

社長メッセージ ～就任から1年を経過して

2016年4月期は過去最高の業績を達成。
しかしこの成功は、次のステージへの
通過点と捉えている。



フリービット On the Move

通話料金を
最大78%削減できる
ビジネスホンサービス
「モバビジ」



フリービットグループは、2015年1月よりコーポレートメッセージとして「毎日、発明する会社」を掲げ、新たな価値を提供することで社会に貢献できる企業を目指しています。このような中、中期経営計画「SILK VISION 2016」では目標とした3つの成長(革命)領域、「モバイル革命」、「生活革命」、「生産革命」が一段と進み、まさに「毎日、発明する会社」を実践して成長を続けています。

『SiLK VISION 2016』は次のステージへの通過点。 今後も独自技術・先見性・開発力を磨いて社会のために 「毎日、発明する会社」であり続けます。

業績は予想を大幅に上まわる

2016年4月期は、過去最高の売上高、営業利益を達成し、経営計画の中でも特に、「モバイル」、「アドテクノロジー」、「生活」を注力領域として事業に邁進しました。

「モバイル」では、当社が、MVNE（仮想移動体通信サービス提供者）事業として提供するMVNO（仮想移動体通信事業者）参入支援パッケージサービス「freebit MVNO Pack」の利用事業者によるエンドユーザー獲得数が順調に増加。さらに、インバウンド（訪日外国人旅行者）向けMVNOサービスが着実に成長したことが収益拡大に寄与しました。

「アドテクノロジー」では、株式会社フルスピードが、グループの技術力を生かした広告運用総合プラットフォーム「AdMatrix」シリーズをはじめとした事業を拡大させました。また、株式会社フォーイトにおいてもアフィリエイトサービスを中心に業績が好調に推移し、収益拡大に繋がりました。

「生活」では、株式会社ギガプライズが、提供する集

代表取締役社長

田中 伸明

- 2000年5月 当社設立、代表取締役副社長
- 2009年6月 (株)ギガプライズ取締役会長(現在)
- 2011年5月 (株)フルスピード代表取締役社長
- 2015年2月 (株)フルスピード取締役会長(現任)
- 2月 当社代表取締役社長(現任)
- 3月 (株)ドリーム・トレイン・インターネット代表取締役社長(現任)
- 5月 (株)フォーイト取締役会長(現任)

合住宅向けインターネットサービスの提供戸数を大幅に増加させたこと、また回線品質の向上やサービスメニューの強化等によって顧客満足度を高め解約率の抑制を図った結果、収益が拡大しました。

これらの結果、売上高が28,389百万円、営業利益が1,902百万円と過去最高の業績を達成することができました。また株式会社ドリーム・トレイン・インターネットにおける営業外収益及び持分法適用関連会社であるトーンモバイル株式会社への「ServersMan SIM LTE」事業譲渡に伴う事業譲渡益をそれぞれ計上した結果、純利益は553百万円となりました。

グループ一丸となった注力領域の深耕とマーケットシェアの拡大努力が成果に繋がったものと自負しております。

2016年4月期

	実績	予想	達成率
売上高	28,389百万円	27,000百万円	105%
営業利益	1,902百万円	1,500百万円	127%
純利益	553百万円	200百万円	277%

好業績を背景に次のステージへ

2016年4月期は好調な業績とともに、グループのさらなる飛躍のための様々な布石も打つことができました。株式会社ギガプライズが、HomeIT事業のさらなる拡大を目的に、不動産管理会社と入居者をつなぐクラウドサービスを開始。持分法適用関連会社であるトーンモバイル株式会社が、スマートデバイス開発において初となるODM生産端末を新端末として発売を開始。また、株式会社フルスピードは、2020年には2,000億円規模の成長が見込まれる動画広告市場向けに、AdMatrix DSPやPolymorphicAds等の自社開発商材の動画広告への対応と独自の配信手法、オリジナル広告の実装で差別化を実現し、成長著しい動画広告市場への展開を推進しています。

