



ディップ株式会社
第16期（2013年2月期）

第3四半期 決算補足説明資料

2013年1月10日



CONTENTS

1

第16期 第3四半期 決算概要

2

第16期 第3四半期 セグメント別営業実績

3

第16期 業績予想

CONTENTS

1

第16期 第3四半期 決算概要

2

第16期 第3四半期 セグメント別営業実績

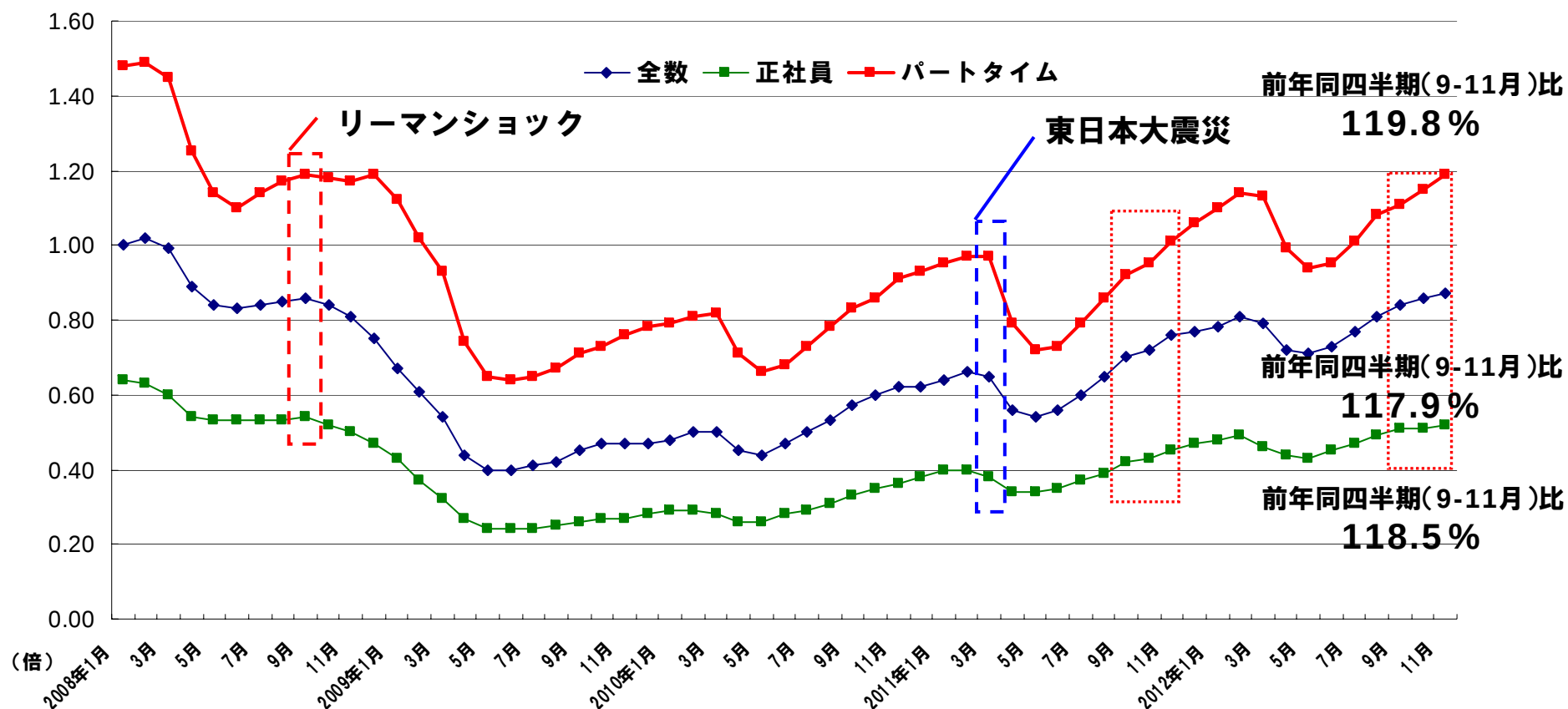
3

第16期（2013年2月期）業績予想

市場環境について

有効求人倍率（季節調整値）は平成24年9月、3年2ヶ月ぶりに前月を下回り
改善に足踏みがみられるものの、実数においては回復傾向が継続
今後も先行き不透明な状況が予測される

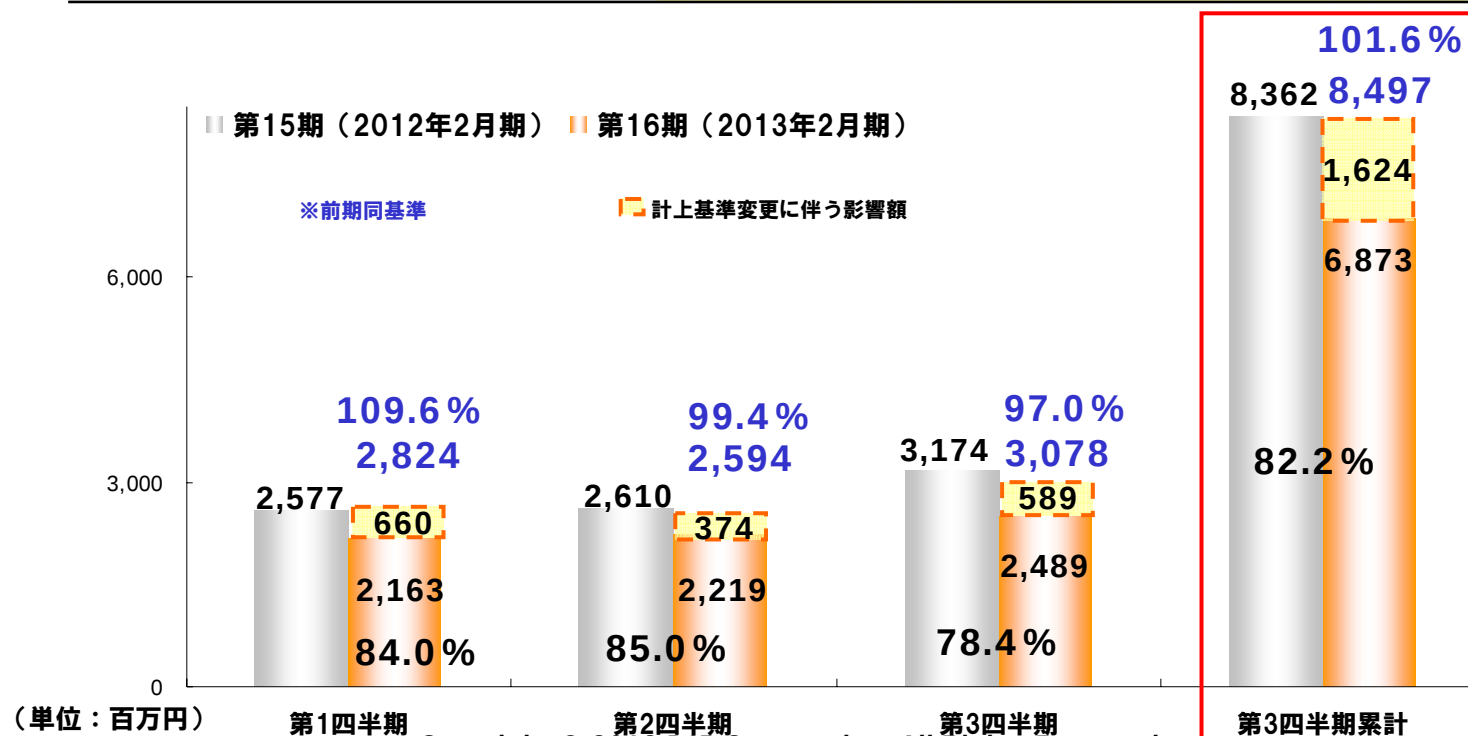
有効求人倍率推移（2008年1月～2012年11月） 厚生労働省 雇用形態別労働市場関係指標（実数）より当社作成



