



ディップ株式会社
第16期（2013年2月期）

第1四半期 決算補足説明資料

2012年7月12日



CONTENTS

1

第16期 第1四半期 決算概要

2

第16期 第1四半期 セグメント別営業実績

3

第16期 第2四半期以降の施策

4

第16期 業績予想

CONTENTS

1

第16期 第1四半期 決算概要

2

第16期 第1四半期 セグメント別営業実績

3

第16期 第2四半期以降の施策

4

第16期（2012年2月期）業績予想

第16期 2013年2月期よりセグメント区分を変更

求人広告と人材紹介の事業領域区分へと変更

<旧区分>

バイトルドットコム	dip ティップのバイト情報 バイトルドットコム
はたらこねっと	dip ティップの派遣情報 はたらこねっと
ナースではたらこ	dip ティップの看護師転職サービス ナースではたらこ
ジョブエンジン	dip ティップの転職情報 ジョブエンジン
その他	



<新区分>

メディア事業	dip ティップのバイト情報 バイトルドットコム
	dip ティップの派遣情報 はたらこねっと
	dip ティップの転職情報 ジョブエンジン
その他	
エージェント事業	dip ティップの看護師転職サービス ナースではたらこ

従来、サイト別のセグメント情報としておりましたが、今期より
「バイトルドットコム」、「はたらこねっと」及び「ジョブエンジン」は「**メディア事業**」
「ナースではたらこ」は「**エージェント事業**」の売上に含みます。

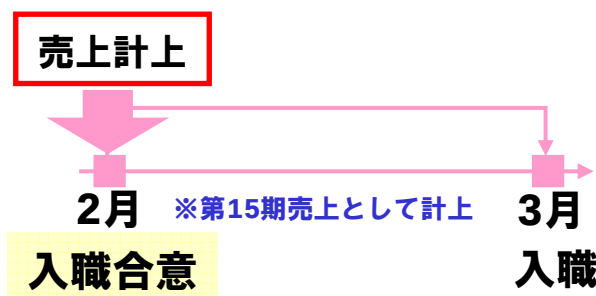
第16期業績に関する変更点



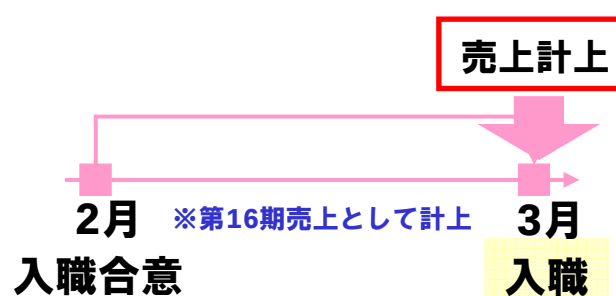
売上認識時点の変更

変更の目的: 紹介業には入職合意と入職月時点の売上計上の方式があり事業の拡大に伴う看護師の入職前辞退の増加傾向を鑑みより正確に売上高を認識するため。

■第15期（変更前）

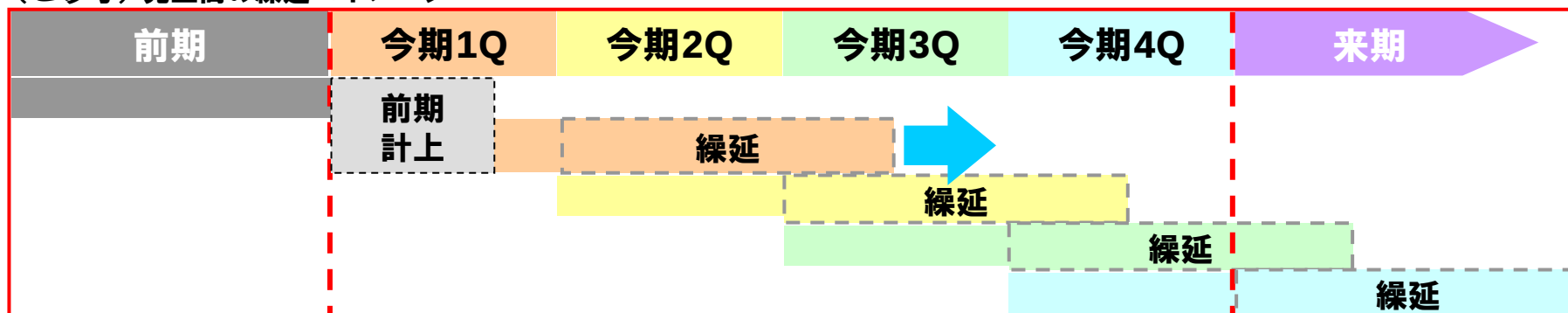


■第16期（変更後）



変更内容: 業務処理及び運用方法の見直しに伴い従来の入職合意時点から、入職月時点へと変更

（ご参考）売上高の繰延ペイメージ



看護師の転職時期は1Q(3,4,5月)に集中するため
第16期1Q、4Qに売上高・営業利益に影響が発生、来期以降は適正化

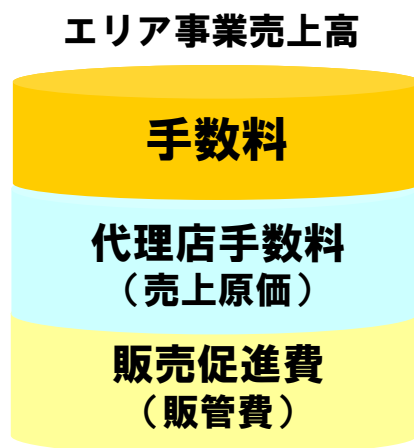
第16期業績に関する変更点



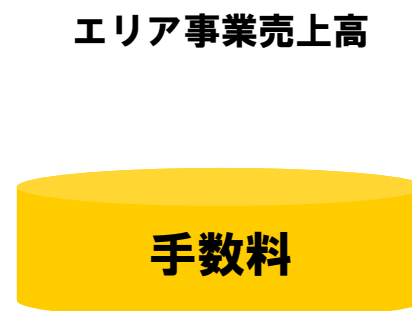
地方提携会社(エリア事業)との契約形態の変更

- 変更の目的：①地方におけるバイトルドットコム認知が浸透したため契約形態の変更によりフレキシブルな商品設計での販売を可能とするため。
②事業の拡大に伴い、当社の売上高をより正確に認識するため。

