



平成 26 年 1 月 29 日

各 位

会 社 名 株式会社オークファン
代表者名 代 表 取 締 役 武永修一
(コード：3674、東証マザーズ)
問合せ先 取締役経営管理部長 濱田淳二
(TEL 03-6809-0951)

ヤフー株式会社との出品者育成サービスでの連携に関するお知らせ

当社は、平成 26 年 1 月 29 日開催の取締役会において、以下のとおり、ヤフー株式会社(代表取締役：宮坂学、本社：東京都港区、東証一部：コード番号 4689、以下「ヤフー社」)との間で、出品者育成サービスでの連携を行うことについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 出品者育成サービス連携の理由

オークファンでは「あらゆる人が、あらゆる場所で、あらゆるモノを売り買いできる新たな時代を創る」をミッションに掲げ、「あらゆる商品に関する正確でフェアな情報並びにそれを実現するためのサービスを提供する企業として、世界における唯一無二の存在となる」というビジョンのもとに事業を展開しております。その上でショッピング・オークションの商品及び価格情報の比較・検索・分析等が可能な「aucfan.com」を運営するインターネットメディア事業を行っており、主に PC サイト、モバイルサイト及びスマートフォンサイトを運営しております。

一方、ヤフー社の運営する「ヤフオク!」では、インターネットオークションという、誰もが売り買いのできる場を活かし、「いつでも、どこでも、すべての人にリユースするワクワクを」というスローガンのもと、リユースへの取り組みを強化しています。

今回の出品者育成サービスに関する連携では、「誰もが売る側になる」ことや、「リユースの促進」をはかるために、インターネットオークションの未経験者や初心者の方が「売り手」としてステップアップできるようなコンテンツの提供をいたします。

2. 出品者育成サービス連携の内容

出品者育成サービスは、「オークション出品塾」と「オークション大学」のふたつを総称したものととなります。

「オークション出品塾」では、「ヤフオク!」未経験の方を対象とした無料サービスで、コラム形式で出品時の手順やノウハウなどの「知識」を提供いたします。未経験者の方には、ここで最低限必要な知識を得られるようになっております。

また、「オークション大学」では、「ヤフオク!」への出品経験者の方を対象とした月額 500 円(税抜き)のサービスで、オークション出品時に役立つテクニックから、実際に出品をする商品の仕入れ、出品する際の支援ツール提供まで、一括でサポートをいたします。これにより、知識の習得から出品までの流れを体得することが可能です。

今回の取り組みでは、オークファンが出品ツールなどのコンテンツ・サービスを提供し、ヤフー社がコンテンツ・サービスのプロモーションを行います。

3. 連携の相手先の概要

| | | |
|---------------------|---------------------------------------|-------------------------------|
| (1) 名 称 | ヤフー株式会社 | |
| (2) 所 在 地 | 東京都港区赤坂 9-7-1 ミッドタウンタワー | |
| (3) 代表者の役職・氏名 | 代表取締役社長 宮坂 学 | |
| (4) 事 業 内 容 | インターネット上の広告事業、イーコマース事業、会員サービス事業、その他事業 | |
| (5) 資 本 金 | 8,203 百万円 | |
| (6) 設 立 年 月 日 | 1996 年 1 月 31 日 | |
| (7) 上場会社と該当会社との間の関係 | 資 本 関 係 | 当社と当該会社との間には、記載すべき資本関係はありません。 |
| | 人 的 関 係 | 当社と当該会社との間には、記載すべき人的関係はありません。 |
| | 取 引 関 係 | 当社と当該会社との間には、記載すべき取引関係はありません。 |
| | 関連当事者への該当状況 | 当該会社は、当社の関連当事者には該当しません。 |

4. 本件が当社の業績に与える影響は現時点では軽微なものを見込んでいますが、今後の業績に重大な影響を与えることが判明した場合には、速やかにお知らせいたします。

以上