第16期 第3四半期決算概要 一売上高一

第16期業績に関する変更点の影響により減収（影響額1,624百万円）
前期同基準においては101.6%（第3四半期累計）

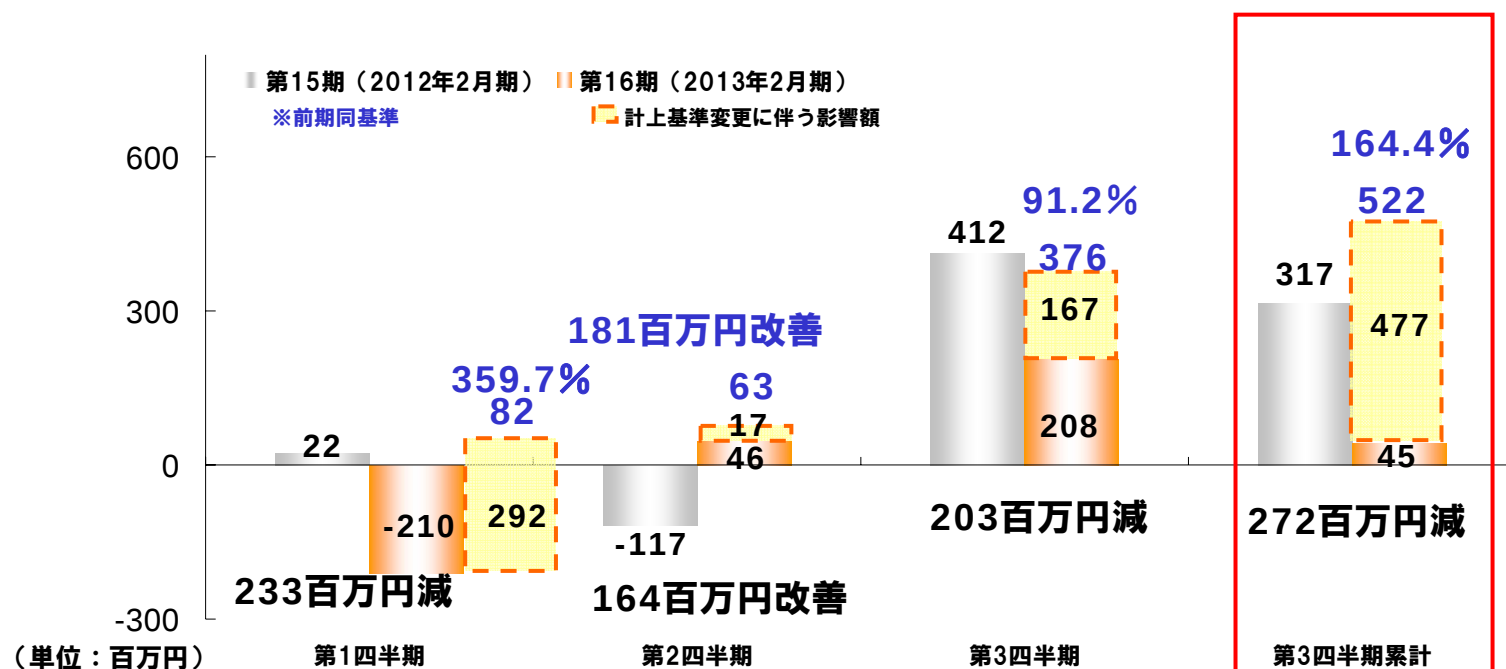
（単位：百万円）	第15期 （2012年2月期）	第16期 （2013年2月期）	増減額	増減率
第3四半期累計実績	8,362	6,873	-1,489	82.2%
第3四半期累計実績 （前期同基準）		8,497	134	101.6%
第3四半期実績	3,174	2,489	-684	78.4%
第3四半期実績 （前期同基準）		3,078	-95	97.0%



第16期 第3四半期決算概要 ― 経常利益 ―

費用の効率化により第3四半期累計・単独ともに経常黒字
前期同基準においては164.4%（第3四半期累計）

(単位：百万円)	第15期 (2012年2月期)	第16期 (2013年2月期)	増減額	増減率
第3四半期累計実績		45	-272	14.3 %
第3四半期累計実績 (前期同基準)	317	522	204	164.4 %
第3四半期実績		208	-203	50.6 %
第3四半期実績 (前期同基準)	412	376	-36	91.2 %