■第15期（変更前）



■第16期（変更後）

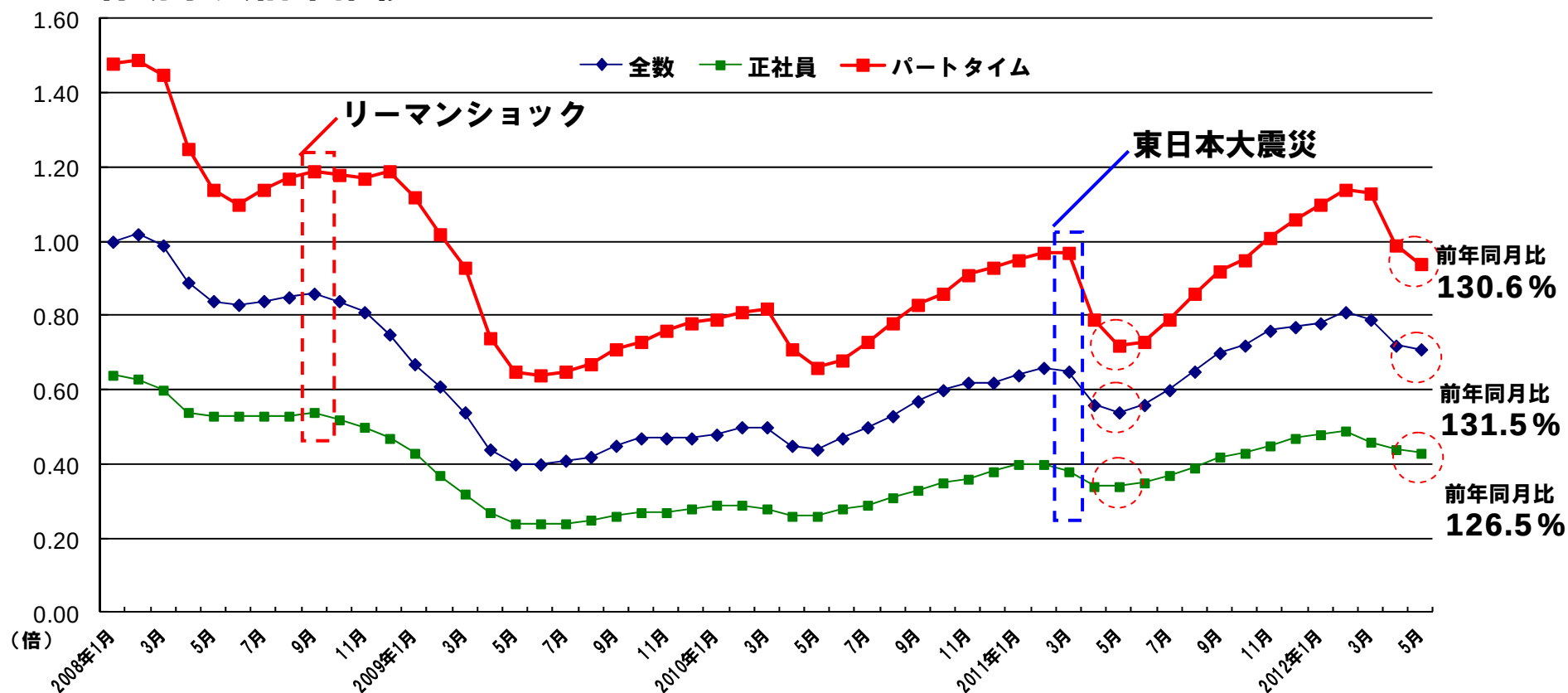


変更内容：従来の総額方式（グロス計上）の契約から
手数料方式（ネット計上）の契約へ変更

市場環境について

季節影響により直近の数値は低下するも回復基調で推移

有効求人倍率推移 (2008年1月～2012年5月)