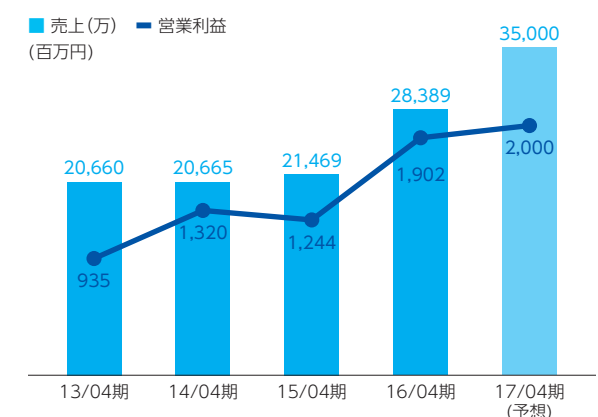
フリービットグループの強みは独自技術であり、さらにはそれに基づいたインターネットに関する様々なサービスをワンストップで提供できることです。特に、フリービットは海外を含めた多数の特許を取得しており、株式会社パテント・リザルトの「新興市場特許資産規模ランキング」でも高い評価を獲得しています。この高い技術力が様々な「発明」や新サービスの開発に結実しています。

また未来への投資を目的とするフリービットインベストメント株式会社は、社会環境や人々の要請に対応して、今後への投資を前向きに実行しています。直近のテーマは、不動産TechやHealth Tech、IoTで、これからもフリービットグループの技術力をフルに活かすことのできる分野へ積極的に投資していく計画です。

中期事業方針始動

これらの布石を背景に、中期事業方針『SiLK VISION 2020』（次ページ参照）がスタートしました。これに則りグループ基本方針では、フリービット設立当初からの企業理念「Being The NET Frontier!～Internetをひろげ、社会に貢献する～」をグループ全体として改めて共有、確認し、次のステージへと着実に進んでいきます。

フリービットグループ業績推移と 2017年4月期の目標

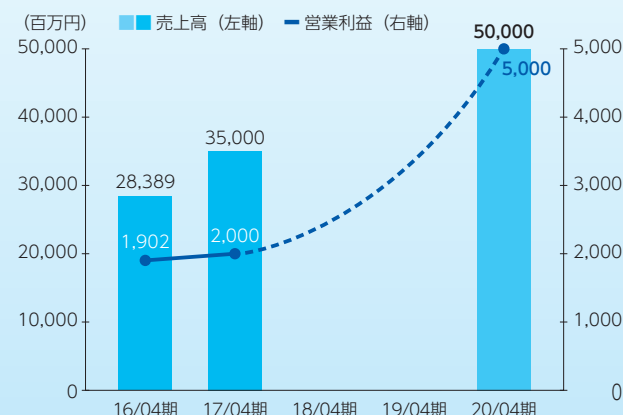


フリービットグループ 2020年4月期業績目標

連結売上高**500億円**・連結営業利益**50億円**企業を目指す

グループ基本方針

成長領域に注力した
新分野への進出と
継続的発展



中期事業方針に則った事業展開

- ▶ 好調な「モバイル」「アドテクノロジー」に加え、新規事業である「生活革命」分野で「Health Tech」「IoT」「不動産Tech」に注力した中長期の事業拡大
- ▶ 目標達成に向けて、グループシナジーの最大化を図り、効率的かつより機動性の高い経営体制を構築し、利益率向上を目指す

グループ各社事業方針

フリービット株式会社	「ヘルスケア」関連の新規事業の立ち上げ/推進による収益化と、監視カメラや各種センサーにバンドルした新モバイル通信サービスの開始
株式会社ガガプライズ	規模拡大を目指した住環境関連事業の開始
株式会社フルスピード	動画、AI等に関連した最先端の広告技術に対応した商品開発と訪日旅行者向けアプリ事業の開発
株式会社ドリーム・トレイン・インターネット	コンシューマ向けモバイルサービス「DTI SIM」の戦略的拡大
フリービットインベストメント株式会社	Health Tech、Fin Tech、不動産Tech、IoT、訪日インバウンドなどテーマに即した事業への積極的投資

