

2020年3月期 第2四半期 決算説明会資料

システム・ロケーション株式会社

Co-Creation & Strengthening Core Competence

2019年11月14日



証券コード 2480

2480

本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、完全性を保証するものではありません。本資料中の情報によって生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。本資料中の業績予想ならびに将来予測は、本資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績は言及または記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となることをご承知おきください。

1. 決算概要

- P 4 連結業績
- P 5 財務状況等
- P 6 連結業績計画比較

2. ビジネスモデル

- P 8 ビジネスモデル 全体像
- P 9 ビジネスモデル 自動車金融工学
- P11 ビジネスモデル ソリューション

3. 2020年3月期の取り組み及び計画

- P14 今後の方針
- P15 当社の目指す将来像
- P16 2020年3月期計画

4. 補足資料

- P18 会社概要
- P19 グループ会社

1. 決算概要

(単位: 百万円)

	前第2四半期 (18年4月～18年9月)		当第2四半期 (19年4月～19年9月)	
	実績(A)	売上比	実績(B)	売上比
売上高	447	100.0%	514	100.0%
売上原価	94	21.1%	88	17.2%
売上総利益	353	78.9%	426	82.8%
販売費及び一般管理費	212	47.4%	218	42.4%
営業利益	140	31.5%	208	40.4%
経常利益	157	35.1%	224	43.7%
当期純利益	108	24.2%	153	29.8%

前期対比	
(B)-(A)	%
67	115.0%
△5	93.7%
73	120.7%
6	102.9%
67	147.6%
67	143.2%
45	141.6%

- 売上高 :前年比 15.0%増 ⇒ システム継続利用を期待できる既存顧客への拡販
- 売上原価 :前年比 6.3%減 ⇒ 基礎データに係る投資等の見直等
- 販管費 :前年比 2.9%増 ⇒ 人材採用費用等
- 営業利益/経常利益 :前年比 47.6%増/43.2%増 ⇒ 持分法による投資利益の計上等

財務状況

	2019年3月期		当第2四半期	
	実績(A)	構成比	実績(B)	構成比
流動資産	1,428	54.9%	1,505	55.6%
固定資産	1,175	45.1%	1,203	44.4%
流動負債	134	5.2%	142	5.3%
固定負債	279	10.7%	293	10.8%
純資産	2,188	84.1%	2,272	83.9%
総資産	2,603	100.0%	2,708	100.0%

(単位: 百万円)

増減 (B)-(A)
77
28
8
13
83
105

- 流動資産
・現預金の増加 (82百万円)
- 固定資産
・投資有価証券評価替 (20百万円)
- 流動負債
・未払法人税等の増加 (14百万円)
- 固定負債
・繰延税金負債の増加 (5百万円)
- 純資産
・利益剰余金の増加 (79百万円)

設備投資及びキャッシュ・フローの状況

(単位: 百万円)

	2018年9月期	2019年9月期
営業活動によるキャッシュ・フロー	89	210
投資活動によるキャッシュ・フロー	△68	△53
財務活動によるキャッシュ・フロー	△58	△74
現金及び現金同等物の期末残高	1,223	1,374
設備投資額	86	27
減価償却費	31	40

- 営業活動によるキャッシュ・フロー
・減価償却費の計上 (40百万円)
・税金等調整前当期純利益の計上 (224百万円)
- 投資活動によるキャッシュ・フロー
・有形・無形固定資産の取得による支出 (44百万円)
- 財務活動によるキャッシュ・フロー
・配当金の支払い (74百万円)

(単位：百万円)

	計画	実績	達成率
売上高	461	514	111.6%
売上原価	96	88	91.7%
売上総利益	364	426	116.8%
販管費	211	218	103.4%
営業利益	153	208	135.3%
経常利益	169	224	133.0%
第2四半期純利益	113	153	135.2%