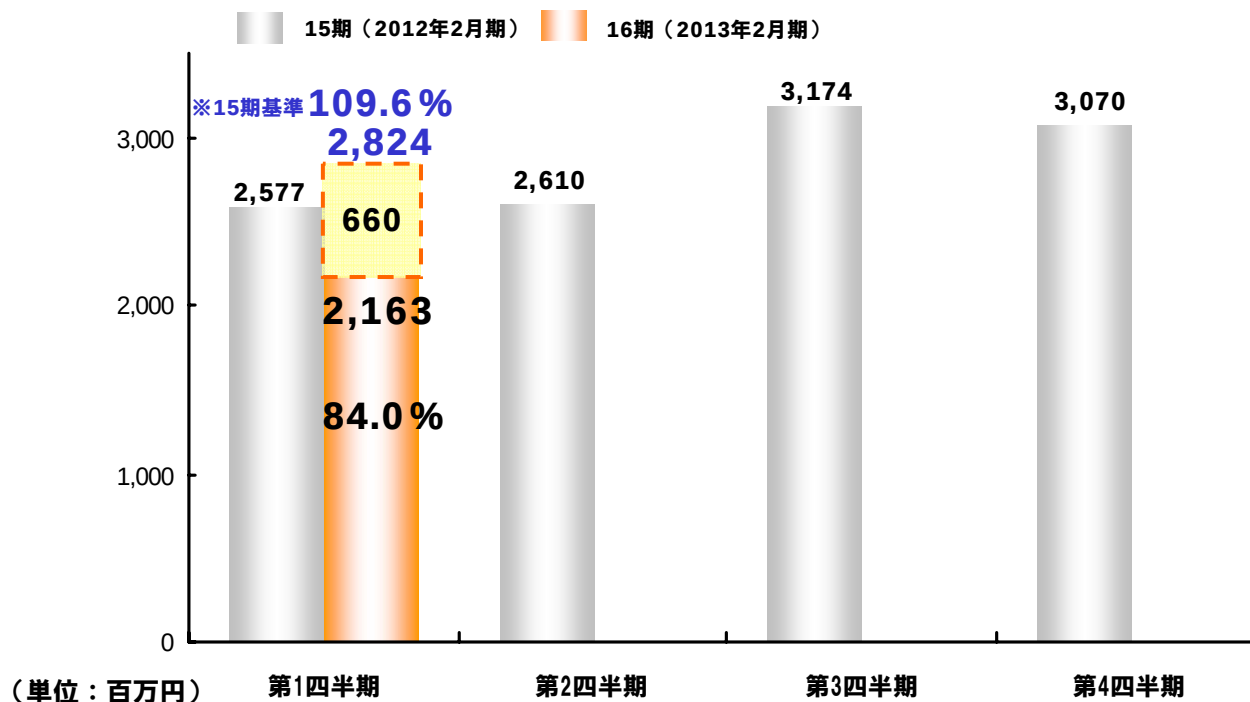
出所：厚生労働省 雇用形態別労働市場関係指標（実数）より当社作成

Copyright © 2012 DIP Corporation, All Rights Reserved.

第16期 第1四半期決算概要 一売上高一

第16期業績に関する変更点の影響により減収（影響額660百万円）
前期(15期)同基準においては109.6%の成長

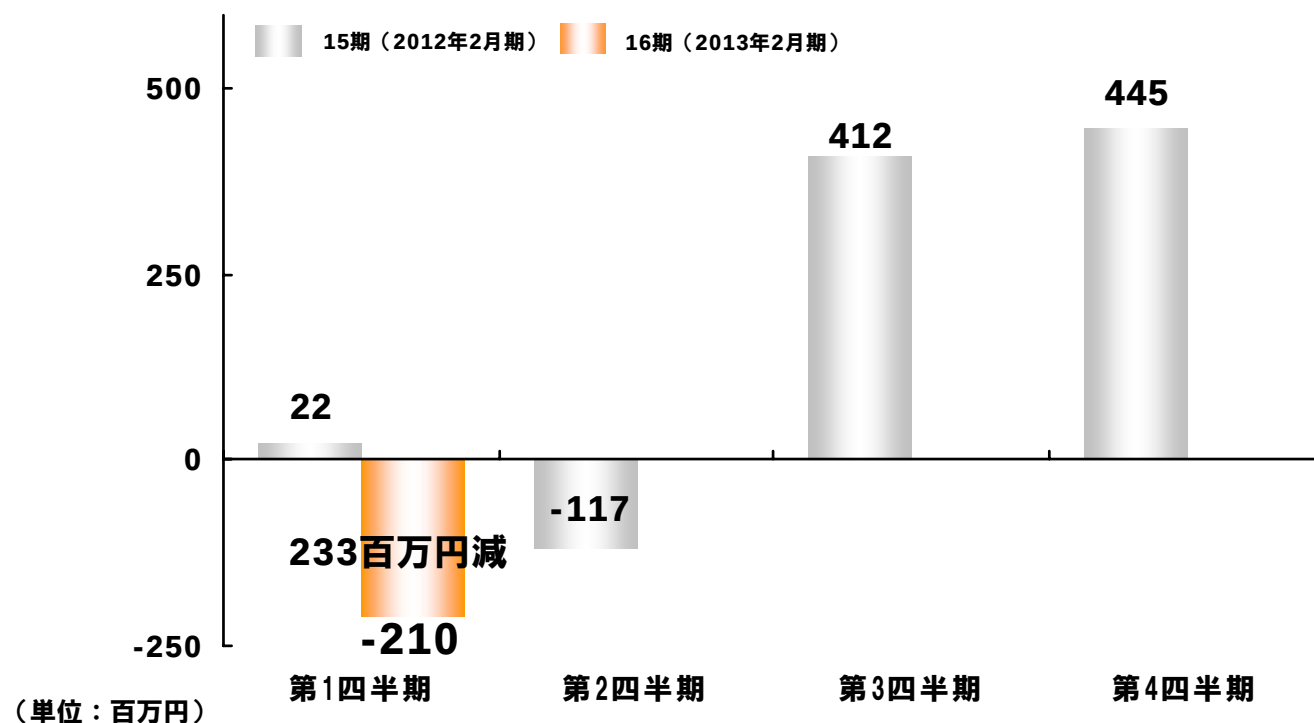
（単位：百万円）	第15期 （2012年2月期）	第16期 （2013年2月期）	増減額	増減率
第1四半期実績	2,577	2,163	-413	84.0%
第1四半期実績 （15期基準）	2,577	2,824	246	109.6%