第16期 第3四半期 業績変動要因

売上高

前年同期比 ▲1,489百万円

はたらこ ▲17百万円

バイトル▲1,351百万円

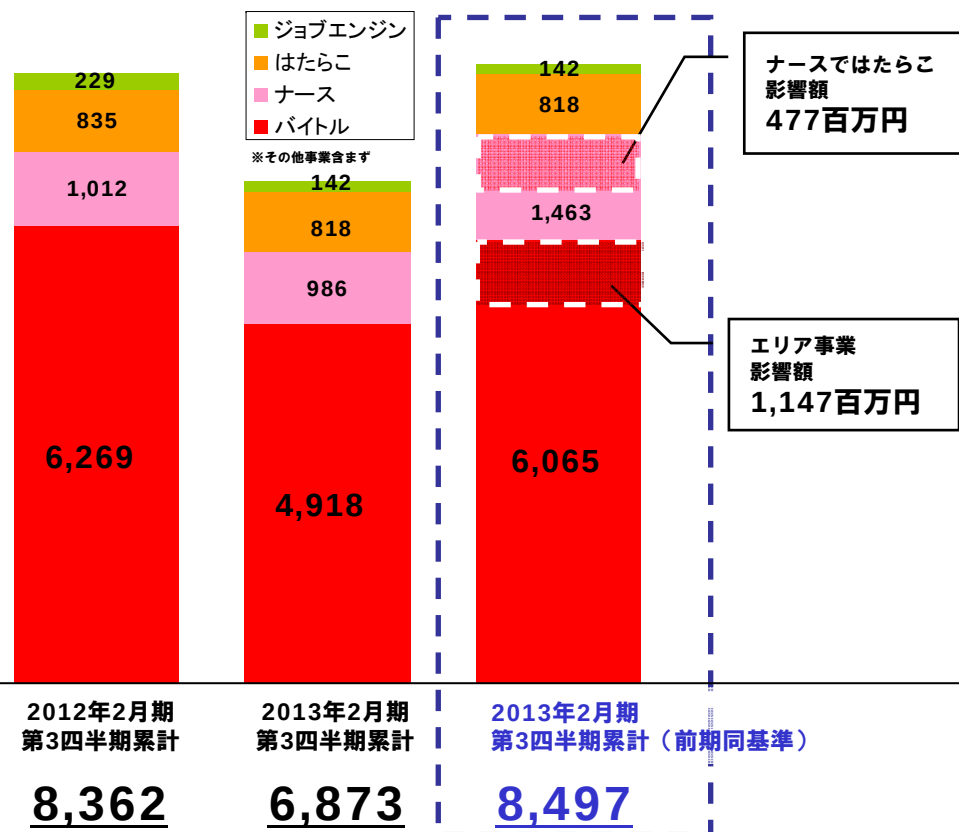
ナース ▲26百万円

※前期同基準
+134百万円

(影響なし)

▲204百万円

+451百万円



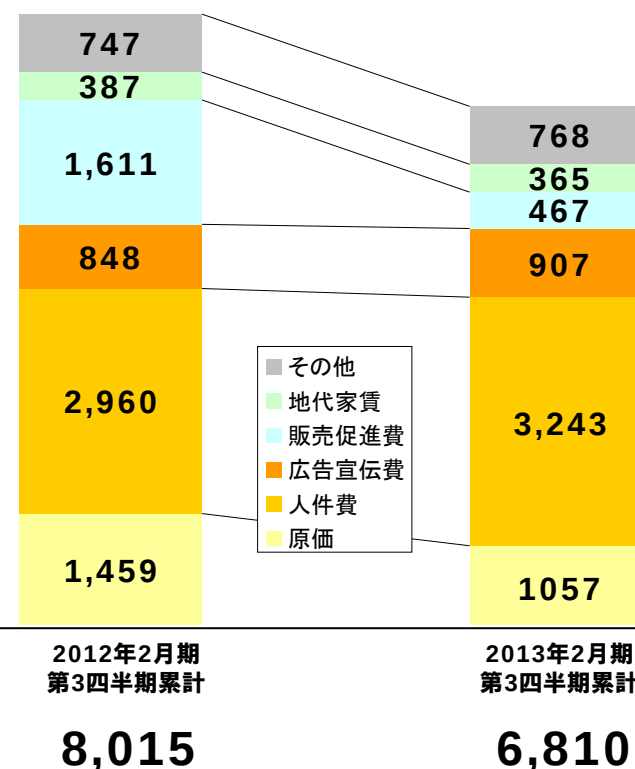
原価・販管費

前年同期比1,204百万円減

原価 ▲ 401百万円

販管費 ▲ 802百万円

人件費増加の一方、地方提携会社との契約変更により
代理店手数料（原価）・販売促進費減少



(円単位計算：百万円単位以下切捨て)

(単位：百万円)

Copyright © 2013 DIP Corporation, All Rights Reserved.

第16期 第3四半期 決算概要 — 損益計算書summary—

単位：百万円	2012年2月期 第3四半期累計		2013年2月期 第3四半期累計		前年対比	
	実績	構成比	実績	構成比	増減額	増減率
売上高	8,362	100.0 %	6,873	100.0 %	-1,489	-17.8 %
売上総利益	6,903	82.5 %	5,815	84.6 %	-1,087	-15.8 %
販売費及び一般管理費	6,555	78.4 %	5,752	83.7 %	-802	-12.2 %
人件費 (注1)	2,960	35.4 %	3,243	47.2 %	282	9.6 %
広告宣伝費 (注2)	2,460	29.4 %	1,375	20.0 %	-1,085	-44.1 %
地代家賃	387	4.6 %	365	5.3 %	-22	-5.8 %
その他	747	8.9 %	768	11.2 %	21	2.9 %
営業利益	347	4.2 %	62	0.9 %	-284	-82.0 %
営業外損益	-29	-0.4 %	-17	-0.2 %	12	-
経常利益	317	3.8 %	45	0.7 %	-272	-85.7 %
特別損益	-2	0.0 %	-49	-0.7 %	-46	-
税引前四半期純利益	314	3.8 %	-3	-0.1 %	-318	-
税金費用等	-141	-1.7 %	-36	-0.5 %	105	-
四半期純利益	173	2.1 %	-39	-0.6 %	-213	-

