

報道関係者各位

株式会社パートナーエージェント
株式会社 テイクアンドギヴ・ニーズ

テイクアンドギヴ・ニーズが新たに始める画期的な結婚情報サービス

「パートナーエージェント千葉店」 4月28日オープン！

株式会社テイクアンドギヴ・ニーズの子会社、株式会社パートナーエージェント(本社:東京都港区 代表取締役社長:佐藤茂)は、新宿店、横浜店、大宮店に続く4号店として4月28日(土)に、「パートナーエージェント千葉店」を千葉県千葉市にオープンし、登録を開始いたします。

パートナーエージェントは顧客のニーズを真摯に汲み取り、それを提供することで、結婚情報サービスの新たな市場を創造してまいります。パートナーエージェントは、本当に信頼できる「結婚情報サービス」を目指します。

サービスコンセプト 【 価格設定の透明性 】

当社では、入会契約に必要な費用は、登録費用 31,500 円(税込)と月会費 16,800 円(税込)に対する日割り額のみです。紹介費用に関しても、顧客の希望に応じた紹介数を毎月 6,300 円(税込)より提供し、紹介が行われた実数に紹介単価(人数によって割引あり)を乗じた費用を翌月に後払いする方式を採用。利用しやすい費用体系を実現いたしました(紹介費例:右図参照)。

紹介数	割引率	単価(税込)	合計(税込)
1 名	0%	6,300 円	6,300 円
2 名	10%	5,670 円	11,340 円
3 名	15%	5,355 円	16,065 円
4 名	20%	5,040 円	20,160 円

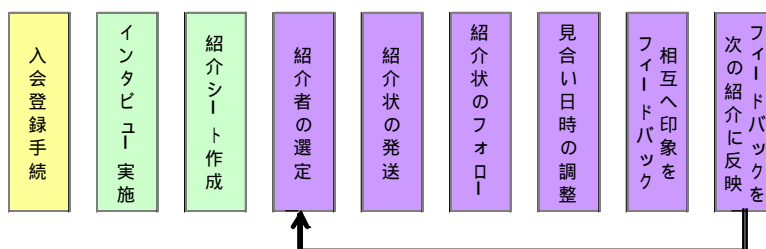
サービスコンセプト 【 専任担当制 】

活動サービスにおいては、当社独自のコーチング研修を受講した「コンシェルジュ」が、入会登録後から成婚までの「ご紹介」や「お見合いの日程調整」を、専任担当者が一貫してサポートする制度を採用しました。

コンシェルジュは初めに顧客と、コーチングのメソッドを取り入れたインタビューを行います。その中で顧客の内面的な魅力を引き出し、活動や結婚に対する目標の設定・共有を行い、顧客のパーソナリティを十分理解した上で、パーソナルカルテを作成いたします。

ご紹介の際、単なるデータの送付だけでなく、文字情報では伝わりづらい担当顧客のパーソナリティや魅力などを、電話などでお相手に直接伝える当社独自のサービスも、この専任担当者制と事前の個別インタビューがあるからこそ実現できるものと考えます。

< 入会登録から紹介までのフロー図 >



千葉店オープニングキャンペーン

	千葉店オープニングキャンペーン
概要	■特典 千葉店オープンを記念して、千葉店にご登録頂いたお客様全員に初回紹介費用が無料になるキャンペーンを実施致します。(2007 年 5 月末日まで) 登録料:31,500 円 月会費:16,800 円 紹介費:初回無料 ■特典 上記特典にあわせ、登録料が 10%OFF になります。(2007 年 5 月末日まで)

株式会社パートナーエージェント概要

商 号: 株式会社パートナーエージェント

事業内容: 結婚情報サービス事業

設 立: 平成 18 年 9 月 15 日

本店所在: 東京都港区西麻布 4-12-24 興和西麻布ビルディング 4F

代表者名: 佐藤 茂

資 本 金: 300,000 千円

株主構成: 株式会社テイクアンドグヴ・ニ - ズ 100%

U R L: <http://www.p-a.jp>

■ 千葉店所在

〒260-0013

千葉県千葉市中央区中央 2 - 5 - 1 千葉ツインビル 2 号館 10 階

Tel: 043-202-2160 Fax: 043-202-2161



本リリースに関するお問い合わせ

株式会社パートナーエージェント

佐藤・猿橋

Tel. 03-5469-8015 Fax. 03-5469-8039

info@p-a.jp