第16期 決算概要 — 経常利益 —

売上高の減収により減益となるも
経費の効果的使用に努め概ね計画通り推移

(単位：百万円)	第15期 (2011年2月期)	第16期 (2012年2月期)	増減額	増減率
第1四半期実績	22	-210	-233	-

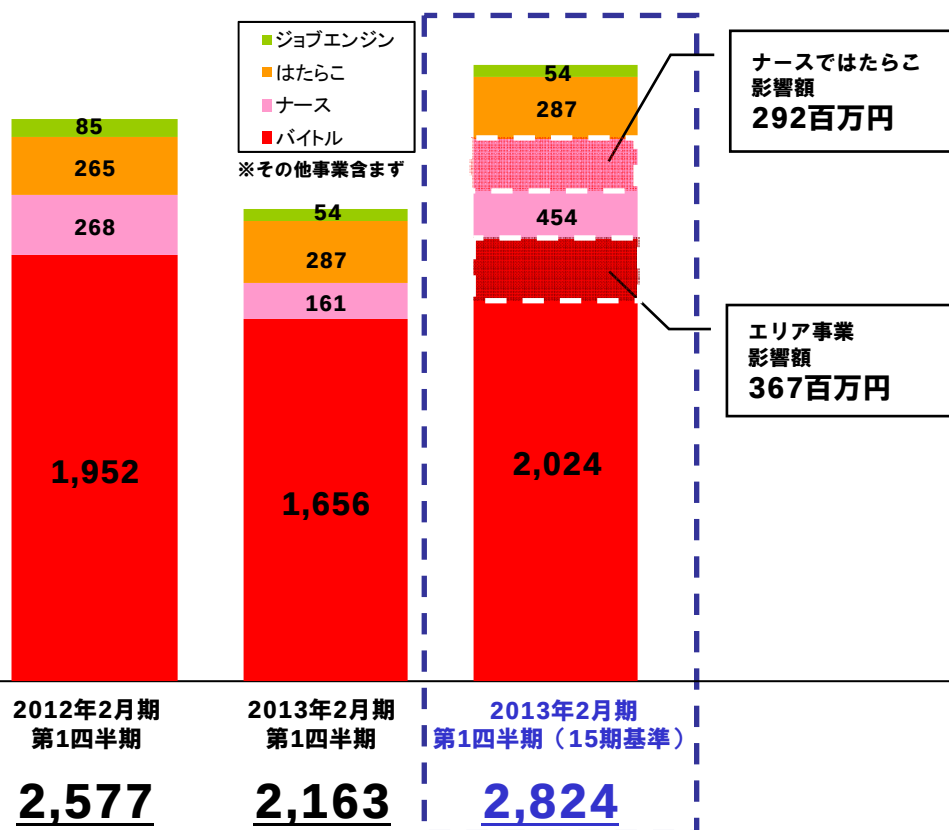


第16期 第1四半期 業績変動要因

売上高

前年同期比413百万円減

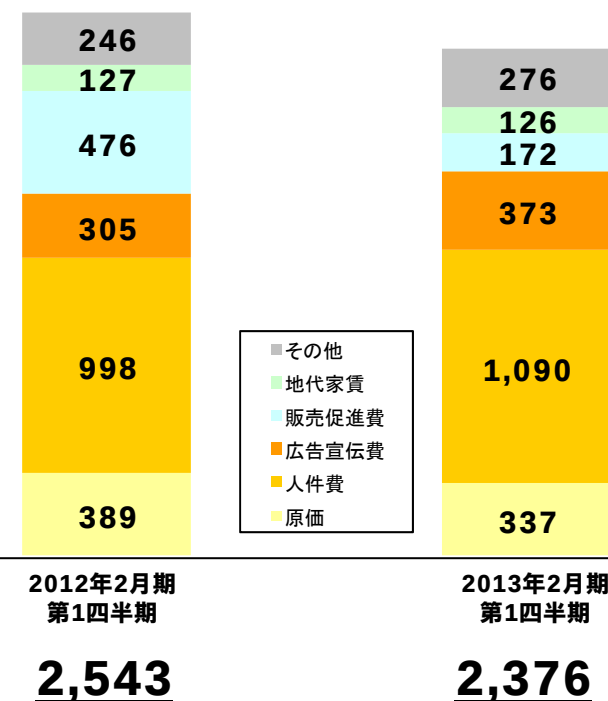
はたらこ+21百万円 ※15期基準
 バイトル▲295百万円 +72百万円
 ナース ▲107百万円 +185百万円



原価・販管費

前年同期比166百万円減

原価 ▲ 52百万円
 販管費 ▲114百万円
 人件費・広告宣伝費増加の一方、地方提携会社との契約変更により代理店手数料・販売促進費減少



(円単位計算：百万円単位以下切捨て)

(単位：百万円)

Copyright © 2012 DIP Corporation, All Rights Reserved.

第16期 第1四半期 決算概要 — 損益計算書summary—

単位：百万円	2012年2月期 第1四半期		2013年2月期 第1四半期		前年対比	
	実績	構成比	実績	構成比	増減額	増減率
売上高	2,577	100.0%	2,163	100.0%	-413	-16.0%
売上総利益	2,187	84.9%	1,826	84.4%	-361	-16.5%
販売費及び一般管理費	2,153	83.5%	2,039	94.2%	-114	-5.3%
人件費（注1）	998	38.7%	1,090	50.4%	92	9.3%
広告宣伝費（注2）	781	30.3%	546	25.2%	-235	-30.1%
地代家賃	127	4.9%	126	5.8%	0	-0.7%
その他	246	9.6%	276	12.8%	29	11.8%
営業利益	34	1.3%	-212	-9.8%	-246	-
営業外損益	-11	-0.4%	2	0.1%	13	-
経常利益	22	0.9%	-210	-9.7%	-233	-
特別損益	0	0.0%	0	0.0%	0	-
税引前四半期純利益	22	0.9%	-210	-9.7%	-233	-
税金費用等	13	0.5%	-78	-3.6%	-92	-
四半期純利益	9	0.4%	-131	-6.1%	-140	-