新卒社員の入社
138名（昨年度67名）
による人件費増加

地方提携会社との
契約変更により
販売促進費が大幅に
低減

平成25年5月にて
本社事業所の一部
返却に伴う特別損失
を計上

（注1）人件費には給与、福利厚生費等のほか採用関連費及び教育費を含んでおります。

（注2）広告宣伝費は販売促進費を含んでおります。

CONTENTS

1

第16期 第3四半期 決算概要

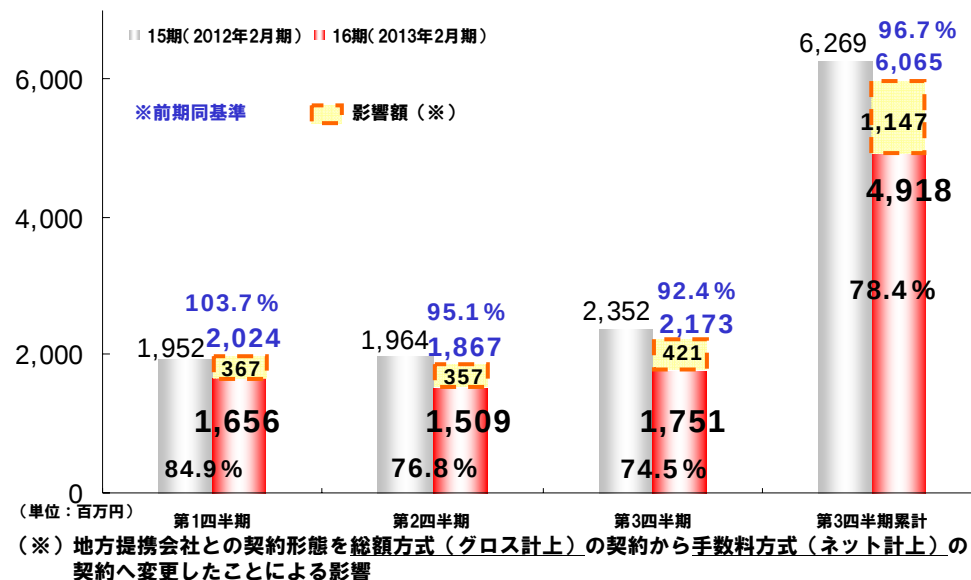
2

第16期 第3四半期 セグメント別営業実績

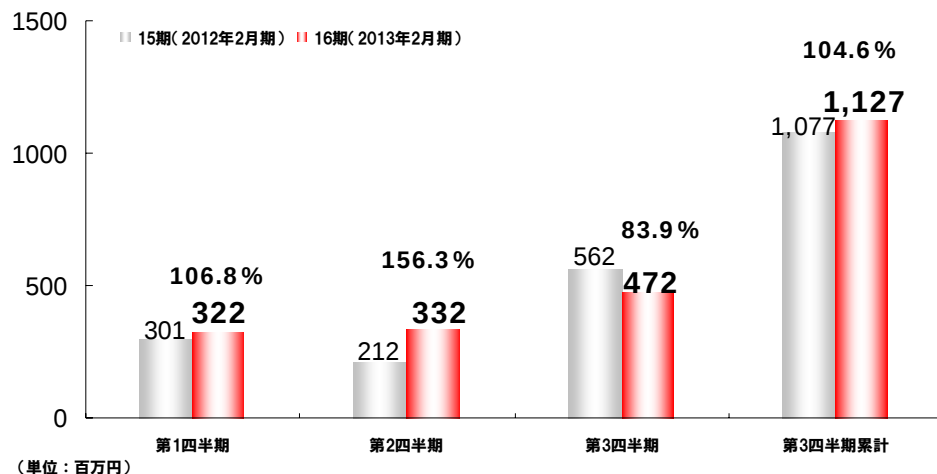
3

第16期業績予想

売上高推移



営業利益推移



営業実績

第3四半期累計期間

売上高 **4,918百万円** (前年同期比78.4%)
 前期同基準 **6,065百万円** (前年同期比96.7%)
 影響額(※) **1,147百万円**
 営業利益 **1,127百万円** (前年同期比104.6%)

第3四半期

売上高 **1,751百万円** (前年同期比74.5%)
 前期同基準 **2,173百万円** (前年同期比92.4%)
 影響額 **421百万円**
 営業利益 **472百万円** (前年同期比83.9%)

トピックス

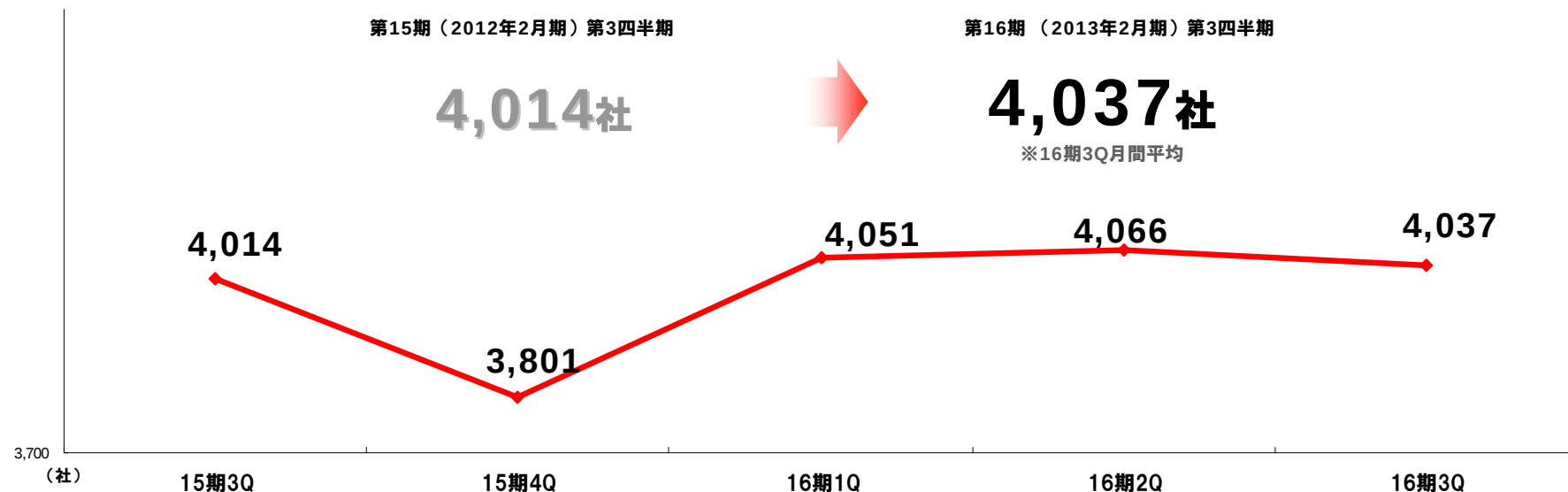
- ・ PC・スマートフォンサイトリニューアル
機能の改善・追加やSEO対策を強化
- ・ iPhoneアプリ
『バイトルのシフト管理』提供開始
- ・ 「塾講師バイトル」、学生歓迎の「短期コーナー」開設