新たなステージを迎えたフリービットグループの2017年4月期の基本方針は、既存の「モバイル」「アドテクノロジー」領域の成長に加えて、新規事業を有する「生活革命」に関連する「Health Tech」「IoT」「不動産Tech」に注力し、マーケットシェアの拡大を図っていくことです。

成長領域 1 モバイル

- ◆ 個人向けモバイルサービスのシェア拡大
- ◆ 「freebit MVNO Pack」「モバビジ」を中心とした法人向けモバイルサービスの拡販
- ◆ IoT (Internet of Things～物をインターネットを通じて繋げることで実現するサービス、それを実現する技術) 領域での継続課金ビジネスモデルの創出



成長領域 2 アドテクノロジー

- ◆ 動画広告市場への積極的な事業展開
- ◆ 訪日観光客市場におけるビジネス拡大



成長領域 3 生活革命

- ◆ ヘルスケア市場における新規事業の立ち上げ
- ◆ 不動産Techなど、ITを活用した事業領域の拡大



モバイル

モバイル (個人向け)



モバイル (法人向け)



IoT



アドテクノロジー

アドテクノロジー



訪日インバウンド



生活革命

IoT

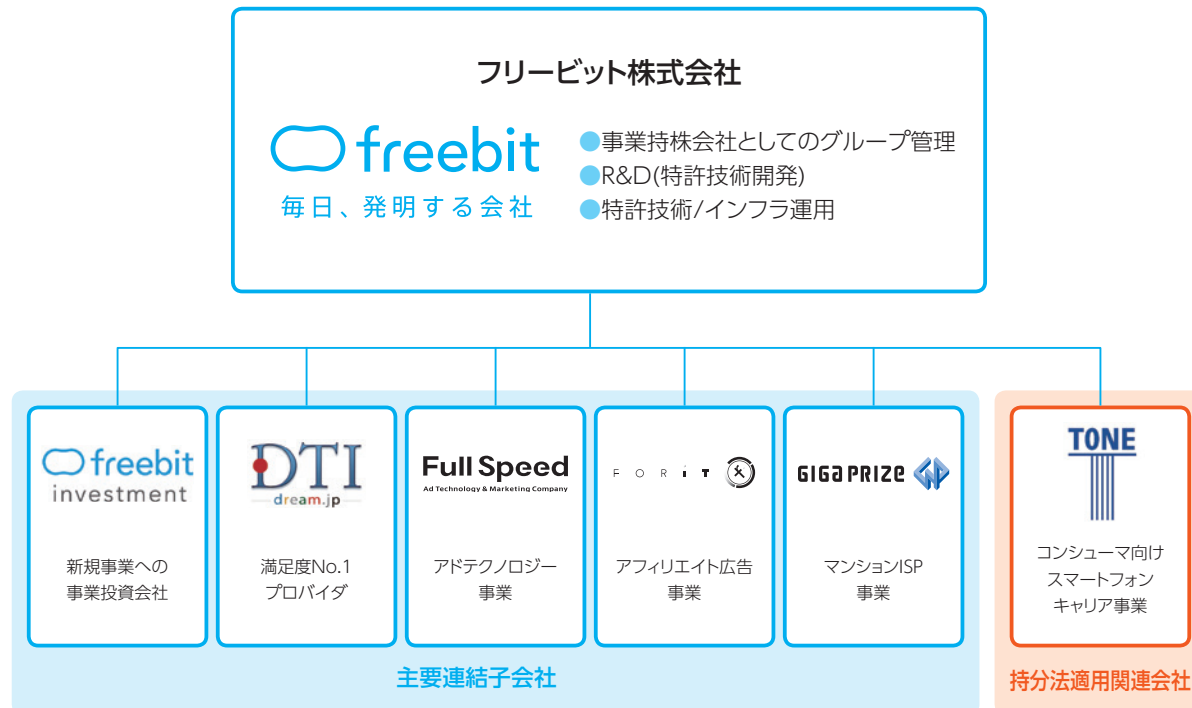


Health Tech



不動産Tech





フリービットグループは、2016年4月期より以下のセグメントで事業を展開しています。

ブロードバンド事業

日本全国、約300のインターネットサービスプロバイダーやマンション向けに、高速インターネットのバックボーンを提供しています。また、技術調査、仕様設計からメンテナンスまでの一環したマンション向けISPサービスにも注力しています。そして、個人向けに、固定回線によるインターネット接続サービス等も提供しています。

アドテクノロジー事業

自社開発のマーケティングプラットフォーム「AdMatrix」を活かし、SEO、リスティング広告、ソーシャルメディアマーケティング、ディスプレイ広告、アフィリエイトなどにおける独自の高いインターネット広告ソリューションサービスを提供しています。

モバイル事業

MVNEとして、MVNO参入事業者向けの導入支援パッケージ「freebit MVNO Pack」を提供しています。「freebit MVNO Pack」は、一般ユーザー提供事業者向け、会員を持つ事業者向け、モノとモノとの通信、といった多岐に渡る事業領域で発生するニーズをカバーするとともに、低リスク、低コスト、短期間で事業開始を可能にしています。また、MVNOとして、個人向けに高速モバイル通信サービスを提供しています。