□ 売上高

- ・計画対比 11.6%増
→ 自動車流通業界向け各種支援システムへの需用の堅実な推移

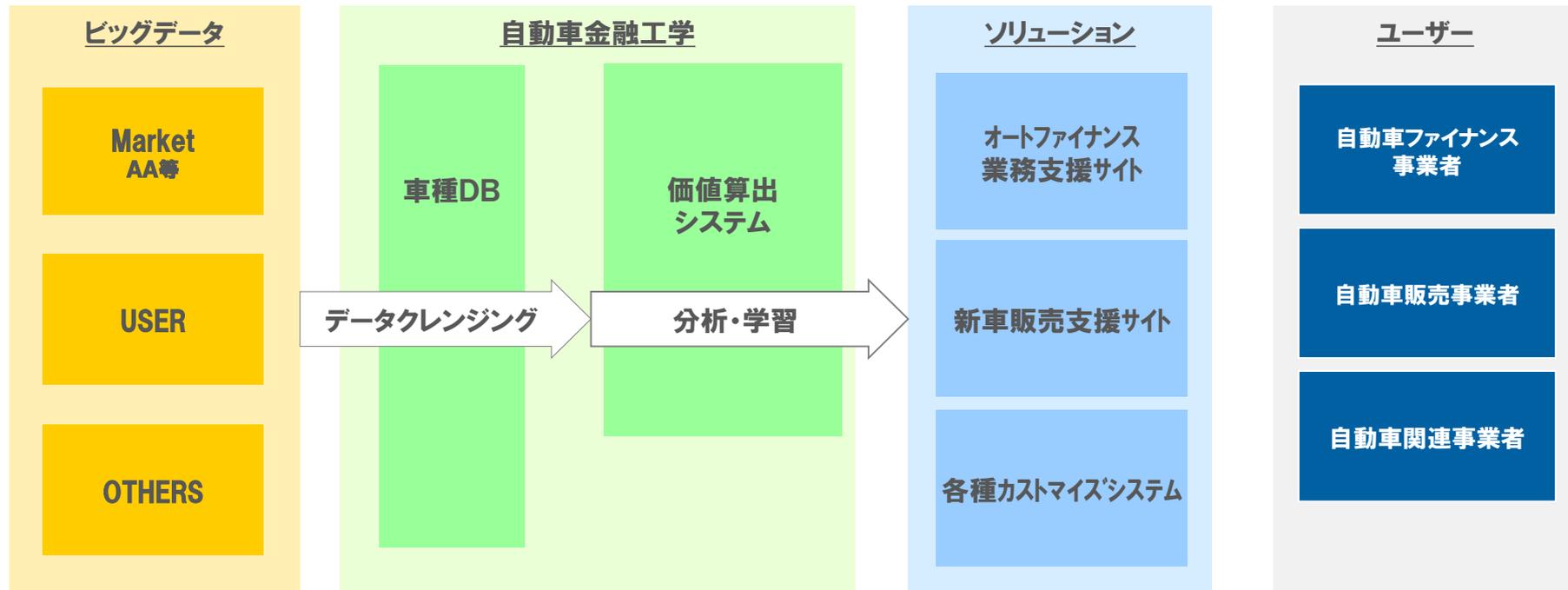
□ 売上原価

- ・計画対比 8.3%減

□ 販売費及び一般管理費

- ・計画対比 3.4%増
→ ほぼ見込推移

2. ビジネスモデル



Etc.

■ 車種DB(電子カタログ)



- 現行車種数 :約4,000車種
- 総累計車種数:約150,000車種
- 乗用/商用車と主要輸入乗用車の諸情報をオプション情報含めDB化
- 基本項目数270/オプション項目数59/アクセサリ項目数54
- オプションの相関関係を保持、組合せ不可なオプション構成の排他を実現

(USER)自動車ファイナンス事業者、自動車販売会社、自動車関連事業者

収益源 □ 定期:レンタル料、クリック課金、コンサルティング料

収益源 □ 一時:インストール時、カスタマイズ



■ オートファイナンス業務支援サイト



- 有用な機能をパッケージ化し、ASPで提供
- 車種DBによるカタログ出力
- RV Doctorによる残価、PV Doctorによる現在価値の算出
- トラック版RV Doctorによる残価算出
- オートリース提案書作成システム 等