(注) 「iPhone」はApple Inc.の商標です。

メディア事業 バイトルドットコム 営業実績

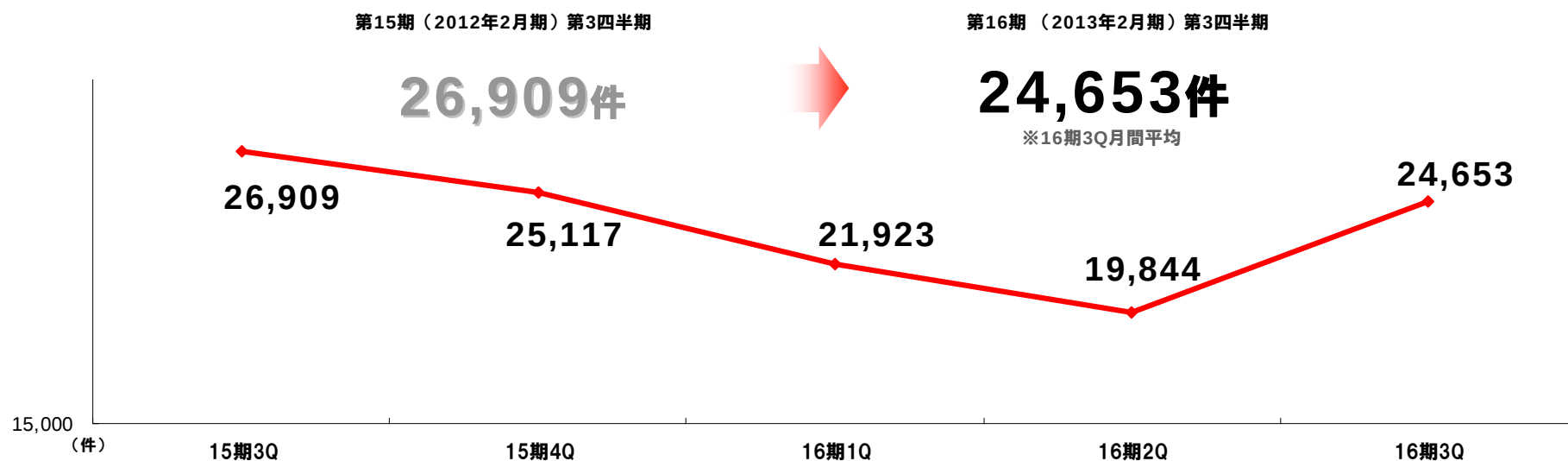
月間契約社数平均

前年同期比100.5%



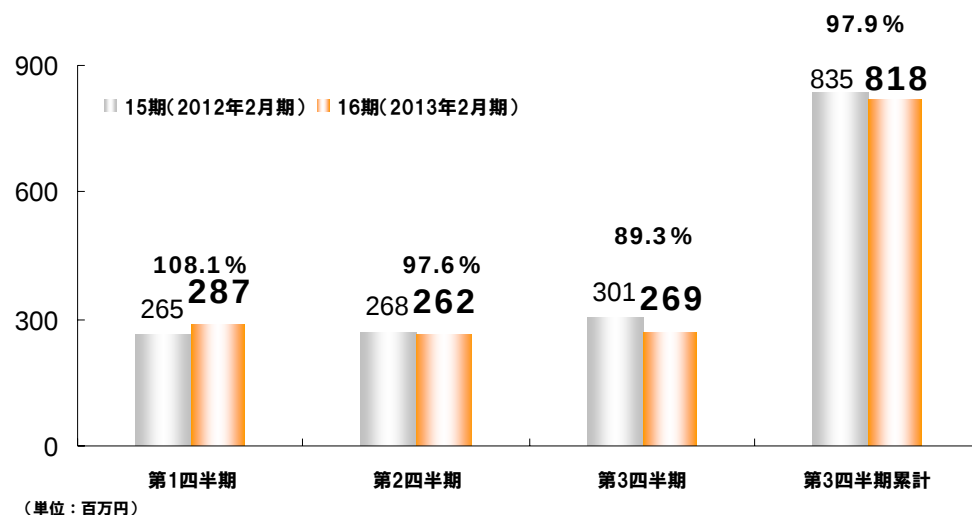
掲載情報数

前年同期比91.6%



メディア事業 はたらこねっと（派遣スタッフ募集サイト）営業実績

売上高推移



月間契約社数平均

前年同期比 125.3%

第15期（2012年2月期）第3四半期

第16期（2013年2月期）第3四半期

829社

1,039社

※16期3Q月間平均

掲載情報数

前年同期比117.8%

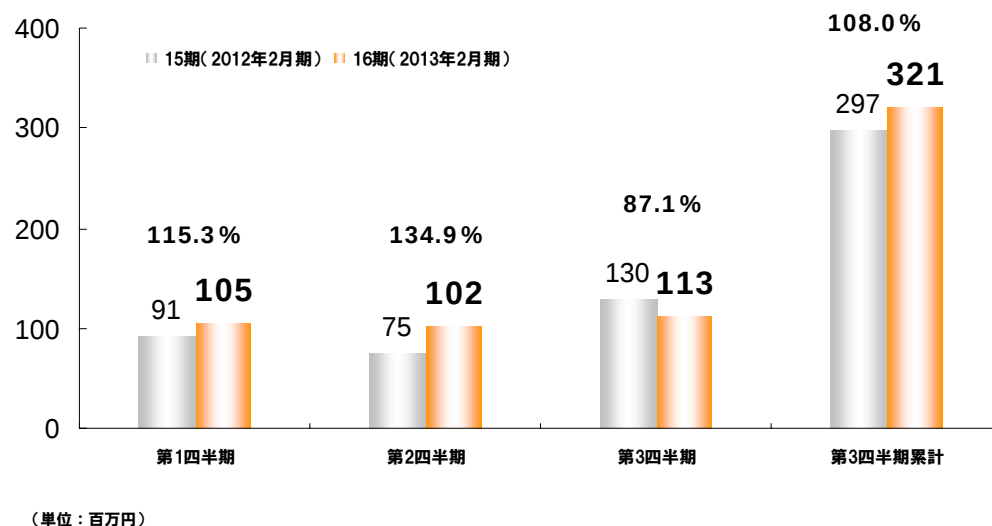
第15期（2012年2月期）第3四半期

第16期（2013年2月期）第3四半期

12,349件

14,544件

営業利益推移



営業実績

第3四半期累計期間

売上高 818百万円（前年同期比97.9%）

営業利益 321百万円（前年同期比108.0%）

第3四半期

売上高 269百万円（前年同期比89.3%）

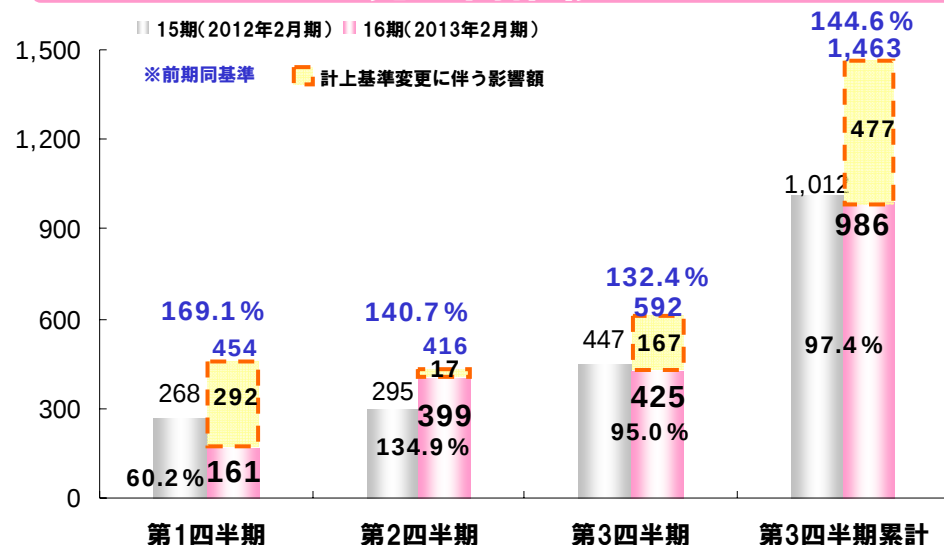
営業利益 113百万円（前年同期比87.1%）

トピックス

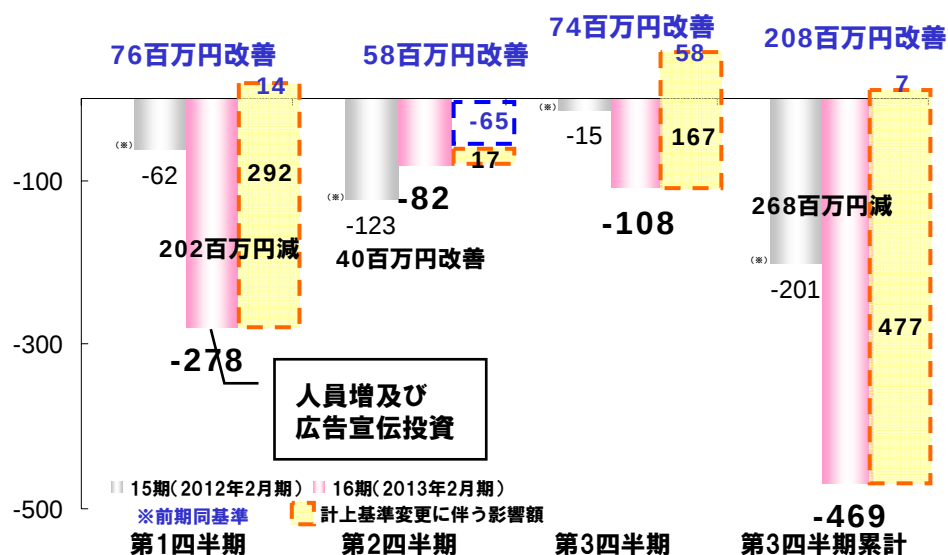
- すべての雇用形態（派遣・正社員・契約社員・パート・アルバイト）
案件を初期表示させワンストップでの仕事探しを実現
- 直接雇用案件の拡大により、契約社数・掲載情報数ともに増加基調

エージェント事業 ナースではたらこ 営業実績