クラウド事業

ブロードバンドインフラ運用にて培ったデータセンター運用ノウハウを活かし、クラウドサービスを展開しています。またクラウドを最大限利用した仮想サーバーサービスや、大規模メールシステムを提供しています。

MOVE 1 特許技術でビジネスホン市場に一石投入

フリービットは、30年間大きな変化が起きていないビジネスホン市場に、スマートフォンで内線通話機能や固定電話番号による発着信を実現する、法人向けサービス「モバビジ」を投入しました。

ビジネス形態の多様化に伴い既存設備のクラウド化が進む中、音声設備をクラウド化し、移動体通信と固定通信を融合させたサービスに対する需要が高まっているものの、通話品質がインターネット電話相当になるという課題も上がっていました。

そのような中、フリービットは、30年間大きな変化が起きていないビジネスホン市場において、世界各国で特許を取得した独自技術を駆使して、ビジネスに利用できる高品質な音声通話と通信コストの大幅削減を両立する、画期的な新サービス「モバビジ」を開発しました。

「モバビジ」は「音声通話に最適なネットワーク経路の確立と、スマートフォンの端末内遅延を最小化する技術を組み合わせることで、ビジネスユースの通話品質の向上を実現。また、低予算かつ短期間で導入が可能のため、規模の大小を問わず幅広い企業において利用が可能です。「モバビジ」によって、スマートフォンを社内外問わず通話料無料の内線電話機として利用

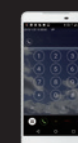
することで、通話料金の大幅削減が可能になるのです。また、いつでもどこでも固定電話番号で通話できることで、機会損失の削減も期待できます。

販売については、全国約300社の販売パートナーを有する光通信グループの株式会社アイ・イーグループと販売代理店契約を締結し、「モバビジ」の販売を2016年4月より開始しました。アイ・イーグループの法人顧客への販売ノウハウと営業力、そしてフリービットの技術によるさらなる顧客満足度追求により、多くの法人企業の皆様にサービスを拡大していきます。

フリービットは今後このサービスにより、1,500億円を超える市場規模があるPBX*ビジネスホン市場において、新たな時代のスタンダードとなるべく、シェアを拡大していきます。