(USER)自動車ファイナンス事業者

収益源 □ 定期: レンタル料、クリック課金

収益源 □ 一時: 開発費、カスタマイズ費

車種	グレード	価格	特徴
トヨタ	1.8L	1,800,000円	燃費効率
本田	1.8L	1,800,000円	燃費効率
日産	1.8L	1,800,000円	燃費効率

現在のおクルマとご提案車両の比較

比較対象: 5年、レムコ→10万円、走行距離: 1,500km/月 (にて算出)

車種	95-11 ZND FQVT 1300cc	95-11 ZND TAT 1500cc	88-127 ZND FQVT 1500cc
グレード	EV	HYBRID LX	EV777
リース料(元)	1,800,000円(3年)・1,800,000円(1)	1,800,000円(15年)・1,800,000円(1)	1,800,000円(15年)・1,800,000円(1)
年間リース料(元)	477,878円	313,959円	318,527円
リース料(元)	2,157,878円	2,112,853円	2,118,527円
リース料(元)	5,248円	6,074円	8,182円
燃費(km/l)	22.6 km/l	24.4 km/l	23.8 km/l
2017年燃費(km/l)	22.6 km/l	24.4 km/l	23.8 km/l



■ 新車販売支援サイト

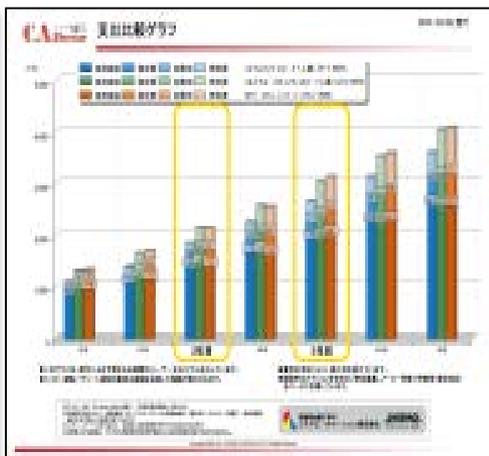
C.A.Doctor

- 車検と新車乗り換えの比較
- 車種DBによるカタログ比較一覧の出力
- 将来の下取り価値の比較
- 燃費までも含めたクルマの保有コストの算出
- 残価設定型ローンのシミュレーション