売上高推移



営業利益推移



営業実績

第3四半期累計期間

売上高 **986百万円** (前年同期比97.4%)
 前期同基準 **1,463百万円** (前年同期比144.6%)
 影響額 **477百万円**
 営業損失 **469百万円** (前年同期営業損失268百万円)
 前期同基準 **7百万円** (前年同期比208百万円改善)

第3四半期

売上高 **425百万円** (前年同期比95.0%)
 前期同基準 **592百万円** (前年同期比132.4%)
 影響額 **167百万円**
 営業損失 **108百万円** (前年同期営業損失15百万円)
 前期同基準 **58百万円** (前年同期比74百万円改善)

トピックス

・看護師人材紹介「顧客満足度第一位」の評価
(2012年 楽天リサーチ調べ)

・無料転職相談窓口「ナース・キャリア・ステーション」
全国主要都市5ヶ所へ開設 しミスマッチの少ない転職支援
体制を強化

(※) 前年同四半期の金額及び比率については、当期の組織変更に伴い
前期のセグメント区分を当期間において用いたセグメント区分に
組替えて算出しております。

デジタル・シニアに向けたサービス『まごラブ』
<http://www.mago-love.com/>

毎月自動で“デジタル親孝行”できるサービス
「親孝行フォトレター」提供開始

オンライン上で子供の写真付きの手紙を簡単に作成し自動で郵送できるサービス

「親孝行フォトレター」イメージ



- ・ 撮りためた写真の中からお気に入り5枚を選択して作成
- ・ 一度住所を入力すれば、次回以降は毎月自動で発送
- ・ 価格は送料・税金込で毎月270円、A5版（官製ハガキ2枚分）のサイズでお届け

