

2022 年 6 月 30 日

「とちまるアライアンス M&A オンラインセミナー」の開催について

足利銀行（頭取 清水 和幸）は、栃木県内 6 信用金庫および 2 信用組合との「とちまるアライアンス（正式名称：取引先に対する課題解決にかかる連携協定）」に基づき、「M&A オンラインセミナー」を開催しますので、下記のとおりお知らせいたします。

本セミナーでは、M&A により事業承継を成功に導くためのポイントや留意点などについて、専門家が実例を交えてわかりやすく解説いたします。

当行では、今後も、地域の各種機関とのさらに強い連携・協力関係の構築を進め、さまざまな情報やサービスの提供を通じて、お客さまの本業支援と地域経済の活性化に取り組んでまいります。

記

名 称	とちまるアライアンス M&A オンラインセミナー
開催日時	2022 年 8 月 5 日（金）10：00～11：30
内 容	「事業承継における M&A 活用術」 講師：山田コンサルティンググループ株式会社
開催方法	「Zoom Webinar」による配信 ※「Zoom Webinar」は Zoom ビデオコミュニケーションズが提供するオンラインミーティングサービスです。
対 象 者	企業経営者さま 他
定 員	先着 100 名 ※定員になり次第締め切りとさせていただきます。
参加費用	無 料 ※セミナー視聴にかかる通信費はお客さまのご負担となります。
申込方法	(1) チラシ掲載の QR コードもしくは FAX にて、お申し込みください。 (2) お申し込み時にご入力いただいたメールアドレスに、セミナーへの参加に必要な URL や参加方法、留意事項等をお送りします。
申込期限	2022 年 8 月 3 日（水）
主 催	足利銀行、足利小山信用金庫、栃木信用金庫、鹿沼相互信用金庫、佐野信用金庫、大田原信用金庫、烏山信用金庫、真岡信用組合、那須信用組合

※セミナーの詳細、ご留意事項については添付のチラシをご覧ください。

以 上

(ご参考) とちまるアライアンスについて

名 称	とちまるアライアンス 正式名称：取引先に対する課題解決にかかる連携協定 ※栃木県のお客さまをまるまる網羅する連携協定として、栃木県元気ニコニコ室長「とちまるくん」にちなんだ愛称を付すことで表現しています。
連 携 事 項	(1) 中小事業者の人材確保および地域の雇用安定に関すること (2) 中小事業者の円滑な事業承継・後継者支援に関すること (3) 中小事業者が抱える課題の解決を目的とした計画書策定支援に関すること (4) 高齢化社会における最適な資産管理の実現に関すること (5) 中小事業者の海外ビジネス展開の支援に関すること (6) その他、連携して取り組むことに合意したこと
締 結 日	2021 年 11 月 15 日 (月)

とちまるアライアンス M&Aオンラインセミナー

納得できる事業承継をぜひ、あなたにも。

アフターコロナに向かいつつも、社会・経済の見通しはますます不透明感を増す中、「企業の生き残りに向けた戦略」を軸に他社との提携を検討する経営者様が増えています。結果、M&Aは事業承継における有力な手法になっており、M&Aで事業を引き継ぐことで将来にわたる発展を目指す企業もますます増えています。

本セミナーでは、戦略的なM&Aの検討・実行支援の実績を多数持つ山田コンサルティンググループのコンサルタントを講師に迎えます。親族内承継やMEBO（役職員による承継）を含めたあらゆるパターンを検討することの重要性や、事業承継と密接に関係する税制の改正動向、制度を活用したM&Aと親族内承継の両立、M&Aを事業承継や企業の持続的成長に活用する手法などについて、ありがちな失敗事例や成功事例も交え、お話しいたします。

日時

2022年8月5日（金）10:00～11:30

<申込期限> 8月3日（水）23:59迄

主催

足利銀行・足利小山信用金庫・栃木信用金庫・鹿沼相互信用金庫・佐野信用金庫・大田原信用金庫・烏山信用金庫・真岡信用組合・那須信用組合

参加方法

Zoom（WEB会議アプリ）からの参加のみ

※開催日前日にセミナー参加のためのURL等をメールでご案内いたします

内容

事業承継におけるM&A活用術

参加費

無料

定員

100名様

申込方法

QRコードまたはFAXにてお申込みください

お申込みは
こちら



※お持ちのスマートフォンなどで
読み取っていただくと申込フォームに
アクセスできます

<講師紹介>



前田 祐

（山田コンサルティンググループ株式会社）

資本戦略事業本部 部長 税理士
明治大学専門職大学院 グローバル・ビジネス研
究科 客員教授

全国の上場企業から中堅・中小企業まで幅広く事業承継、
M&Aの支援に従事する。セミナー講師、業界団体・大学にお
ける講義、オーナー企業の事業承継や経営に関する書籍の執
筆等、多方面で活躍中。



大野 義行

（山田コンサルティンググループ株式会社）

資本戦略事業本部 M&A事業部 部長

事業再生及び成長支援コンサルティングを13年間経験した
後、M&Aアドバイザーに就任。

お客様の成長・生き残りをかけたM&Aの進め方について、意
思決定段階からの関与（プレM&A）を多く経験し、「後継者
課題解決」「事業環境変化対応」「ノンコア事業売却」など多
岐にわたるM&A成約実績を有する。

◆参加申込票

FAX : 03-6212-2520

貴社名 個人でのご参加の場合記入不要			
ご参加者名 （お役職名） 個人でのご参加の場合役職名は記入不要		お役職名	
		お役職名	
代表者連絡先	電 話 : () F A X : () E-mail :		
お取引店	()銀行・信用金庫・信用組合 ()支店		

※お客様の依頼により、山田コンサルティンググループ(株)の紹介を行っておりますが、本セミナーは当社がご案内するサービスの勧誘・媒介を行うものではありません。
※個人情報につきましては、個人情報保護法等の関連諸法規を遵守し、個人情報保護ガイドラインに従い適切に取り扱います。お申込まれた個人情報その他の情報は、上記参加申込票の「お取引店」欄にご記入頂きました金融機関および山田コンサルティンググループ(株)において、セミナー運営ならびに今後のサービスのご案内のために使用させていただきます場合がございます。

（お問い合わせ先）

お取引店担当者 または 株式会社足利銀行ビジネスソリューション営業部（担当：大谷）TEL：028-626-0824