(USER) 新車販売会社

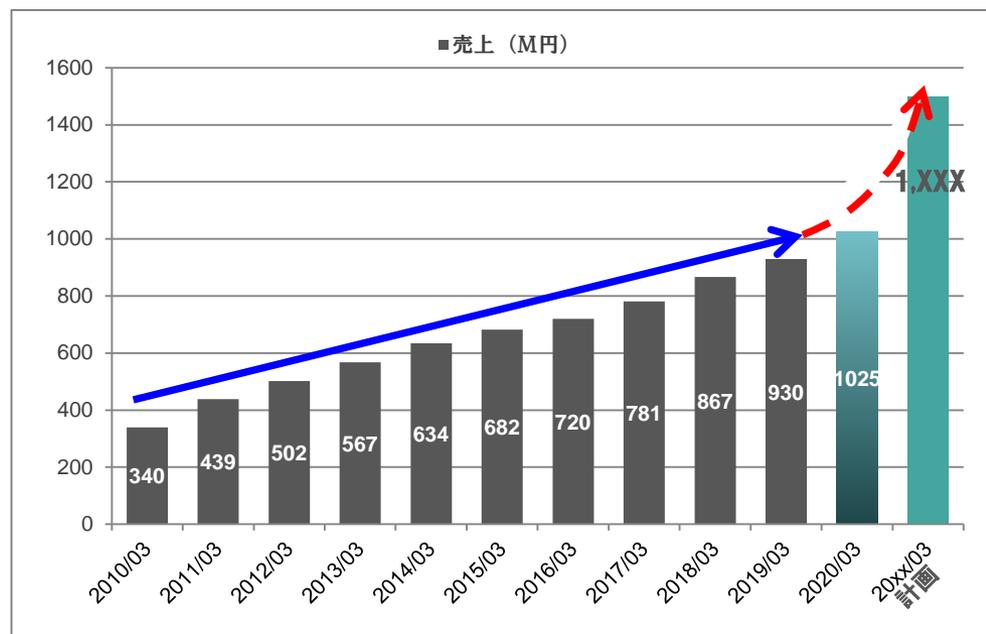
収益源 定期: レンタル料、クリック課金

収益源 一時: なし

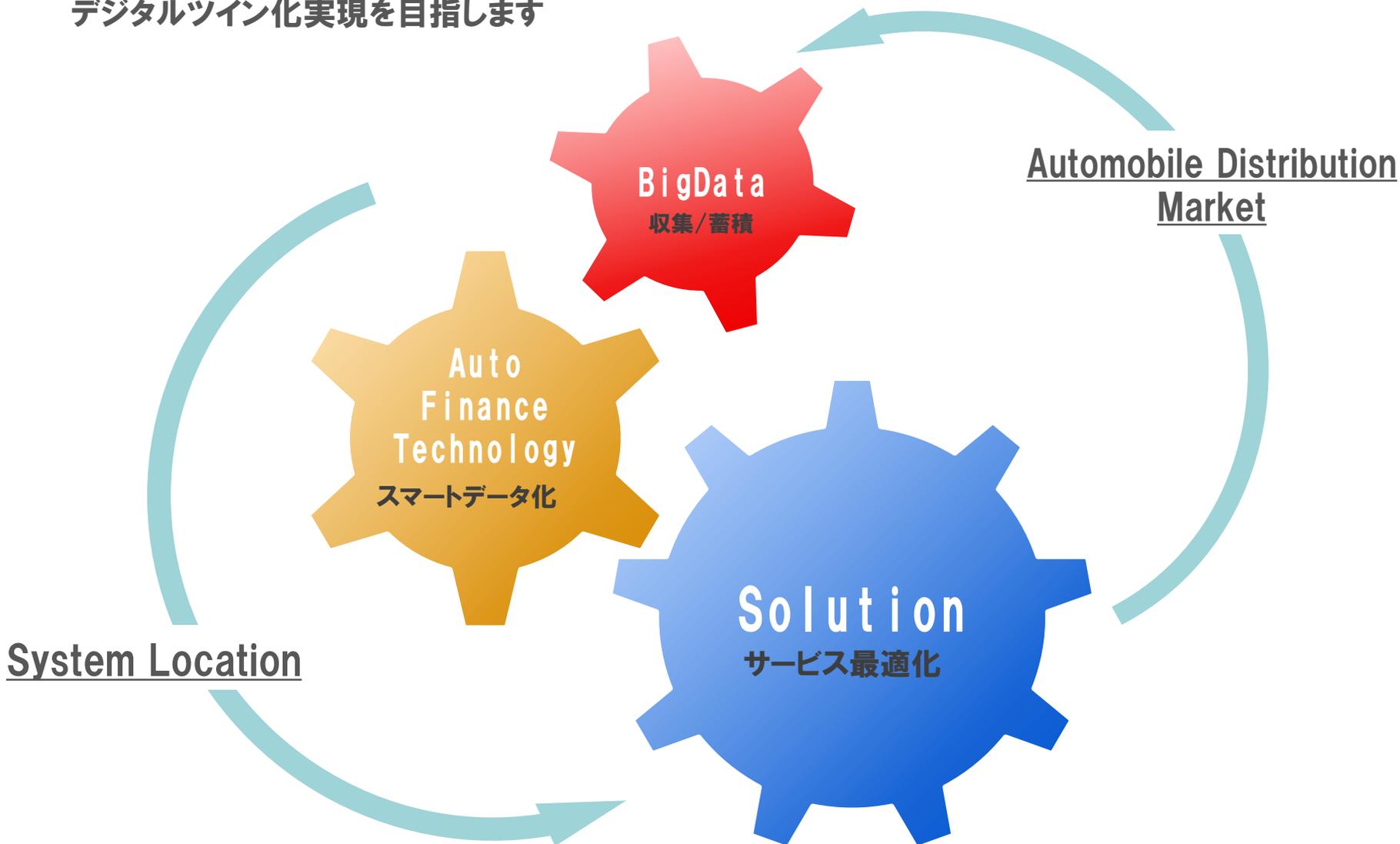


3. 2020年度の取り組み 及び計画

- 1 事業領域の開拓と拡大:**
 - 自動車ファイナンス業界から自動車流通全般へ拡大
 - 自動車販事業者、自動車関連事業者向け新商品の開発
- 2 ビッグデータへの対応力強化:**
 - データの量・質の向上と入手ルートが多様化
 - データサイエンティストの育成強化
- 3 商品開発力と販売力の強化:**
 - アプリ開発力の向上と期間短縮→新人事制度定着、ミネルバグランディール社連携強化
 - 販売力強化→人員育成・拡充とネットワークツールの有効活用



当社は自動車流通プロセスにおける
デジタルツイン化実現を目指します



(単位: 百万円)

	2019年3月期(実績)			2020年3月期(実績)			2020年3月期(計画)						
	%	上期	%	下期	%	通期	%	上期 実績	前年 同期比 (%)	%	通期	対 計画値	進捗率 (%)
売上高		447		483		930		514	115.0		1,025	510	50.2
売上原価		94		90		185		88	93.7		181	92	48.8
売上総利益	78.9	353	81.2	392	80.1	745	82.8	426	120.7	82.3	843	417	50.5
販売費 及び一般管理費	47.4	212	45.1	217	46.2	429	42.4	218	102.9	42.3	433	215	50.4
営業利益	31.5	140	36.1	174	33.9	315	40.4	208	147.6	40.0	410	201	50.7
経常利益	35.1	157	42.0	202	38.7	359	43.7	224	143.2	42.9	440	215	51.1
当期純利益	24.2	108	27.6	133	25.9	241	29.8	153	141.6	29.3	300	146	51.1

※販売費及び一般管理費・営業利益・経常利益・当期純利益は対売上高比

【通期連結業績予想】

2019年10月 連結業績予想の修正に関するお知らせを開示いたしました。