※2012年12月21日・日経産業新聞に掲載されました

初回無料キャンペーンを実施しユーザー数拡大を図る

CONTENTS

1

第16期 第3四半期 決算概要

2

第16期 第3四半期 セグメント別営業実績

3

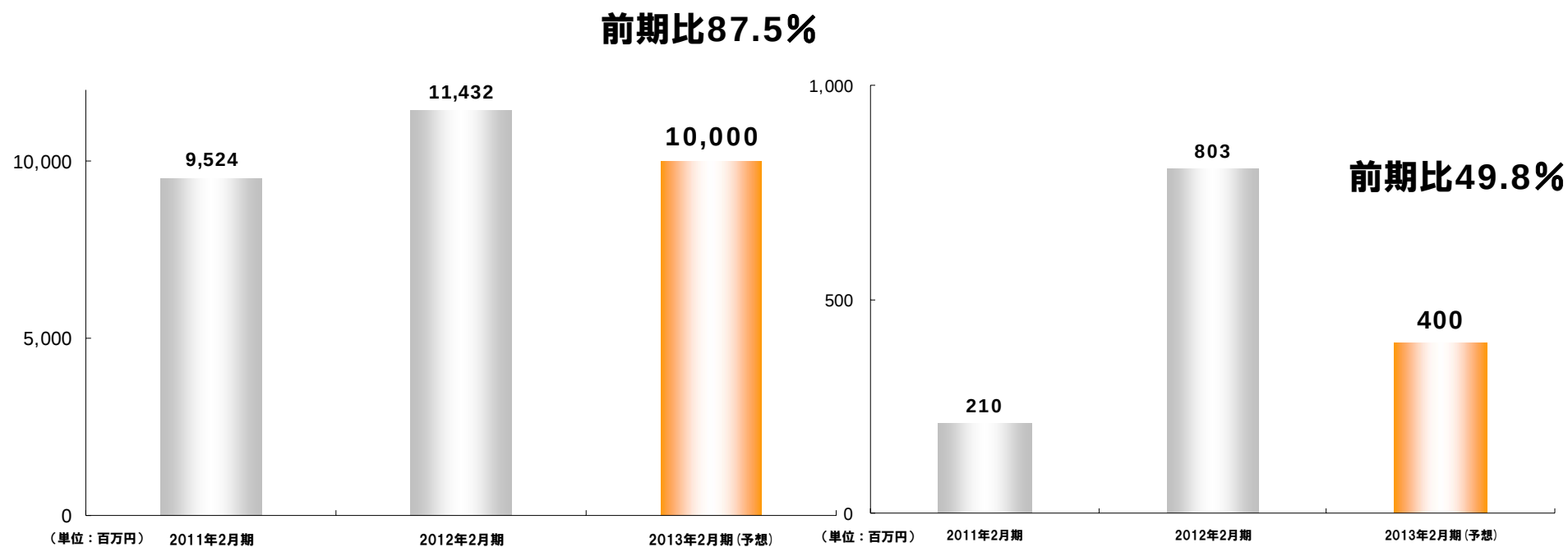
第16期業績予想

第16期（2013年2月期）通期業績予想

売上高 10,000百万円 営業利益 400百万円

売上高

営業利益



求人広告と人材紹介の事業領域区分へと変更

<旧区分>

バイトルドットコム	dip ティップのバイト情報 バイトルドットコム
はたらこねっと	dip ティップの派遣情報 はたらこねっと
ナースではたらこ	dip ティップの看護師転職サービス ナースではたらこ
ジョブエンジン	dip ティップの転職情報 ジョブエンジン
その他	

<新区分>

メディア事業	dip ティップのバイト情報 バイトルドットコム
	dip ティップの派遣情報 はたらこねっと
	dip ティップの転職情報 ジョブエンジン
その他	
エージェント事業	dip ティップの看護師転職サービス ナースではたらこ

従来、サイト別のセグメント情報としておりましたが、今期より
「バイトルドットコム」、「はたらこねっと」及び「ジョブエンジン」は「メディア事業」
「ナースではたらこ」は「エージェント事業」の売上に含みます。

