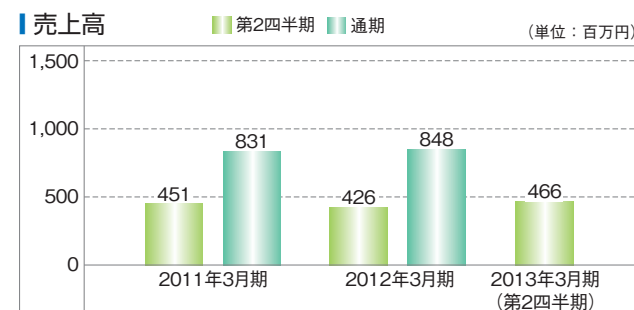


財務ハイライト (連結) Financial Highlights

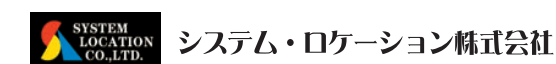


株主メモ Stockholder Memo

事業年度 毎年4月1日から翌年3月31日まで
 定時株主総会 毎年6月
 基準日 定時株主総会 3月31日
 期末配当金 3月31日
 中間配当金 9月30日
 (中間配当を実施する場合)
 株主名簿管理人 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号
 三井住友信託銀行株式会社
 同事務取扱場所 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号
 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
 同事務取扱所 〒168-0063
 (お問い合わせ先) 東京都杉並区和泉二丁目8番4号
 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
 TEL 0120-782-031 (フリーダイヤル)
 同 取 次 窓 口 三井住友信託銀行株式会社 全国各支店
 公 告 方 法 電子公告。ただし、事故その他やむを得ない
 事由によって電子公告による公告をすることができない場合の公告方法は、日本経済新聞
 に掲載する方法とする。
 同 公 告 掲 載 サイトアドレス <http://www.slc.jp/>

株主通信 第45期 中間報告書

2012年4月1日から2012年9月30日まで



I 株主の皆様へ

Top Message

平素は格別のご高配を賜り厚くお礼申し上げます。

ここに、当社グループの第45期中間期（2012年4月1日～2012年9月30日）の事業概況と決算をご報告いたします。

当中間期のわが国の経済は、復興需要等を背景に企業業績や設備投資等が持ち直し緩やかな回復基調にあったものの、欧州債務危機や中国経済の拡大テンポの鈍化等による世界景気の下振れ懸念が強まる中で推移しました。

一方、当社グループの主要市場である自動車ファイナンス業界は、堅調な新車販売の伸長にともない、リース車両の契約台数も対前年比プラスで推移しました。

このような中、当社グループの業績は、「オークション事業」では、既存顧客への深耕と新規顧客の獲得により入札会における出品台数は前年同期比増加に転じ、「システム事業」においてもシステム商品の定期的なレンタル収入増と一時開発案件が寄与し、順調に拡大を図ることが出来ました。

以上の結果、当中間期における連結売上高は、466,893千円で前年同期比9.5%の増収、連結経常利益は、99,477千円で前年同期比79.9%の増益、連結純利益は42,854千円で前年同期比40.0%の増益となりました。

「お客様とともに新たな価値を創造する成長と安定を兼ね備えたユニークな企業」を理念に、今後とも株主の皆様のご期待に沿うべく一層の経営努力を重ねてまいりますので、よろしくご支援を賜りますようお願い申し上げます。



代表取締役社長 千村 岳彦

I ビジネスモデル

Business Model

オークション事業

リースアップ車を中心としたオークション（入札方式）の運営をはじめ、そのノウハウを活かした運営システムの提供も行い、車両再販業務を支援します。

● 入札会



● リースアップドットJP

- ・海外のバイヤーが直接リースアップ車情報にアクセスできる再販情報サイトを構築。
- ・多言語（英語、ロシア語、スペイン語）に対応し、海外のバイヤーが直接情報に接することで、マーケットの拡大と再販取引の効率化を図ります。

Lease-up.jp Market Place

自動車金融工学

膨大な車両取引データを独自の統計分析をすることにより、中立で標準的な車両価値を算出します。算出された標準車両価値は各種商取引や金融商品設計等のコアになります。



● 車種カタログデータベース -車種DB-

- ・国産車、輸入車、約10万グレードを収録するデータベースです。
- ・DB化により、メーカーや車種にとらわれない比較が容易に実現できます。

● 残価算出システム

- ・クルマをはじめ様々な将来価値を算出します。

RV クルマ
Doctor
RV ドクター

RV トラック
Doctor
トラック版 RV ドクター

RV 建機
Doctor
建機版 RV ドクター
(βバージョン)

● 現在価値算出システム

- ・車両の標準的な現在価値を算出します。

Financial Engineering for Automobiles

ソリューション事業

当社ノウハウの活用により、お客様のニーズにお応えする多角的な「業務支援ソリューション」を企画、提供します。

● シスろけっと



- ・オートリース会社をはじめとしたオートファイナンス事業者には有用な機能をパッケージにし、ASPで提供するソリューションです。

● CAドクター C.A.Doctor

- ・当社のソリューションを融合して開発した新車販売会社向け販売支援システムです。



● 残価設定ローン支援ソリューション

- ・メーカー系ファイナンス会社や信販会社の本部及び加盟店向けに、ローン算出システムやコンサルティングサービスを提供しています。

● 各種カスタマイズシステム

- ・残価設定ファイナンスの見積支援システム
- ・車両資産評価サービス、モニタリングサービス
- ・各種提案書コンテンツ作成
- ・オンライン価格買取サイト その他

Information Technology