*Private Branch eXchangeの略で、企業内に複数の電話機を設置する場合に、施設内に設置して運用する電話交換機のこと。施設内の電話機同士の内線通話や外線との接続を可能にする。

b) モバビジ スマホ時代の新定番ビジネスホン



モバビジとは、NTT 東西が提供するひかり電話と、フリービットのクラウド PBX、スマホアプリの組み合わせで実現した新しいビジネスホンサービスです。スマホやタブレットで 0AB ~ J 番号の発着信を可能とし、持ち歩けるビジネスホンを実現しました。

<https://www.mobabiji.jp/>

MOVE 2 「毎日、発明する会社」の実践で顧客満足度向上

株式会社ドリーム・トレイン・インターネット (DTI) は、MVNO業界最安値の月額料金で、1回5分以内の国内通話が回数無制限の「DTI SIM でんわかけ放題」と、定額データ使い放題プラン「DTI SIM ネットつかい放題」の提供を開始しました。

スマホやタブレットを利用することが当たり前の社会になりつつあります。そのような中、通信料金をできるだけ節約したいというのも、多くの人々の願いです。そこで今需要が高まっているのが、SIMカードです。

SIMカードとは、電話番号など固有の識別情報が記録されたICカードのこと。SIMカードをスマホやタブレットなどのモバイル端末にさし込むことで、音声通話やデータ通信などの通信機能が可能になっているのです。大手モバイル通信キャリアの提供するモバイル機器は、SIMのロックがされていますが、それを解除して(キャリアショップ等で対応)SIMフリー端末として利用することが可能です。

DTI SIMは電気通信事業者であるDTIが提供している格安なサービスです。今回提供を開始した音声通話定額サービスは、これまで一部のMVNO事業者で提供されている特定の電話回線を経由させる音声定額・低料金サービスとは違い、大手モバイル通信キャリアの音声通話をそのまま利用できるため、大手モバ

イル通信キャリアの音声サービスと同等品質のサービスを低価格で提供するものです。

またこのサービスには、スマートフォン端末のレンタルというオプションもあり「DTI SIM 音声プラン」とサービスをセットで提供しています。

DTIはプロバイダーとして、業界の格付け調査で2回連続して基本付加価値機能ランキングNo.1を獲得しています。DTI SIMはこれまでも品質の高さとリーズナブルな価格で定評を得てきましたが、このサービスにより、さらに顧客満足度が向上し、フリービットグループの業績にさらに寄与していくものと期待しています。



MOVE 3 MVNE&MVNO市場におけるシェア拡大へ向けて

インターネットを活用したサービスが広がる中、国内最大級のケーブルテレビ事業者向け映像配信プラットフォーム事業者が高速モバイルデータ通信サービスに「freebit MVNO Pack」を採用

フリービットはその技術力を背景に、MVNEとして、MVNO支援パッケージサービス「freebit MVNO Pack」を数多くの事業者に提供してきました。

「freebit MVNO Pack」は、回線をはじめ、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザーサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、B2C、B2B2C/B2B2B、M2Mの全事業領域をカバーしたMVNO支援サービスです。本サービスの採用企業は、本来は数億円単位での投資が必要なMVNO事業への参入リスクを大幅に軽減し、低コストかつ短期間で、独自の柔軟なサービス構築が可能となります。「freebit MVNO Pack」はサービス開始以来好評で、この度新たに国内最大級のケーブルテレビ事業者向け映像配信プラットフォーム事業者の新規事業となる高速モバイルデータ通信サービスに採用されま

した。「freebit MVNO Pack」が採用された同社の新サービスは、同社のプラットフォームを利用可能な全国約600社のケーブルテレビ事業者に提供されます。

また、日本政府観光局(JNTO)によると、2015年の訪日外国人旅行者数は前年比47.1%増と過去最高を記録しました。訪日外国人観光客向けのプリペイドSIM販売やレンタルルータ提供事業は観光客の増加に伴い順調に推移し、この1年の訪日外国人観光客向けプリペイドSIM販売累計枚数は31万枚超を達成しました。今後も東京五輪開催の付随効果として訪日外国人観光客の増加が見込まれ、インバウンド市場向けサービスの需要が拡大して行くと考えられます。



