

NEWS RELEASE

2016年1月12日

関係各位

光アクセスサービス『TG光』の卸事業開始のお知らせ

株式会社ティーガイア（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：澁谷 年史、以下「ティーガイア」）は2016年1月1日より、光アクセスサービス『TG光』の卸事業を開始いたします。

『TG光』は、NTT東日本及びNTT西日本より提供を受けた光回線について、その機能や品質を変えることなくティーガイア独自の価格帯を設定し、ティーガイアの既存の取扱いサービス等とコラボレーション提案を実現したサービスとして、多くの企業顧客に導入いただき高い評価を得ております。ティーガイアではこの『TG光』を、光コラボレーション事業への参入を検討している企業向けに卸提供し、光回線サービスにおける更なる法人市場の拡大と活性化に繋げてまいります。

ティーガイアと協業する企業（以下「パートナー事業者」）に対しては、『TG光』の卸提供と共に、光コラボレーション事業への参入課題を短期間に解決する支援サービスとして『TG光サポートパッケージ』をご用意し、『TG光』をパートナー事業者の独自ブランド（以下「リブランド」）として、法人顧客への速やかな導入促進に貢献いたします。更に、既存商圏の囲い込みや新たな市場開拓への＜B to B to B＞体制の構築支援を、他社に先駆けて図ってまいります。

『TG光サポートパッケージ』は、業界最大手であるティーガイアの営業経験や、長年培ってきたノウハウを集約した支援サービスです。当事業への新規参入における様々な事前準備（各種届出や必要なドキュメント作成）から参入後の営業活動、開通案内作成・顧客データ管理・通話料金計算、更には法人顧客に対する請求・回収まで、包括的なサポートを提供いたします。PBX（構内交換機）等の販売・保守を本業としているパートナー事業者においては、本来の強みである通信機器の販売・設置・工事・保守等に加え、リブランドした光回線までワンストップでの提供が可能になり、法人顧客の利便性向上と将来にわたる法人顧客の囲い込みによるストックビジネス化を実現させるスキームとなります。

今後、ティーガイアでは『TG光』以外にも、インターネット接続サービス『TG.NET』やWi-Fiサービス等、法人を対象とした卸商品ラインナップの更なる拡充を図り、パートナー事業者の法人顧客における潜在ニーズの掘起しや提案・導入・アフターサービスまでを全面的にバックアップすると共に、新たな価値を創出いたします。加えて、法人顧客のCS向上等を通じてICT市場の活性化に寄与し、パートナー事業者の企業価値増大にも貢献してまいります。

【本件に関するお問合せ先】

ネットワーク事業戦略チーム 担当：松本 廣瀬 鎌田

電話：03-6409-1018 FAX：03-6409-4924

mail：tk_nw-strategy@t-gaia.co.jp