新卒社員の入社
138名（昨年度67名）
による人件費増加

地方提携会社との
契約変更により
販売促進費が大幅に
低減

（注1）人件費には給与、福利厚生費等のほか採用関連費及び教育費を含んでおります。

（注2）広告宣伝費は販売促進費を含んでおります。

CONTENTS

1

第16期 第1四半期 決算概要

2

第16期 第1四半期 セグメント別営業実績

3

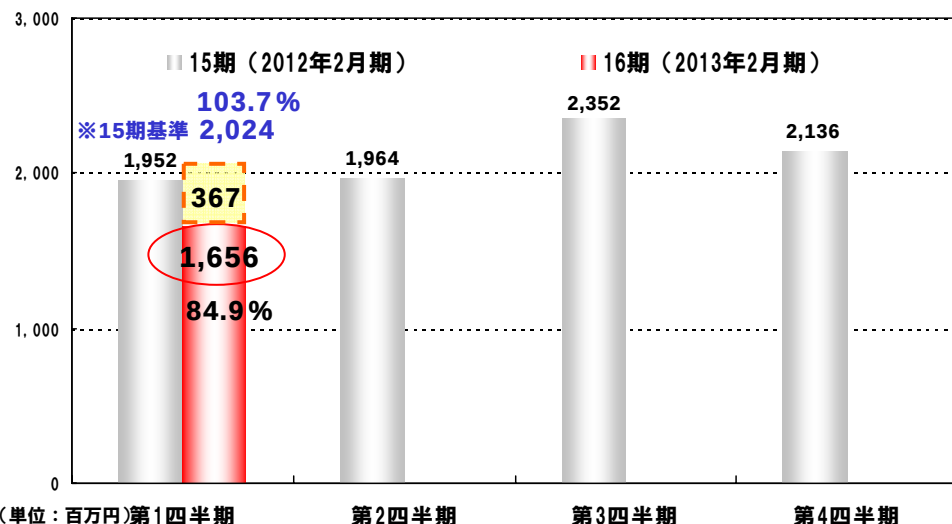
第16期 第2四半期以降の施策

4

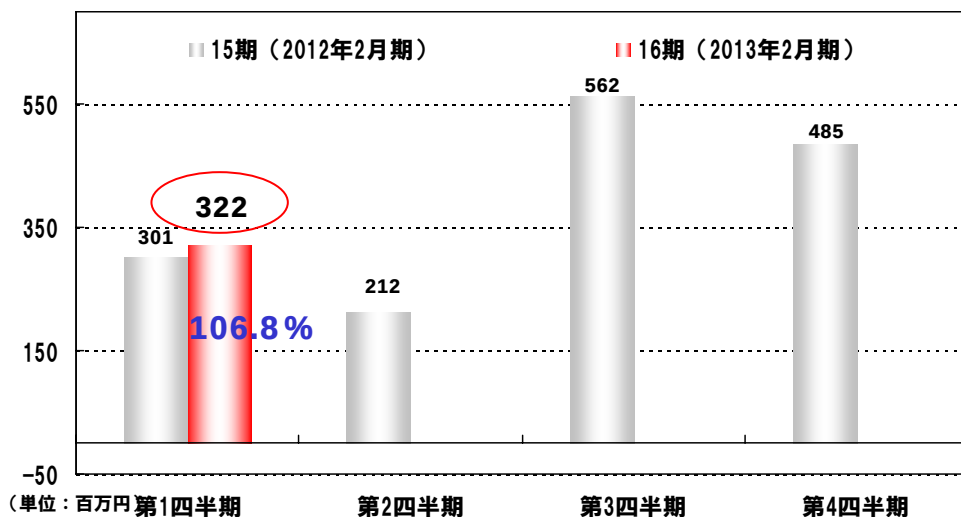
第16期業績予想

メディア事業 バイトルドットコム 営業実績

売上高推移



営業利益推移



月間契約社数平均 前年同期比97.5%

第15期 (2012年2月期) 第1四半期 第16期 (2013年2月期) 第1四半期

4,156社 → 4,051社

※16期1Q月間平均

掲載情報数 前年同期比59.3%

第15期 (2012年2月期) 第1四半期 第16期 (2013年2月期) 第1四半期

36,996件 → 21,923件

※16期1Q月間平均

1Qトピックス

売上高 1,656百万円 (前年同期比84.9%)

15期基準 2,024百万円 (前年同期比103.7%)

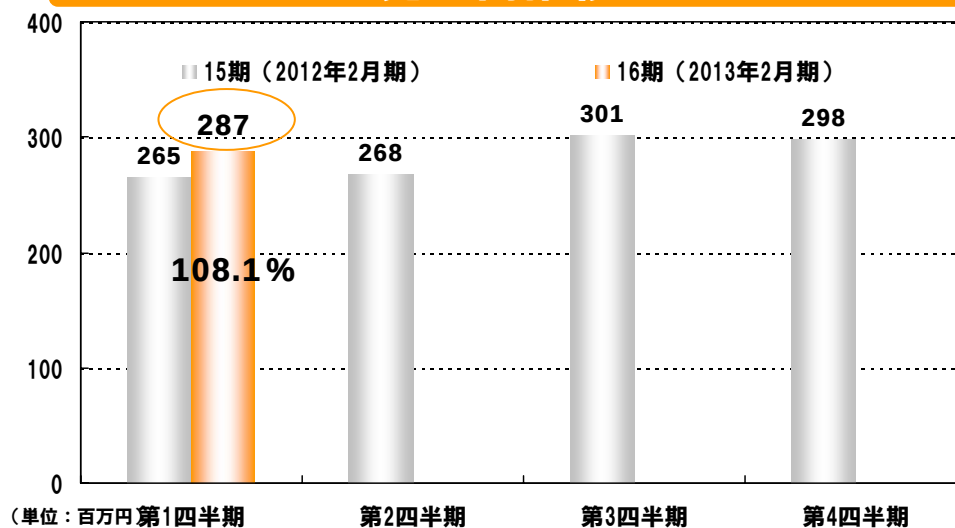
エリア事業影響額 367百万円

営業利益 322百万円 (前年同期比106.8%)

- ・直販強化のための新宿オフィス・難波営業所開設
- ・「学生バイトル」「パートでバイトル」「短期バイトル」リニューアル
- ・バイトル履歴書作成スマホアプリリリース
- ・バイトルドットコムCF放映・ストラップ配布等のプロモーション展開