MOVE 4 画期的なハイブリッドクラウドソリューション

クラウド事業者としての高い技術力と豊富な経験を活かし、柔軟性、セキュリティ対策、コストパフォーマンスに優れた「ハイブリッドクラウドソリューション」の提供を開始

ビジネス形態の多様化に伴い、クラウド需要がより一層高まる中、お客様の利用状況や要望に対し、柔軟に対応できるクラウドサービスが求められています。

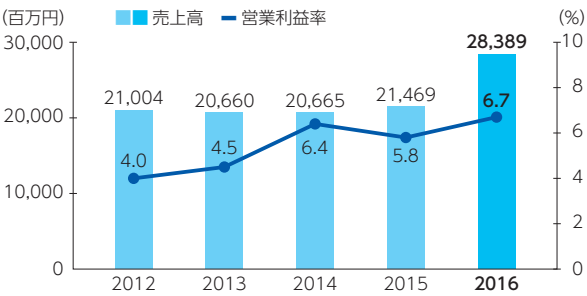
そのような環境の中、当社はクラウド事業者としての高い技術力と、これまでフリービットクラウドの運用で培ってきた豊富な知見を活用し、自由度の高い占有性を保持したままシステム連携を可能とするプライベートクラウドサービス「フリービットクラウド VDC private」を開発しました。本サービスは、導入から運用までを当社が一括してサポートを行うことで、企業内の技術/運用リソースの確保や維持コストなど、クラウドに関わる様々な課題を解決しました。

また、これまで個々のお客さまの要望に合わせて提案型で提供してきたパブリッククラウドサービス、ハウジングサービス、ホスティングサービスやネットワーク要件への対応ノウハウとプライベートクラウドサービスを自在に組み合わせることで、高品質・高性能・高セキュリティ・高コストパフォーマンスなサービスとして「ハイブリッドクラウドソリューション」の提供を開始しました。本サービスは、よりお客様のニーズに対応可能なサービスとして、あらゆる要件に対応できるその納得性からすでに多くのお客様から好評をいただいています。



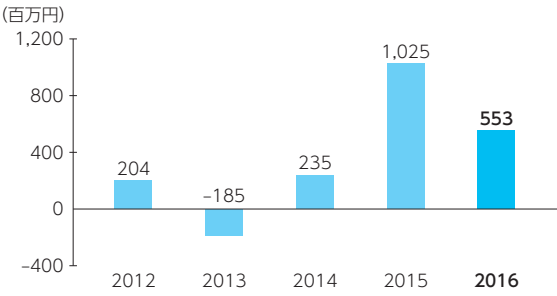
売上高と営業利益率

売上高は、モバイル事業等の成長により、前期比32.2%増と大きく伸長し、過去最高を達成。また営業利益もアドテクノロジー事業等の拡大に伴い、前期比52.9%増で、過去最高を達成しました。営業利益率も6.7%へと改善しました。



親会社株主に帰属する当期純利益

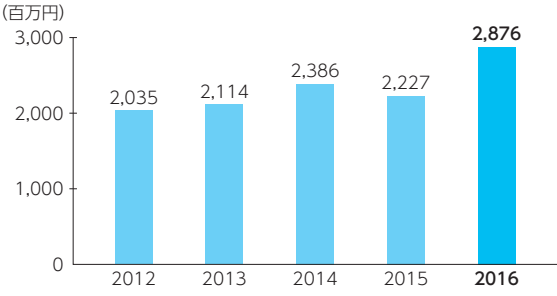
純利益は、投資有価証券評価益129百万円の営業外収益及び「ServersMan SIM LTE」事業のトーンモバイルへの譲渡による譲渡益127百万円の特別利益の計上により、553百万円となりました。