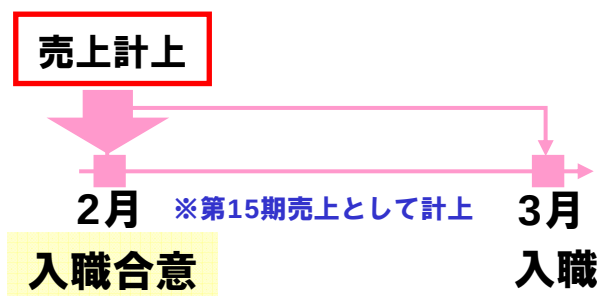
第16期業績に関する変更点



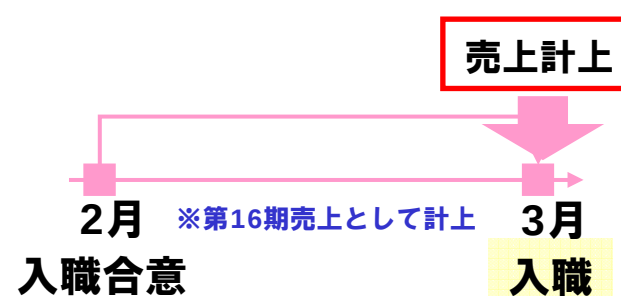
売上認識時点の変更

変更の目的: 紹介業には入職合意と入職月時点の売上計上の方式があり事業の拡大に伴う看護師の入職前辞退の増加傾向を鑑みより正確に売上高を認識するため。

■第15期（変更前）

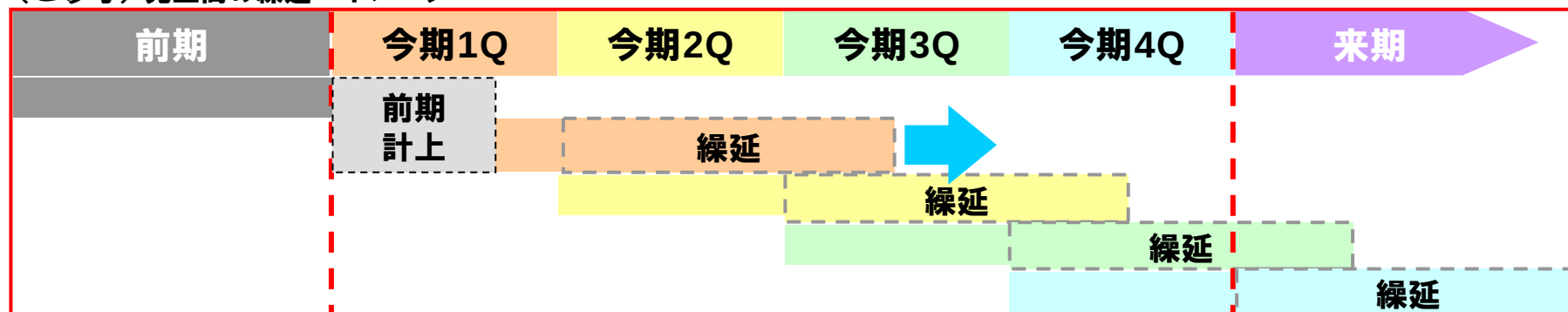


■第16期（変更後）



変更内容：業務処理及び運用方法の見直しに伴い従来の入職合意時点から、入職月時点へと変更

（ご参考）売上高の繰延ペイメージ



看護師の転職時期は1Q(3,4,5月)に集中するため
第16期1Q、4Qに売上高・営業利益に影響が発生、来期以降は適正化

第16期業績に関する変更点



地方提携会社(エリア事業)との契約形態の変更

- 変更の目的：①地方におけるバイトルドットコムの認知が浸透したため契約形態の変更によりフレキシブルな商品設計での販売を可能とするため。
②事業の拡大に伴い、当社の売上高をより正確に認識するため。

■第15期（変更前）

エリア事業売上高



■第16期（変更後）

エリア事業売上高



変更内容：従来の総額方式（gross計上）の契約から
手数料方式（net計上）の契約へ変更

（卷末資料）

CONTENTS

1. **会社概要**
2. **会社沿革**
3. **主要事業の概要**

1. 会社概要

- 会社名： ディップ株式会社
- 設立： 1997年3月（第16期）
- 代表者： 代表取締役社長 兼 CEO 富田 英揮
- 所在地： 東京都港区六本木1-6-1
- 資本金： 1,081百万円（2012年2月末現在）
- 売上高： 11,432百万円（2012年2月期非連結）
- 従業員： 837名（2012年11月末現在の正社員・派遣・アルバイト含 役員 除く）
- 事業内容： インターネットによる求人情報提供サービス
- 上場市場： 東証マザーズ（証券コード：2379）

2. 会社沿革

第1期	1997年3月	名古屋市中区において、コンビニエンスストアにおけるマルチメディアステーション端末を利用した「無料カタログ送付サービス」の運営を目的としてディップ株式会社を設立
第2期	1998年5月	本社を東京都渋谷区に移転 同端末にて「人材派遣お仕事情報サービス」を開始
第4期	2000年5月	本社を東京都千代田区に移転
	2000年10月	インターネットによる派遣社員の求人情報提供サービス「はたらこねっと」を開始
	2000年12月	モバイルによる「はたらこねっと」を開始
第5期	2001年9月	大阪市北区に大阪支社を開設
第6期	2002年10月	「はたらこねっと」のアルバイト部門が独立した新サイト「バイトルドットコム」を開始
第7期	2003年3月	本社を東京都港区に移転
	2003年8月	名古屋市中区に名古屋支社を開設
第8期	2004年5月	東京証券取引所マザーズ市場に上場
	2004年7月	プライバシーマーク取得
	2004年10月	株式会社イー・エンジン(旧社名:求人情報サービス株式会社)を株式交換により完全子会社化し、転職情報サイト「ジョブエンジン」を開始
	2005年1月	「はたらこねっと」の姉妹サイトとして新サイト「はたらこ紹介予定派遣」を開始
	2005年2月	「ジョブエンジン」の姉妹サイトとして新サイト「ジョブエンジンエージェント」を開始
第9期	2005年6月	総合求人ポータルサイト「Dip Jobs」を開始
	2005年7月	横浜市西区に横浜支社を開設
	2005年10月	福岡市中央区に福岡支社を開設
第10期	2006年3月	株式会社ブックデザインの株式を取得し連結子会社とする
	2006年4月	京都市下京区に京都支社を開設
	2006年11月	情報セキュリティマネジメントシステムの国際規格「ISO27001 (JIS Q27001)」の認証を取得
第11期	2007年11月	株式会社ブックデザインの株式を全取得し完全子会社とする
	2008年1月	連結子会社である株式会社イー・エンジン、株式会社ブックデザインを吸収合併
第12期	2009年2月	有料職業紹介事業認可取得
第13期	2009年9月	インターネットによる看護師専門の転職情報サイト「ナースではたらこ」を開始
第14期	2010年8月	「バイトルドットコム」スマートフォン向けアプリ提供開始
第15期	2011年3月	シフト管理ツール「バイトルシフト」提供開始
第16期	2012年4月	新宿オフィス、難波営業所開設
	2012年7月	デジタル・シニアに向けたサービス「まごラブ」提供開始

3. 主要事業の概要

	開始	概要	特徴	売上高（構成比）
メディア事業（求人広告サイトの運営）				
 『バイトルドットコム』	2002年10月	アルバイトの 求人情報提供サービス	・豊富な情報量と 高いユーザビリティで ユーザー支持率No.1 （ゴメスモバイルランキング1位：2009年度版） （ネットエイジア社調査1位：2011年5月版）	8,406百万円 （73.5%）
 『はたらこねっと』	2000年10月	派遣社員の 求人情報提供サービス	・業界の草分けとして高い知名度 豊富な情報量で高いユーザー支持 （ネットエイジア社調査1位：2008年2月版）	1,134百万円 （9.9%）
『ジョブエンジン』 『その他』		中途採用のロボット検索型 求人情報提供サービス 『バイトルドットコム』 飲食店顧客向けサービスの提供	・採用HP構築・運用と検索連動型広告 による独自のビジネスモデル	292百万円（2.6%） 19百万円（0.2%）
エージェント事業（看護師専門の転職支援サイト展開による人材紹介事業の運営）				
 『ナースではたらこ』	2009年9月	看護師専門の 転職支援サービス	・圧倒的情報量とキャリアアップ 支援金キャンペーンにより ユーザー満足度No.1 （2012年楽天リサーチ調べ「顧客満足度第1位」）	1,580百万円 （13.8%）

※ 売上高構成比率は2012年2月期決算数値を使用しております。

お問い合わせ先

説明資料に関するお問い合わせは下記まで御願いたします。

■ディップ株式会社 社長室 IR担当

e-mail:finance@dip-net.co.jp

URL:<http://www.dip-net.co.jp/>