メディア事業 はたらこねっと（派遣スタッフ募集サイト）営業実績

売上高推移



月間契約社数平均

前年同期比103.4%

第15期 (2012年2月期) 第1四半期

750社

第16期 (2013年2月期) 第1四半期

776社

※16期1Q月間平均

掲載情報数

前年同期比87.0%

第15期 (2012年2月期) 第1四半期

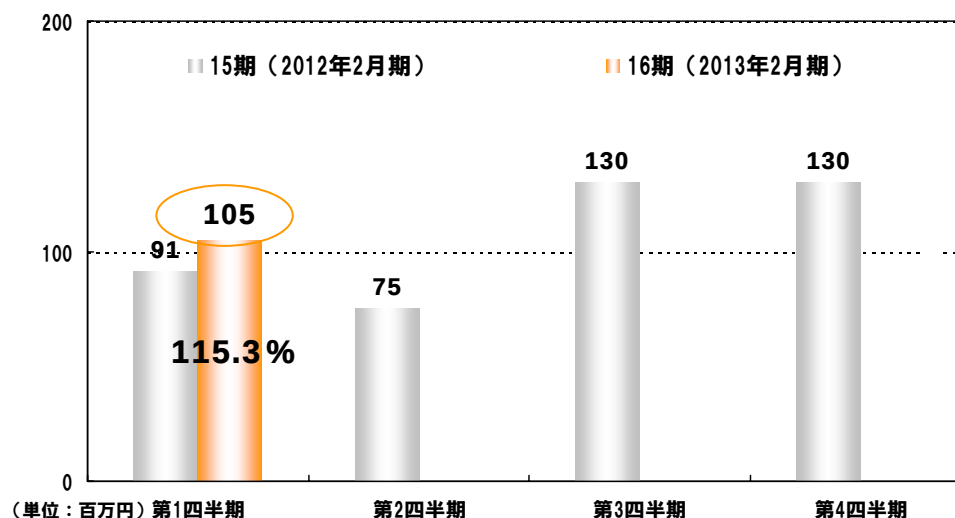
13,971件

第16期 (2013年2月期) 第1四半期

12,160件

※16期1Q月間平均

営業利益推移



1Qトピックス

売上高 287百万円 (前年同期比108.1%)

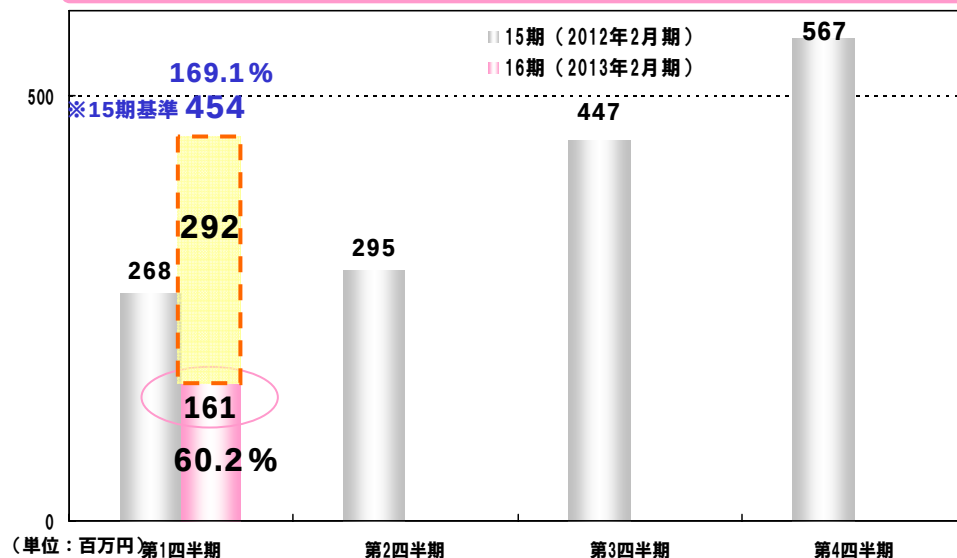
営業利益 105百万円 (前年同期比115.3%)

・すべての雇用形態

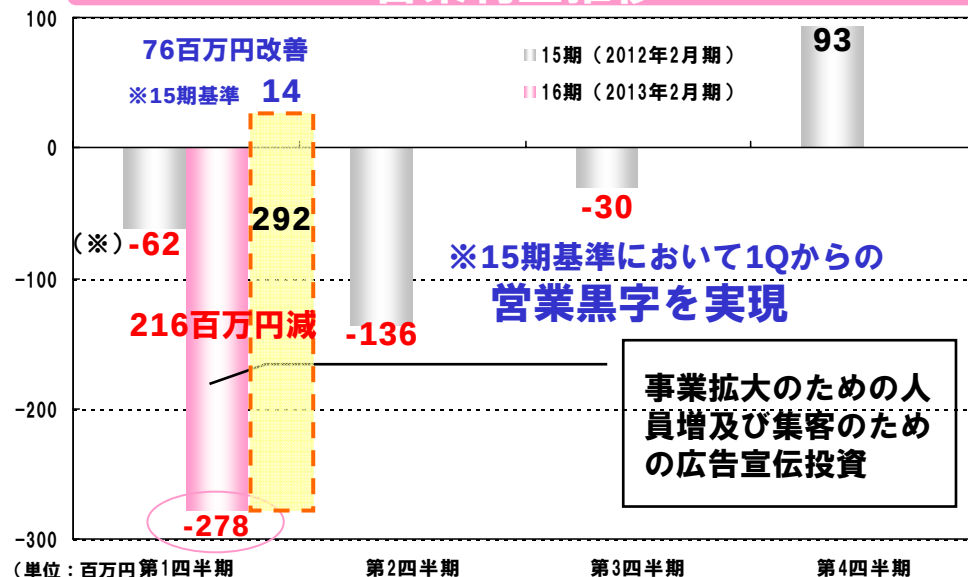
(派遣・正社員・契約社員・パート・アルバイト) 案件を初期表示させ、ワンストップでの仕事探しを実現 (従来は派遣に絞られた状態で案件が表示)