4.補足資料

社名	システム・ロケーション株式会社
経営理念	“Co-Creation ” お客様と共に新たな価値を創造する 成長と安定を兼ね備えたユニークな企業
事業内容	自動車ファイナンス事業者向け業務支援
創業	平成4(1992)年7月1日
代表者	千村 岳彦
従業員数	40名(連結ベース 2019年9月30日現在)
所在地	東京都目黒区東山2丁目6番3号

連結子会社

■千車科技(北京)有限公司 (QianChe Technology Service Beijing Co.,Ltd.)

設立:2013年06月 資本金:USD700,000(当社100%) 本社:中国北京市
代表者:前田 格 事業目的:自動車ファイナンス事業者向け業務支援事業

■株式会社ミネルバグランディール (Minerva Grandir Co., Ltd.)

設立:2017年12月 資本金:10,000千円(当社49.5%) 本社:東京都新宿区
代表者:篠原 隆平 事業目的:ITシステム企画、設計、開発、運用保守サービス全般

■ジェイ・コア 株式会社(J Core Co., Ltd.) ※現在 事業は休眠中

設立:2008年04月 資本金:100,000千円(当社100%) 本社:東京都目黒区
代表者:内村 裕一 事業目的:自動車ファイナンス事業者向け業務支援事業

持分法適用関連会社

■CAR AUCTION Co., Ltd.

設立:2008年01月 資本金:KRW2,000,000,000 (当社49.0%) 本社:韓国ソウル市
代表者:張瑛洙 事業目的:韓国中古車オークション事業

■株式会社エヴリス

設立:2009年08月 資本金:20,000千円(当社24.5%) 本社:東京都豊島区
代表者:田村 毅 事業目的:自動車ファイナンス事業者向けコンサルティング事業

その他

■日本福祉車両販売株式会社(Japan Wheelchair-accessible Vehicle Dealer Co.,Ltd.)

設立:2017年04月 資本金:10,000千円(当社37.5%) 本社:東京都豊島区
代表者:田村 毅 事業目的:福祉車両の在庫データベース構築並びに供給事業



本資料に関するお問い合わせ

システム・ロケーション株式会社
常務取締役 前田 格

TEL : 03(6452)2864
E-mail : ir@slc.jp