EBITDA

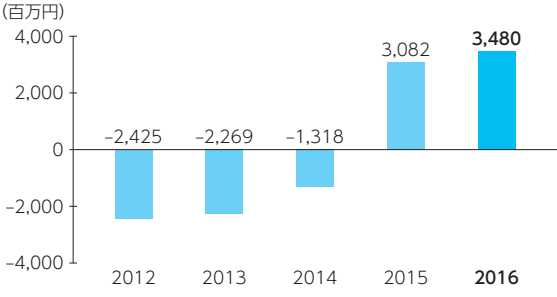
営業利益の大幅増加を主な要因としてEBITDAは増加しました。

EBITDA=営業利益+減価償却費
+のれん償却額-リース債務返済



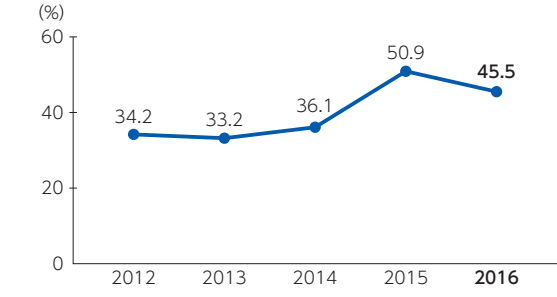
ネットキャッシュ

短期借入金が増加したことを主な要因に有利子負債が増加しましたが、現預金の増加によりネットキャッシュが創出され、今後の投資余力が創出されました。



自己資本比率

自己株式を取得し自己資本が増加したものの、今後の投資のための短期借入金の増加などにより総資産が増加したため、自己資本比率は45.5%となりました。



会社名 フリービット株式会社
FreeBit Co., Ltd.
代表者 代表取締役社長 田中 伸明
設立 2000年5月1日
資本金 4,514百万円 (2016年4月30日現在)
従業員 単体202名/連結678名 (2016年4月30日現在)

事業内容
▶インターネット接続事業者へのインフラ等提供事業
▶MVNE事業
▶クラウドサービス事業
▶インターネットビジネスに関するコンサルティング事業

主要連結子会社
株式会社ドリーム・トレイン・インターネット
株式会社フルスピード
株式会社ガガブライズ
株式会社フォーイト
フリービットインベストメント株式会社

役員(2016年7月29日現在)
代表取締役会長 石田 宏樹
代表取締役社長 田中 伸明
取締役副社長 清水 高
社外取締役 出井 伸之
社外取締役 吉田 和正
社外監査役(常勤) 永井 清一
社外監査役(常勤) 中村 孝英
社外監査役 川口 勉
社外監査役 山口 勝之

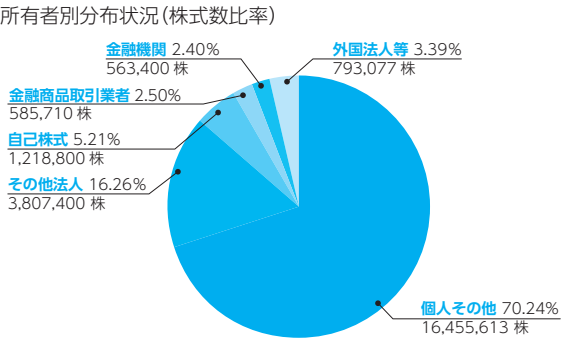
株主メモ

事業年度 毎年5月1日から翌年4月30日まで
定時株主総会 毎年7月
基準日定時株主総会 毎年 4月30日
期末配当 毎年 4月30日
中間配当 毎年10月31日
その他必要があるときは、あらかじめ公告して定めた日
上場市場 東京証券取引所マザーズ(証券コード 3843)
公告方法 電子公告により行います。ただし、事故その他やむを得ない事由により電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載します。

公告掲載の当社
ホームページアドレス <http://www.FreeBit.com/ir/koukoku/>
株主名簿管理人
特別口座の口座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先 〒137-8081 東京都江東区東砂七丁目10番11号
三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
電話 0120-232-711(通話料無料)