エージェント事業 ナースではたらこ 営業実績

売上高推移



營業利益推移



1Qトピックス

売上高 161百万円（前年同期比60.2%）

15期基準 454百万円（前年同期比169.1%）

影響額 292百万円

営業損失 278百万円（前年同期営業損失62百万円）

15期基準 14百万円（前年同期比76百万円改善）

・「給与/人間関係/恋愛」などの診断が手軽にできるスマートフォンアプリ『ハピナス診断』をリリースし、転職支援以外にも看護師へ役立つ情報を提供し集客強化を図る

(※) 前年同四半期比の金額及び比率については、当第1四半期累計期間の組織変更に伴い前第1四半期累計期間のセグメント区分を当第1四半期累計期間において用いたセグメント区分に組替えて算出しております。

CONTENTS

1

第15期 第1四半期 決算概要

2

第15期 第1四半期 セグメント別営業実績

3

第15期 第2四半期以降の施策

4

第15期（2012年2月期）業績予想

第15期 第2四半期以降の施策

メディア事業

dip ティップのバイト情報

バイトルドットコム

dip ティップの派遣情報

はたらこねっと

■ユーザーニーズに応えるサイトリニューアルの実施

■ユーザー価値の高い案件増加施策の実施

■ネット・リアルの双方を活用したプロモーション展開による
集客強化施策の実施

エージェント 事業

dip ティップの看護師転職サービス

ナースではたらこ

■CA（キャリアアドバイザー）施策

生産性UPのための教育強化

看護師満足度No.1^(※)を継続的に目指した質の向上

(※) 2011年度オリコン顧客満足度ランキング「医療系人事紹介会社第1位」

下期予定の採用を2Qより実施し営業力強化

■紹介案件の質の向上のための重点病院とのリレーション強化

■継続的な集客強化施策の実施

人材ビジネス以外の取り組み

♡ まごラブ デジタル・シニアに向けたサービス『まごラブ』

7月31日より無料提供スタート



<http://www.mago-love.com/>

子供の写真を安全に、家族だけが見れる 「子育てアルバム」

家族や親しい友人だけで（50人限定）子供の写真を共有できるクローズドソーシャルネットワークサービス（※）

- ・ 個人情報漏れる心配もなく写真を安心して共有可能
- ・ 家族とのアルバム共有・ムービー作成等が可能

（※）クローズドソーシャルネットワークサービス
限られた範囲の人とのコミュニケーションを促進させるためのWebサービス

【2012年7月7日・日本経済新聞朝刊10面に記事掲載】

今後も様々なテストマーケティングを実施

CONTENTS

1

第16期 第1四半期 決算概要

2

第16期 第1四半期 セグメント別営業実績

3

第16期 第2四半期以降の施策

4

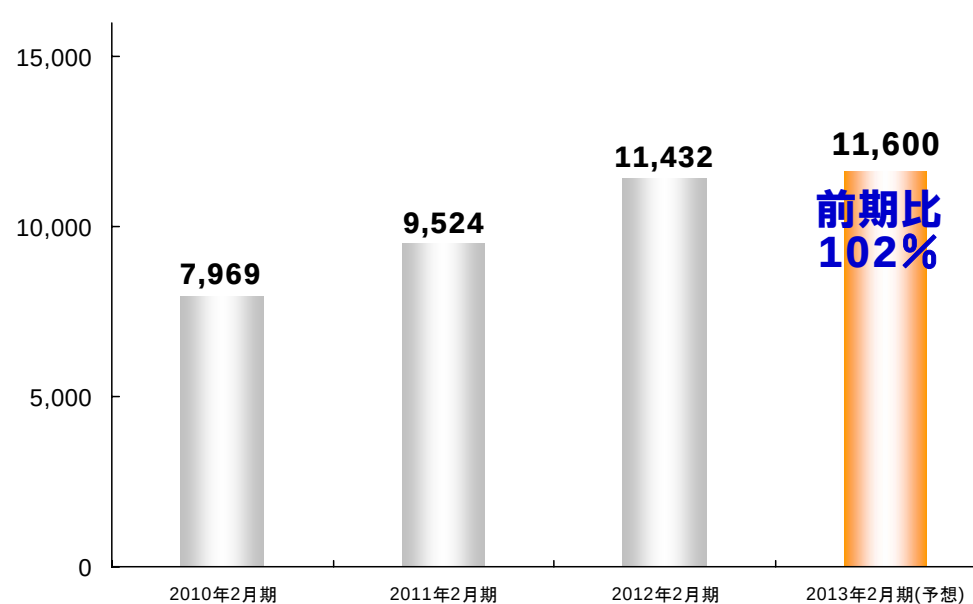
第16期業績予想

第16期（2013年2月期）通期業績予想

売上高 11,600百万円 営業利益 1,000百万円

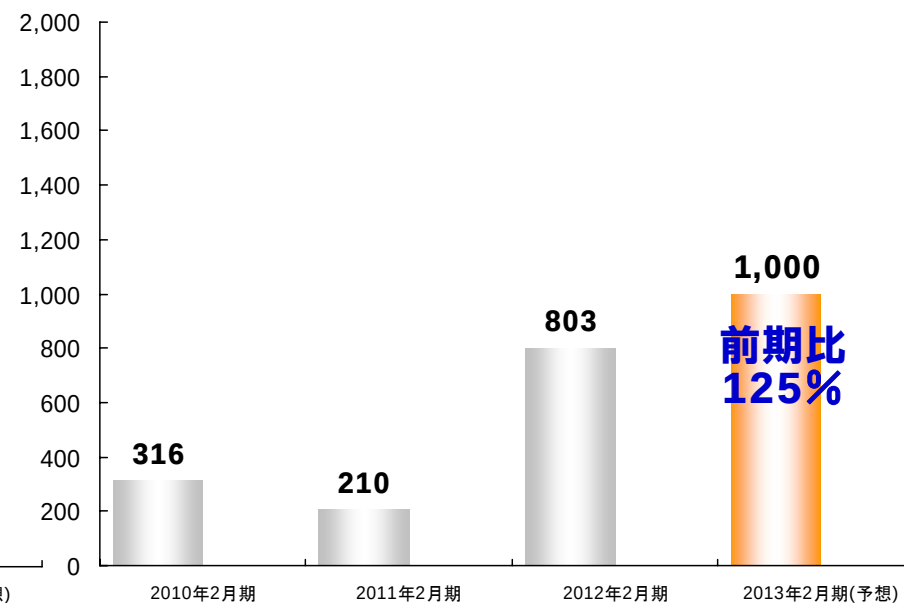
売上高

（単位：百万円）



営業利益

（単位：百万円）



ナースではたらこの売上認識時点変更及びエリア事業の契約形態変更に伴い
16期の売上高成長は軽微であるものの来期以降の高収益基盤を整備する

（卷末資料）

CONTENTS

1. **会社概要**
2. **会社沿革**
3. **主要事業の概要**

1. 会社概要

■会社名： ディップ株式会社

■設立： 1997年3月（第16期）

■代表者： 代表取締役社長 兼 CEO 富田 英揮

■所在地： 東京都港区六本木1-6-1

■資本金： 1,081百万円（2012年2月末現在）

■売上高： 11,432百万円（2012年2月期非連結）

■従業員： 843名（2012年5月末現在の正社員・派遣・アルバイト含 役員 除く）

■事業内容： インターネットによる求人情報提供サービス

■上場市場： 東証マザーズ（証券コード：2379）

2. 会社沿革

第1期	平成9年3月	名古屋市中区において、コンビニエンスストアにおけるマルチメディアステーション端末を利用した「無料カタログ送付サービス」の運営を目的としてディップ株式会社を設立
第2期	平成10年5月	本社を東京都渋谷区に移転 同端末にて「人材派遣お仕事情報サービス」を開始
第4期	平成12年5月 平成12年10月 平成12年12月	本社を東京都千代田区に移転 インターネットによる派遣社員の求人情報提供サービス「はたらこねっと」を開始 モバイルによる「はたらこねっと」を開始
第5期	平成13年9月	大阪市北区に大阪支社を開設
第6期	平成14年10月	「はたらこねっと」のアルバイト部門が独立した新サイト「バイトルドットコム」を開始
第7期	平成15年3月 平成15年8月	本社を東京都港区に移転 名古屋市中区に名古屋支社を開設
第8期	平成16年5月 平成16年7月 平成16年10月 平成17年1月 平成17年2月	東京証券取引所マザーズ市場に上場 プライバシーマーク取得 株式会社イー・エンジン（旧社名：求人情報サービス株式会社）を株式交換により完全子会社化し、転職情報サイト「ジョブエンジン」を開始 「はたらこねっと」の姉妹サイトとして新サイト「はたらこ紹介予定派遣」を開始 「ジョブエンジン」の姉妹サイトとして新サイト「ジョブエンジンエージェント」を開始
第9期	平成17年6月 平成17年7月 平成17年10月	総合求人ポータルサイト「Dip Jobs」を開始 横浜市西区に横浜支社を開設 福岡市中央区に福岡支社を開設
第10期	平成18年3月 平成18年4月 平成18年11月	株式会社ブックデザインの株式を取得し連結子会社とする 京都市下京区に京都支社を開設 情報セキュリティマネジメントシステムの国際規格「ISO27001 (JIS Q27001)」の認証を取得
第11期	平成19年11月 平成20年1月	株式会社ブックデザインの株式を全取得し完全子会社とする 連結子会社である株式会社イー・エンジン、株式会社ブックデザインを吸収合併
第12期	平成21年2月	有料職業紹介事業認可取得
第13期	平成21年9月	インターネットによる看護師専門の転職情報サイト「ナースではたらこ」を開始
第15期	平成23年3月	シフト管理ツール「バイトルシフト」提供開始

3. 主要サイトの概要

項 目	『バイトルドットコム』 	『はたらこねっと』 	『ジョブエンジン』 	『ナースではたらこ』 
概 要	アルバイトの 求人情報提供サービス	派遣社員の 求人情報提供サービス	中途採用のロボット検索型 求人情報提供サービス	看護師専門の 転職支援サービス
開 始	2002年10月	2000年10月	2004年10月	2009年9月
特 徴	掲載情報数業界最大規模 (約21000件) ※2013年2月期1Q月間平均 ・圧倒的情報量と 高いユーザビリティで ユーザー支持率No.1 (ゴメスモバイルランキング1位:2009年度版) (ネットエイジア社調査1位:2011年5月版)	掲載情報数業界最大規模 (約12000件) ※2013年2月期1Q月間平均 掲載社数業界最大規模 (約770社) ※2013年2月期1Q月間平均 ・業界の草分けとして 高い知名度と 圧倒的な情報量で ユーザー支持率No.1 (ネットエイジア社調査1位:2008年2月版)	掲載情報数業界最大規模 (約25000件) ※2012年5月末時点 ・採用HP構築・運用と 検索連動型広告による 独自のビジネスモデル	医療機関情報数業界最多 (約90000件) ※2012年5月末時点 公開求人3300病院以上 (約3500件) ※2012年5月末時点 ・圧倒的情報量と キャリアアップ支援金により ユーザー数急拡大 (オリコン顧客満足度ランキング 「医療系人事紹介会社第1位」:2011年度実施)
売上高 (2012年2月期) (構成比率)	8,406百万円 (73.5%)	1,134百万円 (9.9%)	292百万円 (2.6%)	1,580百万円 (13.8%)

※ 売上高構成比率は2012年2月期決算数値を使用しております。