(ご注意)
1 株主様の住所変更、買取請求その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱いできませんのでご注意ください。
2 特別口座に記録された株式に関する各種手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座の口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問合せください。なお、三菱UFJ信託銀行全国各支店にてもお取次ぎいたします。
3 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本支店でお支払いいたします。

株式の情報 (2016年4月30日現在)
発行可能株式総数52,473,600株
発行済株式の総数23,414,000株
株主数10,365名



大株主		
株主名	持株数(株)	持株比率(%)
石田 宏樹	3,500,400	15.7
田中 伸明	2,603,200	11.7
カルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社	2,500,000	11.2
株式会社ソウ・ツー	500,000	2.2
株式会社オービックビジネスコンサルタント	450,000	2.0
村井 純	288,000	1.2
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	274,100	1.2
杉本 貴史	248,000	1.1
木村 太郎	208,000	0.9
楽天株式会社	199,200	0.8

(注) 1. 当社は、自己株式を1,218,800株保有しておりますが、上記大株主からは除外しております。
2. 持株比率は、自己株式を控除して計算しております。

ご利用ください! 当社グループの個人向けサービス

**“T”
のスマホ**

はじめてにやさしい。
月額1,000円のスマホ。

月額1,000円でネット使い放題

ドコモ回線使用

Tポイントとの連携

ホームページをご確認ください。
<http://tone.ne.jp/>

**DTI SIM
スマホレンタルオプション**

DTI SIMとiPhoneがセット!

1年後には新しい端末に変更OK

iPhone 6s 16GB スペースグレイ

月額レンタル料金 3,600円(税抜)
+音声プラン月額

ホームページをご確認ください。
<http://dream.jp/mb/sim/option/rental/>

セットでおトク!

DTI 光×SIMセット割で
光回線もモバイルも!

DTI 光×SIM
セット割

ずっと **150円/月割引!**

ホームページをご確認ください。
http://dream.jp/ftth/dti/option/sim_set/

**端末代
0円!**

いつでもどこでもお得な料金で
DTI WiMAX 2+
ギガ放題プラン

3カ月目まで 月額 **3,500円**(税抜)
*ユニバーサルサービス料が別途発生します。

ホームページをご確認ください。
<http://dream.jp/mb/wm/>

株主様への優待のご案内

株主様が優待として当社連結子会社の株式会社ドリーム・トレイン・インターネットが提供しております[DTI SIM](<http://www.dream.jp/mb/sim/>)の新規申込にかかる事務手数料(税抜3,000円)を無料にさせていただきます。

[DTI SIM]はシンプルな料金プランで低価格を実現した高速モバイル通信サービスです。全国を広くカバーするNTTドコモエリアで利用でき、快適で安定したインターネットをお楽しみいただけます。利用用途により、利用容量やSIM機能を選択でき、月額利用料金は600円～2,900円(税抜・平成28年6月30日現在)となっております。サービスについての詳細は上記ホームページをご参照ください。

ご優待内容をご確認の上、この機会には是非ご利用くださいますようお願い申し上げます。

新規申込にかかる事務手数料
(税抜3,000円) 無料



対象となる株主様

本ご優待は、2016年4月末日時点でフリービット株式会社の株式1単元(100株)以上を所有されている株主様が対象となります。

お申し込み方法

▶ <http://freebit.com/ir/stock/benefitplan.html>

「株主優待制度」ページから案内に沿ってお申し込みください。

お申し込み手続きには株主様優待番号(7月中旬に「第16回定時株主総会招集ご通知」と一緒にお送りしております)とインターネットに接続出来るパソコン等が必要となります。

株主優待に関するお問い合わせ

フリービット株式会社 IR担当 Tel 03-5459-0522 (代表)

お問い合わせフォーム <https://freebit.com/contact/ir.html>

*すべてのブランド、製品名、会社名、商標、サービスマークは各社に権利が帰属します。

フリービット株式会社

〒150-0044 東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー
TEL 03-5459-0522 FAX 03-5459-0523